

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«ПЕРМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

КАФЕДРА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
И ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

ФГБУН ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ УРАЛЬСКОГО ОТДЕЛЕНИЯ
РОССИЙСКОЙ АКАДЕМИИ НАУК

НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ЦЕНТР «ЭКОМЕН» (ЭСТОНИЯ)

НПО «ИМПУЛЬС»

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ:
ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ,
ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ**

Материалы IV Международной
научно-практической конференции

(15 декабря 2017 г.)



Пермь 2017

УДК 330.13.131.7

ББК 65.2/4-65.9

Э40

Экономическая безопасность: проблемы, перспективы, тенденции развития [Электронный ресурс]: материалы IV Междунар. науч.-практ. конф. (15 декабря 2017 г.) / Перм. гос. нац. исслед. ун-т. – Электрон. дан. – Пермь, 2017. – 4,5 Мб. – Режим доступа: <https://elis.psu.ru/node>. – Загл. с экрана.

ISBN 978-5-7944-3017-2

В сборнике представлены статьи по материалам докладов на IV Международной научно-практической конференции.

Цель конференции – обсуждение современного состояния, проблем, перспектив, тенденций развития экономики России, поиск решений по вопросам экономической безопасности страны и отдельных регионов, обмен научными результатами и исследовательским опытом.

Материалы сборника могут представлять интерес для широкого круга специалистов в области экономики.

УДК 330.13.131.7

ББК 65.2/4-65.9

*Печатается по решению ученого совета экономического факультета
Пермского государственного национального исследовательского университета*

Редакционная коллегия:

М.Н. Руденко, зав. кафедрой предпринимательства
и экономической безопасности, д.э.н., профессор;

Ю.Д. Субботина, зам. зав. кафедрой предпринимательства
и экономической безопасности, к.э.н., доцент

ISBN 978-5-7944-3017-2

© ПГНИУ, 2017

СОДЕРЖАНИЕ

СЕКЦИЯ 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ОСНОВА НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ..... 11

Анохина Н.А.

Экономическая безопасность и налоговая задолженность в РФ 11

Бабурина М.А.

Коррупционная ловушка как угроза экономической
безопасности государства..... 19

Батурина Е.В.

Преступления в сфере экономики: авторский подход
к анализу теневого денежного потока.....25

Бессарабова А.Ю.

Лидерские качества руководителя как фактор обеспечения
экономической безопасности предприятия..... 32

Бородулина М.В., Максимова В.М.

Анализ угроз реального сектора экономики на примере
Кемеровской и Челябинской областей..... 41

Буров В.Ю., Кислощаев П.А.

Обеспечение экономической безопасности в реальном
секторе экономики: от инноваций к цифровой экономике.....49

Буторина О.В., Осипова М.Ю.

Цифровая экономика как современный этап развития:
вызовы экономической безопасности..... 59

Васюков Д.А.

Мошенничество в аграрном секторе..... 67

Горшков А.А.

Информационное взаимодействие таможенных органов
с участниками внешнеэкономической деятельности..... 71

Грачев А.В.

Инструменты обеспечения кадровой составляющей
экономической безопасности хозяйствующего субъекта
на этапе приема персонала.....79

Дмитрова В.А.

Таможенная экспертиза и ее роль в обеспечении
экономической безопасности страны.....88

Долганова Я.А. Современные методы оценки механизма экономической безопасности регионов.....	95
Домнина О.Л., Овченкова С.В. Страховое мошенничество в РФ: анализ состояния и методы борьбы с ним.....	103
Дровникова О.Н. Экономическая безопасность в рамках модели развития города на основе реализации Smart-проектов.....	113
Егоров А.В. Криминализация незаконного обогащения как мера борьбы с коррупцией и обеспечения экономической безопасности страны.....	118
Калашникова К.Е. Влияние инвестиционной среды Пермского края на экономическую безопасность Приволжского федерального округа.....	124
Караханян А.В. Декриминализация государственных закупок в АПК, эффективный инструмент стабильного функционирования экономики государства.....	133
Ковшаров А.А., Голикова С.В. Бюджетная безопасность регионального развития.....	141
Комаревцева О.О. Управление изменениями пред-цифровой экономики в аспекте безопасности развития федерального и муниципального уровня.....	147
Комаревцева О.О. Смена приоритетов в условиях лабильности, катаклизма и деформации параметрических явлений в аспекте безопасности цифровой трансформации экономики.....	155
Кривонос Д.А., Дуленко Н.Г. Современные тенденции обеспечения экономической безопасности предприятия.....	164
Кудрявцева В.В., Лузинова А.С. Уровень бедности в Пермском крае.....	172

Куликов А.В.

Некоторые параметрические показатели для исследования уровня устойчивости экономики муниципального образования в условиях постоянных рисков и изменений..... 177

Литвиненко А.Н., Лозина Ю.А.

Инновационная составляющая конкурентоспособности в обеспечении экономической безопасности государства: международный опыт..... 187

Литвинова Е.Д., Субботина Ю.Д.

Обеспечение экономической безопасности региона путем проведения конкурсов социальных проектов на примере Пермского края.....197

Маликова Д.М.

Базовые приоритеты развития предприятий оборонно-промышленного комплекса как основа экономической безопасности..... 204

Матвеева Е.В.

Big data как инструмент для безопасного развития страхового рынка..... 209

Матузова И.В.

Развитие малого бизнеса как показатель экономической безопасности территории..... 217

Матузова И.В., Петрова И.В.

Проблемы обеспечения экономической безопасности медицинских учреждений..... 225

Матузова И.В., Тимохин А.В.

К вопросу разработки методики оценки уровня риска инновационного портфеля горнодобывающего предприятия.... 231

Мехоношин И.А.

Исторические аспекты возникновения и развития коррупции в России..... 241

Милишникова А.А.

Особенности государственного финансового аудита в системе экономической безопасности страны..... 246

Мячин Н.В.

Сфера закупок в системе обеспечения экономической безопасности Российской Федерации..... 255

Нанакина Ю.С.	
Экономическая безопасность домашних хозяйств: факторы и условия социально-экономического характера.....	261
Нелюбин Н.С.	
К вопросу о развитии радикального ислама.....	269
Паздникова Н.П., Чугунова В.О.	
Экспресс-оценка реализации государственных программ Пермского края.....	274
Паньков А.А., Светлаков А.Г.	
К вопросу формирования теневой экономики в строительной отрасли.....	280
Прибытков А.С.	
Роль финансовой грамотности в обеспечении экономической безопасности страны.....	286
Руховец Л.В.	
Роль финансовых рынков в обеспечении экономической безопасности организации.....	296
Самохина Е.В., Серазутдинов И.М.	
Таможенные платежи как составляющая экономической безопасности страны.....	303
Самохина Е.В., Серазутдинов И.М.	
Административные правонарушения в области таможенного дела как угроза экономической безопасности.....	309
Санникова К.А.	
Возможности импортозамещения в сфере информационных технологий в государственном секторе и на предприятиях ОПК	315
Сатановская В.К.	
Экономическая безопасность в сфере банковской деятельности.....	324
Сафронов А.В.	
Частные инвестиционные возможности в условиях экономической турбулентности как фактор экономической безопасности реального сектора экономики.....	330
Степнова К.В., Гаева Е.А.	
Эффективность федеральных органов исполнительной власти: проблемы и перспективы.....	339

Субботина Ю.Д., Федотова А.С. Экономическая преступность как угроза экономической безопасности.....	345
Султыгова М.Б. Проблемы выявления угроз экономической безопасности с позиций проектного подхода.....	353
Толпышев Г.В. Латентная преступность как неочевидное проявление криминализации лесопромышленного комплекса.....	361
Трубицына К.А. Экономическая безопасность коммерческого банка и депозитная политика.....	370
Хоменкова Е.А., Шаршавина Е.А. Экономическая преступность как угроза экономической безопасности страны.....	374
Хоменкова Е.А., Шаршавина Е.А. Анализ финансовой безопасности предприятия ПАО «НК Роснефть».....	382
Хуторова Н.А., Гапоненко Н.Н. Экономико-правовые аспекты экономической безопасности субъектов малого и среднего предпринимательства.....	392
Чижикова Е.С. Влияние санкций на нефтегазовый сектор РФ.....	401
Шипицына С.Е. Методические подходы оценки оптимального пенсионного возраста.....	409
Ширинкин Н.С. Выявление и оценка факторов внутрифирменного мошенничества.....	416
Шкарина М.С. К вопросу о понятии и способах преднамеренного банкротства как вида экономических преступлений.....	423
Яндыганова Л.В., Царева Г.Р. Обеспечение продовольственной безопасности страны.....	430

**СЕКЦИЯ 2. УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ
РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В ЦЕЛЯХ
ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ..... 437**

Бобылева Д.Р.

Влияние санкционных рисков на внешнеторговый оборот
Пермского края.....437

Бочкарева И.В., Шелуденко И.А., Нанакина Ю.С.

Долгосрочное финансовое планирование как фактор
повышения эффективности экономической политики
и безопасности государства..... 445

Бурнышева А.В., Сунегина Л.Ю.

Инвестиционные риски Пермского края..... 449

Бушуева Е.А., Окулова Н.А.

Кредитные риски.....459

Воронина А.Г.

К вопросу о формировании экологического компонента
региональной политики.....466

Дулепенских Л.Н., Светлаков А.Г.

Продовольственное самообеспечение как фактор
формирования продовольственной безопасности территории...477

Жабина Ю.Ю.

Учет выпуска готовой продукции и автоматизированная
система учета производственных затрат..... 488

Закирова О.В., Вострикова А.С.

Минимизация рисков инвестирования в акции при помощи
прогнозирования их котировок (на примере акций ПАО
«Магнитогорский металлургический комбинат»)..... 499

Закирова О.В., Никитина Е.В.

Диверсификация кредитного портфеля как метод
страхования банковских рисков на примере ПАО «ВТБ»..... 503

Зорина А.И.

Влияние экономических санкций на продовольственную
безопасность региона на примере молочной отрасли
Калининградской области.....513

Зубарев Н.Ю.	
Потери налога на доходы физических лиц населения Пермского края от внешних причин смертности.....	519
Кузнецова О.В.	
Методика формирования показателей бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах в системе МСФО...527	
Мельникова Е.О.	
Деятельность таможенных органов РФ как основа повышения уровня продовольственной безопасности.....	537
Михайлова Д.С., Нанакина Ю.С.	
Особенности банковской безопасности в системе экономической безопасности страны.....	546
Петрова О.В.	
Специфика и содержание феномена миграции населения и его влияние на экономическую безопасность России.....	557
Светлакова С.А.	
Воздействие аграрных проблем на продовольственную безопасность и импортозамещение в регионе.....	564
Скрипкина А.В., Нанакина Ю.С.	
Анализ основных индикаторов и стратегия развития финансовой безопасности России.....	570
Солодникова Ю.Н.	
Классификация рисков предприятий сферы жилищно-коммунального хозяйства.....	580
Сосова М.В.	
Экологический риск и экологическая безопасность в Орловской области.....	587
Терехова Г.В., Нанакина Ю.С.	
Конкурентоспособность как основной элемент экономической безопасности.....	591
Федотов А.И.	
Экономика России: безопасное будущее или отсутствие эффективного территориального развития?.....	602
Царенко И.В.	
Совершенствование человеческого капитала региона в целях обеспечения экономической безопасности.....	610

Шайдуров А.П., Процюк К.И.

Современные проблемы обязательного страхования
автогражданской ответственности, ведущие к убыточности
страховых сообществ.....615

Шелуденко И.А., Бочкарева И.В., Нанакина Ю.С.

Регулирование экономики Красноярского края
в обеспечении налоговой безопасности: проблемы
системы и нагрузки.....621

Яндыганова Л.В.

Управление рисками на предприятии.....630

СЕКЦИЯ 3. СПЕЦИАЛЬНАЯ СЕКЦИЯ

ДЛЯ СОТРУДНИКОВ ГУ МВД РОССИИ И ЮРИСТОВ....636

Гонцов Б.И.

Управление экономической безопасностью государства
в современных условиях.....636

Гонцов Б.И.

Современные акценты в управлении экономической
безопасностью страны.....645

СЕКЦИЯ 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ОСНОВА НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

УДК 336.27
ББК 65.050.17

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ И НАЛОГОВАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ В РФ

Анохина Н.А., магистрант 3 курса
Научный руководитель – к.э.н. Л.В. Мазур
Электронный адрес: senkina.natalya@inbox.ru
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Орловский филиал, 302001, г. Орел, ул. Гостиная, 2

Одной из основных задач налоговых органов является контроль полноты и своевременности уплаты налоговых платежей в бюджет. Особую актуальность эта задача приобретает на современном этапе развития российского общества, что существенным образом влияет на экономическую безопасность в стране. Следовательно, такое явление, как налоговая задолженность и эффективность мер, направленных на ее сокращение, требует детального изучения.

Ключевые слова: экономическая безопасность, налоги и налогообложение, налоговая задолженность.

В связи с постоянно возникающими кризисными явлениями в российской экономике обеспечение финансовой безопасности страны приобретает особую значимость, требует постоянного мониторинга и моментального реагирования как со стороны

государства, так и со стороны субъектов предпринимательской деятельности. Немаловажное значение формирование налоговой задолженности оказывает и на экономическую безопасность региональных бюджетов в настоящее время, поскольку экономическая турбулентность приводит к нехватке финансовых ресурсов на всех уровнях бюджетной системы [3, С. 72].

Фискальные отношения оказывают существенное влияние на формирование внутренних угроз финансовой безопасности государства и требуют методологического совершенствования системы оценки показателей задолженности по налогам и сборам. В настоящее время тема налоговой задолженности очень актуальна. Механизм порядка урегулирования налоговой задолженности установлен законодательно и не зависит от характера, причин появления задолженности, статуса. Налоговой задолженностью, условно говоря, является сумма налоговых «недопоступлений» [5, с.24].

Причины возникновения налоговой задолженности подразделяют на три группы: экономические, организационно-правовые и причины морально-психологического характера.

Рассмотрим динамику задолженности по налогам и сборам в бюджетную систему Российской Федерации в таблице 1.

Таблица 1
Динамика задолженности по налогам и сборам в бюджетную систему Российской Федерации [7]

Показатель	2014			2015			2016			Отношение 2016 г./ 2014 г., %						
	Федеральные налоги и сборы	Региональные налоги и сборы	Местные налоги и сборы	Налоги со специальным налоговым режимом	Федеральные налоги и сборы	Региональные налоги и сборы	Местные налоги и сборы	Налоги со специальным налоговым режимом	Федеральные налоги и сборы		Региональные налоги и сборы	Местные налоги и сборы	Налоги со специальным налоговым режимом			
Задолженность перед бюджетом по налогам и сборам всего, млрд руб.	613,6	113,7	49,6	25,7	602,6	136,8	60,2	27,9	762,2	160,9	78,2	30,4	124,2	141,5	157,5	118,2
Возможная к взысканию задолженность, млрд руб.	606,6	112,5	49,1	25,5	598,5	135,1	59,4	27,6	759,0	158,9	77,3	30,2	125,1	141,3	157,5	118,6
Урегулированная задолженность, млрд руб.	320,7	23,7	9,4	9,5	310,8	26,7	11,2	10,4	373,7	16,9	9,6	10,3	116,5	71,4	101,5	107,7
Приостановленные к взысканию платежи, млрд руб.	37,4	0,4	1,4	0,3	37,5	0,4	1,0	0,3	33,2	0,3	0,8	0,3	88,9	86,0	57,0	106,1
Задолженность, невозможная к взысканию налоговыми органами, млрд руб.	8,8	1,2	0,6	0,3	5,9	1,8	0,8	0,3	5,1	2,0	0,9	0,2	57,4	160,8	152,9	82,3

В результате проведенного анализа задолженности по налогам и сборам в бюджетную систему Российской Федерации видим, что за 2014-2016гг. происходит увеличение задолженности перед бюджетом по налогам и сборам как по федеральным налогам и сборам, так и региональным, местным и налогам со специальным налоговым режимом. Таким образом, за анализируемый период происходит рост данного показателя на 24,2%, 41,5%, 57,5%, 18,2% соответственно.

При этом динамика по урегулированию задолженности в 2014-2016гг. имеет неравномерную тенденцию: по федеральным, местным и налогам со специальным налоговым режимом данный показатель увеличивается, по региональным – уменьшается.

Данная тенденция в очередной раз доказывает, что в регионах существует достаточно много проблем по урегулированию задолженности перед бюджетом РФ.

Особое внимание при анализе формирования налоговой задолженности в РФ заслуживает так же вопрос несвоевременной уплаты пеней и налоговых санкций в бюджетную систему страны (таблица 2).

За анализируемый период наблюдается рост показателя задолженности перед бюджетом по пеням и налоговым санкциям по региональным местным налогам и сборам, а так же по налогам со специальным налоговым режимом: 61,9%, 62,2%, 21,1% соответственно.

Таблица 2
Задолженность по уплате пеней и налоговых санкций в бюджетную систему Российской Федерации [7]

Показатель	2014				2015				2016				Отношение 2016 г./ 2014 г., %			
	Федеральные налоги и сборы	Региональные налоги и сборы	Местные налоги и сборы	Налоги со специальным налоговым режимом	Федеральные налоги и сборы	Региональные налоги и сборы	Местные налоги и сборы	Налоги со специальным налоговым режимом	Федеральные налоги и сборы	Региональные налоги и сборы	Местные налоги и сборы	Налоги со специальным налоговым режимом	Федеральные налоги и сборы	Региональные налоги и сборы	Местные налоги и сборы	Налоги со специальным налоговым режимом
Задолженность перед бюджетом по пеням и налоговым санкциям, млрд руб.	288,4	23,9	10,5	13,3	241,4	28,6	12,6	14,2	276,2	38,6	17,1	16,1	95,8	161,9	162,2	121,1
Урегулированная задолженность, млрд руб.	131	3,7	2,3	2,4	116,3	4,1	2,4	2,5	128,4	2,6	2,3	2,5	98	71,3	103,6	102,3
Задолженность, невозможная к взысканию налоговыми органами, млрд руб.	2,8	0,3	0,1	0,1	1,6	0,4	0,1	0,1	1,6	0,6	0,2	0,1	55,8	222,3	210,8	109,9

Задолженность перед бюджетом по пеням и налоговым санкциям по федеральным налогам и сборам в 2014-2016 гг. уменьшилась на 4,2%, что говорит о том, что в стране ведется эффективная работа по снижению данного вида задолженностей. Однако, показатель урегулирования задолженности федеральном и региональном уровне имеет отрицательную тенденцию: 2%, 28,7% соответственно. При этом показатель задолженности невозможной к взысканию на региональном и местном уровне за анализируемый период увеличился более чем в 2 раза, что в очередной раз указывает на определенный ряд проблем по уплате налогов и сборов как на региональном, так и на местном уровне.

За анализируемый период наблюдается так же задолженность в сфере акцизного налогообложения (таблица 3).

Таблица 3

Задолженность по акцизам в РФ [7]

Задолженность по акцизам	Год			Отношение 2016г.	
	2014	2015	2016	к 2014г., в %	2015г., в %
Задолженность, млрд руб.	53,7	45,5	83,5	155,4	183,4
Возможная к взысканию задолженность, млрд руб.	53,2	45,5	83,5	156,9	183,5
Урегулированная задолженность, млрд руб.	43,6	38,1	57	130,6	149,6
Задолженность невозможная к взысканию налоговыми органами, млрд руб.	0,5	0,1	0,04	7,9	67,4

В 2016 гг. общая задолженность по акцизам составила 83,5 млрд руб., что на 55,4% больше уровня 2014 г. При этом в 2014-2016 гг. наблюдается рост возможной к взысканию задолженности, а так же урегулированной задолженности: на 56,9% и 20,6% соответственно. При этом задолженность невозможная к взысканию налоговыми органами имеет тенденцию снижения: за анализируемый период данный показатель уменьшился на 92,1%. Данная тенденция в очередной раз указывает на то, что в России ведется активная политика в сфере налогообложения по акцизам.

Урегулирование налоговой задолженности в Российской Федерации происходит посредством применения мер бесспорного взыскания. Также судебными приставами в рамках ФЗ № 229-ФЗ от 02.10.2007 г. «Об исполнительном производстве» производится совокупность мероприятий по розыску организации, руководителя данного предприятия. Далее применяются меры по аресту банковских счетов [4, с.105]. Если имущество не выявляется в ходе работы, на банковских 50 счетах деньги отсутствуют или же юридическое лицо по адресу регистрации не расположено, составляется акт о невозможности взыскания и материалы будут возвращены в налоговый орган.

Говоря об урегулировании налоговой задолженности, важно затронуть тот момент, что это в первую очередь механизм, который включает в себя следующее: установление лица, которое имеет налоговую задолженность и установление порядка взыскания налога, а также пеней, штрафов [1, с. 401].

В настоящее время государством в лице налоговых органов осуществляются определенные формы налогового контроля в целях избежания и предотвращения задолженности: осуществляется регистрация и ведется учет налогоплательщиков, производится прием и обработка различной отчетности, ведется контроль за правильностью исчисления, полнотой, своевременным поступлением налогов, проводятся налоговые проверки, осматриваются помещения, используемые для извлечения дохода.

Все эти меры должны привести к тому, что налоговая задолженность будет минимальна [2, с. 382].

Таким образом, одним из основных последствий по неуплате налогов является то, что государство не получает финансовые средства в достаточном размере для выполнения своих внутренних и внешних функций, что непосредственно сказывается на экономической безопасности страны. Именно отсутствие финансовых средств приводит к недофинансированию подчас самых неотложных нужд в различных сферах экономики и представляет угрозу национальной безопасности государства. От объема неуплаченных налогов зависит состояние бюджетов различных уровней. Неуплата налогов ведет к недофинансированию программ, государственных заказов, различных мероприятий. Это в большой степени негативно сказывается на социально-экономической обстановке в стране.

Список литературы

1. Аушев Т.А. Организационно-экономические предпосылки возникновения налоговой задолженности и пути ее сокращения. Автореф. дис. на соиск. уч. ст. к.э.н.. М. РАГС, 2014.
2. Бондарь О.А. Совокупная налоговая задолженность: понятие, структура и принципы ее снижения [Текст] / О.А. Бондарь // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы международного науч. конф. (г. Москва, апрель 2011 г.). Т. I. М.: РИОР, 2014.
3. Мазур Л.В., Коханник М.С. Формирование эффективного механизма поступления доходов в региональные бюджеты // Территория науки. 2014. № 4. С. 71–79.
4. Мазур Л.В. Оптимизация бюджетного процесса на региональном уровне как инструмент финансовой безопасности региона / Л.В. Мазур // Экономическая безопасность: проблемы, перспективы, тенденции развития. Материалы II Международной научно-практической конференции: в 2 частях. 2015. С. 125–130.
5. Пронин С.Б. Обращение взыскания по налогам и другим обязательным платежам в бюджет и внебюджетные фонды. М.: ЗАО «Бухгалтерский бюллетень». 2013.
6. Матвеев В.В., Мазур Л.В. Влияние геополитической нестабильности на налоговые доходы федерального бюджета // Территория науки. 2016. № 4. С. 101–107.
7. Официальный сайт Федеральной налоговой службы. Режим доступа: <https://www.nalog.ru> (дата обращения 14.10.17).

ECONOMIC SECURITY AND TAX DEBT IN RUSSIAN FEDERATION

Anokhina N.A., Master of 3 Year

Financial University under the Government
of the Russian Federation, 302001, Oryol, Gostinnaya Str., 2

One of the main tasks of tax authorities is to control the completeness and timeliness of tax payments to the budget. Of particular relevance it assumes in the present stage of development of Russian society, which has significant impact on economic security in the country. Therefore, the phenomenon of tax arrears and the effectiveness of measures aimed at its reduction, requires a detailed study.

Keywords: economic security, taxes and taxation, tax debt.

УДК 338.2
ББК 65.050

КОРРУПЦИОННАЯ ЛОВУШКА КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Бабурина М.А., студентка 1 курса

Научный руководитель – к.э.н., доцент В.Б. Елагина

Электронный адрес: aneliv12@mail.ru

Поволжский государственный технологический
университет, 424000 г. Йошкар-Ола, пл. Ленина, 3

В статье рассматриваются сущность института коррупции в российской экономической модели. Определены коррупционные угрозы, подрывающие основы экономической и национальной безопасности страны. Выделены основные направления противодействия коррупции в нашей стране.

Ключевые слова: коррупционная ловушка, национальная безопасность, экономический ущерб, транзакционные издержки, гражданское общество

Согласно рейтингу Transparency International по индексу восприятия коррупции Россия в 2016 году заняла 131 место, расположившись по соседству с такими странами как Украина, Непал, Папуа-Новая Гвинея. Для сравнения Республика Беларусь находится на 79 месте [4]. Наличие данного масштабного явления коррупции в государстве является фактором, подрывающим основы его социально-экономического развития, а также выступает в качестве внутренней угрозы экономической и, соответственно, национальной безопасности. Вышеуказанное определяет необходимость концентрации внимания и усилий, как государства, так и граждан в противодействии деятельности коррупционного механизма.

В соответствии с Федеральным законом «О противодействии коррупции» [1], коррупцией считается злоупотребление

служебным положением, дача взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами, а также совершение указанных деяний от имени или в интересах юридического лица.

Целесообразно выделение деловой коррупции в рамках взаимодействия государства и бизнеса, проявляющегося например, при удовлетворении государственных и муниципальных нужд в рамках госзакупок, и бытовой коррупции, возникающей при участии граждан и государственных служащих. Считаем, что наибольшую угрозу экономической безопасности несет именно бытовая коррупция, проявляющаяся в больших масштабах в сферах здравоохранения, образования, уголовной и судебной системы и т.д.

Необходимо отметить, что в настоящее время коррупция стала определенным институтом общества, формирующим устойчивые нормы поведения, отклонение от которых ведет к отклонению от намеченных целей или неэффективности хозяйствующих субъектов, поэтому им приходится следовать принятым «правилами игры». Наличие коррупционных механизмов ведет к появлению так называемой коррупционной ловушки.

Коррупционная деятельность возникает и воспроизводится в конкретной институциональной среде, при этом значение институционального фактора проявляется в формировании спроса «на право» для создания условий получения преференций и нерыночных выгод [3, с.244].

Сложность структуры органов власти, наличие множества бюрократических процедур, порождаемых самими чиновниками, отсутствие внешнего и внутриорганизационного контроля над деятельностью аппарата органов государственной власти является одним из факторов распространенности коррупции. А коррупция ведет к неэффективности государственного управления, падению производства и государственных доходов, из которых

выплачивают зарплату чиновникам, что в свою очередь подстегивает наращивать объемы коррупционной деятельности, таким образом, возникает замкнутый круг - ловушка, выбраться из которой достаточно затруднительно.

Наличие коррупционной ловушки, охватывающей все стадии процессов производства и реаллокации ресурсов, приводит к неэффективному распределению и расходованию государственных средств; искажению финансовой, налоговой отчетности, снижению инвестиций в производство, как следствие, замедлению темпов экономического роста и угрожает экономической безопасности страны.

К последствиям коррупции могут быть отнесены следующие аспекты. Нарушение механизма свободной рыночной конкуренции, содействие монополизации в экономике, снижению эффективности её функционирования в результате сговора сотрудников государственных органов с предпринимательскими структурами. Сюда могут быть отнесены содействие рейдерским захватам, предоставление информации о финансово-экономическом положении конкурента, протектирование в получении выгодных госзаказов, предоставление льготных кредитов, осуществление заказных государственных проверок и т. д. [3, с.249]

После принятия Закона РФ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд», число участников конкурсов сократилось на 20%. При этом в 4 раза выросло количество государственных и муниципальных контрактов с единственным исполнителем. Общий ущерб бюджета от коррупции в сфере госзакупок составляет более 350 млрд руб. в год. При этом размер взятки в форме так называемых «откатов» составляет от 5% до 25% от суммы госзаказа [6]. Таким образом, правовое регулирование данной проблемы пока не дало ожидаемого результата.

Несправедливое распределение доходов, обогащение субъектов коррупционных отношений за счёт остальных членов общества приводит к социальной напряженности, недоверию граждан к институту государства как механизма, нацеленного на достижение общественного благосостояния.

Коррупционированность приводит к завышению цен на товары и услуги, так как предприниматели вынуждены включать траты на

подкуп чиновников и взятки в так называемые транзакционные издержки, что приводит к ущербу потребителя, вынужденного приобретать эти товары и услуги. Данное явление особенно значимо в сфере строительства, агропромышленного комплекса, госзакупок и т.д.

Кроме того, коррупция является средством, способствующим обеспечению благоприятных условий для формирования и развития организованной преступности и теневой экономики, что также приводит к возникновению отрицательных экстерналий в обществе, подрывая доверие граждан государству.

Необходимо оценивать не только прямые, но и значительные косвенные потери от коррупции, так называемые издержки упущенной выгоды, например в результате нежелания иностранных предпринимателей осуществлять инвестиции в развитие российских активов из-за неблагоприятной коррупционной обстановки.

Как правило, модели борьбы с коррупцией подразумевают воздействие на макроуровне. Однако, слабость правовых норм, регулирующих ответственность за недекларирование доходов и имущества, а также конфликта интересов, позволяет нарушителям в подавляющем большинстве случаев отделяться минимальным наказанием, увольнением за утрату доверия. А реализация ведомственных планов по противодействию коррупции зачастую носит формальный и непубличный характер.

Распространена практика, что за осуществление крупных национальных проектов отвечают не избранные в ходе открытого публичного конкурса лица, а назначенные вышестоящим руководством, в связи отсутствует прозрачность схемы реализации проекта. В этом контексте показателен опыт Швеции, вышедшей на низкий уровень коррупции в результате проводимых мероприятий.

Можно сделать вывод, что нарастанию масштабов коррупции в России способствуют минимальные риски разоблачения коррупционеров и отсутствие жестких по отношению к ним мер наказания, неразвитость системы контрольных органов, неисполнение или ненадлежащее исполнение принимаемых законов и мер по противодействию коррупции.

В рамках микроэкономического подхода к экономическому моделированию коррупции и борьбы с ней, основанного на разработанной Г. Беккером экономической теории преступности,

предполагается сравнение ожидаемой выгоды и возможных издержек от правонарушения [7]. Однако при использовании штрафов необходим более глубокий анализ ситуации, а универсальных рецептов для борьбы с преступностью экономическая теория пока дать не может.

Считаем, что в Национальном плане противодействия коррупции на 2016-2017 годы [2] среди выделенных задач наиболее приоритетными в плане дальнейшего развития и распространения на 2018 г. являются следующие: повышение эффективности противодействия коррупции в федеральных органах исполнительной по профилактике коррупционных и иных правонарушений, при осуществлении закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд; усиление влияния этических и нравственных норм запретов, ограничений и требований, установленных в целях противодействия коррупции для соблюдения лицами государственных и муниципальных органов власти; достижение эффективности информационно-пропагандистских и просветительских мер, направленных на создание в обществе атмосферы нетерпимости к коррупционным проявлениям.

В рамках выполнения последней задачи для выявления фактов коррупции создаются разделы на официальных сайтах органов государственной власти, горячие линии и телефоны доверия, действует общероссийский народный фронт. В настоящее время нельзя отметить дефицит в информации о коррупционных проявлениях, которые выявляются самыми разными институтами гражданского общества, однако со стороны государственных органов, в том числе правоохранительных, не всегда отмечается должное реагирование [4].

Таким образом, противодействие коррупционной ловушке невозможно без активного участия самих граждан и формирования активной гражданской позиции в плане негативного отношения к коррупционным схемам и нацеленной на преодоление коррупции как прямой угрозы экономической безопасности нашей страны.

Список литературы

1. Федеральный закон от 25.12.2008 № 273-ФЗ (ред. от 03.04.2017) «О противодействии коррупции» (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.06.2017). Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82959/ (дата обращения: 27.10.2017).

2. Указ Президента РФ от 01.04.2016 № 147 «О Национальном плане противодействия коррупции на 2016-2017 годы». Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_196138/ (дата обращения: 10.11.2017).

3. Бузин Р.В., Золотарев И.И., Золотарева Н.А. Коррупция как внутренняя угроза экономической безопасности национальной экономики России // Вестник Воронежского государственного аграрного университета. 2016. № 1 (48). С. 244–250.

4. Волков В.И. Коррупция как угроза экономической безопасности // Евразийское научное объединение. Режим доступа: <http://esa-conference.ru/wp-content/uploads/files/pdf/Volkov-Vyacheslav-Ivanovich.pdf> (дата обращения: 30.11.2017).

5. Индекс восприятия коррупции-2016: положение России не изменилось. Режим доступа: <http://transparency.org.ru/indeks-vospriatiia-korruptcii/indeks-vospriatiia-korruptcii-2016-polozhenie-rossii-ne-izmenilos> (дата обращения: 15.11.2017).

6. Кондрашова Н.В. Бурмистрова А.А. Коррупция как угроза экономической безопасности России // Проблемы социально-экономического развития России на современном этапе: материалы IX ежегодной Всероссийской научно-практической конференции (заочной) с международным участием: в 2 частях. 2016. С.404–410. Режим доступа: https://elibrary.ru/download/elibrary_27473257_59190957.pdf (дата обращения: 23.11.2017).

7. Латов Ю.В. Коррупция: ее причины, экономические последствия и влияние на развитие общества. Режим доступа: <http://www.elitarium.ru/korruptsiya-vzyatka-povedenie-upravlenie-socialnye-normy-vliyanie-gosudarstvo-politika-zakon-izderzhki-risk-investicii> (дата обращения: 23.11.2017).

CORRUPTION TRAP AS THREAT OF ECONOMIC SECURITY OF THE STATE

Baburina M.A., Student of 1st Year

Volga Region State University of Technology,
424000, Yoshkar-Ola, Lenin Sq., 3

In article are considered essence of institute of corruption in the Russian economic model. The corruption threats undermining bases of an economic and homeland security of the country are defined. The main directions of anti-corruption in our country are allocated.

Keywords: corruption trap, homeland security, economic damage, transactional expenses, civil society.

УДК 338.24.01

ББК 65.050

ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ ЭКОНОМИКИ: АВТОРСКИЙ ПОДХОД К АНАЛИЗУ ТЕНЕВОГО ДЕНЕЖНОГО ПОТОКА

Батурина Е.В., к.э.н., эксперт 11 отдела

Электронный адрес: ibm600x@mail.ru

**Экспертно-криминалистический центр ГУ МВД России
по г. Санкт-Петербургу и Ленинградской области, 198097,
г. Санкт-Петербург, ул. Трефолева, 42**

В статье представлена классификация схем движения денежных средств между банковскими счетами подконтрольных организаций. По данным анализа экономической преступности в России, за 2010-2016гг. произведен расчет вероятности совершения экономических преступлений посредством перечисления денежных средств на счета в банках. Инициативно выдвинута

гипотеза: теневой денежный поток является экономической единицей, характеризующей теневую экономику страны (региона), за определенный оцениваемый период времени.

Ключевые слова: теневой денежный поток, нелегальная экономическая выгода, теневая экономика, оценка, судебная экономическая экспертиза, вероятность банковских перечислений, экономическая преступность, классификация схем.

В настоящий момент уголовным законодательством России предусмотрено более 20 составов экономических преступлений, которые можно рассматривать в контексте теневой экономики. При совершении подобных преступлений извлекается нелегальная экономическая выгода в виде материального ущерба, нанесенного потерпевшей стороне (конкретному лицу, обществу, государству в лице различных государственных структур). Для каждого конкретного преступления предусмотрен свой состав и, с точки зрения юриспруденции, каждый вид преступления, согласно их разделению по статьям УК РФ [1], уникален с позиции теории права и специфичен с позиции доказывания вины лиц, их совершивших. Но если рассматривать преступления в сфере экономики с точки зрения создания теневого денежного потока, то все они похожи, т.к. при этом используются одни и те же инструменты легализации обозначенного потока. Одним из инструментов является банковская система, обслуживающая все перемещения денежных средств, начиная от их первичного поступления на банковские счета и заканчивая их обналечиванием через кассы банков. Теневая экономика неразрывно связана с движением денежных средств через расчетные банковские счета ее субъектов, а с учетом масштабов и сумм переводов в теневом бизнесе просто невозможно обойтись без безналичных расчетов. Этот фактор является ключевым при обнаружении фактов экономических преступлений, получении доказательств их совершения и выявлении лиц, впоследствии обвиняемых по доказанным уголовным делам. При этом анализ движения денежных средств на расчетных банковских счетах конкретных организаций в процессуальном по-

рядке осуществляется в ходе назначения и производства судебных экономических экспертиз. Результатом такой экспертизы являются выявленные перемещения денежных средств, при этом могут быть установлены конкретные организации, на счета которых было произведено выведение конкретного (интересуемого следствие) денежного потока [2]. Для получения объективной оценки возможности анализа и отслеживания теневого потока, на основании обобщения практики производства судебных экономических экспертиз, выполненных экспертами ЭКЦ ГУ МВД России по г. Санкт-Петербургу и Ленинградской области, за 2010-2016гг., разработана классификация схем движения денежных средств между расчетными банковскими счетами подконтрольных организаций.

Изначально определены простые элементы схемы, к которым отнесены:

организация (условное название «Источник теневого денежного потока – «ИТДП»), со счета которой происходит перечисление денежных средств из легального денежного оборота в теневой;

организация (условное название «Приемщик теневого денежного потока – «ПТДП»), подконтрольная определенному кругу лиц, на счет которой происходит зачисление денежных средств из легального денежного оборота в теневой.

В таблице 1 представлены шесть типовых схем взаимодействия «ИТДП» и «ПТДП», согласно статистике судебных экономических экспертиз. Описанные схемы также могут быть классифицированы по следующим признакам:

- по сферам деятельности ИТДП;
- по количеству ПТДП;
- по количеству N (с 3-ей по 6-ую схему);
- по степени цикличности (5-ая и 6-ая схема);
- по ТДП: бюджетные средства, средства граждан в виде взносов, вкладов (по принципу «финансовой пирамиды»), средства организации и др.

Таблица 1

Типовые схемы взаимодействия «ИТДП» и «ПТДП»

№ п/п	Название	Обозначение
1	2	3
1	Простая двухэлементная схема без обналичивания денежных средств	ИТДП → ПТДП
2	Простая двухэлементная схема с обналичиванием денежных средств	ИТДП → ПТДП → Банк
3	Простая N-элементная схема без обналичиванием денежных средств	ИТДП → ПТДП → N
4	Простая N-элементная схема с обналичиванием денежных средств	ИТДП → ПТДП → N → Банк
5	Цикличная N-элементная схема без обналичиванием денежных средств	ИТДП → ПТДП ↔ N
6	Цикличная N-элементная схема с обналичиванием денежных средств	ИТДП → ПТДП ↔ N → Банк

Далее проведен анализ структуры экономической преступности в России, за 2010-2016 гг. [3], и составлена таблица 2, в которой указано:

в графе 1 – вид экономического преступления, которое имеет существенные показатели размера материального ущерба, согласно данным статистики МВД России за отчетный период;

в графе 2 – статья УК РФ, предусматривающая уголовную ответственность за рассматриваемый вид экономического преступления и раскрывающая правовую основу материального ущерба, нанесенного в результате совершения данного вида преступления;

в графах 3-9 – размер материального ущерба, нанесенного в результате совершения рассматриваемого вида экономического преступления, в расчете на единицу выявленных преступлений, согласно данным статистики МВД России за отчетный период.

Таблица 2

Структура экономической преступности в России за 2010-2016 гг.

Экономическое преступление	Статья /Глава УК РФ	Материальный ущерб на единицу выявленных преступлений, млн руб.						
		2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>	<i>6</i>	<i>7</i>	<i>8</i>	<i>9</i>
Незаконное предпринимательство	ст. 171	31,8	29,5	3,8	6,3	2,5	2,3	2,3
Незаконное получение кредита	ст. 176	13,3	8,7	18,5	9,4	3,7	18,1	12,7
Неправомерные действия при банкротстве	ст. 195-197	17,1	14,2	11,5	36,9	47,1	30,9	46,0
Налоговые преступления, в т.ч.:	ст. 198-199.1-2	3,2	4,5	4,5	13,0	8,1	6,8	9,9
<i>уклонение от уплаты налогов и сборов с организации</i>	ст. 199	7,6	12,7	8,8	37,7	20,5	20,3	29,6

Далее, на основании данных таблицы 2 и выборки из 100 судебных экономических экспертиз, выполненных экспертами ЭКЦ ГУ МВД России по г. Санкт-Петербургу и Ленинградской области, за 2010-2016гг., составлена таблица 3, в которой приведены результаты расчетов вероятности совершения отдельных видов экономических преступлений посредством перечисления денежных средств на подконтрольные преступной группе счета в банках, по формуле:

$$P_{bank} = \frac{D_i}{D_s} * 100\% \quad (1)$$

где: P_{bank} (*Probability bank*) – вероятность банковских перечислений, т.е. совершения экономического преступления посредством перечисления денежных средств на подконтрольные преступной группе счета в банках, в процентах;

D_i (*Damage*) – средний размер материального ущерба, нанесенного в результате совершения i -ого экономического преступления, исходя из данных выборки судебных экономических экспертиз за отчетный период, в млн руб.;

D_s (*Damage statistic*) – размер материального ущерба, нанесенного в результате совершения рассматриваемого вида экономического преступления, в расчете на единицу выявленных преступлений, согласно данным статистики МВД России за отчетный период, в млн руб. (см. табл. 2).

Таблица 3

Тренд вероятности совершения экономического преступления посредством перечисления денежных средств на подконтрольные преступной группе счета в банках, за 2010-2016 гг.

Экономическое преступление	Величина вероятности, %						
	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
<i>1</i>	2	3	4	5	6	7	8
Незаконное предпринимательство	≤ 1	51		98		87	
Незаконное получение кредита	≥ 100	46		65		83	
Неправомерные действия при банкротстве	≤ 3	55		71		94	
Налоговые преступления, в т.ч.:	15	Нет данных, в связи с изменениями статьи 151 УПК РФ [4]					
<i>уклонение от уплаты налогов и сборов с организации</i>	28						

На основании полученных результатов выдвинута следующая гипотеза: теневой денежный поток является экономической единицей, характеризующей теневую экономику страны (региона), за определенный оцениваемый период времени. Для подтверждения выдвинутой гипотезы предлагается расширить методологию оценки теневой экономики путем создания механизма

отслеживания теневых денежных потоков, основанного на инструментарии судебной экономической экспертизы. В итоге может быть создана информационная база данных, позволяющая идентифицировать центры теневого сектора. В случае успешного функционирования системы отслеживания теневого денежного потока и при подтверждении выдвинутой гипотезы обозначенную экономическую единицу – «теневого денежный поток» предлагается приравнять к одному из основных показателей, характеризующих экономическую безопасность страны.

Список литературы

1. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 № 63–ФЗ // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Режим доступа: <http://base.consultant.ru>.

2. Батурина Е.В. Эволюция методик экспертного исследования направлений использования (расходования) интересующего перечисления при анализе движения денежных средств по расчетному счету // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2015. № 2 (66). С. 122–129.

3. Состояние преступности // Официальный сайт МВД России. Режим доступа: <http://www.mvdinform.ru>.

4. Уголовно-процессуальный кодекс РФ от 18.12.2001 № 174-ФЗ // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Режим доступа: <http://base.consultant.ru>.

CRIMES IN ECONOMY SPHERE: THE AUTHOR'S APPROACH TO THE ANALYSIS OF SHADOW CASH FLOW

Baturina E.V., Candidate of Economic Sciences,

Expert of Division 11

Forensic Center of Main Directorate of the MIA of Russia across
St. Petersburg and Leningrad Region,
198097, Saint Petersburg, Trefoleva Str., 42

The article presents the classification schemes of movement of funds between bank accounts of the controlled entity. According to the analysis of economic crime in Russia, 2010-2016. The calculation of the probability of committing economic crimes by transferring funds to bank accounts. The initiative put forward the hypothesis that the

shadow cash flow is an economic unit that characterizes the shadow economy of the country (region) over a specific estimated period.

Keywords: shadow the flow of money, illegal economic benefits, the underground economy, valuation, forensic economic expertise, the probability of Bank transfers, economic crime, classification schemes.

УДК 338; 331.1; 316.46
ББК 65.05

ЛИДЕРСКИЕ КАЧЕСТВА РУКОВОДИТЕЛЯ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Бессарабова А.Ю., студент 1 курса магистратуры
Научный руководитель – к.э.н., доцент М.Г. Подопригора
Электронный адрес: alinabessarab.15@mail.ru
Южный федеральный университет, 344006, г. Ростов-на-Дону, ул. Б. Садовая, 105/42

В работе проанализирована роль руководителя, обозначены проблемы и обоснована необходимость владения лидерскими качествами в процессе обеспечения экономической безопасности предприятия.

Ключевые слова: руководитель, менеджер, лидер, функции деятельности по экономической безопасности, характерные черты руководителя, лидерство, характерные черты лидера.

Экономическая безопасность – это особая область научного знания в экономике, где рассматриваются условия для безопасного роста экономических показателей. Стоит отметить, что проблемы экономической безопасности могут рассматриваться на макро уровне, например в рамках государственного управления или на микро уровне, в отдельно взятой компании. В любом

из этих случаев важно экономически-правовое обеспечение, с помощью которого и осуществляется экономическая безопасность. Несомненно, в организациях существуют отделы, которые занимаются этими вопросами, но не смотря на наличие разных специалистов, как в государственной, так и в частной экономической сфере важен управленец, который руководит данными процессами, а если быть точнее менеджер, отвечающий за экономическую безопасность.

Основной задачей, стоящей перед нами в рамках данной работы, является изучение вопросов, касающихся роли руководителя в процессе экономической безопасности, а также выяснение необходимости обладания при этом лидерскими качествами.

В научной литературе есть определения экономической безопасности, затрагивающие и отражающие важнейшую роль управленца. Так определение О.А. Грунина и С.О. Грунина звучит следующим образом: «экономическая безопасность предприятия – это такое состояние хозяйствующего субъекта, при котором при наиболее эффективном использовании корпоративных ресурсов добиваются предотвращения, ослабления или защиты от существующих опасностей и угроз или других непредвиденных обстоятельств и в основном обеспечивает достижение целей бизнеса в условиях конкуренции и хозяйственного риска» [4]. Естественно хозяйственным субъектом, в данном случае выступает управленец, на которого возлагаются обязанности указанные в определении. Обеспечение экономической безопасности можно достичь только с помощью комплексного эффективного управления, при котором в организации создается целостная структурированная система, которая позволяет контролировать и управлять всеми факторами, тесно связанными между собой. «...руководство предприятия способно сформулировать общую концепцию его управления и обеспечения экономической безопасности, в рамках которой распределить полномочия, уровни ответственности между сотрудниками» [1, с.7-8], пишут авторы статьи «Экономическая безопасность предприятия: сущность и факторы».

Менеджер в данном процессе, это личность, которая направляет и контролирует работу других сотрудников, в рамках

деятельности по экономической безопасности. Он несет ответственность за результат и последовательность в выполненной работе. Для осуществления эффективной работы менеджер или управленец должен обладать особыми характеристиками и личностными качествами, которые будут, непосредственно, на прямую влиять на качество и результат труда руководителя. Проанализировав ряд научных работ удалось выделить основные черты менеджера.

К характерным чертам руководителя, можно отнести следующие критерии:

- ответственность;
- самоконтроль;
- организованность;
- планирование;
- стрессоустойчивость;
- логическое мышление;
- компетентность;
- мотивация [3].

Стоит отметить роль управленца в процессе осуществления экономической безопасности. Основной целью которого является: «... минимизация внешних и внутренних угроз экономическому состоянию предпринимательства, в том числе его финансовым, материальным, информационным, кадровым ресурсам, на основе разработанного и реализуемого комплекса мероприятий экономического правового и организационного характера». [7] Руководитель уделяет внимание обеспечению экономической безопасности и принимает организационные меры, которые помогают сохранить основу системы в безопасности. Для выделения более подробных функций менеджера, занимающегося этой деятельностью, были проанализированы вакансии и требования работодателей к менеджерам данной отрасли. Исходя из этого анализа можно составить универсальные характерные черты такого специалиста и выделить его функции.

Функции менеджера по экономической безопасности:

- организация финансово-экономической деятельности на предприятии;

- реализация экономической безопасности, посредством создания структуры предприятия, управление рисками и разработка прогнозов деятельности фирмы;
- контроль за финансовым и управленческим учетом;
- анализ экономических рисков организации.

Именно, реализация всех этих функций на практике, а также в совокупности с перечисленными выше характерными чертами руководителя, позволяют менеджеру достичь эффективного результата в деятельности по экономической безопасности.

Последнее время, все больше уделяется внимание явлению «лидерство», под которым многие ученые понимают: тип управленческого взаимоотношения между руководителем и работниками, при условии сочетания различных источников власти, направленных на побуждение людей к достижению поставленных целей. В руководителе лидерство проявляется в осуществлении управленческой деятельности и проявление во время этой деятельности определенных качеств.

Сравнивая руководителя и лидера, а также их личностные качества, в рамках любой организации, в классической теории рассматривают руководителя и его взаимоотношения с сотрудниками, как формальные отношения, а лидерство – как неформальный тип взаимоотношений в организации. Связано это с тем, что руководство – это четко структурированные отношения, а лидерство – процесс воздействия на сотрудников не с помощью правил и устава системы, а личных или психологических возможностей. Несомненно, с точки зрения научной теории – это верное разделение, но на практике, зачастую руководитель не может формировать только формальные взаимоотношения. Неформальные отношения в любом случае будут образовываться, так как психологические аспекты присутствуют в любом человеческом общении, даже в четко организованном. Поэтому руководитель может проявлять свои лидерские качества, тем самым реализуя, неформальное общение в коллективе.

Известные различия между лидером и руководителем предложил Б.Д. Парыгин, в своей книге «Основы социально-психологической теории». Так:

- лидер регулирует межличностные отношения в группе, а руководитель осуществляет регуляцию официальных отношений;
- лидер приобретает свое положение стихийно, руководитель же назначается свыше или избирается;
- лидерство явление менее стабильное, чем руководство, так как лидерство зависит от настроения в коллективе;
- руководитель ограничен разного рода обязательствами, которые ограничивают его деятельность, лидер принимает решения, касающиеся групповой деятельности и неограничен в своих полномочиях; [5, с. 310-311]

Известный ученый Бэрн Р.С., рассматривая проблему характерных черт лидера, выделил основные характеристики, которые проявляются у лидеров:

- напористость;
- честность;
- самоуверенность;
- остроумие;
- приспособляемость;
- коммуникабельность;
- креативность;
- харизматичность [2, с.230].

В рамках исследования, появляется вопрос, есть ли необходимость в лидерских качествах, которые будут проявляться у руководителя.

Для того чтобы определить роль лидерства в процессе экономической безопасности, проведем контент-анализ. Составим сравнительную таблицу, по каждой функции менеджера в рамках деятельности: экономическая безопасность, а также сопоставим функции с характерными черты руководителя, а затем с чертами лидера, затем прокомментируем исход каждого случая. В таблице будет определена необходимость той или иной характеристики: так, положительно влияющие характеристики, на функции деятельности по экономической безопасности, будут оцениваться в условный «1» балл; отрицательно влияющие характеристики, на функции деятельности по экономической безопасности, будут оцениваться в условные «0» баллов. Затем будет произведе-

ден подсчет и сделаны соответствующие выводы. Для более чистого эксперимента было выбрано равное количество характерных черт руководителя и лидера.

Таблица 1

Роль характерных черт руководителя на функции деятельности по экономической безопасности

Основная деятельность	1.Организация финансово-экономической деятельности	2.Создание структуры предприятия, и осуществление прогнозов	3.Контроль за финансовым и управленческим учетом;	4.Управление рисками организации
Характерные черты руководителя				
Ответственность	1	1	1	1
Самоконтроль	1	0	1	0
Организованность	1	1	1	1
Планирование	1	1	1	1
Стрессоустойчивость	0	0	0	0
Логическое мышление	1	1	1	1
Компетентность	1	1	1	1
Мотивация	1	1	1	1

Исходя из проведенного анализа, можно сделать определенные выводы. *Ответственность*, как основная характерная черта руководителя, необходимо в каждой функции деятельности по экономической безопасности. *Самоконтроль* необходим только в процессе организации и проведения контроль за финансовым и управленческим учетом, для более эффективного результата. В создании структуры предприятия, осуществлении прогнозов и управлении рисками, самоконтроль не требуется, так как он может ограничивать эмоциональное и мыслительное поведение, а в этих направлениях деятельности, необходимы активные мыслительные операции и риск. *Организованность* и порядок требуются во всех указанных функциях деятельности, так как только четкий порядок действий и дисциплина способны органи-

зовать эффективное производство. *Планирование*, как часть организованности, так же необходимо во всех функция деятельности по экономической безопасности, так как эта черта помогает оптимально распределять ресурсы и просчитывать свои управленческие шаги. *Стрессоустойчивость* не влияет на эффективное выполнение вышеуказанных функций, так как это качество оказывает воздействие только на самого руководителя, но не на результат изучаемой деятельности. *Логическое мышление* – это важный элемент, необходимый в любой мыслительной деятельности, а *компетентность* позволяет расширить возможности разума и направить их на определенную профессиональную деятельность. *Мотивация* же это возможность руководителя побудить сотрудников и себя к действиям, это необходимая черта для любой трудовой деятельности.

Произведем подсчеты выставленных баллов, сумма баллов равна «26».

Теперь рассмотрим роль характерных черт и качеств лидера на функции деятельности по экономической безопасности

Таблица 2

Роль характерных черт лидера на функции деятельности по экономической безопасности

Основная деятельность	1.Организация финансово-экономической деятельности	2.Создание структуры предприятия, и осуществление прогнозов	3.Контроль за финансовым и управленческим учетом;	4.Управление рисками организации
Напористость	1	1	1	1
Честность	1	1	1	1
Самоуверенность	1	0	1	0
Остроумие	1	1	1	1
Приспособляемость	1	1	1	0
Коммуникабельность	1	1	1	1
Креативность	1	1	0	1
Харизматичность	1	1	0	0

Исходя из проведенного анализа, сделаем определенные выводы. *Напористость*, как частая характерная черта лидера, необходимо практически в каждой функции деятельности по экономической безопасности, так например управление рисками связано с большими потерями и проявление решительности может благоприятно отразиться на ситуации. *Честность*, важная черта для лидера, так как она позволяет открыто и без ухищрений вести дела. *Самоуверенность* нужна только для организации и контроля за финансово-экономической деятельностью, так как эти функции требуют детального внимания. *Остроумие* – это способность находить и изобретать необычные способы разрешения проблем, эта черта не мешает в любой деятельности. В каждой функции деятельности по экономической безопасности есть необходимость в адаптации и гибкости, именно поэтому *приспособляемость* – важная черта для лидера, но она не очень благоприятно воздействует на управление рисками, так как в этой деятельности необходимо каждый раз находить новые пути для разрешения проблем. *Креативность* тоже позволяет по-новому взглянуть на проблему и необычным способом помочь решить ситуацию, но к сожалению данная черта не поможет в контроле за финансовой деятельностью, здесь необходим рациональный подход. *Харизматичность* – черта, которая положительно влияет на организацию и создание предприятия, но абсолютно бесполезна в контроле за финансовым и управленческим учетом, а также в управлении рисками.

Произведем подсчеты выставленных баллов, сумма баллов равна «26».

Исходя из проведенного анализа, сумма показателей характерных черт руководителя и лидера, влияющих на функции деятельности по экономической безопасности равны. Следовательно, можно сделать вывод о том, что для осуществления эффективной деятельности в рамках функций экономической безопасности, менеджер должен обладать определенными характерными чертами. При этом проявление лидерских качеств еще более положительно влияет на осуществлении данной деятельности и также должно использоваться руководителем в рамках своей трудовой деятельности.

Список литературы

1. Безверхая Е.Н., Губа И.И., Ковалева К.А. Экономическая безопасность предприятия: сущность и факторы // Научный журнал КубГАУ - Scientific Journal of KubSAU. 2015. №108. С.220-231.
2. Бэрон Р. Агрессия / Роберт Бэрон, Дебора Ричардсон. М.: Питер, 2017. 336 с.
3. Голованова И.И., Саморазвитие и планирование карьеры: учеб. пособ. / И.И. Голованова. Казань: Казан. ун-т, 2013. 196 с.
4. Грунин О.А., Грунин С.О. Экономическая безопасность организации. СПб: Питер. 2002. 160 с.
5. Парыгин Б.Д. Основы социально-психологической теории. М., 1971.
6. Румянцева З.П. Общее управление организацией. Теория и практика: Учебник. М.: ИНФРА-М. 304 с. (Высшее образование). 2007.
7. Шлендер П.Э., Безопасность жизнедеятельности: Учеб. пособие. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Вузовский учебник, С.258.

LEADERSHIP QUALITY OF THE HEAD AS A FACTOR OF ENSURING ECONOMIC SAFETY OF ENTERPRISES

Bessarabova A.Y., Graduate Student of 1st Year

Southern Federal University

344006, Rostov-on-Don, Bolshaya Sadovaya Str., 105/42

This article analyzes the role of the leader in the process of economic security, as well as the need for leader leadership in this process.

Keywords: the manager, manager, leader, the functions of economic security, the characteristics of the leader, leadership, the characteristics of the leader.

УДК 330
ББК 65

АНАЛИЗ УГРОЗ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ НА ПРИМЕРЕ КЕМЕРОВСКОЙ И ЧЕЛЯБИНСКОЙ ОБЛАСТЕЙ

Бородулина М.В., Максимова В.М., студентки 4 курса
Научный руководитель – доцент, к.э.н., Е.В. Баталова
Электронный адрес: beba-1995@mail.ru,
maksimova.valerya2018@ya.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15

В статье дается определение экономической безопасности реального сектора экономики, определение угроз экономической безопасности. Так же выделяются некоторые прямые и косвенные угрозы. Рассматриваются показатели экономической безопасности реального сектора и вытекающие из них угрозы на примере Кемеровской и Челябинской областей.

Ключевые слова: экономическая безопасность, угрозы экономической безопасности, ВРП, безработица, основные фонды.

Одной из главных задач отечественной системы экономической безопасности (ЭКБ), по мнению авторов, является обеспечение безопасности реального сектора экономики. От её решения зависит развитие экономики страны в целом. Экономическая безопасность реального сектора экономики – это такое состояние общепроизводственных отношений, общественных связей, налаженных взаимодействий, а также имущественные блага и интеллектуальные ресурсы, при котором предоставляется постоянность функционирования, финансовый успех и устойчивый научно-технический прогресс [2 с.240].

Обеспечение экономической безопасности страны, региона, отрасли или отдельного предприятия подразумевает выделение потенциальных и реальных деструктивных факторов безопасности, которые имеют разнообразные проявления и выступают как возможные угрозы. В Стратегии национальной безопасности под угрозой понимается такая совокупность факторов и условий, которая создает косвенную или прямую возможность нанесения ущерба национальным интересам страны [1]. Угрозы экономической безопасности можно выделить как подсистему угроз национальной безопасности. Среди угроз экономической безопасности многие авторы выделяют косвенные и прямые угрозы (табл.).

Прямые и косвенные угрозы ЭКБ

Косвенные угрозы	Прямые угрозы
Низкая конкурентоспособность	Рост безработицы
Бегство капитала из страны	Стагнация производства
Зависимость от импорта	Кризисное ухудшение инновационного потенциала
Сырьевая направленность экспорта	Низкая инновационная и инвестиционная активность
Наличие межотраслевых ценовых диспаритетов	Высокий возрастной уровень основных фондов

Одним из способов выявления возможных угроз является анализ показателей экономической безопасности. К показателям экономической безопасности можно отнести: объем ВВП или ВРП, инвестиции в основной капитал, доля инновационной продукции во всей промышленной продукции, уровень износа основного капитала, степень износа основных фондов, уровень безработицы, коэффициенты выбытия и обновления основных фондов и многие другие.

Сравним некоторые показатели ЭКБ Кемеровской и Челябинской областей.

Челябинская область является одним из крупных в экономическом отношении субъектов Российской Федерации. Промышленное развитие области определяют машиностроительный, металлургический, строительный, топливно-энергетический, аграрно-промышленный комплексы. Одними из важнейших видов

производств для Челябинской области являются металлургическое производство и машиностроение.

По экономическому потенциалу Кемеровская область – крупный территориально-производственный комплекс Российской Федерации. Небольшая по территории, компактная, с хорошо развитой сетью дорог, мощным многоотраслевым хозяйством, Кемеровская область играет ведущую роль в экономике Сибири. Здесь сосредоточено около одной трети основных производственных фондов Западной Сибири. Это наиболее густонаселенный, урбанизированный и индустриально развитый регион Сибири.

Одним из основных показателей является объем ВРП, т.е. сумма валовой добавленной стоимости, произведенной всеми единицами-резидентами региональной экономики, плюс величина чистых налогов на продукты (рис 1).

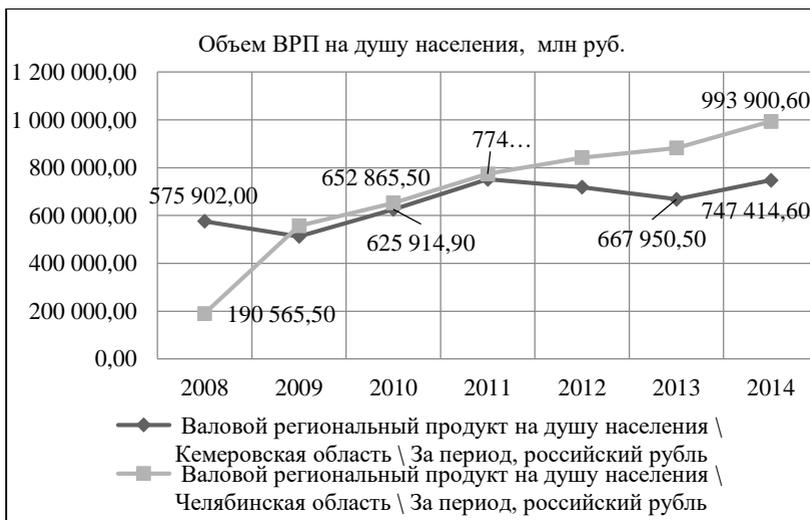


Рис. 1. Объем ВРП на душу населения Кемеровской и Челябинской областей в 2008-2014 гг. [3]

Из графика видно, что уровень ВРП в Кемеровской области ниже, чем в Челябинской области в период с 2008г. по 2014г. Резкого увеличения или снижения уровня ВРП в обоих регионах не наблюдается. Самый низкий показатели ВРП замечен в 2008г. в

Челябинской области, который составил 190 565 млн руб., а в 2009г. в Кемеровской области, который равняется 512 408 млн руб. На спад ВРП в обоих регионах повлиял мировой кризис 2008г. В Кемеровской области был отмечен рост ВРП начиная с 2009 года до 2011. Так же следует отметить, что в Челябинской области ВРП стабильно увеличивается на протяжении всего периода.

Вместе с ВРП еще одним немало важным показателем является уровень безработицы. Он определяется как отношение численности безработных определенной возрастной группы к численности экономически активного населения соответствующей возрастной группы, в процентах (рис. 2).



Рис. 2. Уровень безработицы с 2008 г. по 2014 г. [3]

Как видно из графика, уровень безработицы в обоих регионах достиг пика в 2009 году (8% и 9,7%). В последующие года уровень безработицы постепенно снижался и к 2014 году стал 6,2%. Но, не смотря на это, уровень безработицы в регионах остается выше, чем уровень безработицы по России.

Безработица может привести к серьезным экономическим и социальным издержкам. Одно из негативных проявлений последствий безработицы является нерабочее состояние трудоспособных граждан и, как следствие, сокращение экономического

потенциала региона. Можно предположить, что высокий уровень безработицы – это сдерживающий фактор в развитии общества и недоиспользования производственных возможностей. В итоге это способно привести к снижению экономического роста, отставанию объемов увеличения валового национального или регионального продукта.

Одним из основных моментов в существовании предприятий, как создателей ВРП и рабочих мест, является наличие основных фондов, которые требуют обновления, а точнее инвестиций. Инвестиции в основной капитал - это совокупность затрат, которые направлены на воспроизводство основных фондов таких как новое строительство, расширение, реконструкция и модернизация объектов, приводящие к увеличению их первоначальной стоимости, приобретение машин, транспортных средств, оборудования и многое другое (рис. 3). Для сравниваемых регионов данный показатель является важным, так как регионы в основном промышленно направленные. Инвестиции в основной капитал с 2010г. по 2013г. в Кемеровской области намного выше, чем в Челябинской области. Это связано не только с наличием на территории области привлекательных объектов для инвестирования, но и, в значительной мере, активной инвестиционной политикой со стороны Администрации Кемеровской области, обеспечивающей формирование благоприятного инвестиционного климата в регионе.



Рис. 3. Инвестиции в основной капитал с 2008 г. по 2014 г. [3]

В Челябинской области резкого увеличения или снижения инвестиций в основной капитал не наблюдается. Как видно из графика, с 2014 г. в Челябинской области происходит незначительный спад инвестиций, а в Кемеровской области наблюдается резкий спад инвестиций в основной капитал (на 30%). Причинами такого спада могут быть уменьшение валовых национальных сбережений, инфляционные процессы, рост неплатежей, несовершенство законодательства и другие.

Важными условиями для повышения инвестиционной активности являются:

1. Низкая инфляционная среда.
2. Присутствие на финансовом рынке доступных источников финансовых средств.
3. Наличие эффективных механизмов для трансформации сбережений в инвестиции.
4. Низкие инвестиционные риски.

Следующий показатель, который будет рассмотрен в данной статье, это степень износа основных фондов (рис.4). Степень износа основных фондов – коэффициент равный отношению суммы начисленной амортизации к первоначальной стоимости основных средств, в процентах.



Рис. 4. Степень износа основных фондов с 2008 г. по 2014 г. [3]

Считается, что значение показателя более чем 50% является нежелательным. В Кемеровской области не наблюдается

значение коэффициента больше 50%. Значение показателя в Челябинской области больше, чем в Кемеровской, и, как видно из графика, имеет тенденцию расти. В Кемеровской области коэффициент износа основных средств достиг минимума в 2008 году и составил 46,8%, в Челябинской области - 48,5%.

Еще одним показателем экономической безопасности наряду с названными является коэффициент выбытия (ликвидации) основных фондов (рис. 5). Он определяется как отношение ликвидированных за год основных фондов к их наличию на начало года, по полной учетной стоимости, в процентах. То есть, он показывает, какая часть ОФ, числящихся в компании на начало периода отчета, выбыла из учета по причине износа. Чем больше значение показателя выбытия, тем меньше срок эксплуатации ОФ, и наоборот.

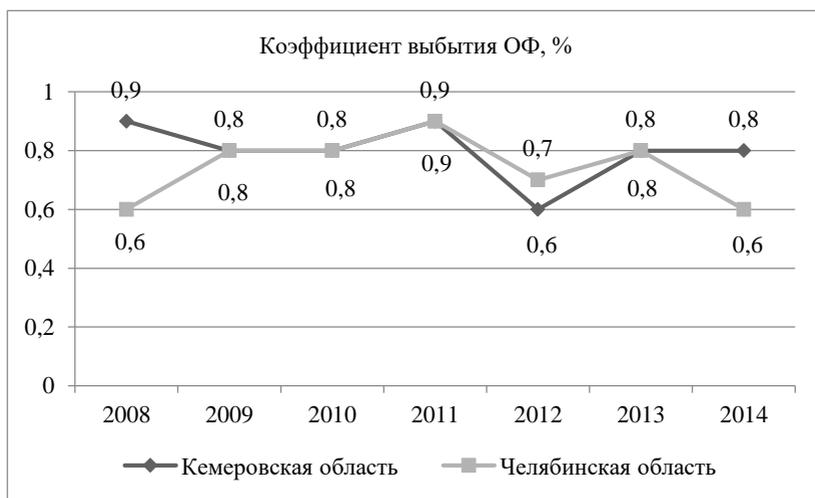


Рис. 5. Коэффициент выбытия основных фондов с 2008 г. по 2014 г. [3]

Из графика видно, что в 2009-2011 и 2013 гг. коэффициент выбытия в обоих регионах совпадает и в среднем составляет 0,8. В 2012г. в регионах замечен спад показателя. Самый низкий показатель в обоих регионах – 0,6%. Это говорит о том, что в Кемеровской области срок эксплуатации уменьшился, а в Челябинской области наоборот увеличился к 2014 г.

Рассмотренные показатели являются основными при анализе возможных угроз реального сектора экономики. При анализе регионов можно выделить такие возможные угрозы как: высокий уровень безработицы по сравнению со среднероссийским показателем может привести к ухудшению социально-экономической ситуации в регионе; снижение инвестиций в основной капитал приводит к увеличению количества основных фондов, которые выбывают по причине износа, и как следствие основные средства предприятия не обновляются.

Предотвратить угрозы экономической безопасности региона, а также улучшить социально-экономическую ситуацию позволит использование системы управления, которая основана на взаимодействии органов власти и общества при распределении функций и ответственности между министерствами и ведомствами региона.

Список литературы

1. Стратегия национальной безопасности Российской Федерации. Утверждена Указом Президента Российской Федерации от 31 декабря 2015 г. № 683.
2. Экономическая безопасность России: общий курс / под ред. В.К. Сенчагова. М.: Дело, 2008.
3. Федеральная служба государственной статистики. Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

ANALYSIS OF THREATS OF REAL SECTOR OF ECONOMICS ON THE EXAMPLE OF KEMEROVO AND CHELYABINSK REGIONS

Borodulina M.V., Maksimova V.M., Students of 4th Year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

The article defines the economic security of the real sector of the economy, the definition of threats to economic security. Some direct and indirect threats are also highlighted. The indicators of economic security of the real sector and the threats arising from them are considered in the example of the Kemerovo and Chelyabinsk regions.

Keywords: economic security, threats to economic security, GRP, unemployment, fixed assets.

УДК 338.1
ББК 65.05

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РЕАЛЬНОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ: ОТ ИННОВАЦИЙ К ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Буров В.Ю., д.э.н., доцент

Кислощаев П.А., к.э.н., доцент

Электронный адрес: burovschool1956@yandex.ru,
neoprofessor@mail.ru

**Забайкальский государственный университет, 672039,
г. Чита, ул. Александрo-Заводская, 30**

В статье рассматриваются основные аспекты экономической безопасности реального сектора экономики в условиях развития цифровой экономики. Определены приоритеты инновационной деятельности малых предприятий промышленного производства. Предложены основные механизмы развития регионального сектора цифровой экономики.

Ключевые слова: экономическая безопасность, реальный сектор экономики, инновации, цифровая экономика, малое предпринимательство, инвестиционно-инновационная деятельность.

Вопросы обеспечения экономической безопасности в реальном секторе экономики на сегодняшний день становятся особенно актуальными, что связано в первую очередь с развитием цифровой экономики. В условиях цифровизации экономики появляются возможности ее стремительного развития, используя современные цифровые технологии, но при этом повышаются требования к обеспечению экономической безопасности, как хозяйственной деятельности самого предприятия, так и экономики региона в целом.

Основой развития цифровых технологий является инновационная экономика, где основным субъектом деятельности выступает малое предприятие. При этом в России инновационное

малое предпринимательство считается не развитым. Малое предпринимательство как составная и важнейшая часть современной российской экономики характеризуется оперативным реагированием на изменения конъюнктуры рынка и за счет этой особенности может придавать экономике необходимую гибкость и адаптивность к инновациям. Малые предприятия гораздо быстрее, чем крупный бизнес, реагируют на изменение потребительского спроса и вносят довольно значимый вклад в формирование конкурентной среды. Все это делает малые предприятия главным субъектом деятельности в цифровой экономике в условиях странственного развития.

Можно полностью согласиться с А.В. Кешелава (и др.): «Человечество вступило в эпоху глобальных перемен. В ближайшее время получат новую форму и содержание основные сферы его жизнедеятельности – экономика и управление, наука и безопасность. Человек станет другим, что повлечет за собой трансформацию социальных отношений. Дальнейшее проникновение цифровых технологий в жизнь – одна из характерных особенностей будущего мира. Это обусловлено прогрессом в областях микроэлектроники, информационных технологий и телекоммуникаций. Таким образом, цифровизация – процесс объективный, неизбежный и остановить его невозможно» [8].

В данной статье авторы попытаются показать возможность развития малого инновационного предпринимательства. Ответить на вопрос – станет ли оно базой развития цифровой экономики, и какие возникают при этом проблемы обеспечения экономической безопасности.

По мнению отдельных специалистов (ученых и практиков) за последние семь лет экономика России переживает настоящую инновационно-технологическую революцию, что связано и с переходом на цифровые технологии. Так ли это?

Модернизация традиционных производственных отраслей и отраслей услуг, организации торгово-закупочных процедур, смежных финансовых и логистических операций, изменение структуры потребления на фоне сквозного проникновения информационных технологий и цифровизации экономических процессов создает основу для формирования новых рынков и новых условий функционирования рынка, а также новых подходов к

аналитике, прогнозированию и принятию управленческих решений. Формируемые в результате модернизации экономики «большие данные», наряду с технологиями их анализа, становятся одним из ведущих активов государства, бизнеса и гражданского общества [10].

При этом отсутствие физических границ в цифровом пространстве открывает доступ к существенному массиву таких данных многочисленным участникам, в т. ч. представителям теневого и криминального мира, что остро ставит вопрос об обеспечении экономической и информационной безопасности.

Об инновационной экономике. Статистическое измерение инновационной деятельности малых предприятий осуществляется в России уже более двадцати лет и можно говорить о том, что интенсивность инновационных процессов в сфере малого бизнеса остается невысокой, что подтверждают данные табл. 1 [7].

Таблица 1

Динамика инновационной деятельности малых предприятий промышленного производства в РФ

Показатель	2005	2007	2009	2011	2013	2015
Объем отгруженных инновационных товаров - всего, млн руб.	3103,2	12644,3	10215,7	16389,7	27126,6	31270,9
Затраты на технологические инновации млн руб.	1932,7	10608,2	6793,5	9479,3	13510,5	12151,8
Количество малых предприятий, осуществляющих технологические инновации, ед.	919	996	924	1276	1274	1189
Удельный вес малых предприятий, осуществляющих технологические инновации, в общем числе обследованных малых предприятий, %	1,6	4,3	4,1	5,1	4,8	4,5

До 2005 г. удельный вес малых предприятий промышленного производства, осуществлявших технологические инновации, не превышал 1.5–1.6%, в 2007 г. данный показатель увеличился до 4.3%, что, в первую очередь, связано с изменением состава обследуемой совокупности. Максимальное значение показателя приходится на 2011 г. (5.1%). В настоящее время наблюдается тенденция к его сокращению – величина показателя снизилась до 4.5% в 2015 г.

Приоритеты инновационной деятельности малых предприятий промышленного производства на протяжении последних лет остаются неизменными и незначительно отличаются от соответствующих пропорций, характерных для крупных и средних организаций: компании, в первую очередь, нацелены на приобретение машин, оборудования и выполнение исследований и разработок. Внедрение научно-технических инноваций, необходимых для обновления парка производственного оборудования, повышения уровня технологического уклада производства, подразумевает применение основного и оборотного капитала, а также лицензионных программ, связанных с реализацией инноваций. В 2015 г. их приобретали соответственно 51.3 и 24.2% малых предприятий, осуществлявших инновации технохарактера (в 2013 г. – 55.7 и 24.5%). Количество малых предприятий, приобретавших новые технологии, невелика – 10.5%, в том числе патентные лицензии и права на патенты – 7.3% [7].

Развитие региональной инновационной экономики связано с уровнем инновационного потенциала региона. По мнению О.Н. Владимировой к наиболее значимым сильным сторонам, определяющим уровень инновационного потенциала региона можно отнести: высокий уровень обеспеченности земельными и энергетическими ресурсами; благоприятные природно-климатические условия и выгодное транспортное расположение; достаточное количество финансово-кредитных учреждений. К слабым сторонам, которые снижают уровень инновационного потенциала региона можно отнести: недостаточный уровень финансирования НИОКР; отрицательную динамику абсолютных величин инвестиций в обрабатывающие производства; диспропорции в развитии муниципальных образований; низкий уровень адаптации к условиям конкурентной среды промышленного комплекса;

наличие административных барьеров в ходе реализации инвестиционных и инновационных проектов [3].

Одной из проблем развития инновационного предпринимательства является не достаточный приток инвестиций, а если говорить о секторе цифровой экономики, то регионам требуется еще больше инвестиционных ресурсов на обеспечение инфраструктурой инвестиционных площадок, формирования инструментов для реализации механизмов государственно – частного партнерства. Это подтверждает и А.Г. Волкова: «Все это свидетельствует о необходимости реализации в регионах новой модели роста, использования накопленного потенциала в научно-образовательной и высокотехнологичной сфере для осуществления новой индустриализации – интенсивного развития передовых производств, привлечения инвестиций» [4].

Переход от инновационной экономики к цифровой видится в цифровых инновациях, к которым относятся внедрение новых или значительно улучшенных продуктов информационных и коммуникационных технологий (ИКТ) (товара или услуги), то есть инновационной продукции в области ИКТ, внедрения нового или значительно улучшенного продукта, процесса, метода маркетинга или организационного метода, то есть инноваций с использованием ИКТ.

О цифровой экономике. Цифровая экономика – это экономика данных, которые создают, собирают, хранят и защищают, а затем на основе этих данных путем анализа принимают главные управленческие решения, которые делают экономику более эффективной, следовательно, положительно влияют на качество жизни, повышают инвестиционно-инновационную деятельность [5].

Можно говорить о том, что цифровая экономика – это современный экономический уклад. Россия сегодня делает первые четкие шаги к экономике нового уклада, в условиях которого ключевыми факторами экономической деятельности становятся электронные технологии и услуги, а также представленные в цифровом виде объемные, многоотраслевые данные. В этом случае конкурентным преимуществом обладают те страны, экономика которых основывается на наиболее продвинутых электронных технологиях и услугах, включая технологии анализа информационного цифрового пространства их обработка, что позволит

по сравнению с традиционными формами хозяйствования существенно повысить эффективность и качество в производстве и потреблении товаров, работ и услуг. Если коротко, то цифровая экономика (Digital economy) - экономика, которая осуществляется с помощью цифровых телекоммуникаций.

Рыночные отношения, благодаря бурному развитию и внедрению цифровой экономики во все сферы общественной жизни становятся все более мобильными и управляемыми, экономя временной фактор. За последние годы Россия заметно продвинулась по многим направлениям цифрового развития. По данным Росстата с 2010 по 2016 год доля домашних хозяйств, имеющих доступ к сети Интернет выросла с 42,5 % до 71,4 % [11].

Средняя скорость Интернета в России в 2016 году выросла на 30 %. По данному показателю Россия достигла уровня Франции и Италии [6]. К началу 2017 года Российский рынок коммерческих центров хранения и обработки данных вырос до 15,8 млрд рублей [9].

Экономическая безопасность в условиях цифровой экономики. Применение технологий цифровой экономики, являясь фактором развития экономики и совершенствования функционирования общественных и государственных институтов, одновременно порождает новые информационные угрозы. Открытость экономических субъектов делают национальный сегмент экономики более уязвимым для негативного воздействия злоумышленников как самих предприятий так и регионов, и страны в целом. Возрастают масштабы компьютерной преступности, прежде всего в кредитно-финансовой сфере, увеличивается число преступлений, связанных с нарушением конституционных прав и свобод человека и гражданина, в том числе в части, касающейся неприкосновенности частной жизни, личной и семейной тайны, при обработке персональных данных с использованием информационных технологий. При этом методы, способы и средства совершения таких преступлений становятся все изощреннее. С учетом общей цифровизации человек становится полностью уязвим перед глобальными платформами, получающими полный доступ к частной информации [10].

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) опубликовала исследование «Перспективы цифровой экономики ОЭСР 2017» (OECD Digital Economy Outlook 2017) в

котором отмечается, что на фоне растущей интенсивности использования ИКТ предприятия и люди сталкиваются с ростом риска в области цифровой безопасности и защиты личной информации. Многие страны реагируют на этот рост, принимая национальные стратегии цифровой безопасности, но в немногих из них существует национальная стратегия защиты личной информации. Тем временем, риски конфиденциальности личных данных добавляются к обеспокоенности потребителей проблемами онлайн-мошенничества, механизмами восстановления нарушенных прав, а также качеством онлайн-продукции, что ограничивает доверие и может замедлить рост электронной торговли в режиме от предприятия к потребителю [12].

Одной из наиболее значимых угроз, сопутствующих цифровизации, является перспектива массовой безработицы среди специальностей низшей и средней квалификации. Возможно радикальное сокращение среднего класса, поскольку именно такие рабочие места будут автоматизироваться и «замещаться роботами». Значительная часть активного образованного трудоспособного населения, привыкшая к достаточно высокому уровню жизни, окажется «на обочине западного образа жизни» [8].

К основным причинам, влияющим на обеспечение должного уровня экономической безопасности в секторе малого предпринимательства в условиях развития цифровых технологий необходимо отнести теневую экономическую деятельность, обеспечение безопасности хозяйственной деятельности самого малого предприятия, низкую компетентность предпринимателей и специалистов в данном вопросе.

Наличие теневой экономики, произвол коррупции, низкий уровень экономической безопасности субъектов МП ставят под угрозу как реализацию политики модернизации, внедрения инноваций и привлечения инвестиций в экономику страны, так и экономическую безопасность государства в целом [1].

Формирование и развитие инновационных систем должно осуществляться на всех уровнях власти от федеральных до региональных программ социально-экономического развития и использовать имеющийся в субъектах потенциал [2].

Выбор механизмов инвестиционно-инновационного развития основан на выделении ключевых фундаментальных факторов

устойчивого сбалансированного экономического роста и преобразований в социальной сфере, которые должны вызвать за собой развитие различных видов деятельности, с применением цифровых технологий, а также повышение уровня жизни на всей территории РФ.

Большинство бюджетов регионов РФ являются разбалансированными и дефицитными. Регионы сталкиваются с интенсивными темпами экономического роста в цифровом секторе экономики, будучи не готовыми к перестройке классической структуры хозяйствования, не говоря уже о цифровой экономике. Дальнейшее социально-экономическое развитие РФ требует активных действий в целях полноценного перехода к модели интенсивного развития, основанного на внедрении цифровых технологий.

Из основных механизмов развития регионального сектора цифровой экономики можно предложить следующие:

- развитие новых НИОКР на коммерциализации инноваций в экономике с целью развития цифровых технологий;
- развитие государственно-частного партнерства, через взаимодействие государства и бизнеса на финансировании исследований и разработок цифровых технологий;
- субсидирование затрат на развитие региональных центров поддержки инноваций и технологий в сфере правовой охраны, экономической безопасности и использования результатов интеллектуальной деятельности, человеческого капитала и проведения патентных исследований;
- пропаганда для населения «культуры цифровой экономики» через средства массовой информации и Интернет;
- привлечение и закрепление в научной деятельности молодых специалистов, введение системы индивидуальных грантов для молодых ученых, предоставление займов и венчурное финансирование реализации собственных разработок по цифровым технологиям;
- формирование региональной системы информационного обеспечения (специализированных средств интерактивной коммуникации, развитие и поддержка вузовской инновационной инфраструктуры, многоуровневой системы кадрового обеспечения деятельности) с целью развития цифровых технологий.

В условиях постоянного совершенствования производ-

ственных процессов, развития цифровых технологий, хозяйствующие субъекты (малые предприятия) не смогут самостоятельно решить задачу «цифровой революции». И только при поддержке государства путем интенсивной консолидации всех заинтересованных сторон (бизнеса, населения, государства, ученых, высшего и среднего образования) по созданию или укреплению соответствующих структур, можно говорить о реальности повышения конкурентоспособности российской экономики в цифровом пространстве. То есть необходимо создание условий для активного участия национального бизнес-сообщества, в том числе в секторе малого предпринимательства, и гражданского населения в формировании пространства цифровой экономики за счет создания привлекательных организационных и нормативно-правовых условий и пространства доверия к цифровой среде.

Претворение в жизнь предложенных механизмов позволит создать в регионе модель интенсивного экономического роста, которая позволит создать устойчивую, территориально сбалансированную, динамично развивающуюся цифровую экономику, которая в краткосрочной перспективе, в регионах с существующими на сегодня организациями, достаточным уровнем человеческого капитала обеспечит высокий уровень и качество жизни, снизит проблему теневой экономики, повысит уровень экономической безопасности и инвестиционно-инновационного развития на всей территории страны.

Список литературы

1. Буров В.Ю. Обеспечение экономической безопасности малых предприятий как фактор, способствующий развитию инновационной деятельности / В.Ю. Буров, П.А. Кислощцаев // Фундаментальные исследования. М. 2017. №3. С. 105.

2. Владимирова О.Н. Инструменты формирования и регулирования организационно-экономического механизма региональных инновационных систем / О.Н. Владимирова // Проблемы современной экономики. Евразийский международный научно-аналитический журнал. №3. 2010. С. 299–302.

3. Владимирова О.Н. Проблемы развития институциональной среды финансового рынка в контексте обеспечения финансовой безопасности региона (на примере Красноярского края)

// Современные технологии. Системный анализ. Моделирование. № 2. 2013. С. 188–195.

4. Волкова А.Г. Система инвестиционного обеспечения устойчивого сбалансированного регионального развития / А.Г. Волкова, Л.Н. Чудинова, В.Б. Артеменко // Регион: системы, экономика, управление. 2016. № 3 (34). С. 8–12.

5. Воробьева В.И. Инновационная экономика – основа устойчивого развития государства: сборник статей Международной научно-практической конференции (28 августа 2017 г, г. Челябинск) / В.И. Воробьева // Цифровая экономика как глобальный вызов. Уфа: ОМЕГА САЙНС, 2017. С. 23–26.

6. Газета.ру. Режим доступа: <https://www.gazeta.ru> (дата обращения: 17.11.2017).

7. Инновационная деятельность в Российской Федерации. Инф. -стат. мат. М.: ФГБНУ НИИ РИНКЦЭ, 2016. С. 56–63.

8. Кешелава А.В. Введение в «Цифровую» экономику / А.В. Кешелава, В.Г. Буданов, В.Ю. Румянцев и др.; под общ. ред. А.В. Кешелава; гл. «цифр.» конс. И.А. Зимненко. ВНИИГеосистем, (на пороге «цифрового будущего». Книга первая), 2017. С. 4–5.

9. Путин В.В. Цифровая экономика – тема национальной безопасности РФ. Режим доступа: <http://www.vestifinance.ru> (дата обращения: 18.11.2017).

10. Развитие цифровой экономики в России. Программа развития цифровой экономики в Российской Федерации до 2035 года. Режим доступа: <http://spkurduymov.ru> (дата обращения: 19.11.2017).

11. Росстат. Режим доступа: www.gks.ru (дата обращения: 25.08.2017).

12. d-russia.ru. Режим доступа: <http://perspektivy-tsifrovoj-ekonomiki-oesr-2017.html> (дата обращения: 28.11.2017).

MAINTENANCE OF ECONOMIC SAFETY IN REAL SECTOR OF ECONOMY: FROM INNOVATIONS TO DIGITAL ECONOMY

**Burov V.YU., Doctor of Economics, Associate Professor
Kisloschaev P.A., Candidate of Economics, Associate Professor**

Transbaikalian State University
672039 Chita, Aleksandro-Zavodskaya Str., 30

In article the basic aspects of economic safety of real sector of economy in the conditions of development of digital economy are considered. Priorities of innovative activity of small enterprises of industrial production are defined. The basic mechanisms of development of regional sector of digital economy are offered.

Keywords: economic safety, real sector of economy, an innovation, digital economy, small business, investitsionno-innovative activity.

УДК 332.05
ББК 65.011

ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА КАК СОВРЕМЕННЫЙ ЭТАП РАЗВИТИЯ: ВЫЗОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ¹

Буторина О.В., к.э.н., доцент
Осипова М.Ю., ст. преподаватель
Электронный адрес: ok.butorina@yandex.ru,
osipova.mu@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990, г. Пермь,
ул. Букирева, 15

На основании дефинициального анализа наиболее распространенных трактовок современного развития экономики выявлены базовые процессы, отражающие сущность современного макроэкономического развития. Было доказано, что цифровая экономика как «платформа» для инновационно-информационного этапа развития экономики систем разного уровня, созданная на

© Буторина О.В., Осипова М.Ю., 2017

¹ Исследование подготовлено при финансовой поддержке гранта РГНФ Методика анализа и модель управления производственным и инвестиционным циклами в рамках современного макроэкономического цикла в экономике региона № 17-12-59005.

основе эффективно функционирующего информационного пространства с учетом потребностей экономики и социума, а также сформированной новой технологической основы развития бизнеса и общества в целом обладает двойкой природой. Она зависит от индустриального и неоиндустриального этапа развития с одной стороны и способна сформировать основу формирования инновационно-информационной экономики – с другой. Такой этап современного макроэкономического развития формирует основу для новых угроз экономической безопасности.

Ключевые слова: цифровая экономика, новые угрозы экономической безопасности.

Осуществленный ранее дефиниционный анализ наиболее распространенных трактовок современного развития экономики в трудах отечественных и зарубежных авторов позволил выделить базовые макроэкономические процессы, а также выявить их взаимосвязи.

К базовым процессам авторами отнесены:

– информатизация как процесс формирования, распространения, коммерциализации новых знаний, воплощенных в материально-вещественных средствах и предметах труда, имеет аккумулятивный характер, трансформирующий общественное производство, а также обеспечивающий формирование и распространение инновационного и технологического прогресса (информационный цикл);

– структурная трансформация, предполагающая структурные изменения в производстве и в экономике в целом на основе создания и внедрения информационных процессов, появления новых критических отраслей (структурный цикл);

– инноватизация как процесс массовой генерации инноваций, постоянное повышение их эффективности инноваций на основе их избытка и роста уровня конкуренции в инновационной среде на внутреннем и внешнем рынках (инновационный цикл);

– существенные изменения в трудовых ресурсах, предполагающие качественный рост человеческого капитала с высокой

долей профессиональной интеллектуальной собственности на основе коммерциализации и индустриализации знаний (социальный цикл);

– услугизация производства (производственный цикл);

– наукоемкое и технотронное совершенствование технологий производства, постоянное обновление и преобразование производительных сил на основе прорывных технологий (технологический цикл);

– поиск и внедрение новых форм инвестиционного обеспечения экономического развития (инвестиционный цикл).

Таким образом, современные макроэкономические процессы представляют собой совокупность процессов перехода от индустриального к постиндустриальному этапу общественного и экономического развития. Оно характеризуется всеобщей информатизацией, структурной трансформацией, инноватизацией, капитализацией трудовых ресурсов, услугизацией производства, наукоемким и технотронным обновлением и преобразованием производительных сил, внедрением новых форм инвестиционного обеспечения, обеспечивающих системную трансформацию и имеющих объективную циклическую природу.

В соответствии с выделенными базовыми процессами очевидным становится то, что информатизация как процесс формирования, распространения, коммерциализации новых знаний, воплощенных в материально-вещественных средствах и предметах труда, имеет аккумулятивный характер, трансформирующий общественное производство, а также обеспечивающий формирование и распространение инновационного и технологического прогресса.

При этом, как отмечает П.С. Лемещенко уже намечилось изменение в механизме и траектории экономического прогресса: информатизация, «...не разрушая традиционных укладов, ...в целом создает новое качество взаимодействия техники и технологий, экономических отношений и форм, институциональных и социальных связей..., формируя тем самым синергетический эффект макрогенераций» [4].

В качестве начального этапа масштабной информатизации может быть рассмотрена цифровая экономика.

Наиболее распространенными трактовками цифровой экономики являются следующие определения: так, Иванов В. дает наиболее широкое определение, трактуя цифровую экономику как виртуальную среду, дополняющую нашу реальность. Мещеряков Р. считает, что к термину «цифровая экономика» существует два подхода. Первый подход «классический»: цифровая экономика – это экономика, основанная на цифровых технологиях и при этом правильнее характеризовать исключительно область электронных товаров и услуг. Второй подход – расширенный: «цифровая экономика» – это экономическое производство с использованием цифровых технологий. А. Энговатова трактует цифровую экономику как экономику, основанную на новых методах генерирования, обработки, хранения, передачи данных, а также цифровых компьютерных технологиях. Она подчеркивает, что в рамках данной экономической модели кардинальную трансформацию претерпевают существующие рыночные бизнес-модели, модель формирования добавочной стоимости существенно меняется, значение посредников всех уровней в экономике резко сокращается [6; 7; 10].

В принятой Стратегии развития цифровой экономики в РФ под ней принято понимать хозяйственную деятельность, ключевым фактором производства в которой являются данные в цифровой форме, и способствует формированию информационного пространства с учетом потребностей граждан и общества в получении качественных и достоверных сведений, развитию информационной инфраструктуры Российской Федерации, созданию и применению российских информационно-телекоммуникационных технологий, а также формированию новой технологической основы для социальной и экономической сферы [5].

На основе представленных выше определений могут быть выделены сущностные отличительные признаки цифровой экономики. Как нам представляется, к ним могут быть отнесены:

- высокий уровень автоматизации;
- электронный документооборот;
- электронные системы учета;
- электронные хранилища данных;
- использование GRM;
- создание корпоративных социальных сетей;

- использование ИКТ в производстве, управлении, коммуникации, развлечениях;
- электронные платежные системы в рамках электронной коммерции.

На основании выделенных отличительных признаков можно утверждать, что цифровая экономика может рассматриваться как «платформа» для инновационно-информационного этапа развития экономики систем разного уровня, созданная на основе эффективно функционирующего информационного пространства с учетом потребностей экономики и социума, а также сформированной новой технологической основы развития бизнеса и общества в целом. Именно она является фундаментом формирования нового постиндустриального этапа развития общества, т.к. она задает «вектор» последующего развития, закладывает потенциал перехода к инновационно-информационной форме неэкономическому этапу экономического развития.

Особо следует отметить, что цифровая экономика может иметь объективную природу формирования, т.е. зародиться в недрах неоиндустриального этапа развития и длительное время адаптировать под себя производственные, технологические, экономические, социальные и общественные процессы. Эволюционная трансформация системы, как известно, происходит достаточно продолжительное время, характеризуется комплексом негативных последствий. Поэтому во всем мире разрабатываются программы, обеспечивающие ускоренный (форсированный) переход к цифровой экономике.

При этом в соответствии с двоякой природой цифровой экономики – зависимостью от индустриального и неоиндустриального этапа развития с одной стороны и способностью сформировать основу инновационно-информационной экономики – с другой, в ней «переплетаются» традиционные для индустриальной экономики и зарождаются новые, основанные на использовании цифровых и информационных технологий, угрозы национальной безопасности. Как известно, одним из структурных элементов национальной безопасности является экономическая безопасность.

При этом экономическая безопасность будет трактоваться нами широко, как совокупность условий, обеспечивающих соблюдение национальных, в том числе экономических, интересов

[2; 3; 8]. Тогда, угрозы экономической безопасности могут рассматриваться как процессы и явления экономического, социального и правового характера, действие которых вызывает нарушение стабильности развития производства, его устоявшейся структуры, усиление территориальной разобщенности и общее ухудшение жизнедеятельности населения.

По содержанию негативных последствий угрозы делятся на политические, экономические, социальные, экологические.

В соответствии с утвержденной государственной Стратегией экономической безопасности Российской Федерации [8] они объединены в четыре основные группы: **первая основывается на выделении угроз** увеличения имущественной дифференциации населения и повышения уровня бедности, ведущих к нарушению социального мира и общественного согласия; вторая – отражает угрозы в следствие деформированности структуры российской экономики; в третьей – акцентируется внимание на возрастании неравномерности социально-экономического развития регионов, в четвертой – на криминализации общества и хозяйственной деятельности.

Как отмечается в Концепции национальной безопасности, данные экономические угрозы имеют комплексный характер и аккумулируют негативные тенденции такие, как существенное сокращение ВВП, снижение инвестиций, инновационной активности научно-технического потенциала, стагнация аграрного сектора, разбалансирование банковской системы, рост внешнего и внутреннего государственного долга, преобладание в экспортных поставках топливно-сырьевой и энергетической составляющих, а в импортных поставках - продовольствия и предметов потребления, включая предметы первой необходимости [1; 9].

Для нивелирования выделенных негативных тенденций в рамках формирования цифровой экономики предлагается: 1) внедрение электронного документооборота; 2) масштабное использование электронных систем учета; 3) формирование электронных хранилищ данных; 4) создание корпоративных социальных сетей; 5) использование ИКТ в производстве, управлении, коммуникациях, развлечениях; 6) переход к электронным платежным системам в рамках электронной коммерции

При этом начавшиеся в рамках цифровой экономики процессы информатизации такие как:

- цифровизация системы образования и медицинского обслуживания;
- цифровизация системы патентования;
- цифровизация финансового сектора;
- цифровизация товарообмена.

Могут стать основой формирования новых экономических угроз национальной безопасности. Среди них особо следует отметить: снижение контроля в области цифровых сервисов, возрастание возможностей для мошенничества, повышение рисков утечек информации, новый уровень организации киберпреступности, основанной на способности злоумышленников генерировать новые виды атак, фокусируя свою тактику и находя новые пути для них,

При этом методы снижения новых экономических угроз, равно как и их перечень на современном этапе находятся в стадии формирования и должны в полной мере быть отражены в Стратегии развития цифровой экономики в РФ в целом и на уровне каждого территориального субъекта.

Список литературы

1. Варюха А.О., Сурженко Л.В. Современные угрозы экономической безопасности России // Молодой ученый. 2016. №8.8. С. 3–5.
2. Вызовы, угрозы и перспективы цифровой экономики. Режим доступа: <https://www.to-inform.ru/index.php/arkhiv/item/vizovy-ugrozy-pertspektivy-ciftovoy-ekonomiki> (дата обращения 12.09.2017).
3. Зяблюк Р.Т., Титова Н.И. Неиндустриализация экономики России: необходимость и возможность (обзор материалов круглого стола по неиндустриализации экономики России) // Вестник Московского университета. Серия 6: Экономика. 2016. № 2. С. 119–135.
4. Лемещенко П.С. Неэкономика: предметная определенность и теоретические контуры. Режим доступа: <https://www.bsu.by/Cache/pdf/351783.pdf>. (дата обращения 15.09.2017).
5. Распоряжение Правительства Российской Федерации от

28 июля 2017 г. № 1632-р «Программа «Цифровая экономика Российской Федерации». Режим доступа: [http:// static.government.ru/media/files/9gFM4FHj4PsB79I5v7yLVuPgu4bvR7M0.pdf](http://static.government.ru/media/files/9gFM4FHj4PsB79I5v7yLVuPgu4bvR7M0.pdf) (дата обращения 12.10.2017).

6. Романова Т. Цифровая экономика в России. Режим доступа: <http://fb.ru/article/334484/tsifrovaya-ekonomika-v-rossii> (дата обращения 12.09.2017).

7. Сушкова И.А. Переход России к неоиндустриальной модели экономического развития в современных условиях. Режим доступа: http://vuzirossii.ru/publ/neoindustrialnoj_modeli/34-1-0-5341 (дата обращения 12.09.2017).

8. Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года». Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216629/ (дата обращения 12.09.2017).

9. Указ Президента РФ от 31.12.2015 № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации». Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_191669/61a97f7ab0f2f3757fe034d11011c763bc2e593f/ (дата обращения 12.09.2017).

10. Урманцева А. Цифровая экономика: как специалисты понимают этот термин // РИА Новости. Режим доступа: <https://ria.ru/science/20170616/1496663946.html> (дата обращения 12.09.2017).

**FEATURES OF THE DIGITAL ECONOMY AS PHASES
OF THE MODERN POSTINDUSTRIAL MEGA CYCLE**
Butorina O.V., Candidate of Economics, Assistant Professor
Osipova M.Yu., Senior Lecturer

Perm State University,
614990, Perm, Bukirev Str., 15

Based on the definitive analysis of the most common interpretations of the modern development of the economy, basic processes reflecting the essence of modern macroeconomic development are revealed. They became the basis for determining the features of the modern macroeconomic cycle and its phase structure. It was proved that the digital economy as a "platform" for the innovation-informational stage of the development of the economy of systems of different levels,

created on the basis of an effectively functioning information space, taking into account the needs of the economy and society, as well as the newly formed technological basis for the development of business and society as a whole, has a dual nature. It depends on the industrial and neoindustrial stage of development on the one hand and is able to form the basis for the formation of the innovative information economy, on the other. Based on this, we believe that the management of its development should also include two areas: the first - oriented towards formation (ensuring the transition from neoindustrial to digital economy), the second - to development (ensuring the transition from digital to innovation-information economy). This conclusion required more detailed characteristics of the management of the formation and development of the digital economy, including the purpose, directions, regulatory instruments, as well as a system of indicators reflecting the degree of completeness of intercycle and interphase transitions in the digital economy.

Keywords: Digital economy, industrial megacycle, post-industrial megacycle, management of interphase and intercycle transitions in the digital economy phase.

УДК 343.98

ББК 65.9(4Рос)-98

МОШЕННИЧЕСТВО В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ

Васюков Д.А., магистр 1 курса

Научный руководитель – д.э.н, профессор А.Г. Светлаков

Электронный адрес: dimka1111333@mail.ru

Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика Д.Н. Прянишникова, 620027 г. Пермь, ул. Луначарского 1

В статье рассматривается мошенничество в АПК. Многие сельскохозяйственные производители, получив деньги из бюджета, ищут способы растраты в личных целях выделенных

средств, что наносит ощутимый вред добросовестным производителям. На сегодняшний день огромное количество преступлений мошеннического характера совершается именно в аграрном секторе. На основе полученных данных были сформированы рекомендации и вывод.

Ключевые слова: мошенничество; аграрный сектор; сельское хозяйство; субсидии; субсидирование; протекционизм.

Во все времена в России особое внимание уделялось сельскому хозяйству. В настоящее время России пытается выйти на самообеспечение путем импортозамещения, введения продовольственного эмбарго, а также субсидированием отечественных производителей.

Состояние агропромышленного комплекса определяет не только продовольственную, но и также национальную безопасность страны. Именно поэтому противодействие преступности в сфере АПК одна из приоритетных задач. В данной статье будет рассмотрено мошенничество в субсидировании агропромышленного комплекса [3].

В этой связи нами была определена цель настоящего исследования, которая обозначена как изучения способов мошенничества в аграрном секторе.

И так, термин мошенничество – это хищение чужого имущества или приобретение права на чужое имущество путем обмана или злоупотребления доверием. Данный термин также применим к аграрному сектору.

На сегодняшний день существует программа развития сельского хозяйства на 2013-2020 годы, которое предусматривает существенное увеличение субсидирования сельскохозяйственных производителей (табл.) [5].

Размер субсидий, млн рублей

Федеральный округ	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Относительное отклонение 2016 г. к 2013 г., %
Центральный	74411,6	66999,5	66606,8	64163,9	86,2
Южный	22185,5	19846,8	22476,8	20312,8	91,6
Северо-Западный	15727,1	18207,7	15147,5	14753,1	93,8
Дальневосточный	10993,3	8914,1	8916,0	7810,3	71,0
Сибирский	25997,1	23579,0	24351,9	20880,6	80,3
Уральский	14084,0	15244,5	13410,7	13353,2	94,8
Приволжский	57721,7	55834,2	54061,3	45596,3	79,0
Северо-Кавказский	15466,9	14153,7	15135,1	14800,7	95,7

Опираясь на данные таблицы следует отметить, что в период с 2013 по 2016 год прослеживается тенденция к уменьшению размера государственной поддержки сельскохозяйственных производителей. Но тем не менее данные цифры остаются очень внушительными.

Огромное количество экономических преступлений совершается именно в агропромышленном комплексе, а в частности – факты хищения бюджетных средств, выделяемых на госзакупки, реализацию госпрограмм и поддержку АПК [2].

Можно говорить о следующих схемах мошеннических схем присвоения денежных средств. Прежде всего это растрата субсидий на собственные нужды. Данные преступления совершаются в основном используя ложные данные при получении возмещения затрат на 1 единицу товара. Данный способ широко распространен в молочном животноводстве.

Другой распространенный способ – хищение средств, которые поступают по программе поддержки молодых специалистов на селе. Данные преступления совершаются по поддельным документам, которые предоставляются в отдел жилищно-коммунального комплекса Администрации муниципальных образований [2].

Иной частый способ – подделка документов работником сельской администрации о целевом использовании кредитных

средств, которые были получены в рамках национального проекта «Развитие АПК». В результате из бюджета выделяется субсидия для погашения части процентов кредита.

Какие же мероприятия можно предложить. Проводить регулярный аудит, внешние проверки. На уровне государства бороться с коррупцией на всех уровнях власти. Ужесточить наказания за мошенничество в сфере АПК [4].

На фоне ухудшения отношения с западными странами, необходимо развивать собственное сельское хозяйство, что возможно лишь при искоренении мошеннических схем в АПК. Государственные органы должны грамотно и своевременно отслеживать, выявлять и наказывать мошенников в аграрном секторе. При грамотном подходе это поможет в значительной мере уменьшить уровень криминализации данной отрасли.

Список литературы

1. Бурменко К. Спасти рядового агрария на поддержку села правительство выделит 100 млрд // Российская газета. 2014. 7 апреля.

2. Гайдин А.И., Пубин А.Ф. Методика расследования присвоения и растраты на сельскохозяйственных предприятиях: учебное пособие. Пермь. 2008.

3. Гордеев А.В. Обеспечить продовольственную безопасность России // Экономика сельского хозяйства России. 2008. № 11.

4. Каким бывает мошенничество в агробизнесе и как ему противостоять // AGGEEK. Режим доступа: <http://aggeek.net/ru/finance/id/kakim-byvaet-moshennichestvo-v-agrobiznese-i-kak-emu-protivostojat-119/>.

5. О государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013–2020 годы: постановление Правительства РФ.

FRAUD IN THE AGRARIAN SECTOR

Vasyukov D.A., Master of 1st Year

Perm State Agro-Technological University
Named After Academician D.N. Pryanishnikov,
620027 Perm, Lunacharsky Str., 1

The article considers fraud in the agro-industrial complex. Many agricultural producers, having received money from the budget, are looking for ways of squandering the personal funds allocated for personal purposes, which causes considerable harm to conscientious producers. To date, a huge number of fraudulent crimes are committed in the agrarian sector. Based on the received data, recommendations and conclusions were generated.

Keywords: fraud, agrarian sector, Agriculture, subsidies, subsidizing, protectionism.

УДК 336.7

ББК 65.38

ИНФОРМАЦИОННОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ С ЧАСТНИКАМИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Горшков А.А., студент 4 курса

Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.П. Паздникова

Электронный адрес: Alexey.gorshkov.96@gmail.com

**Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15**

В статье показана деятельность таможенных органов по информационному взаимодействию с участниками внешнеэкономической деятельности. Проанализированы результаты реализации базовых программ взаимодействия, определены проблемы и перспективы развития.

Ключевые слова: Федеральная таможенная служба, участники внешнеэкономической деятельности, информационное взаимодействие, декларирование.

Известный французский экономист Жан – Батист Сэй разработал и предложил теорию факторов производства. Согласно этой теории, в процессе производства участвуют земля, труд и капитал. Впоследствии был выделен другими экономистами мира еще один фактор производства – предпринимательские способности. В таком количестве факторы производства просуществовали до тех пор, пока общество не перешло из стадии индустриального в постиндустриальное. Важнейшим и определяющим фактором производства, в современном общества, стала информация, которая рассматривается не только данные, сведения, значения экономических показателей, но и как важнейший ресурс, обладание которым ускоряет производство в несколько раз.

В эпоху глобализации, развития мировой торговли и внешнеэкономических отношений информация играет важнейшую роль. Качество, количество и скорость получения информации напрямую оказывают влияние на быстроту доставки товаров, оказания услуг, а также на их цену. Для участников внешнеэкономической деятельности основным источником информации выступают таможенные органы. Которые непосредственно предоставляют все данные о том, какие необходимо предоставить документы, какие существуют сроки оформления документов, какой таможенный режим используется в той или иной стране.

Взаимодействие участников внешнеэкономической деятельности и таможенных органов насчитывает многовековую историю. Изменения в таможенном законодательстве происходили не так часто. Но если это и случалось, то участником внешнеторговой деятельности можно было узнать об этих изменениях только на самой таможне. С момента изобретения и массового внедрения телефонных аппаратов в повседневную жизнь, развития телефонных сетей и факсов, необходимость посещать таможенные органы лично стала снижаться, что также ускоряло мировую торговлю. В конце XX века широкое развитие получила сеть Интернет, которая в корне перевернула взаимодействие между таможенными органами и участниками внешнеэкономической деятельности. Невозможности ожидать несколько дней или часов, для того чтобы доставить письмо с необходимыми документами в таможенные органы, или ожидать обратного ответа

от них больше не требовалась, вся необходимая информация передавалась в считанные минуты или секунды.

Основным источником всей информации о таможенных органах Российской Федерации, о всех изменениях, новых правилах таможенного дела, адресов таможен и таможенных постов, официальной статистике, а также о ближайших мероприятиях является официальный сайт Федеральной таможенной службы – customs.ru. Сайт был создан в 2004 году. Ежегодно сайт посещают более 3 млн человек, ежедневно количество посетителей составляет более 10 тысяч человек [1].

Для упрощения и ускорения поиска информации на сайте сделан специальный раздел – «карта сайта». При помощи которого в считанные минуты можно найти все необходимые данные по вопросам таможенного дела.

Федеральная таможенная служба ведет активные разработки и внедрения в области сервисно-ориентированных технологий, которые обеспечивают персонифицированное взаимодействие между таможенными органами и участниками внешнеэкономической деятельности. Точкой соприкосновения информационной системы таможенных органов и представителями компаний осуществляющих внешнюю торговлю является «Личный кабинет участника ВЭД». Официальный сайт – edata.customs.ru. Сервис начал функционировать в конце 2015 года. По состоянию на 1 квартал 2016 года в личном кабинете внешнеэкономическую деятельность осуществляло 61400 человек, что составило 80% импортеров и экспортеров. На сегодняшний день количество пользователей Личного кабинета составляет более 100 тысяч человек, 27 сентября 2017 года зарегистрировался пользователь под номером 124 тысячи [2].

В распоряжении пользователя имеется 28 информационных сервисов, наиболее популярные из них:

- Лицевой счет;
- Разрешительные документы;
- Запрос статуса задекларированного товара;
- Правообладатели;
- Электронный архив;
- И другие.

Вскоре число информационных сервисом планируют увеличить до 31 [3].

Преимущества использования Личного кабинета:

- Возможность формировать статистические формы в электронном виде;
- Оперативная обратная связь;
- Возможность отправлять статистические формы в таможенные органы;
- Возможность запрашивать и получать регистрационные номера статистических форм;
- Наличие пошаговой инструкции заполнения статистической формы (как с использованием электронной подписи, так и на бумажном носителе) в формате видеоматериалов, размещенных в разделе в разделе «Представление статистической формы», подразделе «Статистическое декларирование».
- Доступ к нормативно-справочной информации.

Благодаря развитию электронного сервиса «Личный кабинет участника ВЭД» российские компании в режиме онлайн могут видеть разрешительные документы, выданные государственными органами. В части соблюдения запретов и ограничений ФТС России обеспечила информационный обмен более чем с восемнадцатью органами власти. Эта российская практика закреплена в новом Таможенном кодексе ЕАЭС. Участники внешнеэкономической деятельности смогут не представлять таможенным органам документы, если сведения о них есть в государственных информационных системах.

В 2017 году около половины уполномоченных экономических операторов воспользовались сервисом «Личный кабинет участника ВЭД» для представления электронной отчетности в таможенные органы.

Внедрение «Личного кабинета» позволило осуществить электронное и удаленное декларирование товаров, попадающих под процедуру таможенного транзита. Эксперимент был запущен в феврале 2015 года в ряде таможенных органов. Переход на электронное декларирование процедуры транзита позволил су-

щественно сократить сроки проверки документов, повысил уровень информационного взаимодействия таможенных органов и участников внешнеэкономической деятельности, а также полностью исключил неоднократную подачу документов на всех этапах процедуры. Таким образом на конец 2016 года в ходе эксперимента было оформлено 125 тысяч электронных транзитных деклараций, когда как на в 2015 году их количество составило 1300 штук, прирост составил 9600 %. По состоянию на 3 ноября 2017 года общее количество транзитных деклараций составляет 488 201 штук из них 231 585 поданные в электронном виде через «Личный кабинет», что составляет 47,44% [4].

На демонстрации новых функциональных возможностей автоматизированных систем 22 марта 2016 года был представлен комплекс программных средств «Морской портал». Портал «Морской порт» является по сути единой информационной платформой, которая обеспечивает взаимодействие всех участников обработки грузов в морских портах. Он реализован на принципах и механизмах «единого окна», а также с учетом общепринятого международного опыта и практики. Единая информационная платформа обеспечивает возможность одновременной работы с электронными документами представителей администраций морских портов, стивидорных компаний, морских перевозчиков и контролирующих органов. Получить возможность работы с Порталом может любой участник, имеющий доступ в Интернет, пройдя необходимые регистрационные процедуры. С помощью Портала можно представить в электронном виде предварительную информацию о прибывающих товарах и водных судах, которая анализируется одновременно должностными лицами таможенных и иных контролирующих органов. Такое решение позволяет заблаговременно, до прихода судна в порт, спланировать проведение необходимых контрольных мероприятий, а также ускорить движение товаров и грузов после завершения таможенных процедур.

До представления данной программы участники внешнеэкономической деятельности для совершения контрольных операций в морских порта должны были предоставить документы и

сведения об одних и тех же объектах контроля должностным лицам таможенных органов и администрации морских портов. При этом все документы подавались на бумажных носителях.

После внедрения программы в морском порту «Большой порт Санкт Петербург» сроки прохождения таможенных операций и процедур были сокращены при экспорте до 29 минут, при импорте до 78 минут, при подаче предварительной декларации до 97 минут. Количество документов, предоставляемых таможенным органам снизилось до 4 документов при импорте и до 2 документов при экспорте. Также снизились случаи повторного проведения таможенного досмотра по прибытию до 2,44 %, при убытии товаров до 0,37 %. Предоставление документов администрации портов более не требовалось, так как документы, поданные через программу в автоматическом режиме, копировались и заносились в базу данных администрации порта. В результате применения программы срок хранения товаров в морских портах сократился с 6 суток в 2015 году, до 4 суток в 2016 году [4]. Стоимость программы оценивается почти в 50 млн рублей. В 2014 году был заключен государственный контракт на проведение научно-исследовательских работ стоимостью почти 12 млн руб., по изучению бизнес процессов в морских портах. По итогам проделанной работы, Федеральная таможенная служба заключила новый контракт на сумму 36,9 млн руб. для создания самого Портала [5].

Для повышения эффективности и скорость взаимодействия таможенных органов с участниками внешнеэкономической деятельности, а также сокращения времени проведения таможенного контроля и оформления, Федеральная таможенная служба внедрила электронный документооборот между таможенными органами и предприятиями Российской Железной дороги (далее – РЖД). Реализация проекта состояла из двух этапов. Первый осуществлялся на объектах пилотной зоны в отношении составов и товаров, убывающих с таможенной территории Таможенного союза. На второй этапе был проведен аналогичный эксперимент в отношении товаров, прибывающих на территорию Российской Федерации.

На сегодняшний день существует несколько этапов информационного взаимодействия. Начинается процесс с направления в электронном виде документов в РЖД с информацией о декларациях на товары, по которым принято решение о выпуске. Далее в автоматическом режиме происходит отправка документов и сведений в таможенный орган, откуда убывают товары, а также информирование РЖД о предварительных решениях до момента фактического прибытия товаров в пункт пропуска. Это касается совершения операций по регистрации прибытия, помещения товаров под таможенную процедуру таможенного транзита, помещения товаров на временное хранение и выдачи товаров и транспортных средств, а также оформления временного ввоза транспортных средств международной перевозки [6,7].

Электронное взаимодействие участников внешнеэкономической деятельности и таможенных органов и предприятий РЖД позволяет существенно сократить сроки подготовки документов, а также избавляет от необходимости участникам внешнеэкономической деятельности лично доставлять документы на железнодорожные станции для получения или отправки вагонов.

До введения данной программы на погранпереходах железной дороги совершение таможенных операций и проведения контроля в отношении убывающих или прибывающих составов в среднем занимало 60 минут. В свою очередь время, которое тратится в рамках эксперимента составляет уже 29 минут, что позволяет повысить производительность таможенных органов, а также пропускную способность железных дорог, в 2 раза.

Таким образом, в 2015 году стал поворотным годом в исторически сложившихся отношениях между таможенными органами и участниками внешнеэкономической деятельности. Было разработано и успешно внедрено несколько программ, которые коренным образом изменили структуру взаимоотношений, а также сумели повысить скорость взаимодействия всех участников внешней торговли, что позволяет снизить издержки, как и со стороны участников внешнеэкономической деятельности, так и со стороны страны куда ввозятся либо вывозятся товары.

Список литературы

1. Зачем таможен морской порт. Режим доступа: <http://xn--b1ae2adf4f.xn--p1ai/>.
2. Итоговый доклад о результатах и основных направлениях деятельности ФТС России за 2016 года. Режим доступа: <http://customs.ru/>.
3. Отчет о результатах работы личного кабинета за 2016 год. Режим доступа: <http://xn--q1abf.xn--p1ai/>.
4. Паздникова Н.П. Проблемы и перспективы развития концессии как одной из форм частно-государственного партнерства // Вестник Академии. 2011. № 2. С. 28–31.
5. Статистика посещения сайтов. Режим доступа: <http://pr-cy.ru/>.
6. Мингалева Ж.А., Паздникова Н.П. Экспресс-оценка устойчивости местных бюджетов // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 12 (146). С. 100–106.
7. Увеличение числа информационных сервисов личного кабинета участника ВЭД. Режим доступа: <http://customs.ru/>.

INFORMATION INTERACTION OF CUSTOMS BODIES WITH PARTICIPANTS OF FOREIGN ECONOMIC Gorshkov A.A., Student of 4th Year

Perm State University,
614990 Perm, Bukireva Str., 15

The article shows the activities of customs authorities on information interaction of participants of foreign economic activities. We analyzed the results of implementation of basic programs of interaction, identified problems and prospects of development.

Keywords: Federal customs service, the participants of foreign economic activity, information exchange, declaring.

УДК 338.23
ББК 65.05

ИНСТРУМЕНТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАДРОВОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА НА ЭТАПЕ ПРИЕМА ПЕРСОНАЛА

Грачев А.В., доцент кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита, к.э.н., доцент
Электронный адрес: grachevalexunder@rambler.ru
Санкт-Петербургский университет МВД России, 198206
г. Санкт-Петербург, ул. Летчика Пилютова, 1

В статье дана характеристика методов проверки кандидатов на работу. Определены источники информации о кандидатах, способы ее получения. Проверка кандидатов рассмотрена в качестве инструмента обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта

Ключевые слова: экономическая безопасность, кадры, проверка кандидатов на работу

Персонал – это ключевой фактор экономической безопасности хозяйствующего субъекта. Ответ на вопрос, какую роль (обеспечение или угроза) и как эффективно будет играть персонал в системе экономической безопасности хозяйствующего субъекта, во многом зависит от качества персонала, а, следовательно, от процесса отбора кандидатов на работу в компании. Таким образом, вопросы кадровой составляющей экономической безопасности хозяйствующего субъекта выходят на первый план.

Под кадровой безопасностью (кадровой составляющей экономической безопасности хозяйствующего субъекта) понимается характеристика хозяйствующего субъекта, свидетельствующая с

одной стороны о защищенности его персонала от негативных воздействий, а с другой стороны защищенность его экономической системы от рисков и угроз, источников которых выступает персонал.

В рамках обеспечения безопасности по первому направлению должны быть созданы безопасные условия труда, его оплаты и социального обеспечения сотрудников, предприняты меры по обеспечению физической безопасности сотрудников компании, страхованию их жизни и здоровья.

Персонал, как источник возникновения угроз, может создавать следующие риски: финансовый, информационный, материально-технический, маркетинговый, моральный, квалификационный, кадровый.

Объектами воздействия угроз, источником которых выступает персонал, являются: финансовые активы; имущество; информация (принимаемые решения на финансовых рынках (покупка продажа ценных бумаг), разработки новых видов продукции, маркетинговые ходы); клиенты, контрагенты, персонал.

Проведенная рейтинговая оценка рисков, связанных с деятельностью персонала консалтинговых компаний, позволила сделать вывод о том, что в системе кадровых рисков преобладают внутренние риски. Данный факт подтверждает актуальность и значимость процедур отбора персонала на работу в организации.

Проверка кандидатов на работу в компании – это процесс сравнения фактических характеристик кандидата с требуемыми, что обосновывает важность установления требуемых характеристик их значений. Требования, предъявляемые к кандидатам разделяются в по степени обязательности, по направлению ограничительного воздействия на характеристику кандидата, по источнику возникновения, по типу. Требования предъявляются к: опыту работы, образованию, навыкам, личным качествам, состоянию здоровья, возрасту, полу, военной обязанности, месту жительства, наличию личного автотранспорта, наличию регистрации, отношению с законом.

Правильно сформулированные требования позволяют:

во-первых, получить субъектам осуществляющим проверку более точно определить степени соответствия характеристик кандидатов требуемым;

во-вторых, ограничить число кандидатов на работу посредством самоустранения от борьбы за вакантное место путем самоанализа своих характеристики кандидатами, которые не соответствуют заявленным требованиям.

Следует отметить, что требования, предъявляемые к кандидатам на работу в коммерческих компаниях в условиях рынка, носят самый разнообразный характер. Из-за этого они не поддаются формализации и анализу. Часть из них устанавливаются работодателями, исходя из своих внутренних целей, часть же зависит от сферы деятельности компании и регулируются нормативными актами государства.

Унификации требований работодателей к кандидатам на работу служит осуществляемый в настоящее время в России процесс разработки и утверждения профессиональных стандартов. В профессиональных стандартах содержатся следующие требования к замещению должностей: требования к образованию и обучению; требования к опыту практической работы; особые условия допуска к работе; другие характеристики; трудовые действия, необходимые знания, необходимые умения в разрезе трудовых функций.

Информация о характеристиках кандидата на работу в компании может быть получена из разных источников. Классификация источников информации о кандидате на работу представлена в таблице:

Источники информации о кандидате на работу

Классификационный признак	Вид источника информации		
По субъекту предоставляемой информации	Кандидат на работу		
	Третьи лица	Государственные органы (учреждения)	Налоговые органы
			ОВД
			Медицинские учреждения
			Иные
	Бывшие работодатели кандидата		
	Иные (знакомые, члены семьи, соседи и т.п.)		
Рекрутинговые агентства			

Окончание табл.

Классификационный признак	Вид источника информации	
	Технические средства	Полиграф
		Интернет
		Базы данных
		Средства тестирования
По степени достоверности	Достоверные	
	Искаженные	Скрывающие отрицательные характеристики кандидата
		Завышающие положительные характеристики кандидата
По типу информации	Устные	
	Письменные	На бумажном носителе
		На электронном носителе
	Визуальные	
По способу получения информации	Предоставляемые	
	Запрашиваемые	
	Получаемые в ходе специальных мероприятий	
По степени открытости канала получения информации	Открытые	
	Конфиденциальные	
По месту получения информации	Получаемые по месту нахождения работодателя	
	Получаемые вне места нахождения работодателя	

При проверке кандидатов на работу в компанию необходимо помнить, что кандидат на работу заинтересован в демонстрации характеристик, соответствующих необходимым для заключения трудового договора. Однако фактические характеристики кандидата могут отличаться от демонстрируемых. Это может выражаться в:

- сокрытии фактов и характеристик, отрицательно влияющих на решение о приеме кандидата на работу в компанию;
- завышении фактических характеристик для повышения своей конкурентоспособности в борьбе за вакантное место.

Здесь наблюдается эффект «рынка лимонов». Это модель, которая описывает ситуацию на рынках с асимметричной информацией, где ценовые сигналы не отражают реальное положение дел [1]. Асимметричность информации в микроэкономике (несовершенная, неполная информация) – неравномерное распределение информации о товаре между покупателем и продавцом, где

продавец знает о товаре больше покупателя [2]. Из-за асимметричности информации низкокачественные товары вытесняют высококачественные товары с рынка. Не является исключением и рынок труда, где «продавцом» будет являться человек, желающий получить работу, «покупателем» – работодатель [3].

Именно данные факты являются предпосылкой необходимости проведения проверочных мероприятий по определению степени достоверности данных, представляемых кандидатами на работу.

Рассмотрим, какие методы проверки кандидатов на работу в организацию применяются в настоящее время.

Во-первых, все методы можно разделить **по цели использования** на:

1. *Методы получения первичной информации от кандидата* (резюме, анкетирование, собеседование, написание автобиографии, предоставление необходимых документов кандидатом);

2. *Методы проверки (подтверждения) достоверности полученной от кандидата информации* (тестирование способностей кандидата, запрос документов в государственных учреждениях, кредитных организациях, запрос характеристики с предыдущего места работы, с места учебы, анализ интернет ресурсов, наблюдение, полиграф).

Во-вторых, методы различаются **по типу получаемой информации**:

– методы получения устной информации (собеседование, опрос);

– методы получения визуальной информации (наблюдение, собеседование, экспресс-оценка);

– методы получения текстовой (документальной) информации (анкетирование, написание резюме, автобиографии, тестирование, сбор документов, запрос документов из учреждений и организаций);

– методы получения иной информации (полиграф, медицинский осмотр, проверка физических способностей кандидата)

В-третьих, методы различаются **по предмету проверки (характеристике, которая подлежит проверке)**:

– методы проверки уровня образования, компетенций кандидата (предоставление копий документов об образовании (дипломы, аттестаты, свидетельства, входное тестирование по вопросам будущих должностных обязанностей);

– методы проверки стажа работы (предоставление трудовой книжки, запрос документов из налоговых органов, изучение характеристик и справок с предыдущих мест работы);

– методы проверки законопослушности кандидата (запрос справок в органах внутренних дел, анализ баз данных службы судебных приставов, характеристика с предыдущего места работы, опрос соседей, знакомых, наблюдение за кандидатом, полиграф, изучение реестра дисквалифицированных физических лиц налоговых органов);

– методы проверки коммуникабельности и других психологических качеств кандидата (собеседование, составление профессиограмм, психологические тесты, общение с психологом);

– методы проверки состояния здоровья и физических способностей кандидата (сбор справок из медицинских учреждений, медицинский осмотр);

– методы проверки финансовой и имущественной обеспеченности кандидата (запрос документов из налоговых органов, справок с предыдущего места работы о размере заработной платы, проверка документов о наличии недвижимого имущества, автомобиля и т.п., изучение информации о наличии кредитов и займов);

– методы проверки личных характеристик кандидата (предоставление копии паспорта, свидетельства о рождении детей, свидетельства о заключении брака и т.п.).

Многообразие методов проверки кандидатов на работу в организацию переводит задачу выбора конкретного метода в экономическое русло. Если бы у хозяйствующего субъекта, сотрудников службы управления персоналом была возможность потратить на оценку каждого кандидата сколько угодно временных и финансовых ресурсов, то его можно было бы изучить настолько досконально, что риск ошибки при найме работника был бы практически сведен к нулю. Однако в реальности такой возможности нет, в силу ограниченности ресурсов. Поэтому практика отбора

персонала коммерческими компаниями сформировала группу достаточно экономичных и эффективных основных методов, которые применяются в большинстве случаев, и обеспечивают решение задач правильного отбора кандидатов.

Первым этапом отбора кандидата на работу является изучение резюме, которое, во-первых, позволяет составить первоначальное представление о кандидате (о его грамотности, его способностях сформулировать информацию о себе и т.п.), во-вторых, информация в резюме – это то, что в дальнейшем должно быть проверено на следующих этапах отбора и проверки.

Исходя из анализа присланных резюме, принимается решение о приглашении кандидата на следующий этап – собеседование или личная встреча. В процессе непосредственного собеседования возможно применение набора следующих инструментов в их взаимосвязи: заполнение анкеты интересующими вопросами, написание автобиографии, устное интервьюирование.

Данные указанные в автобиографии, анкете, сказанные при устном интервьюировании должны быть подвергнуты подтверждению и проверке. В этой связи, могут быть использованы следующие методы: запрос документов у кандидата; запрос документов у третьих лиц (у государственных органов, учреждений, бывших работодателей, знакомых и т.п.); проверочные мероприятия (испытания) с непосредственным участием кандидата.

Служба безопасности хозяйствующего субъекта может получить информацию официально, в порядке, установленном законодательством (в открытых источниках), а также используя свои каналы получения информации, на основе личных связей. В работе представлены интернет-ресурсы, которые могут быть использованы хозяйствующим субъектом для: проверки действительности паспорта кандидата; определения номера ИНН; проверки статуса кандидата в качестве индивидуального предпринимателя; проверки, является ли кандидат дисквалифицированным лицом; проверки наличия судебных решений/процессов с участием кандидата; проверки наличия исполнительных производств (судебных долгов) в банке исполнительных производств; проверки, находится ли кандидат в розыске; проверки реальности документа об образовании. Кроме того, проверка характеристик

кандидата может производиться на основе изучения личных страниц кандидата в социальных сетях, на поисковых сервисах, а также на сервисах поиска информации по фотографии

Если вышеуказанные методы проверки кандидата (за исключением собеседования, face control) можно отнести к документальным, то следующие методы можно отнести к методам фактической проверки, они заключаются в исследовании характеристик кандидата посредством проведения специальным мероприятием с ним. К таким мероприятиям относятся: исследование с использованием полиграфа; тестирование профессиональных компетенций; тестирования психофизиологических особенностей кандидата; медицинский осмотр (диспансеризация); проверка физических данных; наблюдение за кандидатом в свободное от работы время; наблюдение за кандидатом в рабочее время (во время испытательного срока).

Проверка кандидатов на работу в организацию – это инструмент обеспечения экономической безопасности, который позволяет:

С организационной точки зрения целью обеспечения экономической безопасности на этапе приема кандидатов на работу в организацию является:

1. Защита хозяйствующего субъекта от трудоустройства персонала, который может выступать фактором возникновения угроз его экономической безопасности (отказ в трудоустройстве кандидатам с отрицательными характеристиками);

2. Поиск и трудоустройство персонала, выступающего фактором обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта (трудоустройство кандидатов с положительными характеристиками, соответствующими требуемым).

С экономической точки зрения целью обеспечения экономической безопасности на этапе приема кандидатов на работу в организацию является:

1. Минимизация затраты хозяйствующего субъекта, связанные с:

- дообучением и переобучением сотрудника для работы в компании;

- поиском новых кандидатов на работу, в случае выявления несоответствия требованиям принятых на работу после приема;
 - выплатами социальных гарантий, связанных с увольнением сотрудников, в случае выявления несоответствия требованиям принятых на работу после приема;
 - неквалифицированным исполнением своих должностных обязанностей принятых на работу сотрудников (высокий процент бракованной продукции, неэффективные инженерные, управленческие решения, просчеты, ошибки, прогулы и т.д.);
 - умышленными действиями сотрудников, приносящими ущерб организации (хищение активов, порча имущества, распространение коммерческой тайны, инсайдерской информации);
2. Повышение эффективности деятельности организации за счет:
- приема более квалифицированного персонала по сравнению с имеющимся у данной организации и у конкурентов;
 - улучшения микроклимата в коллективе за счет приема новых работников;
 - улучшение взаимодействия в коллективе за счет приема новых работников.

Список литературы

1. Акерлоф Дж. Рынок «лимонов»: неопределенность качества и рыночный механизм. THESIS.M.: Высшая экономика, 2011, 254 с.
2. Асимметрия информации. Режим доступа: http://uskof.ucoz.ru/publ/informacija_kak_ekonomicheskaja_kategorija/asimmetrija_informacii/4-1-0-9 (Дата обращения: 10.11.2017 г.)
3. Кучина И.Ю. Неопределенность качества и эффект «рынка лимонов» в сфере подготовки специалистов для органов внутренних дел // Экономическая безопасность личности, общества, государства: проблемы и пути обеспечения. Материалы ежегодной всероссийской научно-практической конференции, 21 апреля 2016 г.: в 2-х томах (Сост.: Ю.А. Кудрявцев. СПб.: Изд-во СПб ун-та МВД России, 2016, Т.2, С. 132–136.

**TOOLS OF THE STAFFING COMPONENT OF ECONOMIC
SECURITY OF ECONOMIC ENTITY ON THE STAGE
OF THE RECEPTION STAFF**

**Grachev A.V., Associate Professor of Chair of Accounting,
Analysis and Audit, Candidate of Economic Sciences,
Associate Professor**

St. Petersburg University of the Ministry of Internal Affairs of Russia,
198206 St. Petersburg, Lyotchika Pilutyova Str., 1

In the article the characteristics, methods of testing job candidates. Identifies sources of information about candidates, how we obtain it. Verification of candidates considered as a tool of economic security of economic entity.

Keywords: economic security, personnel, inspection job candidates.

**УДК 336.7
ББК 65.38**

**ТАМОЖЕННАЯ ЭКСПЕРТИЗА И ЕЕ РОЛЬ
В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ**

**Дмитрова В.А., студентка 4 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: dmitrova.val@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15**

В данной статье рассматривается роль таможенных экспертиз как необходимого института для эффективного проведения процедуры таможенного контроля и таможенного оформления. Доказывается значимость проведения экспертиз

для выявления и предотвращения таможенных преступлений и обеспечения экономической безопасности страны.

Ключевые слова: экономическая безопасность, таможенная экспертиза, таможенные преступления, таможенный контроль, экспертная деятельность.

Таможенная экспертиза является неотъемлемой частью эффективного проведения таможенного контроля в отношении перемещаемых через таможенную границу товаров. Экспертизу можно определить, как проводимое экспертом либо экспертной комиссией исследование и изучение определенных объектов, а также дальнейший анализ полученных сведений и данных, который направлен на проверку подлинности и качественных свойств данного объекта. Заканчивается такой анализ составлением заключения эксперта, либо выпуском акта, а, в отдельных случаях – сертификатом качества, соответствия. Значение результатов проводимой экспертизы очень велико, поскольку от них зависит судьба провозимого товара.

Под экспертизой в целом понимается определенный вид научного исследования, который проводится уполномоченным на то экспертом в целях получения достоверной информации об интересующем объекте. Результатом данного исследования является заключение, которое составляется по установленным правилам и содержит решения по возникшим проблемным вопросам. Данное исследование определяется как научное, поскольку эксперт вправе применять любой подходящий научный метод, который позволит получить необходимые результаты [1].

Таможенная экспертиза относится к особому виду экспертиз, поскольку она обладает своими собственными характерными признаками. Объектами в таможенной экспертизе являются товары, перемещаемые через таможенную границу, документы к ним, которые используются во время таможенного оформления. Предметом являются отдельно взятые проблемы таможенного дела, а также отдельные процедуры проведения таможенного контроля, к примеру, такие как: идентификация объекта, подлежащего контролю, его классификация, определение таможенной

стоимости, осуществление различного вида диагностики определенных групп товаров и т.д.

Кроме того, можно выделить такой класс таможенных экспертиз, который применяется в борьбе с таможенными правонарушениями. В данный класс входят такие виды экспертиз как: идентификационная, технологическая, криминалистическая, материаловедческая и другие необходимые для производства экспертизы. Таможенный контроль может включать в себя экспертизу в случае, если необходимы специальные знания для решения конкретных проблем.

Для того чтобы понять роль таможенных экспертиз на современном этапе развития таможенной службы, следует рассмотреть основные виды таможенных экспертиз в зависимости от поставленных перед таможенным экспертом задач.

Начнем с идентификационной экспертизы. Идентификация, то есть распознавание и установление достоверности сведений о каком-либо материальном объекте, происходит в основном путем его детализации по товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД). Таможенная идентификация осуществляется путем установления принадлежности товара к определенной группе товаров, которые обязательно подлежат определенному регулированию.

В случае необходимости оформления специального разрешения, то есть лицензии, на переработку товаров как на таможенной территории, так и вне ее пределов, осуществляется технологическая экспертиза. Процедура переработки товаров на таможенной территории представляет собой такой таможенный режим, при котором товары иностранного происхождения используются для переработки на таможенной территории с освобождением от уплаты всех ввозных таможенных пошлин и налогов с дальнейшим вывозом данных продуктов за пределы таможенной территории [2].

Для тех случаев, когда необходимо определить код товара, применяется классификационная экспертиза. Данный вид экспертизы является одним из основных и специфических таможенных экспертиз.

Такой вид таможенной экспертизы, как определение страны происхождения товара осуществляется с применением тарифных и нетарифных мер регулирования при перемещении товара через таможенную границу.

Товароведческая экспертиза проводится для выявления особенностей конкретного товара. Зачастую данная экспертиза осуществляется в совокупности с другими видами экспертиз, например, со стоимостной экспертизой в случаях необходимости выявления цены товара. Определение таможенной стоимости товаров происходит специально на то уполномоченными таможенными органами. Такая процедура является очень важной, поскольку она выступает как база для определения размера денежных сборов и таможенных платежей.

Последний вид основных рассматриваемых таможенных экспертиз – материаловедческая. Проводится данная экспертиза при необходимости определения точных показателей или свойств товара. Для этой экспертиза характерна свои методики испытания, описание которых содержится в ТН ВЭД и других международно-признанных методиках.

Порядок назначения проведения таможенных экспертиз выполняется в соответствии с требованиями таможенного законодательства, законодательства Российской Федерации об административных правонарушениях, а также уголовно-процессуального законодательства. Таможенные органы назначают проведение таможенных экспертиз при осуществлении таможенного контроля, оформления, при производстве по делам о нарушении таможенных правил и других процедур [3].

Таможенные экспертизы проводятся специальными экспертными учреждениями, на территории Российской Федерации это экспертно-криминалистические службы, а также региональные филиалы Центрального экспертно-криминалистического таможенного управления (ЦЭКТУ). Помимо этого, могут привлекаться различные специалисты государственных и негосударственных предприятий, организаций либо учреждений для оказания необходимого содействия при осуществлении таможенного оформления и контроля, при взятии образцов и проб товаров, при личном досмотре и других мероприятиях.

Поскольку Центральное экспертно-криминалистическое таможенное управление Федеральной таможенной службы России является главным подразделением, осуществляющим проведение таможенных экспертиз, стоит более детально остановиться на его деятельности и рассмотреть показатели работы данного управления.

Центральное экспертно-криминалистическое таможенное управление Федеральной таможенной службы является специализированным региональным таможенным управлением, которое осуществляет в интересах экономической безопасности государства следующие виды деятельности:

- судебно-экспертную;
- экспертно-криминалистическую;
- экспертно-исследовательскую;
- научно-исследовательскую;
- научно-методическую [4].

Данное управление располагает современным аналитическим оборудованием, а при выполнении экспертиз используются новейшие методы анализа, а также высокотехнологичное оборудование, которое позволяет исследовать сырьевые товары и продукты в соответствии с мировыми стандартами. Далее будет рассмотрена структура выполненных экспертно-исследовательских работ в процентном отношении поквартально за 2016 год и выявлены наиболее распространенные виды таможенных экспертиз за рассмотренный период с указанием факторов влияния на данные показатели.

Структура выполненных ЦЭКТУ экспертно-исследовательских работ за 2016 год [5]

Экспертиза/Квартал	1	2	3	4
1. Диагностическая	1,90%	1%	1%	1%
2. Идентификационная	42,78%	45%	38%	36%
3. Материаловедческая	1,73%	1%	1%	1%
4. Товароведческая стоимостная	29,19%	33%	33%	35%
5. Криминалистическая	12,06%	9%	17%	13%
6. Технологическая	0,07%	0%	0,09%	0%
7. Химическая	4,25%	6%	5%	5%

Окончание табл.

Экспертиза/Квартал	1	2	3	4
8. Геммологическая	0,87%	1%	1%	1%
9. Искусствоведческая	0,67%	1%	1%	1%
10. Экспертиза информационных объектов	3,91%	0%	1%	4%
11. Экспертиза объектов интеллектуальной собственности	2,57%	3%	2%	3%

Как видно из таблицы, наиболее часто выполняются идентификационные, товароведческие и криминалистические экспертизы. Распространенность товароведческой экспертизы объясняется ее значимостью при установлении точного кода товара по Товарной номенклатуре, так как имеется большое количество товаров с идентичным названием, которые имеют разные свойства и характеристики. Идентификационная экспертиза пользуется такой популярностью, поскольку она используется в основном для исследования продовольственных товаров, перемещаемых через таможенную границу, которые составляют большую часть экспортно-импортных операций. Криминалистическая экспертиза применяется в целях установления подлинности таможенных документов, которые имеют значение при проведении таможенного контроля ценных бумаг, а также средств идентификации. Также большое значение имеет в криминалистической таможенной экспертизе проверка пломб и запорно-пломбировочных устройств на товарах, перемещаемых через таможенную границу, что также объясняет популярность данного вида экспертизы.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что проведение таможенной экспертизы является существенной частью всей системы таможенного контроля и важным инструментом обеспечения экономической безопасности, так как она может позволить выявить и предотвратить совершение преступления на стадии таможенного оформления и не допустить наступления последствий в дальнейшем. Более того, экспертное исследование в современных условиях становится важной частью обеспечения экономической безопасности, поскольку в правонарушениях все чаще стали использоваться новейшие технические достижения, включая применение информационных технологий, отлаженных схем

преступной деятельности и многих других средств для достижения преступной цели, предотвратить которые возможно только при помощи проведения детализированной экспертизы.

Можно сказать, что существует необходимость совершенствования института таможенной экспертизы для повышения эффективности в борьбе с таможенными правонарушениями. В первую очередь модернизация должна происходить в системе мер и инструментов таможенного контроля, в том числе в вопросах нормативно-правовой базы. Лабораториям таможенной экспертизы также необходима оптимизация материально-технического обеспечения, что можно осуществить путем увеличения финансирования данных лабораторий и привлечения различных организаций, которые обладают необходимым обеспечением.

В таможенном регулировании роль экспертизы также очень велика. Здесь экспертиза предназначена для установления обстоятельств дела в отношении перевозимых через таможенную границу товаров, документов и транспортных средств. Она выполняет специализированные функции таможенного контроля, обеспечивающего таможенные органы доказательной базой для предотвращения правонарушений в сфере таможенного дела.

Список литературы

1. Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «О таможенном регулировании в Российской Федерации». Статья 172. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

2. «Таможенный кодекс Таможенного союза» (ред. от 08.05.2015) (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 № 17). Статья 299. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

3. Кулешова Е.Е. Таможенная экспертиза как мера обеспечения таможенного контроля // Ученые записки Тамбовского отделения РoCМУ. 2016. №5. Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/tamozhennaya-ekspertiza-kak-mera-obespecheniya-tamozhennogo-kontrolya> (дата обращения: 28.11.2017).

4. Официальный сайт Федеральной таможенной службы Российской Федерации. Режим доступа: <http://www.customs.ru>.

5. Статистическая информация с официального сайта Центрального экспертно-криминалистического таможенного управления Российской Федерации. Режим доступа: <http://cektu.customs.ru/>.

CUSTOMS EXAMINATION AS A WAY OF PROVIDING THE ECONOMIC SECURITY OF THE COUNTRY

Dmitrova V.A., Student of 4th Year

Perm State University,
614990 Perm, Bukireva Str., 15

Article is devoted to consideration of questions of providing the economic security of the country by means of customs examination. The article is aimed at revealing dependence between different types of customs examinations and proving its importance.

Keywords: economic security, customs examination, customs clearance, customs control, customs crimes.

УДК 336.7

ББК 65.38

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ОЦЕНКИ МЕХАНИЗМА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНОВ

Долганова Я.А., аспирант 3 курса

Научный руководитель – д.э.н., профессор М.Н. Руденко

Электронный адрес: dolganova.y.a@mail.ru

**Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15**

Традиционно в отечественных исследованиях механизм обеспечения экономической безопасности понимают, как совокупность организационно-управленческих мер, направленных на предотвращение внутренних и внешних угроз в сфере экономики.

В свою очередь, для оценки действующего механизма экономической безопасности регионов необходимо рассмотреть существующие способы и методы определения его уровня.

Ключевые слова: Механизм экономической безопасности регионов, методы оценки экономической безопасности, показатели экономической безопасности, направления экономической безопасности.

Актуальность вопросов, связанных с нахождением ответственных способов обеспечения безопасности на разных уровнях (государства, региона, отраслей экономики, хозяйствующих субъектов, личности) приобретает особую значимость в особенности в области применения комплексного подхода в их решении. Экономическая безопасность, являясь, в первую очередь, характеристикой состояния социально-экономической системы, выступает необходимым условием для достижения безопасности в социальной, финансовой, экологической, инвестиционной, продовольственной и других сферах. Таким образом, оценку уровня экономической безопасности корректнее резюмировать не только с позиции характеристики отдельных выбранных показателей для исследования (к примеру, достиг ли показатель своего нормативного или порогового значения), но и с позиции оценки механизма экономической безопасности, который в общем смысле включает в себя систему организационно-экономических инструментов и правовых мер, направленных на предотвращение и предупреждение внутренних и внешних угроз в сфере экономики. По такому принципу исследование охватывает как количественную, так и качественную характеристику объекта, более того, анализируется не только общий результат, а проводится мониторинг применяемых инструментов, с помощью которых и обеспечивается достижение уровня экономической безопасности.

На первом этапе характеристики механизма экономической безопасности региона рассмотрим современные методы оценки экономической безопасности (табл. 1), классификация которых предложена Т.Д. Третьяковым.

Таблица 1

**Классификация современных методов оценки
экономической безопасности регионов**

Метод	Представители	Основные положения	Недостатки
Динамический (оценка динамики развития регионов по темпам роста его основных макроэкономических показателей)	И.В. Долматов, Н.М. Мухитов, Н.А. Соколов	В качестве главных индикаторов экономической безопасности приняты социальные индикаторы	Не конкретизированы показатели. Отсутствуют показатели, характеризующие ситуацию в экономике региона и их пороговые значения
Эконометрический (оценка на основе многомерного статистического анализа; метода наименьших квадратов и др.)	Н.В. Дюженкова, О.С. Филеткин	Использование интегральных показателей, характеризующих экономику и социальную сферу региона	Методики громоздки; в некоторых случаях подвергается сомнению взаимосвязь между отдельными показателями; часто отсутствуют пороговые значения
Макроэкономический (сравнение основных макроэкономических показателей с их пороговыми значениями)	П.М. Воронин, И.В. Новикова, Н.И. Красников, З.З. Абдулаева	Применяются показатели, характеризующие развитие экономики и социальной сферы региона	Теряется уникальность (специфика) региона, т.к. его показатели сравниваются с усредненными по стране, либо с максимальными значениями
Экспертно –рейтинговый (рейтинговые, балльные и экспертные оценки при ранжировании регионов по уровню угроз)	С.В. Гук, С.П. Волков	Использование рейтинговых, балльных, экспертных оценок; интегральных показателей	Отсутствуют пороговые значения; велика вероятность субъективизма, невозможности доказать результаты, полученные на его основе, точными характеристиками

Окончание табл. 1

Метод	Представители	Основные положения	Недостатки
Экономико – математический (оценка последствий угроз через количественное измерение ущерба)	Л.П. Гончаренко, Э.А. Уткин, А.Ф. Денисов	Функциональный анализ безопасности территории, основанный на оценке вероятности наступления отдельных негативных событий и вероятной величине ущерба	Данная методика больше подходит для отдельного предприятия, а не для региона
Комплексный (Комплексная оценка экономической безопасности региона)	Е.А. Олейников, В.С. Сальников, Н.В. Дюженкова	Применяются различные комбинации перечисленных выше методов	Объединяет и сочетает в себе рассмотренные в других методах недостатки

Источник: Д.В. Третьяков Организационно-методический инструментарий обеспечения экономической безопасности региона: Дис. ... к.э.н.: 08.00.05., Тамбов, 2012 [4]

Принимая во внимание то, что далеко не все показатели поддаются количественной оценке и тем более не все процессы, входящие в специфику и структуру экономической безопасности региона можно оценить и сравнить, считаем, что все представленные сгруппированные методы практически применимы, в некоторых случаях их применение возможно с учетом конкретизации под особенности региона.

С учетом выбора одного метода или группы по представленной классификации, в качестве второго этапа оценки механизма экономической безопасности региона выделим ключевые направления (блоки) для анализа отдельных составляющих экономической безопасности. На основе анализа систем индикаторов региональной экономической безопасности отечественных исследователей (В.К. Сенчагова, Д.В. Третьякова и др.), уточним возможные направления и входящие в них группы показателей для оценки экономической безопасности (табл. 2).

Таблица 2

Ключевые направления экономической безопасности регионов

Направление	Группы показателей
Блок 1. Способность экономики региона к устойчивому развитию	<ul style="list-style-type: none"> – экономического роста региона; – устойчивости региональной финансовой системы; – уровень и качество жизни населения региона; – демографии; – продовольственной независимости.
Блок 2. Поддержка научного потенциала	<ul style="list-style-type: none"> – расходы на образование и науку; – численность занятых в науке; – и др.
Блок 3. Экологическая безопасность	<ul style="list-style-type: none"> – сброс загрязненных сточных вод в поверхностные водные объекты; – выбросы загрязняющих веществ в атмосферный воздух от стационарных источников; – лесовосстановление (доля восстановленных лесов, %); – и др.

Источник: составлено автором

Безусловно, приведенные направления и группы показателей охватывают не все элементы, входящие в состав экономической безопасности региона, считаем целесообразным добавление дополнительных блоков при исследовании отдельного региона с учетом его особенностей и типовой принадлежности (аграрный, промышленный, добывающий, сырьевой, торгово-финансовый и др.). В качестве нормативных и пороговых значений показателей может быть принято либо среднероссийское значение (в случае анализа нескольких регионов), либо рекомендуемое в соответствии с нормативно-правовыми актами или научными исследованиями.

Третьим этапом в рамках оценки механизма экономической безопасности региона относится выявление и выделение факторов, оказавших либо положительное, либо отрицательное влияние на изменение показателей, проанализированных во втором этапе. Для установления степени зависимости между факто-

рами и показателями можно применить корреляционный и регрессионный анализ. Однако не всегда на основе данных получается выявить взаимосвязи между отдельными показателями. Так, например, за период 2006-2016 гг. нами был проведен анализ в рамках всех федеральных округов и входящих в их состав регионов. Для установления зависимости был выбран показатель Y - преступления экономической направленности и X_i - предполагаемые факторы, оказывающие влияние на Y . Многофакторный анализ разделен на две группы переменных: переменные, характеризующие организации и население (табл. 3). В результате с помощью программы Microsoft Office Excel было установлено, что все выбранные переменные оказались незначимыми и соответственно не вошли в модель регрессионного уравнения. Поэтому для выявления факторов в отдельных случаях необходимо выделять не отдельные показатели, а группы, либо рассматривать влияние путем детального изучения не количественных показателей, а процессов и явлений, оказывающих воздействие на социально-экономическую систему регионов.

Таблица 3

Переменные регрессионного анализа

Переменные, характеризующие организации (X_i)	Переменные (X_i), характеризующие население региона
X_1 – задолженность по кредитам в рублях, представленным кредитными организациями юридическим лицам	X_1 – среднедушевые денежные доходы населения (руб.)
X_2 – задолженность по кредитам в иностранной валюте, представленным кредитными организациями юридическим лицам	X_2 – средний размер назначенных пенсий (руб.)
X_3 – сальдированный финансовый результат деятельности организаций (млн руб.)	X_3 – число официально зарегистрированных безработных (чел.)
X_4 – кредиторская задолженность организаций (млн руб.)	X_4 – численность экономически активного населения (численность рабочей силы) (чел.)
X_5 – дебиторская задолженность организаций (млн руб.)	X_5 – величина прожиточного минимума (среднее значение по группам) (руб.)

Окончание табл. 3

Переменные, характеризующие организацию (X_i)	Переменные (X_i), характеризующие население региона
	X_6 – задолженность по кредитам в рублях, предоставленным кредитными организациями физическим лицам и индивидуальным предпринимателям (руб.)
	X_7 – задолженность по кредитам в иностранной валюте, предоставленным кредитными организациями физическим лицам и индивидуальным предпринимателям (руб.)

Источник: составлено автором

Последующими этапами способов оценки механизма экономической безопасности региона может стать прогнозирование изменений по выбранным направлениям, разработка рекомендаций, направленных на совершенствование действующего механизма, мониторинг возможных угроз и способов их предотвращения, исходя из возможностей инструментария существующего механизма экономической безопасности.

Таким образом, в общем виде механизм экономической безопасности регионов можно представить в виде системы показателей, характеризующих социально-экономическую систему, их пороговых значений и инструментов управления, способных воздействовать на факторы, оказывающие влияние и воздействие на экономическую безопасность регионов.

Список литературы

1. Долганова Я.А. Проблемы оценки уровня экономической безопасности региона // Актуальные вопросы развития национальной экономики: материалы V Междунар. заоч. науч.-

практ. конф. (15 апреля 2016 г.): в 2 ч. / Перм. гос. нац. исслед. ун-т. Пермь, 2016. Ч. 2. 454 с.

2. Руденко М.Н., Долганова Я.А. Влияние социально-экономического развития на экономическую безопасность региона (на примере Пермского края) // Научно-технические ведомости Санкт-Петербургского политехнического университета. Экономические науки. St. Petersburg State Polytechnical University Journal. Economics. 2015. № 3 (221) 2015. С. 63–71.

3. Руденко М.Н., Долганова Я.А. Взаимосвязь социально-экономического развития и состояния экономической безопасности страны // Экономика и предпринимательство, № 10 ч.2 (63–2), 2015 ISSN 1999-2300. С.149–157.

4. Третьяков Д.В. Организационно-методический инструментарий обеспечения экономической безопасности региона: Дис. ... к.э.н.: 08.00.05., Тамбов, 2012.

**MODERN METHODS OF ESTIMATION
OF THE REGIONAL ECONOMIC SECURITY MECHANISM
Dolganova Ia.A., Postgraduate Student of 3rd Year
Perm State University,
614990 Perm, Bukireva Str., 15**

Traditionally, in Russian scientific researchers, the mechanism for ensuring economic security is understood as a set of organizational and management measures aimed at preventing internal and external threats in the economic sphere. In turn, to assess the current mechanism for economic security of the regions, it is necessary to consider existing methods and methods for determining its level.

Keywords: Mechanism of economic security of regions, methods for assessing economic security, indicators of economic security, directions of economic security.

УДК 368.1:336.7
ББК 65.271

СТРАХОВОЕ МОШЕННИЧЕСТВО В РФ: АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ И МЕТОДЫ БОРЬБЫ С НИМ

Домнина О.Л., к.т.н., доцент
Овченкова С.В., бакалавр 3 курса .
Электронный адрес: svetochkazoom4@gmail.com
Волжский государственный университет водного
транспорта, 603950 г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5

Данная статья посвящена вопросам страхового мошенничества. В ней показана актуальность борьбы с этим видом преступлений, приведена классификация различных видов мошенничества, выявлены факторы, оказывающие влияние на его распространение и описаны способы борьбы с ним.

Ключевые слова: страховое мошенничество; классификация страхового мошенничества; факторы, оказывающие влияние на развитие мошенничества; способы борьбы с мошенничеством.

Мировая и отечественная практика страхования говорит о том, что одной из основных проблем в работе страховых компаний является мошенничество. Эта проблема усугубляется экономическим кризисом и связанным с ним ростом экономической преступности. Проблема также обостряется общественным отношением к страхованию со стороны населения, не осознающего ценности предоставляемых страховых услуг. По данным из открытых источников по отдельным видам страхования потери от мошенничества составляют от 15 до 30% страховых выплат [1].

Страдают от мошенничества не только страховые компании, но и добросовестные страхователи, вынужденные покупать полисы по завышенной цене. Это является следствием того, что страховщики закладывают свои риски в стоимость страховых услуг. В связи с вышесказанным, будет разумно утверждать, что

вынесенная проблема является злободневной, и требует тщательного изучения.

Проблема мошенничества в сфере страхования является одной из самых обсуждаемых среди специалистов российского страхового рынка. За последние годы были проведены многочисленные конференции, семинары, центральной темой которых были меры, направленные на борьбу с мошенничеством и в которых принимали участие государственные органы и представители страховых организаций. Однако это пока не дало эффективного результата, и мошенничество в сфере страхования как было, так и остается актуальным явлением. На наш взгляд, это вызвано обсуждением отдельных аспектов страхового мошенничества и требует обобщения имеющейся информации.

Попробуем обобщить и свести имеющуюся в открытых источниках информацию о страховом мошенничестве в следующую схему (рис.1).

Как видно из рис. 1 мошенничество в сфере страхования может быть классифицировано по ряду оснований: по субъекту, времени возникновения, типу, виду, сути, способу обмана и региону. Стоит отметить, что каждый вид страхового мошенничества имеет свои специфические черты и особенности, которые необходимо учитывать при разработке методов борьбы с ним.

В зависимости от субъекта, злоумышленниками могут быть сотрудники страховщиков, страхователи, страховые посредники (агенты, брокеры), юристы. Кроме того, зачастую, мошенники не работают в одиночку, в таком случае имеет общий сговор, на основании которого совершаются незаконные действия с целью извлечения какой-либо выгоды каждой из сторон.

Рассмотрим, как противоправные действия могут совершать те или иные сотрудники страховых компаний. Мошеннические действия со стороны страховщиков заключаются в следующих видах: оформлении несуществующих ущербов; манипуляции в оформлении страхового полиса (оформление задним числом, поддельные полисы, завышение стоимости имущества, искажение информации необходимой для оценки степени риска и др.); сокрытие информации при наступлении страхового случая, влияющей на преднамеренное завышение ущерба.

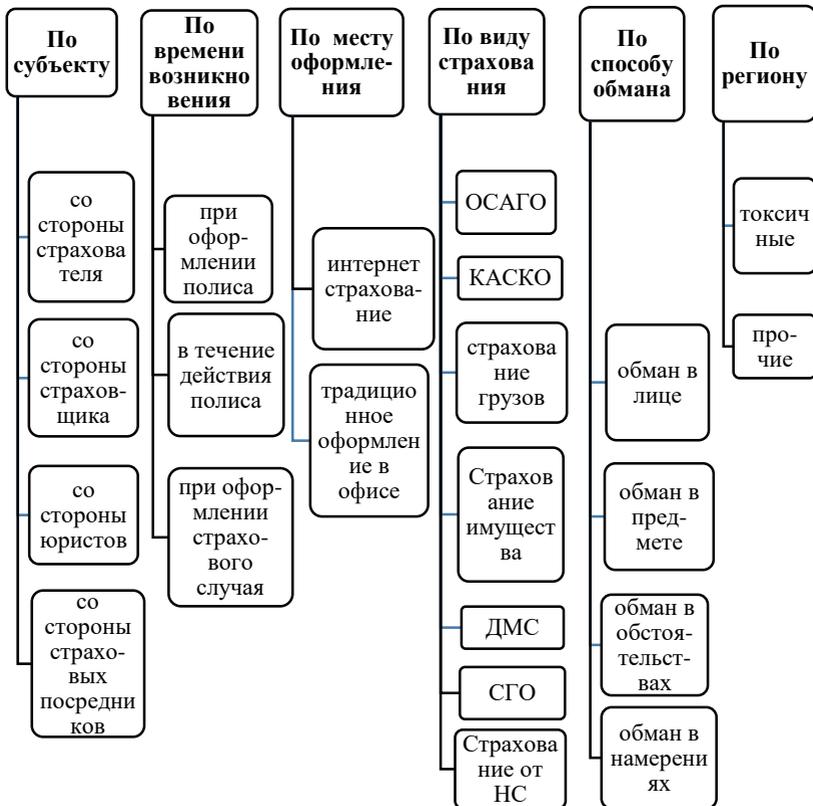


Рис. 1. Классификация страхового мошенничества

Зачастую мошенником может являться и лицо, заключившее договор страхования – страхователь. Правонарушения страхователей могут совершаться самими страхователями либо в сговоре с наемными работниками страховой компании. Основными действиями, которые можно квалифицировать как мошенничество, являются: завышение стоимости объекта страхования, заключение договоров задним числом; сговор со страховым агентом влекущие занижение уплачиваемой страховой премии; фальсификация наступления страхового случая или преднамеренное завышение величины убытков посредством фальсификаций.

Страховые посредники также участвуют в страховом мошенничестве. Причем чаще всего в мошенничестве участвуют агенты, а не брокеры, поскольку они заключают договора страхования от имени страховщика и обязательства по этим договорам несет страховщик, в то время как ответственность агента ограничена.

По оценкам Федеральной службы страхового надзора, ежегодно страховщики теряют только в ОСАГО до 35 млрд рублей из-за недобросовестных клиентов, сотрудников и агентов [1].

С развитием сферы страхования профессия юриста на сегодняшний день стала одной из востребованных. Так называемые криминальные автоюристы стали работать на рынке автострахования еще в 2012 году, с момент распространение закона «О защите прав потребителей» на страхование. Сегодня в России действуют более 1000 юридических фирм, специализирующихся на исках к страховым компаниям. При этом значительная часть исков, предъявляемая ими, является полностью сфальсифицированными (по оценкам страховых компаний – 25–30%), или суммы исков искусственно преувеличенны (около 60%) [1]. На долю убытков по итогам 2016 года по ОСАГО от криминальных автоюристов по данным Всероссийского союза страховщиков (ВСС) были получены убытки в размере 20 млрд рублей [1].

Одним из динамично развивающихся мошенничеств, в сфере страхования, является мошенничество с использованием интернета. В основном – это предоставление недостоверных данных при оформлении электронных полисов. Связан такой вид мошенничества с тем, что в настоящее время база данных, проверяющих информацию, введенные например при оформлении ОСАГО на сайте страховых компаний, не способна автоматически проверять данные марки автомобиля и его регион из базы данных ГИБДД. В результате за полис мошенники платят, минимальные деньги, затем меняют с помощью фоторедактора данные водителя в полисе в соответствии уже с его регионом и моделью авто и продают покупателю условно за значительно превышающие суммы, а разницу кладут себе в карман [2]. Еще одним распространенным видом интернет-мошенничества является создание фиктивных сайтов страховых компаний с целью хищения уплачиваемой страховой премии.

В зависимости от вида страхования, наибольшие доли убытков от мошенничества приходится на автострахование (ОСАГО и автокаско), страхование имущества и страхование от несчастных случаев. Это видно из рис.2.

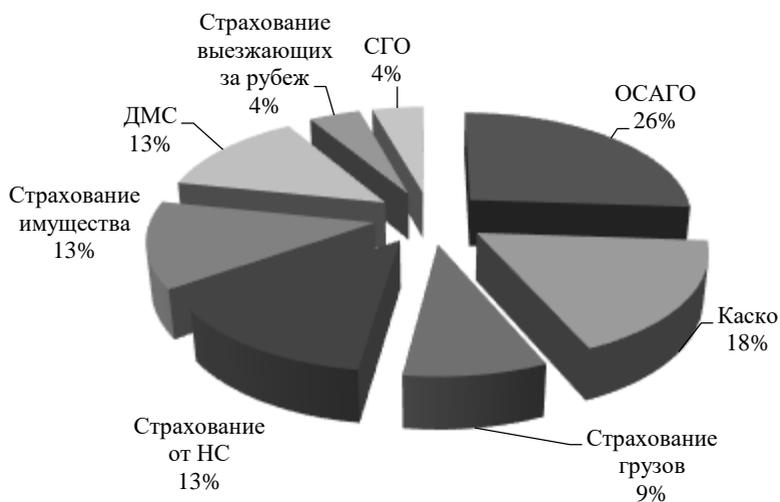


Рис.2. Доля мошенничества по видам страхования в выплатах страховщиков [на основании данных 1,3].

По способу обмана страховое мошенничество может совершаться в лице (например, когда мошенник выдает себя за лицо, имеющие право на получение страхового возмещения за повреждение имущества, прав на которое он в действительности не имеет), предмете (например, когда страхователь выдает один автомобиль за другой, меньшую страховую премию), намерениях (к нему, например, можно отнести выдачу страхователям недействительных страховых полисов, в результате чего последние теряют возможность получения страховой выплаты) и обстоятельствах (когда, к примеру, виновный сообщает ложные сведения о фактах и обстоятельствах страхового случая, или же им сообщаются сведения в извращенном свете.).

Также преступления в сфере страхования можно подразделить в зависимости от региона. Обновленный рейтинг «токсичных» регионов России подготовили специалисты РСА. В его

внесли данные, касающиеся частоты страховых случаев, среднего размера выплат, соотношения судебных и несудебных выплат и др. По итогам 2016 года в РФ частота страховых случаев составила 5,8%, средняя выплата равны 71800 рублей, а отношение судебных выплат к общему объему -14%. В сегменте с максимально негативными показателями лидерами по итогам прошлого года являются Адыгея (средняя выплата является -135858 рублей, доля судебных выплат – 24,4%), Волгоградская область (83525 рублей и 36,2%) и Карачаево-Черкесская республика (132314 рублей, 12,3%). Стоит отметить, что Нижний Новгород относится также к токсичному району – средняя выплата в нем составляет 90375 рублей и доля судебных выплат 20,8% [на основании данных 1,2,3].

Анализируя развитие страхового мошенничества можно выделить факторы, которые побудили его возникновение и развитие. К ним относятся правовые и экономические. Усугубляет их низкая финансовая грамотность населения.

Ключевая проблема в области права заключается в отсутствие необходимого правового регулирования. Это не дает возможности реализовать свое право на самозащиту от мошенничества как страховщику, так и страхователю. Кроме того, зачастую правоохранительные органы не обладают достаточным опытом и знаниями в применение уголовно-правовых норм. Сложившаяся ситуация осложняется общим высоким уровнем коррупции. Так же в уголовном праве нет отдельной главы, посвященной страховому мошенничеству, что позволяет заниматься не только профессиональным мошенникам, но и дилетантам.

Кроме того, процесс противодействия страхового мошенничества осложняется, прежде всего, тем, что страховщики лишены возможности официально запрашивать и получать информацию об обстоятельствах страхового случая у банков, у медицинских учреждений, у правоохранительных органов и других учреждений. Страховщик данную информацию может получить по нелегальным источникам, которым в последствие он так же не может воспользоваться в суде. А также страховщик не вправе участвовать в расследовании в случае возбуждения уголовного дела.

В силу исторических причин в России низкая страховая культура и негативное отношение к страхованию как к виду деятельности. У населения отсутствует представление как о социально-значимой стороне страхования, большинство не ощущает потребности в страховании, обязательный вид страхования рассматривают как отдельный налог, а страховые компании рассматривают как финансовые пирамиды. Большинство клиентов считают, что если он заплатил страховую премию, то необходимо ее вернуть, даже если не было страхового случая, либо использовать страховую выплату как способ решения финансовых проблем.

Исследователи выделили основные мотивы, которыми руководствуются мошенники при совершении противоправного поведения [5]. Зачастую мошенники хотят «вернуть принадлежащее по праву им», обвиняя страховщика в том, что условия страхования несправедливые. Существует распространенное и незыблемое мнение, что при расчете страхового возмещения по страховому случаю страховая компания их обманула. Страхователь так же утверждает, что компания неправильно отвергает законную претензию и хочет получить возмещение, хотя бы противоправными методами. Надо отметить, что основанием такой волны стали действия самих страховщиков, связанные с урезанием страховых выплат, некорректное обращение страховой компании с клиентами, повышение страховой премии, нарушение сроков выплат и неаргументированным отказом в возмещении ущерба.

К экономическим аспектам в первую очередь стоит отнести снижение реальных доходов населения. Соответственно, ситуация экономического кризиса еще более усугубила данную проблему как со стороны страхователя, так и со стороны страховщика. Страховые компании отмечают рост число страховых выплат в момент кризиса. Зачастую участники страхования хотят решить свои финансовые проблемы за счет проведения страхового мошенничества.

Исходя из выше сказанного, можно сделать вывод, что страховое мошенничество является специфическим индикатором экономического благополучия населения страны, чем выше уро-

вень благосостояния граждан, чем больше частной собственности у них, недвижимости, тем выше уровень страхового мошенничества.

Вопрос страхового мошенничества актуален не только для России. По данным Бюро по борьбе со страховым мошенничеством (IFB), в Великобритании по итогам 2010г. сумма выплат мошенникам составила 1,9 млрд фунтов стерлингов [4].

В Европе самым популярным видом страхования для мошенников стало автострахование. Кроме этого, достаточно часто встречается инсценировка пожара. В личном страховании мошенники чаще всего занимаются фальсификацией медицинских документов, либо предоставлением заведомо ложных сведений о здоровье застрахованного лица при заключении договора страхования.

Тем не менее, процент выплат мошенникам в Европе ниже, чем в России [4]. Это связано, в первую очередь, с разницей менталитетов русского человека и европейца. Помимо этого, в европейских странах более грамотно построена система законодательства, позволяющая с большей вероятностью доказывать наличие состава преступления и привлекать виновных в мошенничестве лиц к уголовной ответственности. Так, в странах Европы в уголовном законодательстве есть статья, предусматривая наказание за осуществление страхового мошенничества со сроками лишения свободы до 15 лет. В нашем же законодательстве такая отдельная статья отсутствует.

Проблема страхового мошенничества, вряд ли может быть полностью решена. Однако возможно осуществление ряда мероприятий по его снижению.

Российский и зарубежный опыт [на основании данных 1,2,3,4,5,6] позволяет сгруппировать методы борьбы со страховым мошенничеством следующим образом: превентивные, процедурные и карательные.

К превентивным методам можно отнести:

– изменение законодательства, исключая лазейки для мошенничества;

- разработка рекомендаций по противодействию мошенникам для страховщиков и правоохранительных органов;
- формирование статистики, чтобы увидеть точный масштаб проблемы;
- применение современных технологий, интернета вещей, анализа данных;
- постоянно пополняемый страховщиками черный список страхователей;
- обеспечение соблюдения принципа гласности раскрытых мошенничеств;
- обучение персонала подразделений безопасности на семинарах и тренингах по проблематике страхового мошенничества;
- приобретение специализированной литературы (методик, рекомендаций) по вопросам страховой безопасности;
- приобретение специализированных ЭВМ-программы для пресечения страхового мошенничества;
- объединение усилий всех страховых компаний в борьбе с мошенничеством.

К процедурным методам отнесем:

- создание при МВД специальной группы по борьбе с преступлениями в области страхования, которые имели бы специальную подготовку;
- разработка уникальных компьютерных программ по выявлению и доказыванию страхового мошенничества во всех видах страхования;
- проведение собственных расследований сложных и сомнительных страховых случаев с передачей материалов в правоохранительные органы;

К карательным мерам относится ужесточение и неотвратимость наказания за страховое мошенничество.

Таким образом, проведение обозначенных мер по борьбе с мошенничеством будет способствовать развитию страхового рынка и повышению его эффективности.

Список литературы

1. Ефремов С. Борьба национального масштаба / Современные страховые технологии. 2017. №4. Режим доступа: <http://www.consult-cct.ru/archive/g67.html>.
2. Домнина О.Л., Денисов Е.В. Продажа электронных полисов: состояние и проблемы внедрения // Актуальные вопросы развития национальной экономики. Материалы V Международной заочной научно-практической конференции. В 2-х частях. 2016. С. 373–381.
3. Домнина О.Л., Заборин А. Анализ состояния российского страхового рынка // Вестник Волжской государственной академии водного транспорта. 2013. № 35. С. 231–237.
4. Борьба с мошенничеством в сфере страхования: российский и зарубежный опыт. Режим доступа: <https://economics.studio/ekonomicheskie-voprosyi-obschiie/borba-moshennichestvom-sfere-strahovaniya.html>.
5. Ситникова Н.А. Мошенничество на страховом рынке: методы борьбы и способы выявления / Проблемы современной экономики (Новосибирск). 2010. №2–2. С. 136–141.
6. АСБ РФ – противодействие мошенничеству в сфере страхования. Режим доступа: www.asbrf.ru.

INSURANCE FRAUD IN RUSSIA: ANALYSIS OF THE CONDITION AND WAYS OF DEALING WITH IT

Domnina O.L., Associate Professor

Ovchenkova S.V., Student of 3rd Year

Volga State University of Water Transport,
603005, Nizhny Novgorod, Nesterova Str., 5

This article is devoted to insurance fraud. It shows the importance of combating this type of crime, classification of the various types of fraud, the factors that influence its distribution, and describes ways of dealing with it.

Keywords: insurance fraud; classification of insurance fraud; factors influencing the development of the fraud; ways of combating fraud.

УДК 330.3: 330.101
ББК 65.01

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В РАМКАХ МОДЕЛИ РАЗВИТИЯ ГОРОДА НА ОСНОВЕ РЕАЛИЗАЦИИ SMART-ПРОЕКТОВ

Дровникова О.Н., ст. преподаватель
Электронный адрес: orel.ganepa@yandex.ru
Среднерусский институт управления филиал Российской
академии народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации, 302028 г. Орел,
Бульвар Победы, 5а

Рост интереса к теме технологий Smart City обусловлен необходимостью изменения экономической парадигмы развития. Город с технологиями Smart City характеризуется эффективной экономикой и управлением, активным участием населения в городской жизни. Однако, имеющиеся научные исследования по данной теме сводятся лишь к выявлению особенностей построения города по концепции Smart City. Smart City – это концепция идеального развития городской системы. Smart City – город, в котором существующие ресурсы муниципальных служб используются наилучшим образом, предоставляя услуги наивысшего качества для жителей города и обеспечивая максимальную безопасность городской жизни. Для этого широко применяются ИКТ на основе трех видов базовых сетей: сети связи, интернета и Internet of Things. Следует особо подчеркнуть, что проекты, основанные на технологиях «умного города» (видеонаблюдение, госуслуги, интеллектуальная транспортная система) не являются изолированными, и должны увязываться друг с другом в рамках единой концепции Smart City в масштабах всего муниципалитета. Область применения результатов научной статьи обширна. Данная статья будет интересна как органам государственной и муниципальной власти, так и научным кругам, исследователям в области городской урбанистики.

Ключевые слова: модель технологического развития, проекты, smart city, муниципальные образования, модель удобного города, технологии

Не для кого не является секретом, что технологические решения полезны для развития экономики страны. Данное обстоятельство вызвано тем фактором, что именно технологии повышают эффективность экономических расходов и увеличивают территориальную производительность, высвобождая при этом необходимые ресурсы для реализации новых инфраструктурных проектов. В нынешних условиях жёсткой конкуренции как внутри страны, так и за её пределами, вопрос перехода на цифровую экономику является неизбежным. Особое место в формировании и развитии цифровой экономики отводится муниципальным образованиям. Стремительно развиваясь, города становятся экономическими и культурными центрами, которые стимулируют новые социально-экономические изменения. Объединение технологий, государственных структур и общественных институтов в единое целое помогает людям создавать более безопасные, экологически чистые и экономически конкурентоспособные города. При этом в данном процессе, муниципальные образования испытывают проблемы. Перед ними стоит задача устранить неравенство в отношении доступа к цифровым системам и обеспечить социальную вовлеченность населения в данный процесс. В то же время, для развития экономик городов необходимо привлекать инвестиции и высококлассных специалистов, обеспечивать потребности населения в новых интеллектуальных услугах. Кроме того, ощущается острая необходимость в использовании более эффективного управления инфраструктурой, чтобы с максимальной выгодой расходовать средства городского бюджета и формировать инвестиционные планы. Решение данных проблем можно добиться на основе реализации Smart – проектов в моделях развития городской экономики.

На сегодняшний день можно выделить четыре основные модели городского развития в структуре развития которых могли бы реализовываться Smart-проекты.

1. Модель технологического города. Данная модель включает в себя идею цифровой экономики и рационального управления муниципальным образованием. Это города, с налаженными информационными сетями, непрерывным формированием базы данных, использованием различных подсистем в формировании рационального управления городом.

2. Модель города экономики знаний и модель креативного города [1, с.56]. Модель города экономики знаний отражает ключевую роль знаний и инноваций в современном городском обществе. Развитие городов экономики знаний, позволяет адаптировать экономические изменения в структуру финансово-экономического развития территории. Модель экономики знаний для российских реалий представляется немного иначе. В данную модель закладываются элементы сетевого взаимодействия бизнеса и науки, активизации механизмов муниципально-частного партнерства, повышения доверия и солидарности к бизнесу, продвижения бренда города. Модель креативного города функционирует на основе принципа «компания следует за людьми». Основой реализации данной модели является воплощение на практике идей креативного класса.

3. Модель удобного города [3, с.228]. Концепция модели удобного города заключается в урбанистическом подходе к развитию территории по средствам удовлетворения основных потребностей граждан. На основе компактного расположения города и дифференциации его отраслей удаётся обеспечить устойчивое развитие муниципалитета, за счёт решения проблем в области энергоэффективности, принципа «шаговой доступности», снижения издержек эксплуатации общегородской инфраструктуры, в том числе транспортной системы.

4. Модель качественной жизни [4, с.112]. Представленная модель включает в себя элементы социального взаимодействия горожан с комфортабельностью их жизни. Данная модель строится на таких аспектах как качество и удобство предоставления услуг, повышение привлекательности города, территориальное развитие – созданное для бизнеса, компромисс интересов населения, бизнеса и муниципалитета.

В соответствии с представленными выше моделями предлагаем реализовать Smart-проекты в рамках перехода на цифровую экономику.

Проект «Технологии в дома» – реализуется для городов не готовых к внедрению технологий Smart City. Главными контролёрами проекта являются территориальные органы самоуправления, которые активно взаимодействуют с собственниками жилых помещений. Основой проекта является повсеместное внедрение элементарных технологий Smart City на локальном уровне (общедомовом). Для реализации проекта «Технологии в дома» предлагаем воспользоваться следующими источниками финансирования: средствами муниципальных бюджетов в рамках целевых муниципальных программ; взносами собственников жилья по статье «общедомовое хозяйство»; 1% от суммы платежей по статье «плата за коммунальные услуги» [2, с.32].

Проект «Современные дворы» – реализуется муниципальными образованиями, имеющими удовлетворительный уровень готовности к внедрению технологий Smart City. Проект предполагает создание технологичной инфраструктуры в рамках дворовых территорий. Главными контролёрами проекта являются районные органы муниципальной власти, обеспечивающие функциональную деятельность территории. Источником финансирования проекта «Современные дворы» выступает муниципальный бюджет, в рамках реализации смежных подпрограмм и экономии средств на капитальном ремонте домов, заложенных в бюджет до внедрения проекта «Технологии в дома».

Проект «Умный город» – реализуется для городов готовых к внедрению технологий Smart City и для муниципальных образований, находящихся в состоянии средней готовности. Контролирующими субъектами проекта выступают органы исполнительной власти местной администрации. В качестве источников финансирования проекта выступают средства инвесторов и аккумулированные доходы от экономии на энергозатратах за счёт внедрённых технологий.

Таким образом, реализация предложенных проектов позволяет выстроить единую систему развития муниципальных образований. При этом, роль городов готовых к внедрению техноло-

гий Smart City будет становиться всё весомее. Они будут выступать как «форпосты» эффективного развития муниципальных образований. Полученные доходы от внедрения технологии Smart City должны вкладываться в новые разработки, стимулируя развитие городов. Однако внедрение технологий Smart City не может решить все городские проблемы. Не стоит забывать о том, что существуют субъекты, препятствующие внедрению технологий Smart City и образующие барьеры на пути реализации Smart-проектов.

Список литературы

1. Drovnikova O.N., Komarevtseva O.O. Berichtigung wirtschaftsraum durch change-management // V Международная научно-практическая конференция «Научный диспут: вопросы экономики и финансов»: Сборник тезисов научных работ. Финансово-экономический научный совет. 2016. С. 56–59.

2. Komarevtseva O.O. Smart city technologies: new barriers to investment or a method for solving the economic problems of municipalities? // R-Economy. 2017. Т. 3. № 1. С. 32–39.

3. Lilien G.L., Rangaswamy A. Modeled to bits: decision models for the digital, networked economy // International Journal of Research in Marketing. 2000. Vol. 17. no. 2–3. pp. 227–235.

4. Steven Li. Future trends and challenges of financial risk management in the digital economy // Managerial Finance. 2003. Vol. 29. no. 5–6. pp. 111–125.

ECONOMIC SECURITY WITHIN THE FRAMEWORK OF THE CITY DEVELOPMENT MODEL ON THE BASIS OF IMPLEMENTATION OF SMART PROJECTS

Drovnikova O.N., Senior Lecturer

Central Russian Institute of Management Branch of Russian
Academy of National Economy and State Service Under
the President of the Russian Federation,
302028 Oryol, Pobedy Boulevard, 5a

The growing interest in the topic of Smart City technologies is due to the need to change the economic development paradigm. A city with Smart City technologies is characterized by efficient economy

and management, active participation of the population in city life. However, the available scientific research on this topic is limited only to the identification of features of the construction of the city on the concept of Smart City. Smart City is the concept of an ideal urban development. Smart City is a city in which the existing resources of municipal services are used in the best way, providing the highest quality services for city residents and ensuring the maximum safety of city life. For this, ICT is widely used on the basis of three types of basic networks: communication networks, the Internet and Internet of Things. It should be emphasized that projects based on smart city technologies (video surveillance, public services, intellectual transport system) are not isolated, and should be linked to each other within the framework of a single Smart City concept throughout the municipality. The scope of the results of the scientific article is extensive. This article will be interesting both to state and municipal authorities, and to scientific circles, researchers in the field of urban urbanistics.

Keywords: model of technological development, projects, smart city, municipal formations, model of a convenient city, technologies.

УДК 338.2

ББК 65.011

КРИМИНАЛИЗАЦИЯ НЕЗАКОННОГО ОБОГАЩЕНИЯ КАК МЕРА БОРЬБЫ С КОРРУПЦИЕЙ И ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

Егоров А.В., слушатель 5 курса

Научный руководитель – к.э.н., доцент М.А. Квитчук

Электронный адрес: sandurov@bk.ru

**Санкт-Петербургский университет МВД России, 198206,
г. Санкт-Петербург, ул. Летчика Пилотова, 1**

По моему мнению криминализация незаконного обогащения должна найти отражение в уголовном законодательстве

© Егоров А.В., 2017

Российской Федерации. Это позволит эффективно бороться с коррупцией как с главной проблемой экономической безопасности государства.

Ключевые слова: незаконное обогащение, борьба с коррупцией, обеспечение экономической безопасности.

При построении теоретической модели уголовно-правовой нормы о незаконном обогащении мы в качестве основы воспользовались конструкцией состава преступления, предусмотренного ст. 174.1 УК РФ. Так как, в нашем случае речь идет о специальной норме по легализации имущества, то в ней необходимо конкретизировать: особенности предмета легализации незаконного обогащения; способы совершения легализации незаконного обогащения; особенности специального субъекта такого преступления.

Считаем, что диспозиция данной статьи должна быть бланкетной. Для понимания объективных и субъективных признаков состава преступления потребуется вновь обратиться к Федеральному закону от 3 декабря 2012 г. № 230. А именно, признак незаконности обогащения должен зависеть от факта совершения правонарушения, которое выражается в невыполнении лицом обязанности предоставлять сведения о своих расходах, о расходах своих супруги (супруга) и несовершеннолетних детей при совершении сделок с имуществом, а также об источниках получения средств, за счет которых совершена сделка согласно статье 16 ФЗ № 230-ФЗ.

Согласно статье 3 ФЗ №230-ФЗ предметом незаконного обогащения будет являться нижеследующее имущество: земельные участки, другие объекты недвижимости, транспортные средства, ценные бумаги, акции, доли участия, паи в уставных (складочных) капиталах хозяйствующих субъектов. Такое имущество вполне можно назвать нетрудовым доходом должностного лица, то есть доходом, стоимостью, превышающей полученный денежный доход, выплачиваемой за счет средств федерального бюд-

жета, бюджета субъекта РФ, бюджета муниципального образования, а также от других видов деятельности, незапрещенных законом [1].

Также, важен вопрос о том, как сформулировать в моделируемом составе размер незаконного обогащения в количественном и качественном смысле. В вышеупомянутом законопроекте предлагалось считать такой признак конститутивным в размере стоимости имущества, которая превосходит законные доходы должностного лица не менее чем на 500 тыс. рублей.

В Федеральном законе от 3 декабря 2012 г. № 230-ФЗ он также считается обязательным, но в ином размере. Этот размер должен превышать общий доход должностного лица и его супруги (супруга) за три последних года, предшествующих незаконному обогащению. В то же время согласно ст. 174.1 УК РФ размер легализуемого имущества не имеет конститутивного значения и рассматривается как квалифицирующий признак состава.

На наш взгляд, размер незаконного обогащения должен быть конститутивным признаком состава. При формулировке объективной стороны состава преступления, составляющего незаконное обогащение, необходимо указать и на способ совершения этого преступления. Согласно Федеральному закону от 3 декабря 2012г. № 230-ФЗ: к нему относится совершение сделки по приобретению какого-либо имущества стоимость которого превышает общие доходы должностного лица и его супруги (супруга). Однако, одними сделками не исчерпывается способ придания этому имуществу законного вида владения, пользования или распоряжения. По аналогии со ст. 174.1 УК РФ к способу совершения данного преступления можно отнести и финансовые операции [1].

В предлагаемом составе может быть и квалифицирующий признак, относящийся к размеру незаконного обогащения, например, крупный (особо крупный) размер незаконного обогащения. Если руководствоваться шагом повышения общественной опасности преступления, который реализован в ст. 174.1 УК РФ, то в предлагаемом составе квалифицирующий признак должен составлять сумму сделки (финансовой операции), не менее чем в 10 раз превышающую общий доход должностного лица и

его супруги (супруга) за три последних года, предшествующих совершению сделки (финансовой операции).

Важным элементом уголовно-правовой нормы является ее санкция. В вышеуказанном законопроекте об ответственности за незаконное обогащение предлагается следующая санкция, предусматривающая два вида ответственности: до пяти лет лишения свободы, а в случае совершения этого преступления в крупном или особо крупном размере – до десяти лет лишения свободы и конфискация имущества, приобретенного в результате незаконного обогащения. На наш взгляд, данная санкция вполне справедлива. Большая строгость наказания возможна в случае установления в процессе расследования незаконного обогащения признаков состава другого преступления, и назначения наказания по совокупности двух преступлений [2].

С учетом вышеизложенного можно предложить следующую модель состава преступления:

Легализация (отмывание) незаконного обогащения, приобретенного должностным лицом: Совершение финансовых и других операций с денежными средствами или другим имуществом, стоимость которого превышает совокупный доход публичного должностного лица и его супруги (супруга) за три последних года, предшествующих совершению финансовых операций и других сделок, наказывается...

То же деяние, совершенное в крупном или особо крупном размере, наказывается...

Важно решить, в какой главе Уголовного кодекса должна находиться данная статья. Исходя из специфики общественных отношений, которые нарушаются вследствие незаконного обогащения должностных лиц, такая статья (под номером 290.1) должна быть дополнена в гл. 30 УК РФ.

Превентивные меры введения уголовной ответственности за незаконное обогащение напрямую зависят от судьбы имущества, образующего предмет незаконного обогащения. Оно должно подлежать конфискации в соответствии со ст. 104.1 УК РФ. Для этого п. «а» ч. 1 этой статьи нужно дополнить включением в него предлагаемого состава преступления [3].

Может возникнуть вопрос о судьбе денег и иных ценностей, которые обнаруживаются у виновного в легализации незаконного обогащения, но которые не стали предметом этого преступления. Этот вопрос может быть решен в рамках Федерального закона от 3 декабря 2012 г. № 230-ФЗ. То есть, если размер этих средств превышает общий доход должностного лица и его супруги (супруга) за три последних года, предшествующих совершению данного преступления, то по решению суда они обращаются в доход Российской Федерации в порядке, предусмотренном ст. 17.

Также, стоит обратить внимание на мнения высокопоставленных людей, касающиеся криминализации незаконного обогащения. Так, Валерий Зорькин, глава Конституционного суда прокомментировал этот вопрос 26 ноября 2013 года: «Борьба с коррупцией и незаконным обогащением действительно стала одной из самых болезненных проблем российского общества. Вроде бы, меры борьбы с этим бедствием принимаются, но результат пока явно неудовлетворительный. Одна из очевидных причин – в том, что Россия до сих пор не ратифицировала статью 20 Конвенции ООН против коррупции» [3]. Дмитрий Медведев, председатель Правительства, 6 декабря 2013 года сказал: «Статья 20 исходит из предположения, что лицо предполагается виновным в совершении коррупционного правонарушения и должно само оправдываться, доказывать, что оно не коррупционер. Это вопрос выбора, на это можно пойти. И сейчас, кстати, предложение по статье 20 Конвенции Минюстом готовится, сразу скажу. Но мы должны взвесить все за и против. За – борьба с коррупцией, это хорошо: пусть объяснят, откуда дворцы, как вы говорите, это нормально для всех. Но есть и аргумент против: мы же с вами понимаем, что наша правоохранительная система несовершенна, и, если речь идёт о том, что лицо сначала предполагается виновным, а потом должно доказать, что оно не совершало этого, это вообще-то выход за те основополагающие принципы уголовного права, которые у нас сложились» [4].

Очевидно, что не только общество выступает за криминализацию незаконного обогащения, но и достаточно высокопоставленные люди. В условиях коррупционной обстановки в РФ

это является необходимой мерой, но как утверждает правительство: российская правоохранительная система еще не готова чтобы у нее в «руках» оказались столь действенные рычаги борьбы с коррупцией.

Список литературы

1. Волженкин Б.В. Коррупционные преступления. Санкт-Петербург, 2015.
2. Кудрявцев В.Н. Уголовная политика и нормотворчество / В.Н. Кудрявцев // Уголовное право России. Общая часть : учебник / под ред. В.Н. Кудрявцева [и др.]. М.: Юрист, 2013. С. 28–46.
3. Лунеев В.В. Истоки и пороки российского уголовного законодательства / В.В. Лунеев. М.: Юрлитинформ, 2014. С. 320.
4. Кредов С. С чиновников снимут порчу. Режим доступа: <https://rg.ru/2004/03/02/zorkin.html> (дата обращения 15.05.2016).

CRIMINALIZATION OF ILLEGAL ENRICHMENT AS A MEASURE OF COMBATING CORRUPTION AND ENSURING ECONOMIC SECURITY OF THE COUNTRY

Egorov A.V., Student of 5th Year

St. Petersburg University of the Ministry of Internal Affairs of Russia,
198206, St. Petersburg, Lyotchika Pilutova Str., 1

In our opinion, the criminalization of illegal enrichment should be reflected in the criminal legislation of the Russian Federation. This will effectively combat corruption as the main problem of economic security of the state.

Keywords: illegal enrichment, fighting corruption, ensuring economic security.

УДК 336.7
ББК 65.38

ВЛИЯНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ СРЕДЫ ПЕРМСКОГО КРАЯ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРИВОЛЖСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА

**Калашникова К.Е., студентка 4 курса
Научный руководитель – ст. преподаватель И.О. Ганин
Электронный адрес: kalashnikova984@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15**

В статье рассмотрены вопросы инвестиционной привлекательности Пермского края. Подробно проанализированы показатели инвестиционной среды. Выделены основные факторы, влияющие на инвестиционную безопасность Пермского края, а также влияние региона на экономическую безопасность Приволжского федерального округа.

Ключевые слова: национальная безопасность, экономическая безопасность, инвестиционная среда, инвестиции, инновационная среда, регион, инвестиционная стратегия.

Одной из главных задач государства является обеспечение национальной безопасности страны. Федеральный закон Российской Федерации от 28 декабря 2010 г. N 390-ФЗ «О безопасности» говорит о том, что ответственность за безопасность страны несет Президент РФ и возглавляемый им Совет Безопасности. Стратегия национальной безопасности Российской Федерации от 31 декабря 2015 г. №683 раскрывает понятие национальной безопасности как «состояние защищенности личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз...» [1]. Одной из самых

важных задач Совета Безопасности является формирование стратегии в области обеспечения экономической, государственной, общественной, военной, информационной, антитеррористической и международной безопасности.

В п. 58 указа Президента «О стратегии национальной безопасности» говорится о повышении инвестиционной привлекательности страны и развития национальной инновационной системы, которые оказывают влияние на экономическую безопасность страны. В России было замечено снижение исследовательской активности организаций, занимающихся научными и инновационными разработками в 2016 году как это видно из таблицы 1 и таблицы 2. Также были сокращены расходы на гражданскую науку из средств федерального бюджета с 439392,8 млн рублей до 402722,3 млн рублей в 2016 году [2]. Снижение данных показателей говорит о том, что в России имеются проблемы в современном развитии. Чтобы было развитие научной сферы, развитие инновационных технологий, страна должна обладать инвестиционной привлекательностью.

Для обеспечения экономической безопасности государство акцентирует внимание на преодолении дисбалансов в экономике и территориальном развитии. Немалую роль в этом играет региональная инвестиционная среда.

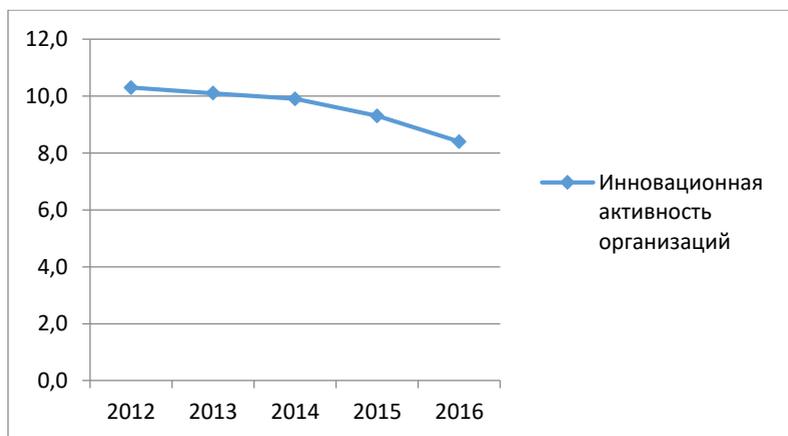


Рис. 1. Инновационная активность организаций

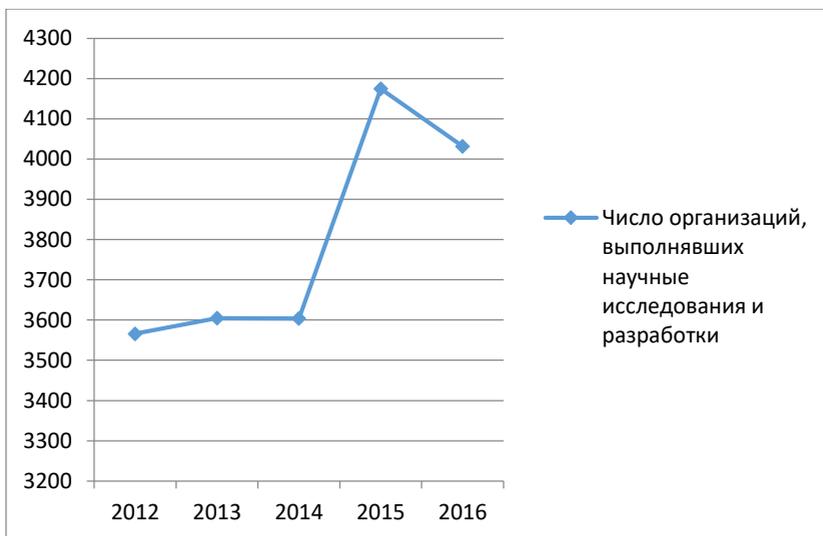


Рис. 2. Число организаций, выполнявших научные исследования и разработки

На диспропорции в развитии регионов оказывает сильное влияние инвестиционная и предпринимательская активность регионов, а также политика регионов. Если сравнить инвестиционную активность регионов, то Центральный федеральный округ занимает первое место по инвестициям в основной капитал, начиная с 2000 года и заканчивая 2016 годом. Если брать отдельно 2016 год, то на втором и третьем месте идет Уральский и Приволжский федеральные округа. Конечно, очевиден большой разрыв в разнице инвестиционной привлекательности, ЦФО занимает первое место, и в 2016 году по показателю инвестиции в основной капитал опережает на 29,1% Уральский федеральный округ, занимающий второе место, а также Приволжский федеральный округ на 36,1%, занимающий третье место по данному показателю.

В стратегии социально-экономического развития Приволжского Федерального округа на период до 2020 года говорится, что недостаток инвестиций ведет к снижению темпов роста экономического субъекта [3].

Традиционной специализацией Приволжского федерального округа является машиностроение. Предприятия, расположенные в регионах, вносят наибольший среди федеральных округов вклад в добавленную стоимость, произведенную в данной отрасли (более 33% от общероссийского показателя). В Приволжье производится более 73% автомобилей (по грузовым автомобилям этот показатель превышает 90%), более 85% автобусов, более 80% автомобильных двигателей. Данная отрасль представлена крупнейшими предприятиями страны: Волжский, Горьковский, Камский, Ульяновский и другие автомобильные заводы. Отличительной характеристикой структуры валового регионального продукта Приволжского федерального округа является высокая доля обрабатывающих отраслей – 24,5% (по России – 19,3%), а также добычи полезных ископаемых – 13,7% (по России – 10,5%).

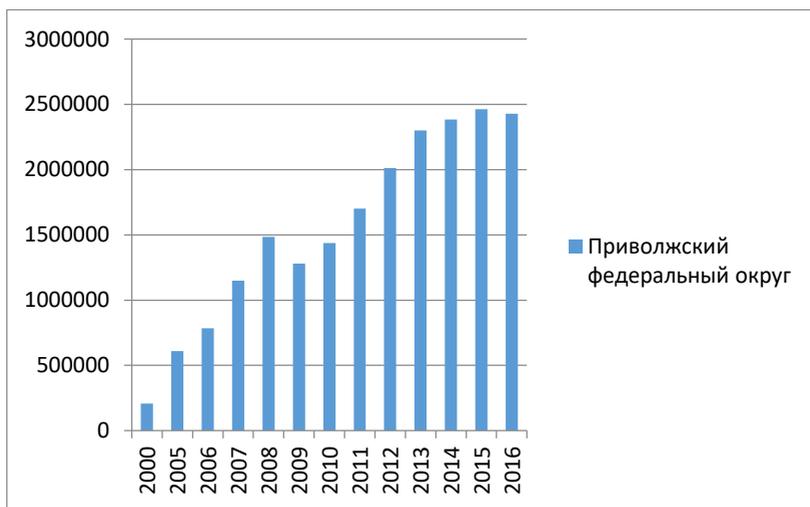


Рис. 3. Инвестиции в основной капитал (млнруб.)

Несмотря на транзитное положение округа, на транспорт приходится 9,7% валового регионального продукта, что соответствует среднероссийскому значению (10,0%) [4].

Пермский край является одним из наиболее промышленных городов Приволжского федерального округа. Здесь находятся такие заводы как ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез»,

ООО «ЛУКОЙЛ-Пермь», ПАО «Уралкалий», АО «Пермский завод «Машиностроитель», ПАО «Научно-производственное объединение «Искра», ПАО «Протон-ПМ» и другие.

Стоит отметить, что валовый региональный продукт играет огромную роль в экономическом уровне развития субъекта РФ. Динамика и изменения данного показателя напрямую зависят от инвестиционных процессов, которые происходят в регионе, от формирования благоприятного инвестиционного климата, от российского и иностранного инвестирования, которое способствует модернизации и обновлению экономики. При анализе инвестиционной активности Пермского края можно выявить уровень влияния данного субъекта на экономическую безопасность Приволжского федерального округа. Во-первых, город отличается высокой развитостью промышленности. Инвестиции в основной капитал занимают машины и оборудования 42,6% в 2016 году, на втором месте сооружения 32,8%, а на третьем месте здания (кроме жилых) 8,3%. Если рассмотреть показатель инвестиции в основной капитал по видам экономической деятельности, то мы увидим, что обрабатывающее производство будет в несколько раз больше всех остальных видов, а именно 91300,5 млн руб., тогда как добыча полезных ископаемых составляет 27567,3 млн руб. Инвестиции в обрабатывающую промышленность на 69,8% больше, чем в добычу полезных ископаемых.

Кроме этого, показатель, который мы взяли, это инвестиции в основной капитал. Из таблицы 4 можно сделать следующие выводы. В январе-декабре 2016 года на развитие экономики и социальной сферы края использовано 237014,1 млн рублей инвестиций в основной капитал, что составило 96,7% к уровню аналогичного периода предыдущего года (в сопоставимых ценах). Объем инвестиций в основной капитал (без субъектов малого предпринимательства и объема инвестиций, не наблюдаемых прямыми статистическими методами) за двенадцать месяцев 2016 года составил 188106,4 млн рублей, или 92,9% к уровню аналогичного периода 2015 года [5]. Можно сделать вывод об уменьшении инвестирования в проекты Пермского края.



Рис. 4. Инвестиции в основной капитал в Пермском крае, млн руб.

Доля инвестиций в основной капитал к ВРП упала в 2014 году на 19% (табл.5). Как видно из предыдущей таблицы, то в 2014 году на развитие социально-экономической сферы организации и предприятия Пермского края направили 207597,1 млн руб. Это на 5,5% меньше инвестиций в основной капитал, чем в 2013 году. В 2015 году Доля инвестиций стала увеличиваться, что говорит о положительном инвестиционном климате. Линия тренда с коэффициентом 0,06 позволяет сделать вывод о тенденции изменения в лучшую сторону доли инвестиций в основной капитал к ВРП. Данный показатель будет увеличиваться по прогнозу на следующие два года.

По источникам финансирования инвестиции в основной капитал за 2016 год преобладают собственные средства 125278,3 млн рублей, а привлеченные составили лишь 62828,1 млн рублей. Это свидетельствует о том, что Пермский край не зависим от поведения инвесторов, заключения и расторжения договоров с ними. Также привлеченные средства можно рассмотреть более подробно. Среди них кредиты банков составляют 35956,2 млн рублей, бюджетные средства 14257,5 млн руб., средства внебюджетных фондов 325,9 млн руб., средства организаций и населения, привлечённые для долевого строительства составили 2197,8 млн руб., заёмные средства других организаций 3651,7 и прочие инвестиции 6439,0 млн руб. [5].

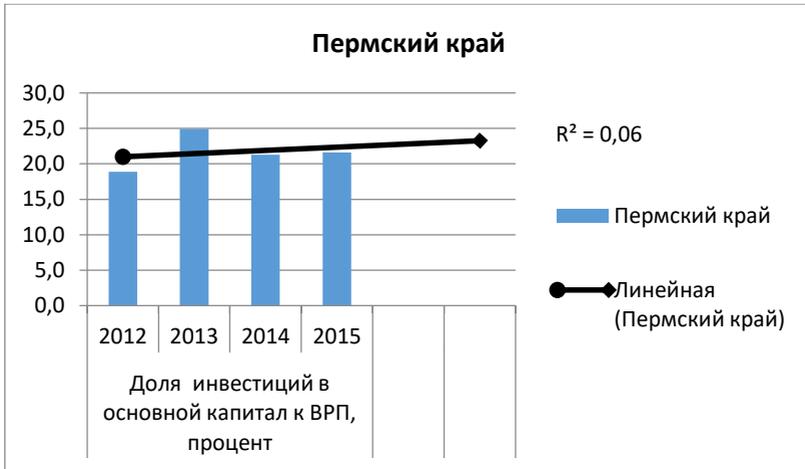


Рис. 5. Доля инвестиций в основной капитал к ВРП в Пермском крае, %

Для достижения поставленных целей и задач Государственной программы применяется следующие программы Пермского края: Постановление Правительства Пермского края «Об утверждении инвестиционной стратегии Пермского края на период до 2017 года», целью которой является привлечение инвестиций и улучшение инвестиционного климата в Пермском крае [6]. Данная стратегия утверждает следующие институты развития:

- ОАО «Корпорация развития Пермского края», которая в свою очередь создает инвестиционные и инфраструктурные проекты, с привлечением дальнейших инвестиционных средств на их развитие.

- ОАО «Пермский гарантийный фонд», который выдает займы и кредиты для поддержки малого и среднего предпринимательства.

- Бизнес-инкубатор, который оказывает малым предприятиям спектр услуг для их дальнейшего развития, упрощает их предпринимательскую деятельность (бухгалтерские услуги, юридические услуги, консалтинговые услуги и др.)

- ОАО «Пермский центр предпринимательства», созданный с целью поддержки МСБ.

- ОАО «Пермрегионлизинг», реализующее проекты по предоставлению лизинга по Пермскому краю.

Также в Пермском крае идет стимулирование инвестиционной деятельности, включающее налоговые льготы, гранты, субсидии, стимулирование МСБ, продвижение инвестиционных проектов и др.

Кроме этого, в Пермском крае происходит создание инвестиционных проектов. Например, «Производство оборудования для нефтепроводов», инициатором проекта выступает ООО «Синергия-Лидер». Объем инвестиций в данный проект составляет 150 млн рублей, будет создано 250 новых рабочих мест, сроком реализации должен стать 2018 год. Инвестиционный проект «Строительство новых производственных мощностей». Инициаторы АО «ОДК-Пермские моторы», данный проект требует 40 млрд рублей инвестиций, будет создано более 5073 рабочих мест, а срок реализации проекта будет 2021 год. Таких инвестиционных проектов администрации г.Перми, осуществляющихся по принципу «одного окна», девять.

Также развитию инвестиционной среды Пермского края способствует создание территориальных кластеров. Например, в 2014 году был создан инновационный территориальный кластер волоконно-оптических технологий «Фотоника». Кластер специализируется на промышленном производстве, а именно на оптике и фотонике. Инвестиции в создание новых продуктов за последние три года составили 1,1 млрд рублей [7]. Еще реализуется один крупный территориальный инновационный кластер ракетного двигателестроения «Технополис «Новый Звездный», который должен к 2020 году создать свыше 3000 рабочих мест.

Другой кластер был основан осенью 2017 года в сфере IT-технологий. Стратегическая сессия прошла 31 октября, в которой приняли участие более 70 пермских IT-компаний, представители образовательного сообщества, промышленные представители и органы власти [8]. Развитие данного кластера будет способствовать развитию инновационных решений, конкурентоспособности проектов, привлечению инвестиций, развитию цифровой экономики, увеличению занятости населения и др.

Край имеет широкий спектр поддержки инвестиционной деятельности, отличается стабильностью развития экономики и инвестиционного климата. Богатая ресурсная база края и промышленный потенциал края способствуют увеличению инвестиционной инфраструктуры. Проанализировав показатели можно

сделать вывод, что в крае умеренный уровень инвестиционных рисков, контрастность годовых показателей невысока, развитие экономики идет в положительную сторону и улучшается с каждым годом. Край в целом положительно влияет на экономическую безопасность Приволжского федерального округа.

Список литературы

1. Стратегия национальной безопасности Российской Федерации: указ Президента РФ от 31.12.2015 №683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

2. Федеральная служба государственной статистики. Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

3. Стратегия социально-экономического развития Приволжского федерального округа на период до 2020 года: указ Правительства РФ от 7.02.2011 №165-р «Стратегия социально-экономического развития Приволжского федерального округа на период до 2020 года» // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

4. Официальный сайт полномочного представителя Президента Российской Федерации в Приволжском федеральном округе. Режим доступа: <http://pfo.gov.ru>.

5. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю. Режим доступа: <http://permstat.gks.ru>.

6. Об утверждении инвестиционной стратегии Пермского края на период до 2017 года: Постановление Правительства Пермского края «Об утверждении инвестиционной стратегии Пермского края на период до 2017 года» // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

7. Официальный сайт министерства промышленности, предпринимательства и торговли Пермского края. Режим доступа: <http://minpromtorg.permkrai.ru>.

8. Официальный сайт кунгурской общественно-политической газеты «Искра». Режим доступа: <http://iskra-kungur.ru>.

**INFLUENCE OF THE INVESTMENT ENVIRONMENT
OF THE PERM REGION ON THE ECONOMIC SAFETY
OF THE PRIVOLZHISK FEDERAL DISTRICT**

Kalashnikova K.E., Student of 4th Year

Perm State University,
614990 Perm, Bukireva Str., 15

In the article questions of investment attractiveness of the Perm region are considered. Indicators of the investment environment are analyzed in detail. The main factors influencing the investment security of the Perm Krai, as well as the influence of the region on the economic security of the Privolzhsky Federal District.

Keywords: national security, economic security, investment environment, investment, innovation environment, region, investment strategy.

УДК 351.712

ББК 65.41

**ДЕКРИМИНАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ
ЗАКУПОК В АПК, ЭФФЕКТИВНЫЙ ИНСТРУМЕНТ
СТАБИЛЬНОГО ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ
ЭКОНОМИКИ ГОСУДАРСТВА**

Караханян А.В., магистрант 1 курса

Научный руководитель – д.э.н., профессор В.П. Черданцев

Электронный адрес: Karakhanyan94@mail.ru

**Пермский государственный аграрно-технологический
университет имени академика Д.Н. Прянишникова, 614990
г. Пермь, ул. Петропавловская, 23**

В статье обоснована важность борьбы с криминализационными явлениями в сфере государственных закупок АПК. Рассмотрены основные угрозы экономической безопасности, возни-

кающие в процессе закупок и исполнения государственного заказа, а также методы борьбы с ними. Показана важность осуществления закупок для обеспечения стабильности и эффективности функционирования экономики страны.

Ключевые слова: Государственные закупки, государственный заказ, АПК, экономическая безопасность, криминализационные явления, государство.

Государственные закупки представляют собой закупку определенных видов товаров и услуг для региональных и государственных нужд. Закупки необходимы в связи с тем, что ни одно государство не способно в полной мере обеспечить себя всеми видами товаров и услуг. Это связано с природно-климатическими, экономическими и другими факторами. Государственные закупки по своей сути являются одним из важнейших инструментов регулирования рыночной экономики, поддержки социальной и экономической стабильности государства, обеспечения роста экономики, именно этим и объясняется актуальность выбранной темы исследования.

Государственные закупки в агропромышленном комплексе выполняют ряд важнейших функций:

1. воспроизводственная функция. С помощью закупок государство удовлетворяет свои нужды в определенных видах товара, работ и услуг в заданных объемах и с требуемым качеством, что обеспечивает стабильные экономические взаимосвязи с участием государства как хозяйствующего субъекта;

2. стимулирующая функция. Государственные закупки являются инструментом для создания инвестиционного климата, регулирования отраслевой и региональной структур экономики, а также служат фактором роста совокупного спроса;

3. функция ценового регулирования. Государственные закупки, влияя на уровень цен, оказывают косвенное воздействие на динамику цен в рыночной экономике в целом;

4. стратегическая функция. Направленность развития является одним из ключевых факторов существования социально-экономической системы, и с этой позиции государственные за-

купки задают такую направленность на краткосрочную перспективу, обеспечивая, в частности, определенный уровень государственных услуг, что, в свою очередь, свидетельствует о степени социальной ориентации политики государства;

5. инновационная функция. Государственные закупки через закупки инновационной и высокотехнологичной продукции реализуют один из принципов контрактной системы – принцип стимулирования инноваций. Реализация данной функции может происходить через бюджетное финансирование инновационных разработок напрямую, путем проведения конкурсных процедур, или через стимулирование спроса на новые продукты и технологии, регулируя и стимулируя инновационную деятельность [4].

Выполнение данных функций позволяет государству решить следующие задачи:

- обеспечение продовольственной безопасности;
- повышение продовольственной обеспеченности;
- развитие агропромышленного производства;
- обеспечение достаточного уровня занятости и дохода населения в сельской местности;
- защита местных товаропроизводителей в сфере АПК;
- создание необходимой инфраструктуры в сельском хозяйстве;
- обеспечение населения качественным продовольствием;
- обеспечение малоимущих групп населения важнейшими видами продовольствия.

Выполнение данных задач позволяет государству развивать важнейшие направления АПК, что в свою очередь позволяет обеспечить население государства необходимым по качеству и количеству продовольствием. По нашему мнению государственный заказ является одним из важнейших регуляторов так, как закупки осуществляются в тех сферах, которые государство считает первостепенными [1].

Процесс государственных закупок АПК представляет собой сложный и многогранный процесс. Существует несколько способов осуществления государственных закупок, которые рассмотрим ниже на рисунке 1.



Рис. 1. Основные способы осуществления государственных закупок

Существует два основных способа осуществления государственных закупок – это конкурентные и неконкурентные способы. Их основное отличие заключается в том, что неконкурентная закупка не подразумевает проведение конкурса или аукциона в отличие от конкурентных, фактически заказчик обращается на прямую к конкретному поставщику. Зачастую неконкурентная закупка осуществляется у монополий, а конкурентная у предприятий среднего и крупного бизнеса. За счет данных экономических субъектов государство решает социально-экономические задачи путём делегирования части функций частному сектору [6].

Регулирование государственных закупок во всем мире являются объектом пристального внимания так, как в данном случае сам покупатель, то есть государство, заинтересован в максимальной эффективности процесса. Посредством государственных контрактов государство решает свои социально-экономические проблемы. Поэтому система государственных заказов, закупок продукции, работ и услуг для государственных нужд является мощным рычагом влияния государства на экономику[5].

Несмотря на то, что данный рычаг регулирования экономики очень полезен, зачастую в процессе осуществления закупок и дальнейшего исполнения государственного заказа возникает огромное количество криминализационных явлений, как со стороны исполнителя, так и со стороны заказчика работ и услуг. Данные явления способны негативно отразиться на социально-

экономической безопасности страны. Следует отметить основные угрозы, которые могут возникнуть из-за противозаконной деятельности в сфере государственных закупок АПК.

К основным угрозам безопасности государства, возникающим, из-за противоправных действий в сфере государственных закупок в агропромышленном комплексе относятся:

- кража бюджетных денежных средств;
- низкая эффективность использования бюджетных средств;
- противозаконные отношения между участниками процесса государственных закупок;
- потенциальная возможность невыполнения национальных проектов;
- опасность нечестной конкуренции;
- деформация системы государственного управления и отношений в сфере государственной службы;
- дискриминация добросовестных производителей;
- сдерживание развития малого бизнеса, в связи с поддержкой среднего и крупного бизнеса;
- поставка некачественного продовольствия, риск ухудшения здоровья граждан, а также возможное образование дефицита продукции;
- возникновение теневых экономических отношений.
- криминализация общества, лоббирование законодательной деятельности;
- снижение авторитета и доверия государства.

Стоит отметить, что преступления в сфере закупок для государственных или муниципальных нужд, наносят значительный ущерб экономике государства. Причем он выражается не только в дезорганизации цивилизованных рыночных отношений, устранении конкуренции, но и хищении огромного количества бюджетных денежных средств. К сожалению, на данный момент в нашей стране не удаётся эффективно бороться с преступлениями в сфере закупок АПК, но это не означает безнадежность сложившейся ситуации. Решения данной проблемы возможно только при использовании комплексного подхода. Необходимо применять комплекс методов для улучшения сложившейся ситуации:

- психологические методы;
- технические методы;
- регламентные методы;
- совершенствование аудита результатов исполнения заказа.

К психологическим методам относятся:

1. проверка анкетных данных, биографии кандидата и отзывов с предыдущих мест работы;
2. специальные глубинные тестирования кандидатов при приеме на работу (вплоть до проверки на полиграфе – «детекторе лжи»);
3. периодические проверки сотрудников на лояльность, включая использование провокационных методов, широко распространенные в коммерческом секторе;
4. создание системы взаимного контроля сотрудников (добровольные осведомители);
5. эффективная мотивация сотрудников;
6. ротация сотрудников, являющихся членами комиссий по размещению заказов;
7. формирование корпоративной этики нетерпимости к коррупции и противоправным действиям (включая разработку этических кодексов для заказчиков и исполнителей контракта).

Технические методы способны значительно уменьшить вероятность сговора представителей закупочных подразделений и участников конкурсной процедуры (потенциальные исполнители государственного заказа), устраняя возможность личных контактов между участниками сделки и увеличивая риск выявления правонарушений. К примерам подобного инструментария следует отнести:

1. оборудование переговорных комнат и рабочих мест специалистов, занимающихся закупками системами контроля и видеонаблюдения;
2. мониторинг почтовой переписки;
3. использование современных платформ (системы электронных торгов, Интернет-магазинов и электронных торговых площадок). Исключают непосредственный контакт специалиста отдела закупок и представителя поставщика продукции;

4. при значительной сумме контракта следует проверять исполнителей государственного заказа на полиграфе для определения их истинных мотивов.

Регламентные методы прежде всего должны быть направлены на проведение закупок в полном соответствии с принятыми правилами и процедурами, которые снижают риск возникновения криминализационных явлений:

1. создание эффективной системы правил, детально регламентирующих коррупционно-опасные этапы процедуры размещения госзаказа;

2. создание четких механизмов контроля, за точным соблюдением правил.

В современных условиях важно совершенствование аудита. Россия уже имеет опыт создания эффективной системы процедурного контроля в сфере закупок. Такой же конвейер должен быть создан в отношении контроля содержательных результатов закупок. В настоящее время такие функции закреплены за органами финансового контроля, но фактически никем не осуществляются. Любой гражданин, как пользователь результатов исполнения государственного или муниципального контракта, должен получить право подать жалобу на некачественную услугу (некачественную продукцию, плохо выполненные работы и так далее), а уполномоченный орган власти – должен оперативно рассмотреть жалобу и принять решение, в том числе по итогам инструментальной проверки.

Таким образом, эффективно противодействовать противозаконной деятельности можно только системными средствами, вытесняя криминализационные процессы из политической и общественной жизни, экономики и сферы управления. Комплексные меры противодействия должны осуществляться по всем направлениям с учетом установленных приоритетов. Совершенствование механизма государственных закупок АПК необходимо в связи с тем, что существует огромное количество нарушений, которые тормозят развитие агропромышленного комплекса. Преступления в сфере государственных закупок АПК могут поставить под удар социально-экономическую безопасность государства, именно поэтому необходимо приложить все усилия для декриминализации данной сферы, что в свою очередь позволит повысить благосостояние нации в целом.

Список литературы

1. Государственные и муниципальные закупки-2010. М.: Юриспруденция, 2011. 440 с.
2. Демакова Е.А. Повышение эффективности закупок для государственных нужд на основе мониторинга и оценки качества продукции. М.: Инфра-М, 2013. 288 с.
3. Доронин С.Н., Рыхтикова Н.А., Васильев А.О. Госзакупки. Законодательная основа, механизмы реализации, риск-ориентированная технология управления. М.: Форум, 2012. 232 с.
4. Попова О.А. Государственные закупки как эффективный инструмент регулирования развития экономики региона [Текст] / Попова О.А. // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета: научный журнал. 2014. № 6. С. 61–63.
5. Руководство по закупкам. М.: Высшая Школа Экономики (Государственный Университет), 2013. 704 с.
6. Сергей Коняев. Государственные закупки. М.: Рид Групп, 2012. 288 с.

DECRIMINALIZATION STATE PROCUREMENT IN AGRICULTURE AS AN EFFECTIVE INSTRUMENT OF STABLE FUNCTIONING OF THE ECONOMY OF THE STATE

Karakhanyan A.V., Graduate Student of 1st Year
Perm State Agro-Technological University Named After
Academician D.N. Pryanishnikov,
614990, Perm, Petropavlovskaya Str., 23

The article substantiates the importance of combating criminalization phenomena in the field of public procurement, agriculture. Considered the main threats to economic security arising in the procurement process and execution of the state order, as well as methods of dealing with them. The importance of procurement to ensure the stability and efficiency of the region's economy.

Keywords: Public procurement, government order, agriculture, economic security, criminalization phenomenon, state.

УДК 336.7
ББК 65.38

БЮДЖЕТНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Ковшаров А.А., Голикова С.В., студенты 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.П. Паздникова
Электронный адрес: xkovsharov@gmail.com
Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15

В статье рассмотрена сущность и представлена методика оценки бюджетной безопасности как отдельно-взятого региона, так и страны в целом. С помощью представленных индикаторов дана характеристика бюджетного потенциала и эффективности его использования.

Ключевые слова: бюджетная безопасность, бюджетный потенциал, угроза, индикатор, транспортная инфраструктура.

Термин «бюджетная безопасность» является довольно молодым. Для того, чтобы дать определение термину «бюджетная безопасность», необходимо определить понятие «безопасность». Наиболее широкое распространение получает трактовка безопасности как состояния спокойствия, появляющейся в результате отсутствия реальной опасности (как физической, так и моральной), а также материальных, экономических, политических условий, соответствующих органов и организаций, способствующих созданию данной ситуации. Можно сказать, что своё утверждение, как научной категории, понятие «безопасность» получило в XX в. и это связано с многочисленными кризисными ситуациями в национальных и мировой экономиках.

Бюджетная безопасность – это понятие, которое включает комплекс мер, методов и средств по защите экономических

интересов государства на макроуровне, корпоративных структур, финансовой деятельности хозяйствующих субъектов на микроуровне. На макроуровне бюджетная безопасность – способность государства в мирное время и при чрезвычайных ситуациях адекватно реагировать на внутренние и внешние отрицательные финансовые воздействия. Бюджетная безопасность отражает состояние и готовность финансовой системы государства к своевременному и надежному финансовому обеспечению экономических потребностей в размерах, достаточных для поддержания необходимого уровня экономической и военной безопасности страны. Бюджетная безопасность достигается деятельностью в финансовой сфере и в сопряженных с ней сферах: денежно-кредитной, экономической, социальной, международно-финансовой и т.д. Поэтому концепция и стратегия бюджетной безопасности должны находить отражение в концепции и государственной стратегии экономической безопасности, в экономической, бюджетной и денежно-кредитной политике и т.п. Стратегия бюджетной безопасности должна также обеспечивать достижение основных целей национальной безопасности. Основные цели и задачи обеспечения бюджетной безопасности как государства, так и компании: определение факторов, влияющих на финансовую и производственную деятельность, их формализация; построение системы ограничений, ликвидирующих неумышленное и преднамеренное воздействие. Создание системы бюджетной безопасности – эвристический процесс, заключающийся в решении многокритериальных задач, требующих участия высокопрофессиональных специалистов в различных областях.

Современное состояние правовых основ обеспечения бюджетной безопасности Российской Федерации можно характеризовать как сформированные, но требующие дальнейшего совершенствования.

Развитие правовой основы обеспечения бюджетной безопасности должно происходить на основе и в рамках внутригосударственной стратегии бюджетной безопасности и опираться на комплексный правовой и финансово-экономический мониторинг в стране и мире [1].

В правовой основе обеспечения бюджетной безопасности Российской Федерации следует выделить несколько уровней:

– Прежде всего, это Конституция РФ (ст. 71, 72, 106, 124 и др.), которая установила не только систему государственных органов, обеспечивающих бюджетную безопасность страны, но и целый ряд их полномочий и отношений взаимодействия между собой.

– Не менее значим «пласт» федеральных конституционных законов и федеральных законов. Данную подсистему правовых основ в свою очередь следует разделить на четыре группы. В первую входят федеральные законы, регулирующие функционирование субъектов хозяйственной деятельности и финансовой системы государства в целом. Вторую группу образуют федеральные законы, регулирующие порядок организации, деятельности и полномочия государственных органов и институтов, обеспечивающих бюджетную безопасность. Третью группу составляют законы, непосредственно регулирующие вопросы организации обеспечения бюджетной безопасности. К четвертой группе относятся законы, устанавливающие ответственность за нарушение (неисполнение) законодательства (в широком понимании) в сфере обеспечения бюджетной безопасности Российской Федерации. Примерами данных правовых актов являются: Бюджетный кодекс РФ, ФЗ «О федеральном бюджете», который принимается на различный плановый период, ФЗ «О бюджете РФ», ФЗ «О Центральном банке РФ (Банке России)» и др. [2].

– Особо надо отметить Указы Президента РФ, которыми определены Концепция национальной безопасности России, Стратегия экономической безопасности, Концепция национальной стратегии противодействия легализации преступных доходов и финансированию терроризма, система и структура органов, обеспечивающих бюджетную безопасность Российской Федерации и ряд других вопросов. К ним относятся Указ Президента РФ «О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти», «О некоторых вопросах финансовой политики», «О формировании республиканских бюджетов РФ» [3].

– К ним тесно примыкают акты Правительства РФ, которые определили порядок организации, деятельности и полномочия системы государственных органов, обеспечивающих бюджетную безопасность в нашей стране («О введении новых систем оплаты труда работников федеральных бюджетных учреждений

и федеральных государственных органов, а также гражданского персонала воинских частей, учреждений и подразделений федеральных органов исполнительной власти, в которых законом предусмотрена военная и приравненная к ней служба, оплата труда которых в настоящее время осуществляется на основе Единой тарифной сетки по оплате труда работников федеральных государственных учреждений», «О федеральном бюджете на 2010 год и на плановый период 2011 и 2012 годов», «О мерах по повышению результативности бюджетных расходов») [4].

– Значимы акты федеральных органов исполнительной власти, принимаемые на основании и во исполнение законодательства РФ об обеспечении бюджетной безопасности России (письмо Минфина «Методические указания по федеральному бюджету на плановый период»).

– Велика конкретизируемая роль актов иных государственных органов и институтов, обеспечивающих бюджетную безопасность России, где особое место занимают акты Центрального банка РФ («О дополнительном перечислении части прибыли Центрального Банка РФ в федеральный бюджет», «Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ»).

– Важным источником обеспечения бюджетной безопасности являются международные договоры и соглашения Российской Федерации. Основная часть норм, содержащихся в международных правовых актах, сформулирована таким образом, что не может применяться непосредственно для регулирования отношений в данной сфере [5].

В результате рассмотрения нормативных правовых актов, регулирующих вопросы обеспечения, бюджетной безопасности в Российской Федерации, можно прийти к выводу, что в целом правовая основа сформирована, но ее современное состояние требует дальнейшего совершенствования, а само развитие правовой основы обеспечения бюджетной безопасности в России должно происходить на основе и в рамках внутригосударственной стратегии бюджетной безопасности и опираться на комплексный правовой и финансово-экономический мониторинг в стране и мире [6].

Анализ методических подходов к оценке бюджетного потенциала показал, что в настоящее время в работах экономистов нет единого, общепризнанного метода определения его уровня.

Для оценки отдельных компонентов бюджетного потенциала региона предлагается использовать следующую систему индикаторов их динамики и тенденций, основанных на базовых индикаторах состояния региональных бюджетов (табл.).

Система индикаторов уровня бюджетно-налогового потенциала региона

Индикатор	Формула расчета	Экономическая интерпретация индикатора
Коэффициент бюджетной обеспеченности населения	$K_{б.о} = \frac{P_c}{P}$ <p>где P_c – расходы бюджета по социальным статьям; P – бюджетные расходы</p>	Показывает уровень социальной защищенности населения региона
Коэффициент автономности	$K_a = \frac{D_c}{D}$ <p>где D_c – собственные доходы; D – общие доходы бюджета</p>	Показывает уровень собственных доходов в структуре доходов бюджета региона
Коэффициент дотационности	$K_d = \frac{C}{D}$ <p>где C – безвозмездные перечисления из бюджетов других уровней</p>	Показывает уровень самостоятельности бюджета региона
Коэффициент бюджетной результативности	$K_{б.р} = \frac{D}{Ч}$ <p>где $Ч$ – численность населения</p>	Показывает уровень доходов бюджета региона на душу населения
Коэффициент покрытия расходов	$K_{н.р} = \frac{D_c}{P}$	Показывает степень покрытия расходов собственными доходными ресурсами

Разработка теоретических и методических положений для характеристики бюджетно-налоговой безопасности регионов с помощью системы показателей является первым этапом построения инструментария для систем поддержки принятия решений, поскольку оценка ситуации на основе предложенных индикаторов предоставляет широкие возможности для дальнейшего использования в моделировании, прогнозировании и оптимизации бюджетной сферы.

Список литературы

1. Голодова Ж.Г. Формирование и оценка бюджетно-налогового потенциала субъекта РФ (на примере субъектов УФО) // Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет. 2010. № 5. С. 3–8.
2. Конярова Э.К., Осипов А.К. Управление воспроизводством финансового потенциала региона: монография. Ижевск: Удмуртский государственный университет. 2009. 135 с.
3. Мингалева Ж.А., Паздникова Н.П. Экспресс-оценка устойчивости местных бюджетов // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 12 (146). С. 100–106.
4. Никулина Е.В. Факторный анализ функционирования системы региональных финансов // Финансы и кредит. 2013. № 19. С. 33–36.
5. Никулина Е.В., Чистникова И.В., Орлова А.В. Экономический потенциал региона и оценка эффективности его использования // Научные ведомости Белгородского государственного университета. 2012. № 13. С. 60–65.
6. Паздникова Н.П. Проблемы и перспективы развития концессии как одной из форм частно-государственного партнерства // Вестник Академии. 2011. № 2. С. 28-31.

BUDGET SAFETY REGIONAL DEVELOPMENT
Kovsharov A.A., Golikova S.V., Students of 4th Year
Perm State University,
614990 Perm, Bukireva Str., 15

In the article the essence and the methodology of estimating fiscal security as separately taken region and the country as a whole.

With the presented indicators, the characteristic of fiscal capacity and efficiency of its use.

Keywords: fiscal security, fiscal capacity, threat, display, transport infrastructure.

УДК 330.3: 338.1: 332.1
ББК 65.05

УПРАВЛЕНИЕ ИЗМЕНЕНИЯМИ ПРЕД-ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В АСПЕКТЕ БЕЗОПАСНОСТИ РАЗВИТИЯ ФЕДЕРАЛЬНОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО УРОВНЯ

Комаревцева О.О., аспирант 3 курса
Научный руководитель – д.э.н., профессор Н.А. Лытнева
Электронный адрес: komare_91@mail.ru
**Среднерусский институт управления филиал Российской
академии народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации, 302028 г. Орел,
Бульвар Победы, 5а**

Представленное в статье исследование синтезирует в себе ключевые аспекты этапизационной трансформации экономической парадигмы развития России в условиях постоянных изменений. Процесс этапизации развития парадигмы российской экономики позволяет сделать вывод о недостаточности выполнения приоритетных мероприятий в рамках государственного и муниципального управления. Данный аспект может нарушить безопасность развития федерального и муниципального уровня в период цифровой трансформации экономической парадигмы. На основе данного тезиса автором предлагается осуществить трехмерную трансформацию экономики в условиях постоянных изменений, что позволит осуществить плавный переход к наиболее безопасной стратегии развития страны.

Ключевые слова: управление изменениями, цифровая экономика, экономическое развитие, Smart technology, облачная инфраструктура, трехмерная трансформация.

Глобальные изменения, вызванные смещением научно-технологического уклада в сторону цифровизации общественного развития, отразились на условиях функционирования российской экономики. Инновационность как приоритетный процесс трансформации национальной среды замещается направлениями, обеспечивающими вовлеченность страны в цифровое пространство, основанное на технологической парадигме постиндустриальной формации. Отсутствие эффективной национальной экономической стратегии, ориентация государственных концепций и федеральных программ только в сторону инновационности, диспропорция территориального развития не позволяют скоординировать единый план мероприятий по переориентации национальной экономики в сторону фундаментальных основ цифрового общества. Выбранные приоритеты и высокая зависимость Российской Федерации от мировых цен на сырьевые ресурсы мешают сформировать собственную парадигму экономического развития, учитывающую систему национального менталитета российского общества и отражающую глобальные вызовы современности.

Этапизационный период трансформации экономической парадигмы Российской Федерации включает в себя временной отрезок пролонгированного действия, в котором отражены стадии концептуальных и реформистских изменений конца XX – начала XXI веков (рис.1).

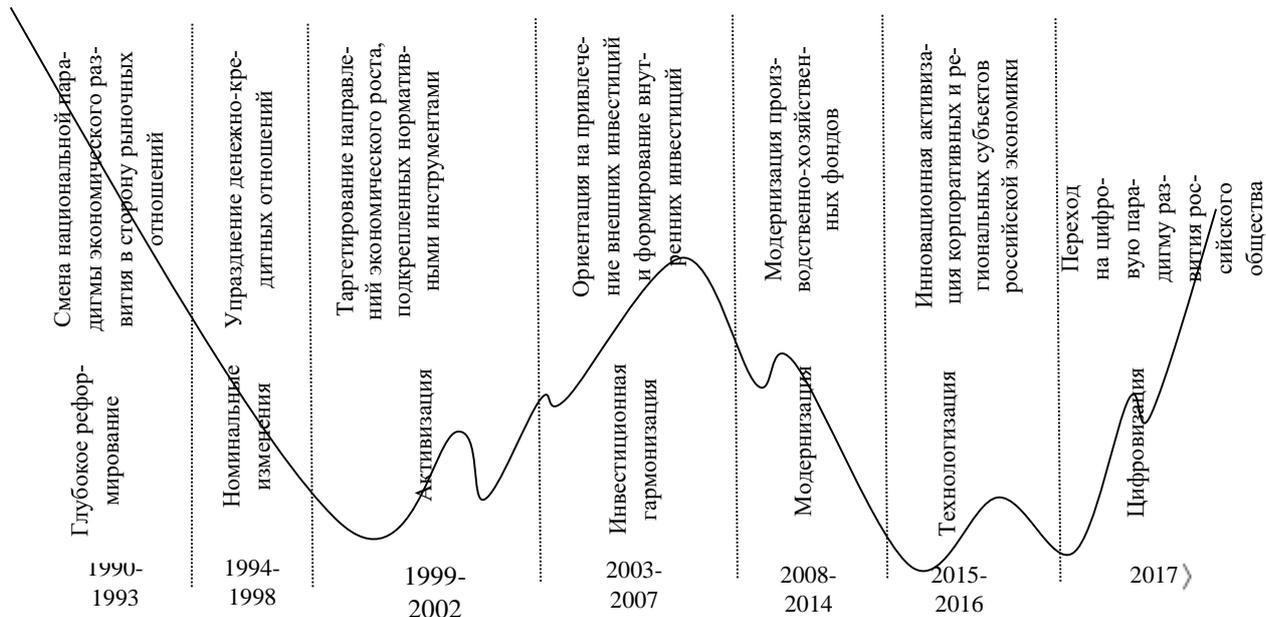


Рис. 1. Этапизация периодов трансформации российской экономики с 1990 по 2017 год (с учетом К-волн)

На рисунке 1, на основе обобщения аналитических материалов и информационных докладов Министерства экономического развития Российской Федерации, и рейтингового агентства «Эксперт РА» за 1990-2017 годы [9], представлены временные отрезки трансформации национальной экономики с учетом циклического смещения подъемов и спадов в рамках К-волн (циклов Н.Д. Кондратьева). В соответствии с авторской оценкой трансформации российской экономики, на основе представленных выше материалов, сделан вывод о полном выполнении приоритетов в рамках реформ 1990-1998 года и смещений запланированных направлений в программах и стратегиях, осуществляемых с 1999 по 2017 годы [10]. Рассмотрим процесс этапизации периодов трансформации российской экономики с 1990 по 2017 год более подробно.

Этап 1. Глубокое реформирование 1990-1993 годов. Период трансформации плановой экономики с приоритетной долей государственного регулирования по вопросам общественного развития сменился глубокими реформами рыночной составляющей постсоветского периода развития. Смена национальной парадигмы экономического развития была неотделима от процессов изменения хозяйственных и финансовых условий построения рыночных взаимоотношений. На протяжении всего периода глубокого реформирования наблюдается рецессионная тенденция динамики экономических показателей в рамках К-волн.

Этап 2. Номинальные изменения 1994-1998 годов. Этап номинального изменения ассоциирован с политикой упразднения денежно-кредитных отношений. Прежде всего, данный процесс сопряжен с волатильностью национальной валюты, попытками поддержания курса рубля по отношению к американскому доллару, формированием рынка государственных краткосрочных облигаций. Представленный период номинальных изменений постепенно адаптировался к условиям капиталистической системы хозяйствования. Экономическая конъюнктура российской экономики входила в период лабильной и диссонирующей депрессии.

Этап 3. Активизация 1999-2002 годов. Процесс активизации национальной экономики сопряжен с изменениями внутренних, преимущественно нормативно-правовых, условий функционирования российского общества. Становление системы приоритетности государственных отношений над законами спроса и

предложения в рамках рыночной системы отождествлялись как новый этап возобновления экономического роста. Поступление дополнительных доходов сырьевого сектора экономики позволило обеспечить федеральный бюджет дополнительными резервами. Процесс возобновления экономического роста в 1999-2002 годах коррелируется с циклом подъема К-волн.

Этап 4. Инвестиционная гармонизация 2003-2007 годов. Данный этап трансформации российской экономики был спровоцирован большим количеством незадействованного инвестиционного капитала как внутри страны, так и за ее пределами. Формирование данного капитала происходило на основе подорожания цены за баррель нефти марки Brent (с 2003 к 2007 году увеличение в 2,8 раза). Сформированная в рамках четвертого этапа трансформации российской экономики концепция развития страны за счет инвестиционных ресурсов легла в основу проектов бюджетов с 2003 по 2016 годы [4, с.110].

Этап 5. Модернизация 2008-2012 годов. Намеченный процесс модернизации в 2008 году основывался на использовании сырьевых доходов с целью замены и /или совершенствования региональной производственной инфраструктуры и основных фондов. Выполнение приоритетных направлений в рамках данного периода позволяло перейти на инновационный путь развития экономики. Однако, из-за реализации концепции количественного роста, использования аккумулированных ресурсов для осуществления гиперпроектов для наращивания «валовых» показателей не позволило добиться заявленных в федеральных программах результатов Этап модернизации происходил в период циклического спада российской экономики в рамках К-волн.

Этап 6. Технологизация 2013-2016 годов. В соответствии с постановлениями Правительства Российской Федерации этап технологизации национальной экономики основан на инновационной активизации корпоративных и региональных субъектов Российской Федерации. Процесс технологизации региональных экономик происходил в период ограниченности бюджетных ресурсов, снижения показателей социально-экономического роста, возрастания региональных заимствований посредством банковского кредитования, деструктивного развития депрессивных субъектов Российской Федерации.

Этап 7. Цифровизация 2017 года. Период трансформации парадигмы развития в сторону цифровизации российской экономики ограничен рядом характерных условий. Во-первых, частичное выполнение приоритетных мероприятий в рамках процессов модернизации и технологизации национальной экономики отразилось на несформированности фундаментальных предпосылок перехода на цифровую парадигму развития. Во-вторых, усугубление внутренних проблем, связанных с ограниченностью ресурсов региональных территорий, требует наличия структурированных федеральных программ по внедрению элементов цифровой экономики. В-третьих, отсутствие четкого понимания развития Российской Федерации в рамках глобальной парадигмы цифровизации общества «тормозит» процессы формирования собственной стратегии цифрового взаимодействия в аспекте национальной экономики. На основе приведенных условий можно сделать вывод, что трансформация парадигмы развития российской экономики должна проходить на основе четко выработанных концепций поступательной цифровизации. Представленный авторский подход к трансформации российской экономики через трехмерное представление концепции поступательной цифровизации заключается в поэтапном применении и внедрении идей виртуального и конвергенционного моделирования общественных отношений.

В соответствии с авторской субъективной оценкой предполагается провести трехмерную трансформацию парадигмы развития экономики Российской Федерации в эпоху цифровизации общества, а именно:

1. Сформировать концепцию экономики знаний в рамках «Стратегии государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года». [2, с.111].

2. Сингулировать процесс выработки направлений развития в рамках экономики идей. Впервые термин «экономика идей» был предложен Г.Б. Клейнером понимающим под данным дефиниционным выражением: «нестандартную систему проектных идей, позволяющих изменить и/или сформировать новое понимание по исследуемому вопросу» [6, с.136]. Список инструментария возглавляет «трансфер «реакция»», предложенный Lilien G.L., Rangaswamy A. [1, с.227].

3. Продуцирование характерных составляющих экономики цифры на федеральном уровне. Трансформация экономической парадигмы Российской Федерации сопряжена с изменениями условий развития на федеральном уровне [3, с.553].

В целом отметим, что ретроспективный анализ процесса этапизации периодов трансформации российской экономики позволил сделать вывод о недостаточной степени выполнения приоритетных мероприятий, заявленных в экономических реформах 1999-2016 годов. Данное обстоятельство не позволило сформировать необходимую инновационную инфраструктуру в рамках концепции модернизации и технологизации российского общества. Наличие внутренних экономических проблем, ограниченность ресурсной базы и диспропорция территориального развития формируют субъективную авторскую оценку о невозможности немедленной трансформации российской экономики в сторону цифровой парадигмы. Существует необходимость осуществления поступательной концепции цифровизации общества на основе трехмерной трансформации российской экономики. Применяя инструментарий экономики знаний необходимо сформировать алгоритмы цифрового развития для муниципальных образований. Основываясь на постулатах экономики идей возможно предложить совершенно новые проектные подходы к формированию фундаментальных основ технологического функционирования на уровне субъектов Российской Федерации. Продуцирование характерных составляющих экономики цифры на федеральном уровне позволит сгенерировать коммуникационные отношения макроэкономических агентов в рамках единого цифрового пространства.

Список литературы

1. Lilien G.L., Rangaswamy A. Modeled to bits: decision models for the digital, networked economy // *International Journal of Research in Marketing*. 2000. Vol. 17. no. 2–3. P. 227–235.
2. Steven Li. Future trends and challenges of financial risk management in the digital economy // *Managerial Finance*. 2003. Vol. 29. no. 5–6. P. 111–125.
3. Teo T.S.H. Understanding the digital economy: data, tools, and research // *Asia Pacific Journal of Management*. 2001. Vol. 18. no. 4. P. 553–555.

4. Turcan V., Gribincea A., Birca Iu. Digital economy – a premise for economic development in the 20th century // *Economie si Sociologie: Revista Teoretico-Stiintifica*. 2014. no. 2. P. 109–115.
5. Wargin J., Dobby D. E-business and change: managing the change in the digital economy // *Journal of Change Management*. 2001. Vol. 2. no. 1. P. 72.
6. Клейнер Г.Б. Системная экономика – платформа развития современной экономической теории // *Вестник Тюменского государственного университета. Социально-экономические и правовые исследования*. 2015. Т. 1. № 2 (2). С. 136–143.
7. Харченко А.А., Заслонкина О.В., Дровникова О.Н. Социальное партнерство в сфере реализации государственной молодежной политики в субъекте РФ // *Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: Философия. Социология. Право*. 2014. № 27 (173). С. 79–86.
8. Указ Президента РФ от 19 декабря 2012 г. № 1666 «О Стратегии государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года» // *Собрание законодательства Российской Федерации* от 24 декабря 2012 г. № 52 ст. 7477.
9. Аналитические базы рейтингового агентства «Эксперт РА». Режим доступа: <https://gaexpert.ru/database/>.
10. Итоговые доклады Министерства экономического развития Российской Федерации за 2000-2017 годы. Режим доступа: <http://economy.gov.ru/minec/main>

**MANAGEMENT OF CHANGES IN THE PRE-DIGITAL
ECONOMY IN THE ASPECT OF SECURITY
OF DEVELOPMENT OF THE FEDERAL AND MUNICIPAL
LEVEL**

Komarevtseva O.O., Graduate Student of 3th Year
Central Russian Institute of Management Branch of the Russian
Academy of National Economy and State Service Under
the President of the Russian Federation,
302028 Oryol, Pobedy Boulevard, 5a

The research presented in the article synthesizes the key aspects of the transitional transformation of the economic paradigm of Russia's development under conditions of constant changes. The process of gradualization of the development of the paradigm of the Russian

economy allows us to conclude that there is insufficient implementation of priority measures within the framework of state and municipal management. This aspect may violate the security of development of the federal and municipal levels during the digital transformation of the economic paradigm. Based on this thesis, the author proposes to carry out a three-dimensional transformation of the economy in the conditions of constant changes, which will allow a smooth transition to the most secure development strategy of the country.

Keywords: change management, digital economy, economic development, Smart technology, cloud infrastructure, three-dimensional transformation.

УДК 338.001.36: 332.1
ББК 65.05

**СМЕНА ПРИОРИТЕТОВ В УСЛОВИЯХ ЛАБИЛЬНОСТИ,
КАТАХРЕЗА И ДЕФОРМАЦИИ ПАРАМЕТРИЧЕСКИХ
ЯВЛЕНИЙ В АСПЕКТЕ БЕЗОПАСНОСТИ ЦИФРОВОЙ
ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИКИ**

Комаревцева О.О., аспирант 3 курса
Научный руководитель – д.э.н., профессор Н.А. Лытнева
Электронный адрес: komare_91@mail.ru
**Среднерусский институт управления филиал Российской
академии народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации, 302028 г. Орел,
Бульвар Победы, 5а**

Изменившиеся условия экономического развития влияют на функционирование федеральной и муниципальной системы функционирования. Сменяемость приоритетности, связанной с решением проблем текущего развития и долгосрочным видением

страны, оказало влияние на процесс лабильности, катахреза и деформации параметрических явлений. Возникающие проблемы трансформации российской экономики сопряжены с отсутствием инновационных процессов в рецессионных территориях. Переход на совершенно иной путь развития связан с технологизацией общества и экономики. При этом, в рамках муниципального направления наблюдаются системные проблемы, связанные с удовлетворением текущих интересов, а не планированием инновационных перспектив в долгосрочном периоде. На основе данного тезиса автором предпринята попытка выявить ключевые приоритеты развития территорий в условиях лабильности, катахреза и деформации. Методический инструментарий исследования базируется на применении синтеза, сравнения, аналитической оценки и идентификации параметрических явлений. Данное исследование имеет достаточную практическую и теоретическую значимость. Оно будет интересно с позиции представления процесса цифровизации экономики в условиях деформации, катахреза и лабильности, а также с практического применения анализа смещенности приоритетов федерального и муниципального развития национальной экономики.

Ключевые слова: цифровая экономика, трансформация, параметры, явления, деформация, смена парадигмы развития

Процесс цифровизации общества ориентирован на адаптацию условий технологической трансформации экономики к параметрическим явлениям малых территорий. Параметрические явления малых территорий представляют собой количественную оценку показателей нормативных действий в рамках исследуемой системы индикативных отношений. Процесс трансформации парадигмы развития направлен, прежде всего, на изменение параметрических явлений экономического характера. Говоря простым языком, смена парадигмы развития отражается на экономических показателях и индикаторах территориальной системы.

Нестабильность и неустойчивость параметрических явлений малых территорий проявляется в аспектах лабильности, катахреза и деформации. Лабильность параметрических явлений –

это процесс изменения количественных показателей исследуемой системы индикативных отношений, проявляющейся под воздействием трансформации признаков и факторов внешней среды. Лабильность параметрических явлений в рамках малых территорий рассматривается в аспекте преобразования структурных показателей муниципального образования под влиянием изменений федерального и глобального характера. Чаще всего, процесс лабильности параметрических явлений вызван рецессионными тенденциями, проявляемыми в территориальных и сегментарных отраслях народного хозяйства. Существует мнение, что процесс лабильности параметрических изменений малых территорий является непрерывным, неустойчивым и непоследовательным [1, с.238]. Данное утверждение основывается на следующих тезисах. Территориальные системы развиваются хаотично. Факторы территориального развития приспосабливаются и апробируются к искусственно созданным ситуациям. Изменение хотя бы одного из факторов территориальной системы приводит к ее трансформации и искажению параметрических явлений. Параметрические явления адаптируются в рамках созданной ситуации, порождая новый процесс лабильности территории. По своей сути процесс лабильности всегда первичен, так как неустойчивость параметрических явлений вызывает изменения в развитии малых территорий, в том числе появления катахреза.

Катахрез параметрических явлений – это действие, направленное на сближение и приобретение сходства по ряду признаков и факторов количественных показателей в исследуемой системе индикативных отношений. Процесс катахреза позволяет соединить разнородные параметрические явления для достижения запланированного результата [2, с.125]. Применение катахреза как условия изменчивости параметрических явлений вызвано необходимостью обобщения и транспарентности приоритетов экономического развития малых территорий. Проявление катахреза обеспечено следующими предпосылками. Во-первых, катахрез выступает не только условием изменчивости территориальных систем, но и инструментом обобщения несовместимых явлений. Во-вторых, катахрез исключает инвариантный аспект развития территориальной системы. В-третьих, количественная катахреза

параметрических явлений позволяет с имитировать иные варианты оценки территориального развития, приближенные к текущему состоянию функционирования малых территорий. Возникновение катахреза вторично по отношению к лабильности и первично к процессу деформации.

Деформация параметрических явлений – искажение, во многих случаях целенаправленное, количественных показателей в исследуемой системе индикативных отношений по ряду признаков и факторов. Изменчивость внешней среды проявила аспект целенаправленного искажения параметрических явлений. Данная ситуация вызвана следующими факторами:

Фактор 1. Деформация параметрических явлений с целью замедления процесса волатильности [3, с.110]. Данный фактор, прежде всего, характеризует изменчивость ожидаемой волатильности. Для ее замедления в рамках государственного регулирования экономических процесс происходит намеренное искажение показателей, отражающих ожидаемые риски по данному параметрическому явлению.

Фактор 2. Деформация параметрических явлений в связи с противоречивыми данными в период диссонирующей рецессии. В рамках данного фактора искажение параметрических явлений происходит посредством институциональной аберрации. Институты, получая от хозяйствующих субъектов недостоверную информацию в период диссонирующей рецессии, публикуют ее провоцируя дальнейшую деформацию параметрических явлений.

В целом, условия лабильности, катахреза и деформации параметрических явлений изменяют результат территориального развития. Во многом данный процесс связан с дифференциацией приоритетов территориальных систем, что приводит к фатализму вступления страны в новую парадигму общественного развития. Наиболее наглядно дифференцированность приоритетов можно рассмотреть на основе федерального и муниципального уровня экономической системы Российской Федерации [5][6][7]. Проведенное сравнительное исследование, на основе выборки аналитического материала с официальных порталов Министерства экономического развития Российской Федерации и некоторых муни-

ципальных образований, позволило сделать вывод о разнородности приоритетов развития местных и федеральной экономик по некоторым важным вопросам (рисунок 1-2).

Ключевым показателем макроэкономического развития страны выступает Валовый внутренний продукт. На федеральном уровне показатель Валового внутреннего продукта позволяет оценить степень экономического развития и конкурентоспособности страны. Аналогичным показателем в рамках исследования состояния муниципального образования является Валовый муниципальный продукт. При этом, по сравнению с Валовым внутренним продуктом, Валовый муниципальный продукт не рассчитывается и не таргетируется в рамках социально-экономического развития муниципального образования. Одним из ключевых направлений трансформации российской экономики в сторону цифровизации общества является переориентация федерального бюджета от сырьевого экспорта к инновационной технологизации страны.

При этом, местные бюджеты в соответствии с ограниченностью ресурсов продолжают формироваться за счет ежегодного роста доходных поступлений от имущественного и земельного налога (переход на кадастровую оценку) и штрафных санкций.

Начиная с 1998 года Российская Федерация была активизирована политика по выплате государственного внешнего долга. Таргетирование данного вопроса прослеживается в локальных актах Министерства финансов Российской Федерации и Министерства экономического развития Российской Федерации. На муниципальном уровне в период с 2007 по 2016 годы проявляется проблема роста муниципального долга в связи с диспропорцией бюджетов и дефицитом ресурсной базы [4].

Формирование предпосылок к экономическому росту в рамках муниципальных образований сведено к процессу развития торговли и структуризации малого и среднего бизнеса. В особенности данный план мероприятий по увеличению уровня экономического роста наблюдается в социально-экономических программах муниципальных территорий, находящихся в состоянии рецессии. На федеральном уровне в рамках трансформации парадигмы национального развития, повышение экономического роста планируется достигнуть за счет цифровизации и инновационности российской

экономики. В соответствии с данным тезисом необходимо скорректировать нормативные акты исполнительных органов местного самоуправления для реализации единых целей в рамках экономической политики Российской Федерации.

МАЛЫЕ ТЕРРИТОРИИ

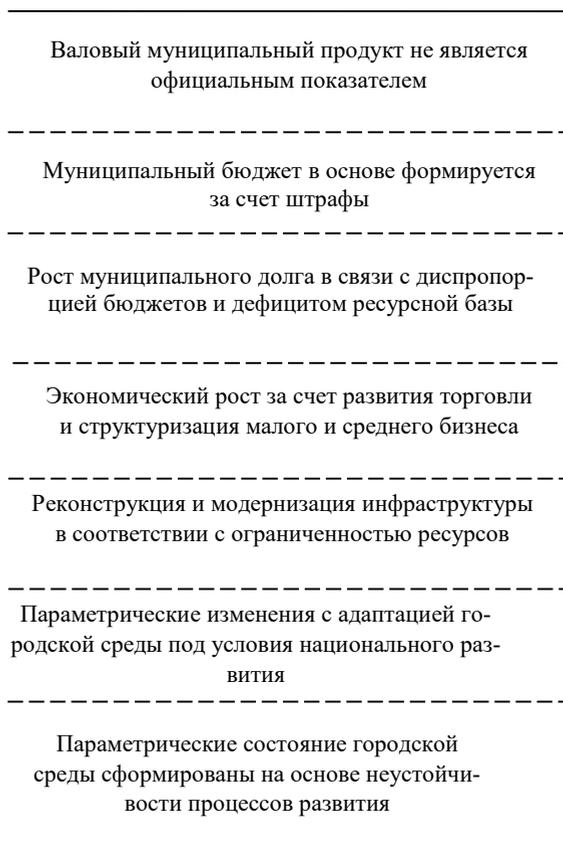


Рис. 1. Схема дифференцированных приоритетов малых территорий в аспекте параметрических явлений

Процесс трансформации национальной экономики требует наличия современной территориальной инфраструктуры.

ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УРОВЕНЬ

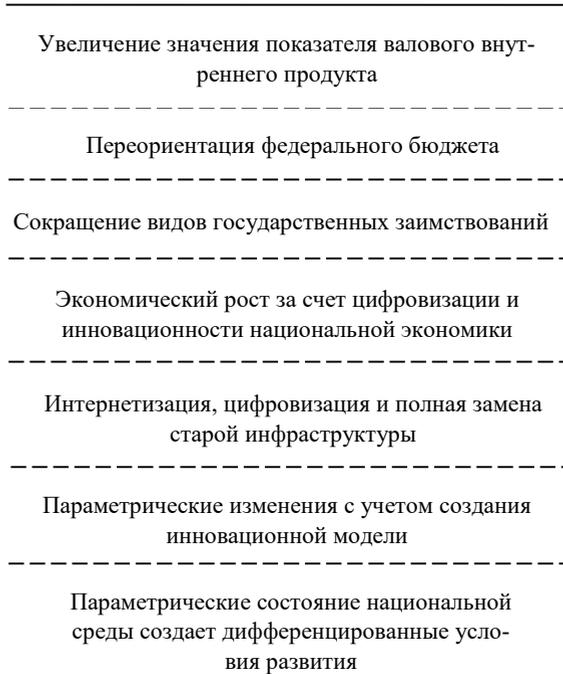


Рис. 2. Схема дифференцированных приоритетов федерального уровня в аспекте параметрических явлений

Неконкурентоспособность производственных мощностей, ограниченность ресурсных накоплений, устаревание городской инфраструктуры приводит к отставанию всех секторов народного хозяйства (прежде всего, высокотехнологического производства, химической промышленности и т.д.). Представленные выше проблемы позволяют осуществить лишь реконструкцию и модернизацию инфраструктуры муниципального образования. Переход экономики страны в цифровую плоскость развития требует интернетизации и полной замены старой инфраструктуры / производственных фондов. Данный момент является фундаментальным для возобновления процесса постиндустриализации национальной экономики. Отсутствие современной инфраструктуры усилит влияние деиндустриализации экономики страны и

повысит сырьевую зависимость относительно других секторов народного хозяйства.

Параметрические изменения происходящие в аспекте трансформации экономического развития обусловлены адаптацией макроэкономической среды к условиям глобальных перемен. В соответствии с подчиненностью муниципального уровня федеральному, параметрические изменения городской среды базируются на национальных предпосылках.

В целом, дифференциация приоритетов в рамках развития малых территорий (муниципальных образований) и федерального уровня национальной экономики очевидна. Сменяемость приоритетов в рамках параметрических явлений связана с происходящими процессами лабильности, катахреза и деформации. Приоритеты в рамках параметрических явлений федеральной экономики сформированы под воздействием глобальных вызовов, трансформации национальных парадигм, смещения направлений индустриального к постиндустриальному развитию. Условия катахреза как направления на сближение и приобретение сходства по ряду признаков и факторов количественных показателей позволяет дифференцировать систему федеральных приоритетов. В рамках муниципального образования процесс приоритетности направлений экономического развития складывается на основе ограниченности ресурсов и деструктуризации отраслей народного хозяйства. Сформированные лабильные условия развития смещают приоритеты в сторону текущего обеспечения функциональной деятельности муниципального образования. Данное обстоятельство не позволяет внедрять элементы цифровой трансформации в экономику муниципальных образований. На основе данного вывода считаем необходимым рассмотреть вопрос процессного моделирования на всех этапах становления и развития российской экономики, а также определить цифровой инструментарий в аспекте энтропии параметрических явлений малых территорий.

Список литературы

1. Бондаренко В.М. Мировоззренческий подход к формированию, развитию и реализации «цифровой экономики» // Современные информационные технологии и ИТ-образование. 2017. Т. 13. № 1. С. 237–251.

2. Гэлбрейт Дж. К. Экономические теории и цели общества [Economics and the Public Purpose]. М.: Прогресс, 1976. 408 с.
3. Гринберг Р.С. Состояние и перспективы экономики современной России: осмысливая роль государства в экономике // Кондратьевские волны. 2016. № 5.С. 109–130.
4. Информационная база аналитического исследования: Официальный портал государственных программ Российской Федерации. Режим доступа: <https://programs.gov.ru/Portal/analytics/quarterReportToGovernment/>.
5. Официальный сайт Администрации муниципального образования город Белгород. Режим доступа: <http://www.beladm.ru/publications/path/normativnaya-baza/>.
6. Официальный портал органов власти Калужской области. Режим доступа: <http://admoblkaluga.ru/main/>.
7. Официальный сайт Администрации муниципального образования города Орел. Режим доступа: http://www.orel-adm.ru/index.php?option=com_k2&view=itemlist&layout=category&task=category&id=130&Itemid=66.
8. Официальный сайт Администрации города федерального значения Санкт-Петербурга. Режим доступа: <http://gov.spb.ru/law/?d&nd=888800018&prevDoc=888800001>.

**CHANGE OF PRIORITIES IN THE CONDITIONS
OF LABILITY, KATAHREZA AND DEFORMATION
OF PARAMETRIC PHENOMENA IN THE ASPECT
OF SECURITY OF THE DIGITAL TRANSFORMATION
OF THE ECONOMY**

Komarevtseva O.O., Graduate Student of 3th Year
Central Russian Institute of Management Branch of the Russian
Academy of National Economy and State Service Under
the President of the Russian Federation,
302028 Oryol, Pobedy Boulevard, 5a

The changed conditions for economic development affect the functioning of the federal and municipal system of functioning. The change of priority, connected with the solution of the problems of current development and the long-term vision of the country, had an im-

impact on the process of lability, catamarus and deformation of parametric phenomena. The emerging problems of transformation of the Russian economy are associated with the lack of innovative processes in the recessionary territories. The transition to a completely different path of development is associated with the technologicalization of society and the economy. At the same time, within the municipal area, there are systemic problems associated with satisfying current interests, rather than planning innovative prospects in the long term. On the basis of this thesis, the author made an attempt to identify the key priorities for the development of territories in the conditions of lability, catamarus and deformation. The methodological tools of the study are based on the use of synthesis, comparison, analytical evaluation and identification of parametric phenomena. This study has sufficient practical and theoretical significance. It will be interesting from the point of view of the process of digitalization of the economy under conditions of deformation, catamarus and lability, as well as from the practical application of the analysis of the bias in the priorities of the federal and municipal development of the national economy.

Keywords: digital economy, transformation, parameters, phenomena, deformation, development paradigm shift.

УДК 338.2
ББК 65.38

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Кривонос Д.А., студент 4 курса
Дупленко Н.Г., к.э.н., доцент
Электронный адрес: kondrakara@mail.ru
Балтийский федеральный университет имени И. Канта,
236041 г. Калининград, ул. А. Невского, 14

В статье рассмотрены основные тенденции обеспечения экономической безопасности предприятия – развитие стартап-

компаний, специализирующихся на кибер-безопасности, использование «облачных» технологий» для хранения ИТ-данных и др.

Ключевые слова: «облачные» технологии, венчурный бизнес, инновации, информационная безопасность, угрозы экономической безопасности, экономическая безопасность.

В периоды экономической нестабильности проблема обеспечения безопасности предприятия становится особенно значительной. Усиление конкуренции вынуждает предприятия прибегать к надежным и современным средствам защиты своих экономических ресурсов, все более важным из которых является информация. Поскольку все больше продуктов и услуг связаны с сетью Интернет, повышается потребность в снижении рисков, связанных с информационной безопасностью и конфиденциальностью при осуществлении хозяйственной деятельности.

Экономическая безопасность предприятия характеризуется рядом критериев, которые могут быть объединены в следующие группы: во-первых, организационные (обеспечение целостности организационной структуры и нормального состояния ее функционирования); во-вторых, правовые (соответствие деятельности фирмы или ее контрагентов действующему законодательству страны); в-третьих, информационные (обеспечение защиты коммерческой тайны и внутренней информации предприятия, высокий уровень сопровождения информацией всех служб предприятия) [1, с. 364].

Критерии экономической безопасности характеризуют ее качественную основу, в то время как количественно безопасность могут оценить показатели. Именно показатели являются наиболее достоверным источником информации о степени экономической безопасности предприятия, так как отражают ее фактическое состояние. В соответствии с их значением состояние безопасности предприятия можно описать как:

– нормальное, когда значения показателей находятся в пределах порогового значения, а потенциал предприятия используется согласно нормативам и стандартам;

– предкризисное; если один или несколько показателей превышают нормальные значения, остальные близки к пороговым;

– кризисное; когда большинство показателей выступают за пределы пороговых значений, наблюдается спад производства, сокращение персонала;

– критическое; при котором все имеющиеся показатели находятся за пределами норм, в результате чего предприятие не может далее осуществлять свою деятельность [2, с. 96].

Информация, приведенная выше, позволяет сформулировать определение экономической безопасности предприятия. Она представляет собой состояние предприятия, при котором оно использует свои ресурсы наиболее эффективно, чем обеспечивает стабильность своего функционирования и защищенность от внешних угроз. В качестве угроз экономической безопасности предприятия может выступать множество факторов, которые можно разделить на внешние и внутренние (табл.). При этом внешние факторы выступают в роли изменений внешней среды, а внутренние факторы связаны с хозяйственной деятельностью предприятия и персонала [1, с. 365].

Угрозы экономической безопасности предприятия

Внешние угрозы	Внутренние угрозы
<ul style="list-style-type: none">– ухудшение политической ситуации– макроэкономические кризисы– недобросовестная конкуренция, противоправные действия конкурентов– низкий уровень развития инфраструктуры и жизни населения– отсутствие энергетических или сырьевых ресурсов– чрезвычайные ситуации	<ul style="list-style-type: none">– низкий уровень компетентности руководителей и кадров– нарушение технологии производства– ненадежность партнеров и инвесторов– упущения в планировании– нарушение сохранности конфиденциальной информации

Следует отметить, что система экономической безопасности основывается на индивидуальных особенностях предприятия, стиля управления и опыта руководителей, а также на особенностях занимаемого рынка. В течение последнего десятилетия ряд факторов производства пополнила такая составляющая, как

информация. Вследствие своей многофункциональности она выступает в качестве одного из ключевых ресурсов и источников конкурентного преимущества, способствует успешному развитию предприятия и получению стабильных доходов. Поэтому защита информации приобретает все более важное значение в деятельности компании.

Для того чтобы система защиты информации была эффективной, она должна обладать рядом условий, среди которых вовлеченность в процесс защиты информации не только службы безопасности, но и всего персонала (это условие также связано с понятием корпоративной культуры организации, то есть системой ценностей и норм, которую разделяют все работники компании и которая определяет характер деятельности компании), а также автономность системы защиты, которая имеет значительный потенциал для технических инновационных решений [2, с. 98].

Согласно отчету «Moving forward with cybersecurity and privacy» международной сети компаний PwC, 59 процентов опрошенных компаний утверждают, что оцифровывание «экосистемы» бизнеса снизило их затраты на защиту информации [8]. Из этого можно сделать вывод о том, что переход компаний на цифровые платформы повышает их конкурентоспособность. В подтверждение данного вывода можно привести слова Дэвида Бёрга, директора отдела PwC по глобальной и американской практике в кибер-безопасности, который утверждает: «Мы все чаще замечаем, что информационная безопасность становится очевидным способом помочь компаниям производить перемены и развиваться быстрее» [8].

Так как информация стала ключом к развитию и укреплению предприятий среди конкурентов, то защита информации выступает не менее важным направлением, в которое компаниям следует вкладывать финансовые и исследовательские ресурсы.

Летом 2015 года в Мельбурне прошла выставка последних инновационных разработок систем управления и контроля доступа. В основном это были разработки компании SALTO, чьи продукты используют более 15 миллионов пользователей из 90 стран мира. К примеру, компания представила системы, позволяющие открывать дверной замок с помощью смартфона, а также

программное обеспечение, предоставляющее данные (имя, время) об использовавших дверь, карту здания со статусом каждой двери, а также возможность экстренной дистанционной блокировки или открытия дверей [11]. Данная разработка служит хорошим решением для управления и контроля доступа на предприятии, предоставляя систематизированные данные о личности и полномочиях работника.

В отличие от продуктов SALTO, которые предоставляют защиту материальных данных, компания Seclore разрабатывает решения для защиты цифровых файлов, находящихся в облачных хранилищах, доступ к которым имеет большое количество пользователей. Программные продукты данной компании позволяют контролировать действия, произведенные с файлами (просмотр, редактирование, печать и даже снятие скриншота), а также время и место каждого действия. Помимо этого, Selcore предлагает услуги по защите доставляемых за пределы организации документов [12].

Другая американская компания «CrowdStrike» предлагает программы, которые помогут определить не только природу атаки на данные, но и описать профиль атакующего [7].

Согласно тому же отчету сети компаний PwC, руководители предприятий готовы оптимизировать свои бизнес-модели, внедрить основополагающие элементы, такие как облачные хранилища, анализ и контроль сложных данных, проекты с открытым кодом и вместе с этим сопроводить оцифровывание необходимыми мерами безопасности и конфиденциальностью.

Необходимо отметить также, что большую роль в обеспечении экономической безопасности предприятий играет законодательная система государства. Так, например, была внесена поправка в акт о защите конфиденциальной информации законодательства Южной Кореи, согласно которому за нарушения подобного рода полагается денежный штраф в размере до 100 млн южнокорейских вон (92,1 тыс. долл. США) и до 10 лет лишения свободы [6]. В Гонконге уже действующее «Постановление о персональных данных» было расширено условиями о сборе и обработке персональных данных третьими лицами (включая трансграничные переводы информации), за нарушение которых следует штраф в размере до 1 млн гонконгских долларов (около 128

тыс. долл. США) [5]. В Сингапуре за подобное нарушение также взимается штраф до 1 млн сингапурских долларов (около 743 тыс. долл. США) [4].

Общая тенденция увеличивающихся требований к хранению и обработке информации направляет руководителей крупных организаций в сторону создания глобальной системы обращения с конфиденциальными данными.

Журнал «Security Intelligence» под редакцией IBM приводит обзор некоторых тенденций в сфере информационной безопасности предприятий. Около 63 процентов опрошенных компаний сообщили об использовании облака для хранения ИТ-данных. Напротив, компании, чьи финансовые данные, данные маркетинговой службы и службы по работе с клиентами хранятся в облачных хранилищах, варьируются между 32 и 36 процентами. Аутентификация – самый распространенный способ защиты, что подтверждает 64 процента компаний, участвующих в опросе. Предотвращение потери данных, управление учетными данными (англ. IDM), а также мониторинг и аналитика в реальном времени стоят за аутентификацией с процентным соотношением между 55 и 61 процентами. Оценкой потенциальных угроз безопасности занимаются лишь 48 процентов компаний, что, вероятно, объясняется высоким уровнем ее сложности [13].

Таким образом, предприятия решают вопросы информационной безопасности, выходя далеко за рамки самого понятия экономической безопасности и используя инновации для решения данного вопроса.

Современные технологии открывают также новые возможности для анализа и исследований. Так, если в 2008 году 42 процента компаний не знали об источниках обнаруженных происшествий с взломанной информационной безопасностью, то в 2016 году лишь 13 процентов не смогли идентифицировать тип и данные об участниках вторжения, будь то работники компании, контрагенты, хакеры или национальные агенты [9].

Что касается прогнозов, то американская исследовательская компания «MarketsandMarkets» прогнозирует внушительный рост индустрии информационной безопасности к 2020 году: рынок аналитики безопасности достигнет 7 млрд долл. США, рынок информационной безопасности – 170 млрд долл. США, рынок разведки угроз кибер-безопасности – почти 6 млрд долл.

США [12]. Обзор состояния рынка от CyberSecurity Ventures утверждает, что рынок кибер-безопасности вырастет от 71 млрд долл. США в 2014 году до 155 млрд долл. США к 2019 году [6].

Не последнюю роль в развитии рынка информационной безопасности играет венчурный бизнес. За последние 5 лет было инвестировано 7,2 млрд долл. США в 1208 стартап-компаний, специализирующихся на кибер-безопасности (CB Insights). На венчурном капитале выросло множество компаний, таких как «ThreatQuotient» с собственным капиталом в 10,2 млн долл., «Signals», компания по аналитике и защите данных с 15-миллионным капиталом и многие другие [6].

В заключение хотелось бы отметить, что все больше и больше организаций понимают, что обеспечение безопасности информации и конфиденциальность не являются обычной задачей ИТ-сферы. Сегодня кибер-безопасность предоставляет преимущества многим секторам бизнеса, придает большую ценность доверию, а также биржевым акциям. Сочетание цифрового бизнеса и кибер-безопасности способствует уверенному созданию принципиально новых цифровых платформ, продуктов и услуг.

Список литературы

1. Гончаренко Л.П. Экономическая безопасность. М.: Юрайт, 2014. 478 с.
2. Лелюхин С.Е., Коротченков А.М. Экономическая безопасность в предпринимательской деятельности. М.: Проспект, 2016. 336 с.
3. Обеспечение информационной безопасности организации // Сайт Международной торговой палаты (ИСС) – Всемирная организация бизнеса. 2016. Режим доступа: <http://www.iccwbo.ru/blog/2016/obespechenie-informatsionnoy-bezopasnosti/> (дата обращения: 11.10.2017).
4. A Practical Guide to the Singapore Personal Data Protection Act (PDPA) // Сайт «Asia Law NETWORK». 2017. Режим доступа: <http://learn.asialawnetwork.com/2016/11/14/definite-guide-singapore-pdpa-personal-data-protection-act/> (дата обращения: 10.10.2017).
5. An Overview of Hong Kong's Personal Data (Privacy) Ordinance. April 2014 // Сайт «Hogan Lovells ». 2017. Режим доступа:

<http://www.hoganlovells.com/files/Uploads/Documents/> (дата обращения: 10.10.2017).

6. Brussels Privacy Hub working paper, vol.2, №7, October 2016. P. 211–217.

7. CrowdStrike products // Сайт компании «CrowdStrike». 2017. Режим доступа: <https://www.crowdstrike.com/products/> (дата обращения: 12.10.2017).

8. Moving forward with cyber security and privacy: Report of cyber security privacy // Сайт группы компаний PwC. 2017. Режим доступа: <https://www.pwc.com/gx/en/information-security-survey/assets/gsis-report-cybersecurity-privacy-safeguards.pdf> (дата обращения: 12.10.2017).

9. Report of RSA Conference, December 2015 // Сайт «RSA Conference». 2016. Режим доступа: <https://www.rsaconference.com/blogs/innovative-startups-are-the-future-of-information-security> (дата обращения: 10.10.2017).

11. SALTO, current components // Сайт компании «SALTO». 2017. Режим доступа: <https://www.saltosystems.12com/en/> (дата обращения: 12.10.2017).

12. Seclore, file-tracking solutions // Сайт компании «Seclore». 2017. Режим доступа: <http://www.seclore.com/seclore-edrm-datacentric-usage-tracking-audi> (дата обращения: 12.10.2017).

13. New approaches to cyber security drive IT-innovation // Сайт компании «Security Intelligence». 2017. Режим доступа: <https://securityintelligence.com/new-approaches-to-cybersecurity-drive-it-innovation/> (дата обращения: 12.10.2017).

MODERN TRENDS OF ECONOMIC SECURITY OF ENTERPRISE

**Krivoson D.A., Student of 4th Year,
Duplenko N.G., Ph.D., Associate Professor**

Immanuel Kant Baltic Federal University,
236041 Kaliningrad, Aleksandra Nevskogo Str., 14

The article deals with main trends of economic security of enterprise that is start-up company development, specializing in cyber security, using “cloud” technologies for IT-data storage etc.

Keywords: economic security, information security, innovations, «cloud» technologies, business venture, economic security threats.

УДК 316.3
ББК 65.054

УРОВЕНЬ БЕДНОСТИ В ПЕРМСКОМ КРАЕ

Кудрявцева В.В., Лузинова А.С., студентки 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.П. Паздникова
Электронный адрес: marinagubina.c@yandex.ru
Пермский национальный исследовательский
политехнический университет, 614990, г. Пермь,
Комсомольский пр., 29

В статье поднимаются вопросы оценки уровня бедности в Пермском крае, проводится сравнительный анализ соотношения темпов прироста среднего дохода, прожиточного минимума, индекса потребительских цен и уровня бедности. Определены ряд причин негативных и позитивных изменений оцениваемых показателей, совершена попытка рекомендовать пути преодоления бедности в Пермском крае.

Ключевые слова: уровень бедности, бедность, прожиточный минимум, средний доход, индекс потребительских цен (ИПЦ).

Сегодня, уровень бедности один из тех показателей, который отражает не только социальную напряженность, но и показывает социально-экономическое развитие территории на средние и долгосрочный период. Показатель уровень бедности определяет долю населения, выраженную в процентах, семейный доход которой находится ниже какого-то абсолютного уровня, который называется чертой бедности.

Рассмотрим уровень бедности на примере Пермского края.

Основные экономические показатели [4]

Показатели	2013 год		2014 год		2015 год	
	исх.дан.	Темп прироста	исх.дан	Темп прироста	исх.дан.	Темп прироста
ИПЦ, %	110,44	10,5	112,56	2,14	104,34	-5,6
Уровень бедности, %	10,7	-18,7	8,7	-27,6	6,3	72,4
Прожиточный минимум, руб.	7361	11,4	8185	17,1	9582	117,1
Средний доход на душу населения, руб.	7361	-5,1	6988	15,5	8071	115,5

В Пермском крае в 2013 году прожиточный минимум составил 7361 руб., в 2014 году - 8185 руб. и в 2015 году 9582 руб. При этом темпы среднего дохода населения значительно отстают от темпов прироста прожиточного минимума. А именно: в 2013 году средний доход был равен сумме прожиточного минимума, в 2014 году – 6988 руб., а в 2015 году средний доход населения составил – 8071 рубль. Вышеперечисленные тенденции свидетельствуют о том, что средний доход населения снижался, в то время как прожиточный минимум рос. Данную ситуацию можно рассматривать двояко. Во-первых, рост прожиточного минимума положительно влияет на социальную напряженность граждан. Во-вторых, падение среднего дохода доказывает проблемы с денежными выплатами со стороны работодателей населению [1].

Темп прироста прожиточного минимума отражает незначительные положительные изменения. При этом темп прироста среднего дохода в данный период значительно ниже, чем прожиточный минимум, особенно это наблюдается в 2014 году. На наш взгляд, такое обстоятельство связано с промышленным кризисом, невыплатой зарплат, а также введением санкций в отношении Российской Федерации. Позднее наблюдается тенденция нормализации среднего дохода и прожиточного минимума (рис.1) [2].

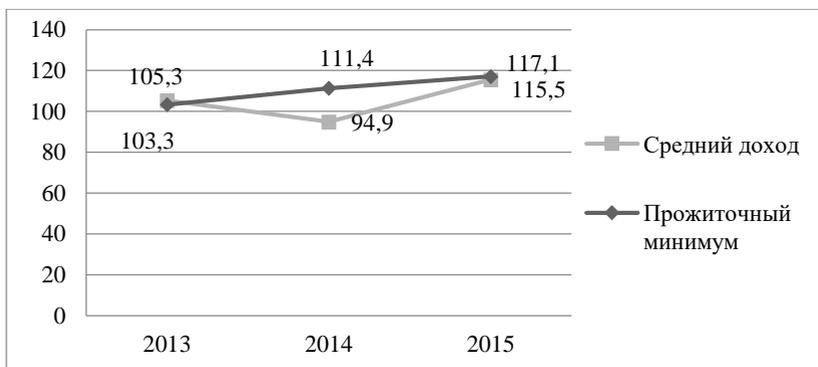


Рис. 1. Соотношение темпов прироста среднего дохода и прожиточного минимума

Следующим показателем, является соотношение темпов прироста индекса потребительских цен и уровня бедности. Исходя из полученных данных видно, что индекс потребительских цен растет быстрее, чем уровень бедности. Наблюдается прямая зависимость между двумя показателями, т.е. чем выше будет ИПЦ, тем выше уровень бедности и наоборот, соответственно (рис.2) [3].

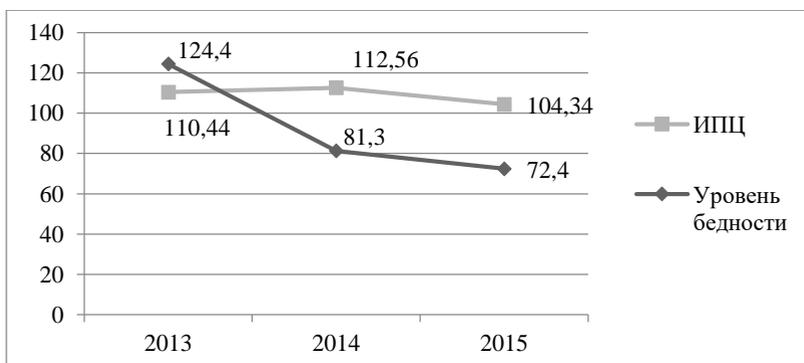


Рис. 2. Соотношение темпов прироста ИПЦ и уровня бедности

Разрыв между ИПЦ и уровнем бедности, представленный на рисунке 2, является социально-экономической характеристикой. В период 2013-2015 гг. ИПЦ и уровень бедности испытывают небольшую тенденцию к снижению, однако в 2016 году

происходит резкий скачок роста. Перелом показателя уровня бедности в сторону повышения в 2016 году и достижение максимального предела за последние 10 лет связано с: падением реальной заработной платы (закрытие нескольких промышленных предприятий), падением реальных пенсий, снижением всех социальных выплат, и наконец, в с потерей работы. Как известно, самые высокие риски бедности в нашей стране имеют семьи с детьми, которые в лучшие времена были примерно в 1,5 раза выше, чем, скажем, риски бедности для населения в целом. И эта тенденция продолжается до сих пор [4].

Таким образом, характеризуя общую картину, мы видим, что реальные доходы населения падают, а доля тех, чьи доходы ниже прожиточного минимума возрастает. Увеличение прожиточного минимума часто связано с ростом инфляции и какими-либо внешними факторами, влияющими на экономику, а не за счет увеличения денежных средств из бюджета в социальную сферу. Уровень бедности в ближайшие годы будет только расти, это явление связано с тем, что поддержка бедного населения незначительна, вследствие, ограниченных бюджетных ресурсов [5].

На данный момент реализуется ряд программ по социальной поддержке граждан, например – «Социальная поддержка граждан Пермского края». Однако этого мало, необходимо разрабатывать и другие пути преодоления бедности в Пермском крае.

Можно согласиться с мнением многих экспертов, что кроме программной поддержки необходимо:

1. Увеличивать рабочие места, за счет бюджетной поддержки, прежде всего, промышленных предприятий.
2. Поддержка (в том числе и налоговая) благотворительных фондов, организаций, привлечение бизнес-структур в реальный сектор экономики.
3. Обратить внимание на повышение качества образования, а не душить бумажной и ненужной работой.
4. Адресная социальная помощь, гражданам, нуждающимся в трудной жизненной ситуации, разработка и осуществление подобных муниципальных программ.

Это далеко не весь список мероприятий. Безусловно, борьба с бедностью является неотъемлемой частью в социально-экономической жизни страны, пороком общества. Поскольку чем

ниже уровень бедности в стране, тем соответственно выше уровень жизни населения. Для преодоления проблемы бедности и повышения уровня жизни нужно больше внимания уделять разработке и принятию проектов по защите социально-уязвимых слоев населения, а также увеличения денежных средств из бюджета в социальную сферу.

Список литературы

1. Зубец А.Н. Проблема бедности в Российском современном обществе. // Журнал Экономика.Налоги. Право. 2015. № 4. С. 12–18.
3. Кирьянова В.С. Проблема бедности в России и пути ее преодоления // Современные научные исследования и инновации. 2013. № 4. С.11–13.
3. Князева А.И. Уровень бедности в Пермском крае и регионах Приволжского федерального округа // Периодический научный сборник. Современные тенденции развития науки и технологии. 2016. № 7–8. С. 48–52.
4. Песковская Ю. Динамика структуры и уровня материального достатка населения // Экономист. 2011. №9. С.55–60.
5. Мингалева Ж.А., Паздникова Н.П. Экспресс-оценка устойчивости местных бюджетов // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 12 (146). С. 100–106.

POVERTY LEVEL IN PERM REGION

Kudryavtseva V.V., Luzinova A., Students of 4th Year

Perm National Research Polytechnic University

614990, Perm, Komsomolsky Ave., 29

In article poverty level assessment questions in Perm Region are brought up, the comparative analysis of a ratio of rates of a gain of average income, a living wage, consumer price index and level of poverty is carried out. Are defined a variety of reasons of negative and positive changes of the estimated indicators, the attempt to recommend ways of overcoming poverty in Perm Region is made.

Keywords: poverty level, poverty, living wage, average income, consumer price index (CPI).

УДК 332.143: 338.24
ББК 65.05

**НЕКОТОРЫЕ ПАРАМЕТРИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ
ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ УРОВНЯ УСТОЙЧИВОСТИ
ЭКОНОМИКИ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
В УСЛОВИЯХ ПОСТОЯННЫХ РИСКОВ И ИЗМЕНЕНИЙ**

Куликов А.В., магистр экономики
Научный руководитель – к.э.н., доцент И.А. Тычинская
Электронный адрес: zwerpostzem@mail.ru
**Среднерусский институт управления филиал Российской
академии народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации, 302028 г. Орел,
Бульвар Победы, 5а**

В данной статье предложены некоторые показатели изменения уровня устойчивости экономики муниципального образования. Основной целью данной статьи выступает анализ изменений по четырем блокам: финансовый, потребительский, управленческий и информационный, который позволит определить уровень развития муниципалитетов. Методологической основой выступает метод структурного, логического анализа, графический метод, метод экспертных оценок. Результатом исследования выступает ректификация муниципальных образований Орловской области в соответствии с уровнем развития территории. Область применения результатов обширна. Статья будет интересно широкому кругу лиц: органом региональной и муниципальной власти, научным кругам, бизнесу, аспирантам и студентам.

Ключевые слова: механизм управления, изменения, экономика, муниципальное образование, ректификация.

На сегодняшний день в условиях постоянных изменений существует необходимость в исследовании уровня развития эко-

номик разного уровня. Особо важным при этом является преобразование экономики муниципального образования как самого первого звена в построении национальной системы экономических связей. Актуальность темы исследования подтверждается еще и тем обстоятельством, что управление изменениями в экономике требует создания определенного алгоритма конкретных действий, способствующей переходу данных систем из текущего в желаемое состояние с минимальными рисками и потерями. По нашему мнению, данный алгоритм должен основываться на концепции *Balanced ScoreCard*. Модернизируя данную концепцию под исследование муниципальных образований, разобьем представленные блоки на следующие потенциалы: финансовый; потребительский; управленческий; информационный. Конечным результатом анализа будет выступать матрица необходимых изменений, которая составляется на основе полученных показателей. Алгоритм оценочных значений представлен в таблице.

Алгоритм оценочных значений

Показатель	Блочные значения
Финансовый блок	Свыше 3,4 – достаточный От 3,0 до 3,4 – приемлемый От 2,6 до 3,0 неудовлетворительный Ниже 2,5 – критический
Потребительский блок	Свыше 3,6 – достаточный От 3,2 до 3,5 – приемлемый От 2,8 до 3,1 – неудовлетворительный <i>XII</i> Ниже 2,8 – критический
Управленческий блок	Свыше 0,6 – достаточный От 0,5 до 0,6 – приемлемый От 0,4 до 0,5 – удовлетворительный Ниже 0,4 - критический
Информационный блок	Свыше 2,4 – достаточный От 2,0 до 2,4 – приемлемый От 1,8 до 2,0 – неудовлетворительный Ниже 1,8 - критический

Полученные значения выводятся в интегральный показатель с учетом рискованной составляющей блока для более точного отражения необходимости изменений:

$$P_B = \frac{\sum_{i=1}^n P_i \times j_i}{\sum_{i=1}^n j_i}, \quad (1)$$

где n – число показателей, p_i – характеристика показателя риска, j_i – вес показателя [2].

При этом рискованная составляющая для каждого блока представлена составляет: финансовый блок – 0,3; потребительский блок – 0,4; управленческий блок – 0,2; информационный блок – 0,1.

Оценка финансового блока исследования необходимости изменений в муниципальных образованиях Орловской области позволяет определить основные направления развития территории, характерные для каждого муниципалитета.

Бюджетно-налоговый потенциал – это показатель, характеризующий доходные и расходные финансовые потоки, а также эффективное управление ими. Расчет бюджетно-налогового потенциала, по нашему мнению, основывается на отношении доходов, полученных муниципальным образованием (за вычетом бюджетных субсидий и дотаций) к уровню расходов бюджета (в том числе и налоговых льгот) за тот же период:

$$BN_p = \frac{D_b - B_t}{R_b - Nl}, \quad (2)$$

где BN_p – бюджетно-налоговый потенциал муниципального образования, D_b – доходы бюджета, B_t – бюджетные дотации, субсидии, R_b – расходы бюджета, Nl – налоговые льготы [1].

Инвестиционный потенциал муниципального образования имеет одно из приоритетных значений при определении необходимости внедрения изменений. Благодаря использованию данного показателя можно определить, какова рентабельность от осуществленных инвестиционных проектов и степень капитальных вложений в развитие территории. Кроме того, стоит отметить, что при расчете инвестиционного потенциала учет перевода

муниципальных земель в частную собственность на основе проектов должен не производиться. Это обусловлено тем, что данный факт в большей степени связан не с осуществлением финансовых вложений, а использованием ресурсного потенциала территории:

$$I_r = \frac{DI_t - R_t}{I_k}, \quad (3)$$

где I_r – инвестиционный потенциал, DI_t – доход инвесторов по инвестиционным проектам в текущем году, R_t – убытки проектов инвесторов в текущем году, I_k – инвестиции в основной капитал территории (без учета проектов, связанных с покупкой и переводом земельных участков в частную собственность) [4].

Производственный потенциал характеризует хозяйственный результат и стоимость основных фондов [5]. При этом, производственный потенциал - это сумма реального объема продукции и потенциально возможных ресурсов, задействованных в производственном цикле по средствам наличия достаточного количества факторов производства, что говорит о степени износа основных фондов:

$$P_i = \frac{F_o}{F_s}, \quad (4)$$

где P_i – производственный потенциал, F_o – сумма начисленного износа основных фондов, F_s – первоначальная стоимость основных фондов.

Инновационно-интеллектуальный показатель является движущим показателем в развитии технологического пути преобразования экономических систем.

В связи с тем, что номинальный процент созданных и внедренных инновационных продуктов в совокупности муниципальных образований Орловской области составляет 0,18, по нашему мнению, эффективнее для исследования будет применить индекс инновативности:

$$I_{np} = \frac{I_S + I_n + S_p + I_i}{I_k + I_w + I_z}, \quad (5)$$

где I_{np} – индекс инновативности, I_S – индекс душевого валового территориального продукта в секторе услуг, I_n – индекс душевого валового территориального продукта в науке и научном обслуживании, S_p – индекс уровня проникновения сотовой связи, I_i – индекс интернетизации, I_k – индекс доли крупногородского населения, I_w – индекс численности студенческой территории вузов, I_z – индекс доли занятых в науке от занятых в секторе услуг [3].

Потребительский блок исследования определяет уровень жизни населения территории, при этом, включая в себя показатели социальной защиты, экономического функционирования и накопительного характера.

Социальный потенциал – это показатель, характеризующий уровень социальной обеспеченности и социальной удовлетворенности населения:

$$C_p = \frac{RB_{soc} \times k_c}{RB}, \quad (6)$$

где C_p – социальный потенциал муниципальных образований, RB_{soc} – расходы бюджета на социальное обеспечение, k_c – коэффициент социальной удовлетворенности, RB – расходы бюджета территории [8].

На протяжении исследуемого периода социальный потенциал показывал постепенное снижение с небольшим восстановлением к 2014 году. При этом большинство муниципальных образований (в том числе входящие в 1-группу развития) имеют приемлемые и неудовлетворительные значения.

Трансфертный потенциал в аспекте потребительского блока рассматривается как стоимостная оценка, обеспеченная дотационными ресурсами:

$$T_{pot} = \frac{(\sum S_o) \times K_{ec}}{V_{mo}}, \quad (7)$$

где T_{pot} – трансфертный потенциал муниципальных образований, S_o – показатели групп населения, нуждающихся в социальной защите, K_{ec} – трансфертный мультипликатор, V_{mo} – валовый продукт территории [6].

Трансфертный потенциал муниципальных образований Орловской области показывает отрицательные темпы развития, что говорит об ухудшения социально-экономического развития региона. При этом, в 2014 году г. Орел показала положительный рост и увеличение данного потенциала, что связано с притоком беженцев из Украины.

Финансово-кредитный потенциал показывает значение аккумулированных денежных средств территории с учетом целевого финансирования и банковского кредитования. При этом данный показатель позволит определить существует ли в муниципальном образовании возможность в финансировании потребностей населения, оказание финансовых услуг предприятиям и помощи в поддержании развития территории:

$$KP_s = \frac{KC + KD + KB}{A_B}, \quad (8)$$

где KP_s – финансово-кредитный потенциал, KC – целевое финансирование государства, корпоративных и частных клиентов, KD – долговое финансирование (собственные ценные бумаги), KB – банковское кредитование, A_B – величина активов финансово-кредитной системы.

В качестве сберегательного потенциала, по нашему мнению, стоит использовать показатель, отражающий финансовые вложения населения (фирм) в финансово-кредитные институты к уровню реальных доходов населения:

$$S_{pot} = \frac{S_{np}}{d_n - z_z}, \quad (9)$$

где S_{pot} – сберегательный потенциал, S_{np} – сбережение населения (фирм) сосредоточенные в финансово-кредитных учреждениях, d_n – реальные доходы населения, z_z – задолженность по заработной плате.

Кроме того, стоит отметить, что показатель сберегательного потенциала свидетельствует о свободных денежных средствах населения (фирмы), тем самым и о стабильном финансовом положении. Также, отметим, что при расчете сберегательного потенциала невозможно определить степень сбережений находящихся в руках домохозяйств, что снижает уровень значимости исследований. Однако, в связи с тем, что количественное исследование основано на опубликованных статистических оценках, отчетах и прогнозах, индикатор «сбережений, находящихся в руках у домохозяйств» равен нулю.

Управленческий блок – это система показателей определяющая, эффективность принятия решений и самообеспеченность функционирования территории. Потенциал результативности управления является интегрированным показателем, который строится на основе значения валового территориального продукта и совокупных расходов муниципального образования с учетом дотационных поступлений:

$$R = \frac{V_t}{R_t - D_t}, \quad (10)$$

где R – потенциал результативности управления, V_t – валовый территориальный продукт, R_t – совокупные расходы муниципального образования, D_t – дотационные поступления в бюджет муниципального образования на покрытие расходов.

Потенциал результативности управления показывает степень компетенции управленческой команды, значение эффективности принятия решений и уровень самообеспечения территории. При этом, управление можно признать результативным только в том случае если уровень данного показателя будет достаточным.

Долговой потенциал муниципальных образований характеризует степень устойчивости местных бюджетов, а также их зависимости перед целевыми и частными кредиторами:

$$D_j = \frac{M_j + K_j}{S_d \times G_r}, \quad (11)$$

где D_j – долговой потенциал муниципальных образований, M_j – муниципальный долг, K_j – кредиторская задолженность муниципального образования, $\overline{S_d}$ – среднегодовые доходы местного бюджета, $\overline{G_r}$ – среднегодовые расходы местного бюджета [9].

Инфраструктурно-коммуникационный потенциал представляет собой совокупность стоимостных показателей, определяющих ввод объектов социальной инфраструктуры, энергосберегающих технологий и обеспечение услугами интернет:

$$IK = \frac{Soz + I + Energ}{H}, \quad (12)$$

где IK – инфраструктурно-коммуникационный потенциала, Soz – стоимость введенных в эксплуатацию за год объектов ин-

фраструктуры, I – стоимость оказанных услуг интернет в муниципальном образовании за год, $Energ$ – стоимость объектов энергосберегающей инфраструктуры, H – стоимость введенных за год объектов хозяйственного пользования [7].

Таким образом, проведенный количественный анализ на основе концепции Balanced ScoreCard позволил выявить, что все муниципальные образования Орловской области нуждаются в изменениях. Ректификация муниципалитетов по финансовому, потребительскому, управленческому и информационному блоку помогла определить уровни развития территории на сегодняшний день. При этом, были выявлены тенденции постоянного снижения ряда показателей (производственного, социального, инфраструктурно-коммуникационного потенциала), которые являются основой для построения сбалансированной системы развития муниципальных образований.

Список литературы

1. Добровольская Т.С. Влияние ресурсных ограничений на принятие решения системой управления по изменению структуры объекта управления // Труды Одесского политехнического университета. 2013. № 3 (42). С. 102–110.
2. Комаревцева О.О. Новая модель экономики региона: простая программа или путь к развитию? // Экономика и управление: научно-практический журнал. 2016. № 6 (134). С. 51–57.
3. Комаревцева О.О. Краткосрочное статистическое прогнозирование валового муниципального продукта в условиях постоянных изменений // Экономический анализ: теория и практика. 2016. № 8 (455). С. 191–202.
4. Комаревцева О.О. Разработка модели эффективного управления изменениями на основе методики DEA в экономических системах муниципальных образований Орловской области // Экономический журнал. 2016. № 3 (43). С. 41–58.
5. Романова Ю.А., Егоренко А.О. Управление изменениями в структуре управления качеством // Вестник Тульского филиала Финуниверситета. 2015. № 1. С. 175–179.
6. Ташлыкова Е.В., Черемных Д.Н. Подходы и модели к управлению изменениями на высокотехнологичных предприятиях // Молодой ученый. 2014. № 1. С. 432–435.

7. Эйтингон В.Н. Управление изменениями и изменения в управлении // Ведущие научно-педагогические коллективы Сидоркин А.С. Воронеж, 2003. С. 405–414.

8. Komarevtseva O.O. Economic rationality areas: a mandatory requirement in the conditions of negative changes // Living Economics: Yesterday, Today, Tomorrow The International Scientific and Practical Web-Congress of Economists and Jurists. ISAE "Consilium". 2016. С. 47–52.

9. Komarevtseva O.O. Equation adjacent regression simulate changes municipality // The Global Systemic Crisis: New Milestone in Development or an Impasse? Isae "Consilium". 2015. С. 20–24.

**SOME PARAMETER INDICATORS FOR INVESTIGATION
OF THE STABILITY LEVEL OF THE ECONOMY
OF MUNICIPAL EDUCATION IN CONDITIONS
OF CONSTANT RISKS AND CHANGES**

Kulikov A.V., Master of Economics

Central Russian Institute of Management Branch of the Russian
Academy of National Economy and State Service Under
the President of the Russian Federation,
302028 Oryol, Pobedy Boulevard, 5a

This article suggests some indicators of the level of stability in the economy of the municipal formation. The main purpose of this article is to analyze the changes in four blocks: financial, consumer, management and information, which will determine the level of development of municipalities. The methodological basis is the method of structural, logical analysis, the graphical method, the method of expert assessments. The result of the research is the rectification of the municipal formations of the Oryol region in accordance with the level of development of the territory. The field of application of the results is extensive. The article will be interesting to a wide range of people: the regional and municipal authorities, scientific circles, business, graduate students and students.

Keywords: management mechanism, changes, economy, municipal formation, rectification.

УДК 336.025
ББК 65.9

**ИННОВАЦИОННАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА:
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ**

Литвиненко А.Н., д.э.н., профессор
Лозина Ю.А., к.ю.н., доцент
Электронный адрес: lanfk@mail.ru, 1612ulia.l@mail.ru
Санкт-Петербургский университет МВД России, 198206
г. Санкт-Петербург, ул. Л. Пилутова, 1

В статье идет речь о конкурентоспособности России; рассмотрен международный опыт Сингапура и других стран в сфере инновационного развития как наиболее важный показатель экономической конкурентоспособности государства.

Ключевые слова: конкурентоспособность, инновации, индекс глобальной конкурентоспособности, патентное право, международный опыт в сфере инноваций.

Основы реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации в сфере обеспечения экономической безопасности выражены в специальной Стратегии [1]. Принятый документ устанавливает, что к основным вызовам и угрозам экономической безопасности, в том числе, относятся ограниченность масштабов российского несырьевого экспорта, связанная с его низкой конкурентоспособностью, недостаточно развитой рыночной инфраструктурой и слабой вовлеченностью в мировые «цепочки» создания добавленной стоимости.

Обусловленная социально-экономическими и политическими факторами национальная конкурентоспособность в конеч-

ном итоге определяет уровень благосостояния общества, который может быть достигнут экономическим ростом и инвестициями в инновации, являющимися стратегическим фактором роста.

Для развития экономики ведущие страны мира осуществляют капиталовложения в существующие технологии, таким образом повышая производительность своих отраслей, особое внимание уделяя информационно-коммуникационным технологиям (ИКТ) в частности, а в целом - инновациям. И здесь не является существенным, разрабатывалась ли используемая технология в рамках национальных границ, или же привлекались ресурсы извне. Отправной точкой становится то, что любое юридическое лицо должно иметь доступ к современным продуктам, новациям, патентам, а государством ему предоставлена возможность воспринимать и использовать их.

Таким образом, конкурентоспособность сегодня как никогда напрямую связана с развитием инноваций. Именно они обеспечивают возможность разрабатывать передовые технологии и процессы для поддержания конкурентного преимущества и продвижения к еще более высокой добавленной стоимости. Для достижения такого прогресса необходимы условия, благоприятствующие инновационной деятельности. Это означает, что для поддержания конкурентоспособности на мировом уровне необходимы серьезные постоянные капиталовложения в НИОКР. Для анализа и обработки имеющихся сведений важное место занимают и инвестиции в научно-исследовательские учреждения, способные генерировать базовые знания, необходимые для создания новых технологий; свобода сотрудничества в области научных исследований и технологических разработок между университетами и промышленными предприятиями, а также и охрана интеллектуальной собственности.

Проведенное в 2017 году исследование (The Global Competitiveness Index) по показателю экономической конкурентоспособности определило Россию на 38 место из представленных в исследованиях 137 стран [2]. Индекс глобальной конкурентоспособности включает двенадцать наиболее важных для национальной конкурентоспособности страны показателей, ко-

которые оцениваются в единстве. Среди них особо выделим конкурентоспособность предприятий, уровень технологического развития, и инновационный потенциал.

По оценке Всемирного экономического форума (далее – ВЭФ), экономика России продолжает находиться в зависимости от экспорта полезных ископаемых. Наиболее низкими остаются показатели финансового рынка и банковского сектора, защита права собственности, независимость судебной системы и коррупция, а также политическая нестабильность и недостаточная способность к инновациям.

Россия находится на начальном этапе оптимизации процесса регулирования, организации и управления рынком инноваций. Рассматривая сферу инноваций, остановим свое внимание на патентной системе, поскольку именно она занимается продвижением передовых технологий, за которыми так гонится весь мир. В сентябре 2017 года Президент России, говоря о патентовании, отметил необходимость его реформирования. По официальным данным в настоящее время срок выдачи патента в среднем составляет 10 месяцев, меж тем проявляют интерес к российским инновациям Роспатента 29 государств [3].

Введенные в последнее время изменения в российское гражданское и гражданское процессуальное законодательство – обязательная подача претензии при нарушении прав в сфере интеллектуальной собственности [4], досрочное прекращение правовой охраны товарного знака в связи с его неиспользованием [5], расширение понятия смежных прав (ст.1304 ГК РФ), уточнение понятия исполнителя (с 2018 г.) должны предоставить дополнительную защиту заинтересованным лицам. Промышленные образцы патентообладатели теперь могут зарегистрировать и в Международном бюро ВОИС и получить во всех государствах – членах Гаагского союза [6].

Существует четкая последовательность действий, как с помощью Роспатента можно оформить заявки в получении патентов в трех и более странах. Договор о патентной кооперации (ст.21) устанавливает срок 18 месяцев с даты приоритета заявки для ее незамедлительной публикации; еще приблизительно через 12 месяцев заявитель может перевести ее для рассмотрения в интересующее его патентное ведомство любого государства, где он

хочет получить патент [7]. В развитых странах мира сроки примерно те же (Например, в Германии – 24-30 месяцев).

И все же регулирование процесса приема пакета документов для выдачи патента, проверки соответствия условиям патентоспособности объектов, защиты интеллектуальной собственности далеки от совершенства, пробелы и неточности законодательства способствуют появлению коррупционных схем, троллинга и судебных разбирательств. Трудности в реализации указанного порядка действий начинаются с необходимости обращения к патентным поверенным, чьи услуги недешевы, да и патентные пошлины в России с 2017 года увеличены [8].

Проверка на патентоспособность своего изобретения автором до подачи заявки невозможна. Система дает воспользоваться базой данных только специалистам. Некачественная экспертиза патентных заявок, в результате нечетко прописанных условий патентоспособности, позволяет выдавать лженаучные творения за изобретения и добиваться их бюджетного финансирования. Пример – фильтры Петрика для очистки воды [9].

При подаче заявки существует вероятность утечки информации к более продвинутым в коммерческом плане специалистам. Причем при наличии оснований и правильном оформлении документации Роспатент обязан зарегистрировать заявку и выдать лицензию. Складывается интересная ситуация: с одной стороны, сегодня в России авторы изобретений испытывают трудности в оформлении и подаче заявки на патент, тратят годы, в течение которых изобретение теряет свою актуальность; с другой – «подкованные» специалисты, знающие толк в оформлении патентной документации, не обладающие знаниями в патентуемой сфере, оплатив необходимый минимум, получают огромные деньги за использование патентов, особенно иностранными партнерами за рубежом.

В России установлены невысокие роялти-отчисления при заключении договора с изобретателем – не выше 10%, (в международной практике – от 10 до 30 и более, например, Германия). В следующем году Министерство финансов России должно разработать поправки о вычете по подоходному налогу для инвесторов (бизнес-ангелов), вкладывающих средства в стартапы [10].

Последующая продажа изобретения тоже является проблемой. Длительное время патент может оставаться без промышленного применения, поскольку изобретателю не найти фирму, готовую производить его продукцию. Те же, кто нашел, работает только с известными, проверенными партнерами, даже предлагающими не самые выгодные условия по договору. В стране широкое распространение получил патентный троллинг, при котором фирмы за бесценок у изобретателя покупают патент, который авторы продают для дальнейшего продвижения идеи, а потом новые патентообладатели начинают судиться со всеми компаниями подряд, доказывая, что они единственные исключительные собственники этих прав.

Обращаясь к международному опыту, выделим тройку лидеров в рейтинге инноваций – Швейцария, США и Сингапур, который немного отстает от Соединенных Штатов и занимает третье место в мире по показателям ВЭФ, но это страна с самой конкурентоспособной экономикой в своем регионе, поэтому рассмотрим ее инновационную политику более подробно. Для вывода страны в лидеры власти Сингапура провели серьезную работу по совершенствованию законодательства в области интеллектуальной собственности. Последнее десятилетие наибольшее внимание власти Сингапура уделяют регистрации и защите объектов патентного права – изобретениям, полезным моделям, а также товарным знакам и секретам производства. Предпринятые правительством Сингапура меры можно разделить на три группы, именно их единство дает такой высокий результат.

Первый блок касается гражданского законодательства. В частности, это усиленные меры по защите собственников интеллектуальных прав. Сингапур приблизил свое законодательство к мировым стандартам в области интеллектуальной собственности. Приняты и постоянно совершенствуются законы «Об авторском праве», «О товарных знаках», «Патентный закон», «Закон о промышленных образцах», а также нормативные акты, позволяющие работать в этой сфере оперативно с помощью Интернет-ресурсов – «О доменных именах», «Электронных сделках и контрактах», «О защите персональных данных» и другие.

Такая правовая защита предоставляет иностранным фирмам право зарегистрировать свою компанию в Сингапуре и работать в качестве «оффшорного патентного агентства» для того, чтобы они могли применить свои патенты в других странах. Открытость законодательства для иностранных фирм является дополнительным стимулом для роста рабочих мест в секторах экономики, связанных с инновациями.

Второе – система налогообложения. Особое внимание уделено законодательству, предоставляющему льготную систему налогообложения («Закон о подоходном налоге» и «Закон о льготах по расширению экономической деятельности» и другие).

Действуют Соглашения между Сингапуром и иностранными государствами во избежание двойной системы налогообложения, в т.ч. с Россией [11]. Выплаты, которые получает компания за представление права пользования лицензией в иностранном государстве, относятся к налогу на прибыль. В качестве примера приведем освобождение от налогов «пионеров-предприятий», работающих в секторе информационно-коммуникационных технологий, инженерном секторе, производящих высокотехнологическую продукцию или оказывающим услуги, связанные с новыми технологиями. Они освобождаются от уплаты подоходного налога (18 %) на срок до 15 лет со дня выпуска готовой продукции. В статусе «postpioneer» доходы от инновационной деятельности таких предприятий облагаются налогом по ставке не более 10 %. В целом более 20 видов льготных программ в области налогообложения действует в Сингапуре в настоящее время [12].

И третье – организационно-управленческие усилия государства по внедрению упрощенного порядка документооборота и обращения граждан за получением патента. В частности, упрощенный порядок подачи документов для выдачи патентов и процедуры проверки патента. Если ряд государств, в их число входит и Россия, ответственность на проверку соответствия условиям патентоспособности возлагают на Роспатент и другой подобный орган исполнительной власти в сфере интеллектуальной собственности, то в Сингапуре процедура в точности наоборот. Для получения патента заявитель должен правильно собрать и подать документы в Ведомство по интеллектуальной собственности

Сингапура либо другого государства, с которым заключено соглашение (США, Канада, Великобритания, Новая Зеландия, Япония). А для того, чтобы зря не подавать заявку, в Сингапуре действует Автоматизированная система Реестра на интеллектуальную собственность, обеспечивающая предварительный поиск уже имеющихся патентов. В течение 15 дней проходит формальная экспертиза, затем до двух месяцев экспертиза по существу. Специальный электронный журнал ведомства, где публикуется заявка для подачи возражений, является последним этапом проверки. После этого заявителю выдается патент. За соответствие условиям патентоспособности объекта патентного права, то есть его новизну, изобретательский уровень и промышленную применимость ответственность полностью возложена на заявителя. Процедура, введенная в Сингапуре, в разы сократила сроки выдачи патента – от 4 лет до 12 месяцев. Такая система уже используется в США, Великобритании, Китае, Австралии. В Сингапуре работает Фонд патентных заявок, основная задача которого - снижение для заявителя расходов по оформлению и оплате пошлин в процессе подачи заявки на выдачу патента до 50%.

Ведомство интеллектуальной собственности Сингапура открыло специальную интернет-площадку для взаимодействия патентообладателей и фирм-производителей, которые могут внедрить результаты интеллектуальной собственности в производство. На портале предоставлена возможность заключения соглашения между лицензиатом и лицензиаром, реализатором выпуска продукции, перечислены объекты интеллектуальной собственности, которые имеются для лицензирования и какие ищут клиенты, введен для использования специальный бланк, который помогает подготовить запатентованное изобретение для рынка, имеется доступ к базам данных Европейского патентного рынка, США и других стран, осуществляется лингвистический поиск информации [13].

Рассматривая систему интеллектуальной собственности России и международный опыт в сфере инноваций, хотелось бы отметить следующее:

– совершенствовать законодательство в области интеллектуальной собственности: разделение условий патентоспособности основных объектов патентного права – изобретений, полезных

моделей и промышленных образцов. Пока имеют место случаи патентования одного и того же объекта и как изобретения, и как полезной модели [14]. С этой же целью ввести такое условие патентоспособности, как критерий нарастающего эффекта, а для признания изобретения промышленно реализуемым, обязать заявителей представлять документы о результатах его испытаний;

- система патентования должна стать более прозрачной, доступной для заинтересованных лиц (как автоматизированная система Реестра на интеллектуальную собственность в Сингапуре);

- в целях открытости рынка инноваций требуется создание технологически защищенных интернет-площадок для взаимодействия сторон в сфере инноваций;

- увеличение индивидуальных материальных стимулов, социальных, трудовых и налоговых льгот для изобретателей и фирм-производителей – опыт Китая, перенявшего систему советского патентования и Японии;

- расширить подготовку в образовательных организациях специалистов-патентоведов;

- передать полномочия по экономическому, правовому, техническому, социокультурному развитию инновационного пространства в один исполнительный орган;

- суды по интеллектуальным правам должны рассматривать споры не только в кассационной инстанции. Целесообразно выделить в судебной системе отдельную структуру судов, в которой судьи будут иметь необходимую квалификацию для рассмотрения подобного вида дел. Анализ судебной практики показывает отсутствие единого подхода в их рассмотрении в связи с отсутствием четкой законодательной базы и соответствующего методологического обеспечения;

- сформировать эффективную систему управления интеллектуальной собственностью, соответствующую современным инновационным изменениям;

- обеспечить государственную поддержку инноваций.

С учетом роста удельного веса иностранных патентообладателей на территории России ситуация на рынке инноваций мо-

жет быть изменена только оперативным введением всех требующихся законодательных и организационно-управленческих изменений. И делать это нужно быстро – так, как происходит обмен данными и информацией при совершении сделок в сети Интернет. Промедление отбросит Россию назад на мировом рынке конкурентоспособности и создаст реальную угрозу возможностям системной капитализации интеллектуального потенциала страны и интересам экономической безопасности.

Список литературы

1. О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года: [Указ Президента Российской Федерации от 13 мая 2017 г. № 208] // Российская газета: официальный сайт. 2017. № 7268. 15 мая.

2. The Global Competitiveness Report 2017–2018. Официальный сайт. Дата обращения 20.11.2017. Режим доступа: <http://reports.weforum.org/global-competitiveness-index-2017-2018/countryeconomy-profiles/#economy=RUS>.

3. Путин предложил реформировать патентную систему // Ведомости // 2017. 1 сентября. Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/technology/news/2017/09/01/732049-putin-predlozhit>.

4. О внесении изменений в часть четвертую Гражданского кодекса Российской Федерации [Федеральный закон от 28.03.2017 № 43-ФЗ] // СЗ РФ. 2017 № 14. Ст. 2002.

5. О внесении изменений в статьи 1252 и 1486 части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации и статьи 4 и 99 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации [Федеральный закон от 01.07.2017 № 147 –ФЗ] // РГ. 2017. № 144.

6. О ратификации Женевского акта Гаагского соглашения о международной регистрации промышленных образцов [Федеральный закон от 03.04.2017 № 55-ФЗ] // Система Гарант. Режим доступа: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71545414/#ixzz4z9QoJlv0>.

7. Ивлев Г. Вопросы зарубежного патентования становятся все актуальнее // Инвест Форсайт // Деловой журнал. 2017. 3 октября // Режим доступа: <https://www.if24.ru/glava-rospatenta-zarubezh-patent/>.

8. О внесении изменений в Положение о патентных и иных пошлинах за совершение юридически значимых действий, связанных с патентом на изобретение... // Постановление Правительства РФ от 23.11.2017 № 1151, СЗ РФ. 2 октября 2017 г. № 40 ст.

9. Гельман М. Лжеизобретательство и коррупция по патентному закону // Промышленные ведомости. 07.11.2014. Режим доступа: <http://www.promved.ru/articles/article.phtml?id=3068&nomer=107>.

10. Григорьева И. Бизнес-ангелы получают льготы. 21.11.2017 // Известия. Режим доступа: <https://iz.ru/671793/inna-grigoreva/biznes-angely-poluchat-lgoty>.

11. Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Сингапур об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы (ред. от 17.11.2015) Бюллетень международных договоров. июль 2016 г. № 7.

12. Lowtax.net. Официальный сайт. Режим доступа: <https://www.lowtax.net/information/malaysia/malaysia-pioneer-status.html>.

13. Всемирная организация интеллектуальной собственности. Режим доступа: // http://www.wipo.int/sme/ru/best_practices/singapore.htm.

14. Дмитренко И. Без патента в голове // Профиль // Деловой еженедельник. 07.11.2017. Режим доступа: <http://www.profile.ru/economics/item/121346-bez-patenta-v-golove>.

INTERNATIONAL EXPERIENCE IN ENHANCING THE COMPETITIVENESS OF THE STATE IN INNOVATION

**Litvinenko A.N., Professor, Department of Economic Security
and Management of Socio-Economic Processes,
Doctor of Economic Sciences**

**Lozina Yu.A., Candidate of Law Sciences, Associate Professor,
Senior Inspector**

St.-Petersburg University of the Ministry of Internal Affairs of Russia
198206, St.-Petersburg, Lyotchika Pilyutova Str., 1

The article deals with the competitiveness of Russia; the international experience of Singapore and other countries in the sphere of

innovation development as the most important indicator of the economic competitiveness of the state.

Keywords: competitiveness, innovation, global competitiveness Index, patent law, international experience in the field of innovation.

УДК 332.02
ББК 65.9

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА ПУТЕМ ПРОВЕДЕНИЯ КОНКУРСОВ СОЦИАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ НА ПРИМЕРЕ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Литвинова Е.Д., директор ФДВ «Лик»
Субботина Ю.Д., к.э.н., доцент
Электронный адрес: fondlik@mail.ru, ydsbotina@mail.ru
**Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15**

В данной статье рассматривается понятие экономической безопасности региона. Дается оценка роли конкурсов социально значимых проектов в обеспечении экономической безопасности региона.

Ключевые слова: экономическая безопасность, регион, конкурс, коэффициент комфортности проживания, проект, корреляция, метод сценария, социальный предприниматель, угрозы.

Понятие «безопасности» сопровождает человека и общество на всех исторических этапах развития. Однако с течением времени данное понятие включало себя все больше различных аспектов и

сегодня «безопасность» подразумевает ряд новых определений, например, такое как «экономическая безопасность».

Экономическая безопасность – это многоплановый процесс, в связи с этим, уязвимость одного индикатора безопасности может привести к причинению ущерба, вреда и ухудшению состояния целого социального организма.

Экономическая безопасность – состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации [1].

Под объектами защиты можно понимать как народное хозяйство страны в целом, так и регионы страны отдельно. Состояние экономической безопасности страны во многом зависит от уровня безопасности каждого отдельного региона. Например, если южные регионы страны не соберут достаточного количества урожая, то остальным субъектам грозит повышение цен на продовольственные товары, а в следствие, рост уровня цен. Именно об одном из способов снижения напряженности в обществе и его влияния на общее состояние «экономической безопасности» региона и страны в целом пойдет речь в данной статье.

Для начала рассмотрим, что же включают в себя угрозы «экономической безопасности» региона (табл. 1.)

Таблица 1

Внешние и внутренние угрозы экономической безопасности региона [2]

Внешний компонент	Внешние политические угрозы
	Разрыв внешних деловых связей
	Снижение внешних инвестиций
	Появление конкурирующей продукции
	Отсутствие взаимопонимания с государственным центром
Внутренний компонент	Падение уровня производства
	Преобладание импортной продукции
	Социальная нестабильность
	Отток кадров
	Отсутствие взаимодействия между властью, бизнесом и наукой

Рассматриваемый способ обеспечения устойчивости экономической безопасности влияет на показатель внутреннего компонента: социальная нестабильность. Для оценки социальной стабильности мы будем использовать такой индикатор, как «коэффициент комфортности проживания в городе»[3]. Данный показатель дает оценочную характеристику городу по 13 различным показателям:

- Уровень частоты на улицах города.
- Качество вода в домах города.
- Качество работы служб ЖКХ.
- Уровень загрязнения воздуха.
- Уровень безработицы.
- Уровень социальной защиты и поддержки населения.
- Качество работы медицинских учреждений города.
- Личная безопасность.
- Уровень содержания исторических памятников архитектуры и культуры.
- Качество работы общественного транспорта.
- Количество спортивных сооружений.
- Качество работы образовательных учреждений.
- Количество развлекательных и культурных мероприятий города.

Конкурс социальных проектов – это инструмент региональных властей, направленный на выявление социальных проблем и нахождение вариантов их решения.

В Пермском крае наиболее широко известные конкурсы проводит ПАО «Лукойл-Пермь» и Администрация г. Пермь. В таблице 2 представлены основные характеристики обозначенных конкурсов.

Таблица 2

Основные характеристики

Характеристика/ Организатор	ПАО «Лукойл- Пермь»	Администрация го- рода Перми
Дата начала проведения кон- курсов	2002 год	1998 год
Количество победителей	2016 г.-144 2015 г.-101 2014 г.-140	2016 г.-134 2015 г.-128 2014 г.-145

Окончание табл. 2

Характеристика/ Организатор	ПАО «Лукойл- Пермь»	Администрация го- рода Перми
Совокупный объем финанси- рования за последние три года	64 млн руб.	69,64 млн руб.
Количество номинаций	4	15

Для того, чтобы оценить положительное влияние конкурсов социальных проектов на безопасность региона рассчитаем коэффициент корреляции и полученный результат применим в методе сценария.

Для расчета коэффициента парной корреляции будем использовать такие показатели:

- Коэффициент комфортности проживания в городе.
- Количество проектов-победителей в конкурсе социальных проектов Администрации города Перми «Город-это мы!».

Формула парной корреляции представлена ниже.

$$r = \frac{\sum (x_i - x_{cp})(y_i - y_{cp})}{\sqrt{\sum (x_i - x_{cp})^2 * \sum (y_i - y_{cp})^2}} \quad (1)$$

где X-коэффициент комфортности проживания,
Y-количество проектов-победителей.

В таблице 3 произведен расчет показателей.

Таблица 3

Значение X и Y с 2013-2016 гг.

	Значение X	Значение Y
2016г.	3,17	134
2015г.	3,13	128
2014г.	3,25	145
2013г.	3,24	128

X_{ср}=3,20

Y_{ср}=133,75

Расчет значения числителя представлен в таблице 4.

Таблица 4

Значения числителя парной корреляции

$x_i - \bar{x}$	$y_i - \bar{y}$	$(x_i - \bar{x})(y_i - \bar{y})$	$\Sigma(x_i - \bar{x})(y_i - \bar{y})$
-0,03	0,25	-0,01	0,73
-0,07	-5,75	0,39	
0,05	11,25	0,59	
0,04	-5,75	-0,24	

Расчет значения знаменателя представлен в таблице 5.

Таблица 5

Значения знаменателя парной корреляции

$(x_i - \bar{x})^2$	$\Sigma(x_i - \bar{x})^2$	$(y_i - \bar{y})^2$	$\Sigma(y_i - \bar{y})^2$	$\Sigma^* \Sigma$	$\sqrt{\quad}$
0,00076	0,01	0,06	192,75	1,90	1,38
0,00456		33,06			
0,00276		126,56			
0,00181		33,06			

Таким образом, коэффициент парной корреляции равен 0,53. Полученное значение говорит о слабой прямой связи, но она не очень тесная. Иначе говоря, в среднем, количество реализованных проектов одновременно могут влиять на комфортность проживания в городе и не могут, но при сравнении двух случайно значений из выборки мы всегда можем столкнуться с тем, большее количество реализованных социальных проектов будет иметь более низкий коэффициент комфортности.

Тем не менее, полученную характеристику связи мы будем использовать в методе сценария.

Метод сценария – это метод, направленный на создание различных вариантов развития событий при определенных событиях [4].

Предположим, что ПАО «Лукойл-Пермь» и Администрация г. Пермь отказываются от проведения конкурсов социальных проектов. Какое влияние данный факт окажет на состояние экономической безопасности региона в целом?

Во-первых, произойдет снижение гражданской инициативы. Данный факт будет свидетельствовать о том, что демократический принцип участия граждан в управлении делами, будет нарушен. У территориальных органов самоуправления возникнут проблемы в решении особо важных дел на местах.

Во-вторых, исчезнет понятие «социальный предприниматель». Социальный предприниматель – это индивид, ставящий в приоритет достижение определенной общественной миссии, выполнение которой благоприятно повлияет на нуждающуюся в решении проблемы часть населения [5].

В последнее время многие заявленные на конкурсы проекты направлены на достижение конкретных социальных целей, где деньги – не цель, а средство достижения. Фонд делового взаимодействия «ЛиК» в 2017 г. выиграл гранд на реализацию проекта «Ты помогаешь-тебе помогают!». Целью проекта являлась организация занятости детей группы риска и детей, находящихся в социально опасном положении в летний период с целью регуляции собственного поведения в соответствии с социальными требованиями и нормами.

Основные задачи проекта:

- Дать представление о профессиях ветеринарного врача, кинолога, столяра, швеи в как начальный этап профессионального самоопределения;

- Формирование позитивных социальных установок, коммуникативных навыков, снятие критического эмоционального напряжения через пет-терапию;

- Формирование навыков целеполагания, умения доводить дело до конца.

Данный проект был успешно реализован, благодаря денежным средствам, полученным за счет конкурса. Если будет отсутствовать финансовая поддержка малого бизнеса, то это приведет к снижению деловой активности организаций.

В-третьих, при низкой доли финансирования социальных проектов со стороны власти, возрастет финансирование некоммерческих организаций из-за рубежа. Финансирование проектов, которые будут удовлетворять интересы иностранных государств, особенно заинтересованных в политической нестабильности нашей страны, чревато подрывом системы ценностей целого общества.

В конечном итоге, совокупность данных факторов окажет ощутимое влияние на внутренний компонент «экономической безопасности» как:

1. Рост уровня социальной нестабильности.

2. Падение уровня производства, за счет снижения количества субъектов малого предпринимательства. СМП.

3. Преобладание иностранного продукта. В конкретном случае, услуги.

4. Отток кадров и бизнеса в регионы, где развита система финансовой поддержки инициатив граждан.

5. Нарушение взаимодействия между властью и бизнесом.

Таким образом, такой инструмент как проведение социальных конкурсов, может повлиять на состояние экономической безопасности региона. В результате исследования, мы показали, что взаимодействие между органами власти и крупными предприятиями может гарантировать условия для обеспечения экономической безопасности, как региона, так и страны в целом.

Список литературы

1. Указ Президента Российской Федерации от 13.05.2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года».

2. Кунцман М.В. Экономическая безопасность: учебное пособие, М.: МАДИ, 2016.

3. Данные пермского социологического агентства Supervisor. Режим доступа: <http://59.ru/text/gorod/687540.html>.

4. Метод сценария: примеры и история. Режим доступа: <http://fb.ru/article/281994/metod-stsenariya-primeryi-i-istoriya>.

5. Макаrenchенко М.А., Антонов А.А. Понятие социального предпринимательства и отличительные особенности социальных предпринимателей // Научный журнал НИУ ИТМО. Серия «Экономика и экологический менеджмент», № 2, 2015.

ENSURING ECONOMIC SAFETY OF THE REGION BY COMPETITION OF SOCIAL PROJECTS COMPETITIONS ON THE EXAMPLE OF THE PERM REGION

Litvinova E.D., Director of FDF "LiK"

**Subbotina Yu.D., Candidate of Economic Sciences,
Associate Professor**

**Perm State University,
614990 Perm, Bukireva Str., 15**

This article deals with the concept of economic security in the region. The evaluation of the role of competitions of socially significant projects in ensuring economic security of the region is given.

Keywords: economic security, region, competition, living comfort ratio, project, correlation, scenario method, social entrepreneur, threats.

УДК 338.33

ББК 65.30

БАЗОВЫЕ ПРИОРИТЕТЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА КАК ОСНОВА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Маликова Д.М., к.э.н., доцент

Электронный адрес: dil-ma@mail.ru

**Ижевский государственный технический университет
имени М.Т. Калашникова, 426069 г. Ижевск, ул.**

Студенческая, 7

В статье рассматриваются новые тенденции в развитии оборонно-промышленного комплекса в контексте изменений ключевых федеральных установок. В частности, данные тенденции проиллюстрированы на примере предприятий оборонно-промышленного комплекса Республики Удмуртия. При этом автором обозначены новые возможности развития оборонно-промышленного комплекса региона (выход на международные рынки), а также риски, связанные с необходимостью обновления основных фондов, затратностью процесса внедрения инноваций.

Ключевые слова: оборонно-промышленный комплекс, высокотехнологичная отрасль, инновация, гражданская и военная продукция.

В соответствии с задачей увеличения доли производства предприятиями оборонно-промышленного комплекса страны гражданской продукции, обозначенной Президентом РФ, большинство предприятий на современном этапе пытаются выйти на новые рынки, повышая конкурентоспособность своей продукции, разрабатывая проекты производства новой продукции.

Ситуация осложняется действием экономических санкций, в соответствии с которым частично российская гражданская продукция к экспорту запрещена. В этой связи большинство предприятий, не сокращая объемов производства военной продукции, наращивают производство гражданской, выравнивая, таким образом, объемы специальной техники и гражданской продукции [4]. При этом ряд предприятий делает ставку на высокотехнологичные виды продукции, которые являются более перспективными.

Данная тема изучалась многими авторами. В частности, общие вопросы регулирования оборонно-промышленного комплекса изложены в работах Довгучиц С.И. [1], Онисифоровой Е.В. [2], Латышенко Д.К. [3], Хрусталёва Е.Ю. [5]. Однако не вполне изученными представляются вопросы регулирования развития отдельных предприятий в современных условиях (в условиях смены политических трендов, условиях действия экономических санкций и пр.), что требует глубокой проработки и определения соответствующих приоритетов.

Таким образом, можно отметить несколько тенденций в развитии предприятий оборонно-промышленного комплекса на современном этапе: диверсификация производства, сохранение объемов выпуска военной продукции, ориентация на высокотехнологичные виды производств. Данные тенденции имеют своей целью повысить производительность труда, создать новые рабочие места.

Представляется целесообразным рассмотреть возможности переоснащения оборонно-промышленного комплекса Республики Удмуртия, одного из лидеров в сфере военного производства в России, обозначив перспективы и ограничения реализации сформулированных Президентом задач.

В общем объеме выпуска промышленной продукции в Удмуртии продукция оборонно-промышленного комплекса составляет около 20 процентов, а в группе обрабатывающих производств – 36 процентов.

В Удмуртии высокая концентрация предприятий оборонно-промышленного комплекса. В современных условиях – это наше преимущество.

В Республике Удмуртия сконцентрировано большое число предприятий оборонно-промышленного комплекса: ОАО «Концерн «Калашников», ОАО «Ижевский механический завод», ОАО «НИТИ «Прогресс», АО «Ижевский электромеханический завод «Купол», ОАО «Ижевский мотозавод «Аксион-Холдинг», АО «Ижевский радиозавод», ОАО «Воткинский завод», АО «Чепецкий механический завод», ОАО «Сарапульский радиозавод», ОАО «Сарапульский электрогенераторный завод», ОАО «Элеконд» и АО «Конструкторское бюро электроизделий XXI века».

В современных условиях, с учетом задачи наращивания выпуска гражданской продукции, каждое из предприятий выбирает приоритеты в своем развитии (таблица 1).

Таблица 1

Приоритеты развития предприятий оборонно-промышленного комплекса Республики Удмуртия

Наименование предприятия	Виды производимой гражданской продукции
«Ижевский электромеханический завод «Купол», АО «Ижевский радиозавод»	оборудование и инструмент для предприятий нефтегазодобывающей отрасли
АО «Ижевский радиозавод»	системы связи и автоматики на железной дороге
ОАО «Ижевский мотозавод «Аксион-Холдинг»	медицинское оборудование и бытовая техника
ОАО «Элеконд»	электронная компонентная база
ОАО «Сарапульский электрогенераторный завод»	электрооборудование для авиационной техники, лифтовое оборудование

Стоит подчеркнуть, что у большинства предприятий оборонно-промышленного комплекса в том или ином объеме организовано производство гражданской продукции, в связи с чем ключевой задачей становится наращивание этих объемов и выход на международные рынки (таблица 2).

Таблица 2

**Развитие предприятий оборонно-промышленного
комплекса Республики Удмуртия на внешних рынках**

Наименование предприятия	Приоритеты	Внешние рынки
Ижевский электро-механический завод «Купол»	нефтяные электронасосы	Китай, Казахстан, Азербайджан, Иран, Мексика, Ирак
Ижевский мотозавод «Аксион-холдинг»	медицинские приборы	Казахстан и Индонезия Аргентина, Мексика, Боливия, Вьетнам, Индия
Ижевский радиозавод	модернизация железнодорожного подвижного состава, производство солнечных панелей	Куба, в Казахстан и Азербайджан
ОАО «Элеконд»	производство солнечных панелей	-

Потребность в высокотехнологичной гражданской продукции предприятий Республики существует, что дает им большое конкурентное преимущество.

В последнее время можно наблюдать тенденцию активизации взаимоотношений ИТ-производителей с оборонными производствами в Удмуртии, что до недавнего времени было минимизировано. Это демонстрирует целый ряд публичных площадок (выставок, форумов и пр.), организованных по всей стране и в Удмуртии, в частности.

Таким образом, развитие оборонно-промышленного комплекса как многопрофильного, высокотехнологичного, диверсифицированного, экономически устойчивого, конкурентоспособного на внутреннем и внешнем рынках военной и гражданской продукции промышленного сектора экономики России формирует условия для эффективного финансирования средствами по ключевым направлениям научно-технического развития, но возникает проблема выбора научно-технических приоритетов. Как мы видим. Из приведенных по Республике Удмуртия данным,

приоритеты, обозначенные предприятиями, имеют крайне широкую номенклатуру, при этом отсутствует системность выбора этих приоритетов. В этой связи, возможно возникновение разного рода дисбалансов в развитии гражданского производства.

Список литературы

1. Довгучиц С.И. О развитии ситуации в ОПК, основных направлениях деятельности // Оборонный комплекс РФ. 2013. № 9. С. 12–16.

2. Онисифорова Е.В. Система управления инновационным потенциалом персонала на наукоемком предприятии // Вестник СибГАУ. 2015. Т. 16, № 2. С. 509–514.

3. Латышенко Д.К. Современное состояние оборонно-промышленного комплекса России // Вестник СибГАУ. 2015. Т.16, № 1. С. 253–260.

4. Проблемы развития оборонно-промышленного комплекса России. Режим доступа: <http://www.econfind.ru/ecfab-344.html> (дата обращения: 01.04.2017).

5. Хрусталёв Е.Ю. Оборонно-промышленный комплекс России: предназначение, состояние и перспективы развития // «Национальные интересы: приоритеты и безопасность». № 35(128), 2011 сентябрь. Режим доступа: <http://www.finizdat.ru/journal/national/detail.php?ID=43670> (дата обращения: 05.05.2017).

BASIC PRIORITIES OF ENTERPRISES DEFENSE AND INDUSTRIAL COMPLEX AS A BASIS OF ECONOMIC SAFETY

Malikova D.M., Ph.D., Associate Professor

Izhevsk State Technical University named after M.T. Kalashnikov
426069, Izhevsk, Studencheskaya Str., 7

The article considers new trends in the development of the defense industry complex in the context of changes in key federal guidelines. In particular, these tendencies are illustrated by the example of enterprises of the military-industrial complex of the Republic of Udmurtia. At the same time, the author identifies new opportunities for

developing the region's defense-industrial complex (access to international markets), as well as the risks associated with the need to update fixed assets, the cost-effectiveness of innovation implementation.

Keywords: defense-industrial complex, high-tech industry, innovation, civil and military products.

УДК 368: 330.47

ББК 65.05

BIG DATA КАК ИНСТРУМЕНТ ДЛЯ БЕЗОПАСНОГО РАЗВИТИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА

Матвеева Е.В., ст. преподаватель

Электронный адрес: katph@mail.ru

Среднерусский институт управления филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, 302028 г. Орел, Бульвар Победы, 5а

В данной статье рассмотрен вопрос применения инструмента Big data для обеспечения безопасного развития страхового рынка. Выявленные в статье методы и механизмы Big data позволяют сформировать основные области применения Big data и выделить возможные страховые продукты. Несмотря на то, что все инструменты Big data по-своему эффективны, в качестве основных предлагаем использовать визуализацию качественных аналитических данных и имитационное моделирование для формирования карты развития страхового рынка и внедрения новых продуктов в деятельность страховых компаний. Методологической основой исследования является методический аппарат, используемый для технологий Big data, а именно: анализ, синтез и группировки данных. Данное исследование будет интересно широкому кругу исследователей. В их число вхо-

дят как непосредственные участники рынка страхования, специалисты в области Big data, финансовые эксперты и аналитики, так и ученые, потребители страховых услуг.

Ключевые слова: Big data, страхование, страховые продукты, краудсорсинг, методы, инструменты.

На сегодняшний день в условиях постоянных изменений, появления новых трендов и инновационных продуктов, увеличения информационного потока стоит вопрос об анализе данных и прогностической аналитике. При этом все большее распространение приобретает технология «Big data», которая используется во всех сферах, где актуальна работа с качественно большими объемами данных, где постоянно происходит увеличение скорости потока данных в организационном процессе. Вместе со стремительным накоплением информации быстрыми темпами развиваются и технологии анализа данных. Если еще несколько лет назад было возможно, скажем, лишь сегментировать клиентов на группы со схожими предпочтениями, то теперь возможно строить модели для каждого клиента в режиме реального времени, анализируя, например, его перемещение по сети Интернет для поиска конкретного товара. Интересы потребителя могут быть проанализированы, и в соответствии с построенной моделью выведена подходящая реклама или конкретные предложения. Модель также может настраиваться и перестраиваться в режиме реального времени, что было немыслимо еще несколько лет назад [3, с.358].

Прежде всего, данные процессы используются в экономике, банковской деятельности, производстве, маркетинге, веб-аналитике, ну и конечно же страховании. Big data в страховании – это одна их технологий, позволяющих во-первых, задействовать социальные сети для обнаружения происходящих трендов на основе определенных сигналов, и как следствие скорректировать собственную стратегию, во-вторых, определить зависимость между историческими и новыми данными (максимально приближенному к реальному времени) для запуска нового страхового продукта, в-третьих, выявить проблемные области развития страховой компании по средствам обратной связи в сети Интернет.

Основные задачи Big data – это хранение, управление и анализ информационных потоков. При этом отметим, что Big data обычно хранятся и организуются в распределенных файловых системах, т.е информация хранится на нескольких жестких дисках, на стандартных компьютерах. Технология карты отслеживает, где хранится конкретная часть информации (на каком диске или компьютере). Тем самым, в качестве преимущества Big data можно отнести простату и удобство поиска информации [2, с.375].

Для обеспечения отказоустойчивости и надежности, каждую часть информации обычно сохраняют несколько раз. Обычно, данный процесс осуществляется дважды или трижды. В качестве примера можно привести следующие. Допустим страховая компания собрала индивидуальные транзакции по всей сети своих отделений в регионах. Подробная информация о каждой транзакции будет храниться на разных серверах и жестких дисках, а карта будет показывать, где именно хранятся сведения о соответствующей сделке. Вторым преимуществом выступает сохранность необходимой информации.

Большая часть собранной информации в распределенной файловой системе состоит из неструктурированных данных, то есть файлы включают в себя текстовые изображения, фотографии, видео [6, с.16]. Третьим преимуществом, является то, что все полученные данные будут храниться и не стоит задумывать о том какая информация потребуется для дальнейшего принятия решения, а какая нет. Недостаток только один, для последующего принятия решения полученный огромный массив данных необходимо будет обработать.

Недостатком является то, что в таких случаях для извлечения полезной информации требуется последующая обработка этих огромных массивов данных. При этом, часть данного алгоритма будет простой (например, если нужно будет провести простые расчеты по анализу заключенных страховых транзакций) или более сложными, которые должны быть специально разработаны для эффективной работы распределенной файловой системе.

Несмотря на столь положительные аспекты Big data стоит вопрос: какие же из инструментов и методов её реализации станут наиболее эффективными для развития страхования? Рассмотрим

рим основные виды инструментария и методологии Big data и выберем два наиболее приемлемых по нашей субъективной оценке. Кроме того, важно, чтобы методы и процедуры для построения, обновления моделей, а также для автоматизации процесса принятия решений были разработаны наряду с системами хранения данных. Это позволит гарантировать, что системы будут являться полезными и выгодными для страховой компании.

Рассмотрев основные инструменты Big data в страховании выделим области их применения и на основе небольшого анализа российского и зарубежного опыта предложим возможные страховые продукты с их кратким описанием (таблица).

Списание страховых взносов в зависимости от активности пользования машиной как элемент краудсорсинга был эффективно внедрен в странах восточной и западной Европы. Заключается данный продукт в следующем, установленная в автотранспорте программа Drivewise [5, с.65], отправляет страхователю значения пользования автотранспортом. В зависимости от пройденного километража и иных условий автотранспорта владелец платит страховые взносы, получая при этом заметную выгоду.

В связи с сокращением заработной платы приобретает значение страхование дохода. Данный продукт – это не страхование от безработицы, а лишь страхование полученного дохода. Так, например, человек получал 20 000 рублей / месяц и застраховал данную сумму, при этом, в случае увольнения и устройства на другую работу за 19 000 рублей. При этом, годовая сумма разницы между застрахованным доходам и нынешним выплачивается как единовременная страховая премия. Также, актуален вопрос и о страховании бытовой техники от перепадов напряжения как в случаях с гаджетами [8, с.89].

В условиях возросшей преступности со стороны мигрантов важным продуктом, по нашему мнению, выступает страхование здоровья от нанесения телесного вреда мигрантами. Многие могут сказать, что данная ситуация характерна лишь для стран Евросоюза. Однако, ежегодно поток мигрантов из ближнего зарубежья в Россию ежегодно увеличивается на 15-20%.

Область применения инструментов Big data в различных видах страхования [1, с.304]

№	Виды страхования	Big data	Возможные страховые продукта
1	Страхование детей	Смещение и интеграция данных	Страхование гаджетов
2	Автострахование	Краудсорсинг	Списание страховых взносов в зависимости от активности пользования машиной
3	Страхование имущества	Краудсорсинг	Страхование дохода; страхование бытовой техники от перепадов напряжения
4	Страхование здоровья	Пространственный и статистический анализ	Страхование здоровья от нанесения телесного вреда мигрантами
5	Страхование жизни	Визуализация качественных аналитических данных	Страхование жизни при отъезде на заработки
6	Страхование поездки	Смещение и интеграция данных	Страхование туристов от террористов и преступных действий мигрантов
7	Страхование ипотеки	Сетевой анализ	Ипотечная страховка с включением бесплатной услуги сантехника
8	Страхование инвестиций	Имитационное моделирование	Продукт «Стабильная пенсия»
9	Страхование пенсии	Имитационное моделирование	Страхование пенсий и заработка фрилансеров
10	Страхование научных разработок	Пространственный и статистический анализ	Продукт «Страхование от плагиата»
11	Страхование мелких производителей от поглощения	Смещение и интеграция данных	Интернет страхование от профессиональной нетрудоспособности

При этом, официальной статистики по преступлениям, совершенным мигрантами в открытом доступе нет. Тем самым, для жителей регионов и городов с высокой концентрацией данного контингента данный продукт может найти свой отклик. Кроме

того, стоит проработать и вопрос о страховании туристов от действий террористов и преступных действий мигрантов [7, с.85].

Страхование жизни при отъезде на заработки актуально, прежде всего, для работы за границей. Особенно данный продукт должен быть интересен как рабочим, которые посещают другие страны для подработки, либо сезонных работ, так и для переезда людей на заработки из федеральных округов с разными климатическими условиями, например, из Южного федерального округа в Дальневосточный федеральный округ.

Ипотечная страховка с включением бесплатной услуги сантехника будет востребована как на первичном рынке жилья, так и на вторичном. При этом, стоит отметить, что данная услуга не должна быть единовременной, а действовать на определенный период. Также данная услуга не должна увеличивать процентную ставку по ипотечному страхованию.

Продукт «Инвестиционная пенсия» и страхование пенсий и заработка фрилансеров являются также интересными. Инвестиционная пенсия – не нова. Она используется как определенный вид сбережения. Однако, это не просто перевод пенсии в страховую компанию. Это оптимизация, предоставленной денежной суммы в распоряжении страховой компании на 10 и более лет по методу размещения единовременной суммы со сроком хранения 10 лет и ежегодным перечислением процентов на отдельный счет клиента (снятие по которому будет доступно только по окончании срока оптимизации) или пополняемой суммой на срок более 10 лет с ежегодным снятием процентов [9, с.1210].

Последние 10 лет в России активно развиваются биржи фриланс-услуг. Постоянно растет количество фрилансеров. Данный факт подтверждается и тем, что в Трудовой кодекс Российской Федерации были внесены поправки регулирующие коллективные договора фрилансеров с их работодателями. Однако, несмотря на это очень часто возникают случаи с невыплатой заработной платы данной категории работников, не говоря уже об отсутствии будущей пенсии. Тем самым, предлагаем разработать специальный страховой продукт для страхования заработной платы и пенсии для фрилансеров.

Кроме того, проводя анализ видов страхования и возможности применения новых продуктов, нами были выделены перспективные виды мало используемых страховых услуг:

1. Страхование научных разработок. Продукт «Страхование от плагиата» будет интересен как для ученых, так и для студентов, магистрантов и аспирантов, которые хотели-бы застраховать свой научный труд от дальнейшего их незаконного использования.

2. Страхование мелких производителей от поглощения. Интернет страхование от профессиональной нетрудоспособности связано с тем, что большинство мелких производителей разоряются из-за того, что на них давят крупные корпорации, желающие заполучить данный вид производства или торговли каким-либо инновационным продуктом. Тем самым, по нашему мнению, эффективным было бы застраховать свой риск от возможности поглощения.

3. Страхование земельного пая. Продукт «Страховка земельного пая от изъятия» должен быть интересен как физическим лицам, у которых остались пай от доли в колхозах, так и не большим фермерам. Существующая на сегодняшний день ситуация с земельными паями сводится к тому, что людей, имеющих пай заставляют его продавать на демпинговых условиях. Страхование пая позволило бы либо продать его страховой компании на лучших условиях, или получить страховку за продажу по демпинговым ценам.

Таким образом, проведенное исследование позволило сформировать основные области применения Big data и выделить возможные страховые продукты. Несмотря на то, что все представленные выше инструменты Big data по-своему эффективны, мы предлагаем использовать визуализации качественных аналитических данных и имитационное моделирование для формирования карты развития страхового рынка и внедрения новых продуктов в деятельность страховых компаний.

Список литературы

1. Ивлева Н.В., Комаревцева О.О. Применение имитационного моделирования в процессе управления финансово-инвестиционными ресурсами муниципального образования // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2014. № 3 (51). С. 303–310.

2. Ковалев Д.В. Тенденции и перспективы использования технологий Big data в практике европейского бизнеса // Terra

Еuropeana Альманах Центра Европейского Союза на Юго-Западе России. Ответственный редактор И.М. Узнародов. Ростов-на-Дону, 2014. С. 374–378.

3. Комаревцева О.О. Процесс организации управления изменениями города на основе имитационного моделирования // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2016. № 1 (57). С. 355–364.

4. Кузьмин В.А., Углев А.В. Использование Big data в управлении взаимоотношениями с клиентами // Молодой ученый. 2016. № 1 (105). С. 392–395.

5. Мельник Е.А., Матвеева Е.В. К вопросу о соотношении понятий «несостоятельность» и «банкротство» // Вестник государственного и муниципального управления. 2017. Т. 6. № 1. С. 64–68.

6. Шилина М.Г., Левченко В.Ю. Big data, open data, linked data, метаданные в PR: актуальные модели трансформации теории и практики // Медиаскоп. 2014. № 1. С. 16.

7. Яковлев В.С. Big data // Техника и технологии: роль в развитии современного общества. 2015. № 6. С. 83–90.

8. Matsuoka S., Sato H., Tatebe O., Koibuchi M., Fujiwara I., Suzuki Sh., Kakuta M., Ishida T., Akiyama Yu., Suzumura T., Ueno K., Kanezashi H., Miyoshi T. Extreme Big data (EBD): next generation Big data infrastructure technologies towards yottabyte/year // Supercomputing Frontiers and Innovations. 2014. Т. 1. № 2. С. 89–107.

9. Viceconti M., Hose R., Hunter P. Big data, big knowledge: big data for personalized healthcare // IEEE Journal of Biomedical and Health Informatics. 2015. Т. 19. № 4. С. 1209–1215.

BIG DATA AS AN INSTRUMENT FOR SAFE DEVELOPMENT OF THE INSURANCE MARKET

Matveeva E.V., Senior Lecturer

Central Russian Institute of Management Branch of the Russian Academy of National Economy and State Service Under the President of the Russian Federation,
302028 Oryol, Pobedy Boulevard, 5a

This article discusses the use of the Big Data tool to ensure the safe development of the insurance market. The methods and mechanisms revealed in the article Big data allow to form the main areas of application of Big data and to identify possible insurance products.

Despite the fact that all Big Data tools are effective in their own way, we suggest using the visualization of qualitative analytical data and imitating modeling for the formation of a map of development of the insurance market and the introduction of new products into the activities of insurance companies. The methodological basis of the study is the methodical apparatus used for the Big data technologies, namely: analysis, synthesis and grouping of data. This study will be interesting to a wide range of researchers. These include both direct participants in the insurance market, specialists in the field of Big data, financial experts and analysts, and scientists, consumers of insurance services.

Keywords: Big data, insurance, insurance products, crowdsourcing, methods, tools.

**УДК 332(075.8)
ББК 65.04**

РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА КАК ПОКАЗАТЕЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТЕРРИТОРИИ

**Матузова И.В., к.э.н., доцент, заместитель директора
по научно-методической работе
Электронный адрес: matuzik@yandex.ru
Заполяный филиал Ленинградского государственного
университета имени А.С. Пушкина, 663300, г. Норильск
ул. Талнахская, 31**

Одним из составляющих критериев, характеризующих экономическую безопасность территории, является степень развития малого бизнеса. В данной статье обозначены основные показатели развития малого предпринимательства на территории муниципального образования город Норильск.

Ключевые слова: малый и средний бизнес, отраслевая структура, предпринимательский сектор, показатели развития малого предпринимательства.

Экономическая безопасность – одна из важнейших целей управления социально-экономическими системами любого масштаба, обеспечивающая их развитие. Но основная проблема на пути к этой цели – динамичность социально-экономических процессов, смена роли регионов и отдельных муниципальных образований в национальной и глобальной экономике. Малые предприятия в современных условиях являются необходимыми элементами экономической системы муниципальных образований. За счет немассового выпуска продукции и небольшого парка оборудования, малые предприятия затрачивают менее значительные объемы денежных средств и времени на изменение технологического процесса, чем крупные фирмы, поэтому именно малые предприятия являются проводником инноваций в массовое производство и вносят свой посильный вклад в экономическую безопасность территории. В случае отрицательного результата, потери малых предприятий будут не столь велики, как у крупных организаций.

Сфера малого бизнеса также способствует диверсификации производства, за счет освоения новых перспективных ниш. Наличие стабильно функционирующих малых предприятий является положительным фактором и конкурентоспособности территории.

В связи с особенностями формирования системы макроэкономических показателей экономическую безопасность обычно рассматривают на глобальном, национальном и региональном уровне и не анализируют на уровне малого бизнеса, где в первую очередь и проявляются дисбалансы и возникают проблемы управления. При этом экономическая безопасность организаций также не является однозначным понятием. Эта сфера знаний находится в интенсивной разработке, но еще далека от завершения [2, с. 184].

В.И. Авдийский и В.П. Бауэр резонно отмечают: «Опыт становления и развития бизнеса на современном этапе развития

мирового сообщества показывает, что за последние десятилетия крайне осложнился процесс управления компаниями. При этом, как показывает практика, сам процесс совершенствования управления бизнесом находится в прямой зависимости от уровня развития экономики, происходящих в ней интеграционных процессов и т.д. Более того, в современной жизни, как правило, динамичности в совершенствовании управления бизнесом подвержены все компании, независимо от форм собственности и уровня их капитализации» [3].

Невыполнение основных функций малых предприятий – диверсификации производства и продвижения инновационных продуктов в массовое производство пагубно сказывается на экономическом развитии территории, к потере ее конкурентных преимуществ.

В России малый бизнес развит неравномерно. Более 34% всех малых предприятий сконцентрированы в Центральном федеральном округе, а меньше всего, около 4% - в Дальневосточном федеральном округе. Однако, учитывая демографическую карту России, сравнительную оценку развития малого предпринимательства муниципальным образованиям необходимо проводить по показателям, установленным Указом Президента РФ от 28.04.2008 № 607 «Об оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов». Одним из таких показателей является «количество зарегистрированных субъектов малого и среднего предпринимательства в расчете на 10 тыс. чел. населения».

По данным Межрайонной инспекции Федеральной налоговой службы России № 25 по Красноярскому краю на 01.01.2015 на территории муниципального образования город Норильск (далее МО город Норильск) общее число субъектов малого и среднего предпринимательства составляло 7 158 единиц, из которых субъекты малого предпринимательства – 7 119 единиц.

МО г. Норильск входит в пятерку самых северных городов на планете. Площадь МО г. Норильск - 450 900,85 га. Численность населения на 31.12.2015 составила 176 386 человек. Основной отраслью экономики МО г. Норильск является металлургическая промышленность, специализирующаяся на производстве

цветных металлов. Основными сферами потребительского рынка на территории МО г. Норильск являются торговля, общественное питание и бытовое обслуживание.

Динамика количества субъектов малого и среднего предпринимательства на территории МО город Норильск за 2011-2014 годы представлена в таблице 1.

В отраслевой структуре предпринимательского сектора существенная доля принадлежит непроеизводственной сфере деятельности. Прежде всего это торговля и общественное питание - 42,5 %, кроме того субъекты малого и среднего предпринимательства оказывают следующие услуги:

- транспортные услуги - 20,9 %;
- бытовые услуги - 17,5 %;
- прочие услуги - 18,4 %.
- производственная сфера деятельности – 0,7 %.

Таблица 1

Динамика количества субъектов малого и среднего предпринимательства на территории МО город Норильск за 2011-2014 годы

Показатель	Ед. изм.	2011 год	2012 год	2013 год	2014 год
<i>Количество субъектов малого и среднего предпринимательства, всего</i>	<i>ед.</i>	7 172	7 299	7 324	7 158
индивидуальных предпринимателей	ед.	5 588	5 710	5 164	5 104
индивидуальных предпринимателей, относящихся к субъектам малого предпринимательства	ед.	5 586	5 708	5 163	5 102
индивидуальных предпринимателей, относящихся к субъектам среднего предпринимательства	ед.	2	2	1	2
юридических лиц	ед.	1 584	1 589	2 160	2 054
юридических лиц малого предпринимательства	ед.	1 547	1 552	2 095	2 017
юридических лиц среднего предпринимательства	ед.	37	37	65	37

Малое и среднее предпринимательство играет существенную роль в социальной жизни населения МО город Норильск. Оно оперативно реагирует на изменение конъюнктуры рынка, предлагая те товары и услуги, которые пользуются спросом населения и сравнительно доступны по ценам.

В отраслевой структуре предпринимательского сектора в последние годы остается более привлекательной непроеизводственная сфера деятельности (прежде всего торговля и общественное питание), в ней занято:

- в 2012, 2013 годах более 50% от общего числа субъектов малого предпринимательства;
- в 2014 – около 42,5%.

Динамика основных показателей развития малого предпринимательства на территории муниципального образования город Норильск за 2011-2014 годы представлена в таблице

Негативное влияние на снижение численности субъектов малого предпринимательства в период с 2011 по 2014 годы так же оказывали:

- высокая арендная плата за нежилые арендуемые помещения;
- слабая деловая активность субъектов малого и среднего бизнеса;
- высокие транспортные издержки по доставке грузов на территорию;
- сложность в получении кредитных ресурсов
- изменения в действующем законодательстве (повышение налоговых ставок, отчислений в ФОМС и Пенсионный фонд).

В связи со сложной экономической ситуацией в стране, снижением курса национальной валюты, торговыми ограничениями в виде санкций, стагнацией рынка потребительского кредитования и прочими в период с 2015 по 2018 годы прогнозируется снижение численности субъектов малого предпринимательства на территории МО город Норильск.

Однако в целом на территории муниципального образования город Норильск наблюдается стабильность в сфере малого предпринимательства, что связано с активной деятельностью инфраструктуры поддержки, которую образуют следующие организации:

– Администрация города Норильска и её структурные подразделения – Финансовое управление, Управление потребительского рынка и услуг, Управление имущества, Управление муниципального заказа, Управление экономики, планирования и экономического развития;

Таблица 2¹

Динамика основных показателей развития малого предпринимательства на территории муниципального образования город Норильск за 2011-2014 годы

Показатель	2011	2012	2013	2014
Среднемесячная заработная плата работников списочного состава организаций малого бизнеса (юрлиц) (руб.)	16 000	16 066	16 275	16 483
Среднемесячная зарплата работников у индивидуальных предпринимателей (руб.)	10 400	13 550	13 780	13 900
Оборот организаций малого бизнеса (юрлиц) (млнруб.)	15 430,3	16 198,0	17 342,9	18 248,2
Количество субъектов муниципальной собственности, арендуемых субъектами малого предпринимательства (ед.)	498	396	375	282
Площади муниципальной собственности, арендуемые субъектами малого предпринимательства (кв.м.)	157 965,82	135 691,2	116 868,3	102 684,8

¹ Автоматизированная информационная система мониторинга муниципальных образований (АИС ММО) предназначена для сбора данных в рамках мониторинга показателей социально-экономического развития муниципальных образований Красноярского края [Электронный ресурс] / Министерство экономики и регионального развития администрации Красноярского края – Режим доступа: www.aismmo.ru.

Окончание табл. 2

Показатель	2011	2012	2013	2014
Объём инвестиций в основной капитал организаций малого бизнеса (юрлиц) (тыс. руб.)	8 973,00	3 765,73	9 877,9	15 533,1
Количество инвестиционных проектов субъектов малого предпринимательства, реализованных на территории МО город Норильск (ед.)	16	20	9	10
Количество организаций по поддержке малого предпринимательства (ед.)	4	4	4	4
Рейтинговая оценка муниципального образования город Норильск (место)	29 из 61	31 из 61	46 из 61	38 из 61

- Некоммерческая организация «Норильский городской Фонд поддержки предпринимательства»;
- Краевое государственное казенное учреждение «Центр занятости населения города Норильска»;
- Управление благотворительных программ ПАО «ГМК «Норильский никель»;
- Заполярное представительство ОАО «Красноярское региональное агентство поддержки малого и среднего бизнеса»;
- Информационно-правовой центр на базе Центральной публичной библиотеки города Норильска;
- Норильское отделение №7449 ОАО «Сбербанк России»;
- общественные организации:
 1. территориальное объединение работодателей «Промышленники и предприниматели города Норильска»;
 2. местная общественная организация «Объединение предпринимателей Севера»;
 3. общественная организация «Союз предпринимателей Арктики».

Все организации, образующие инфраструктуру поддержки малого и среднего предпринимательства, находящиеся на территории муниципального образования город Норильск, взаимодействуют между собой. Такое взаимодействие осуществляется в

различных формах: путем совместной реализации муниципальной программы по поддержке малого предпринимательства; совместным проведением общегородских мероприятий, семинаров, конференций; оформлением законодательной инициативы в сфере развития предпринимательства.

Список литературы

1. Автоматизированная информационная система мониторинга муниципальных образований (АИС ММО) предназначена для сбора данных в рамках мониторинга показателей социально-экономического развития муниципальных образований Красноярского края // Министерство экономики и регионального развития администрации Красноярского края. Режим доступа: www.aismmo.ru.

2. Градов А.П. Национальная экономика [Текст] / А.П.Градов. 2-е изд. СПб.: ПИТЕР, 2005. С. 184.

3. Авдийский В.И. Экономическая безопасность в системе трансформации мировой финансовой архитектуры / В.И. Авдийский, В.П. Бауэр. Режим доступа: www.e-c-m.ru/magazine/60/eau_60_8.htm.

DEVELOPMENT OF SMALL BUSINESS AS AN INDICATOR OF ECONOMIC SECURITY IN THE TERRITORY

**Matuzova I.V., Candidate of Economic Sciences,
Associate Professor, Deputy Director for Scientific
and Methodological Work**

Polar Branch of the Leningrad State University named after
A.S. Pushkin,
663300, Norilsk, Talnakhskaaya, 31

One of the components of the criteria that characterize the territory's competitiveness is the degree of development of small business. This article outlines the key indicators of development of small business in the territory of the municipality the city of Norilsk.

Keywords: small and medium-sized businesses, branch structure, the business sector, small business development indicators.

УДК 332(075.8)
ББК 65.04

ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ МЕДИЦИНСКИХ УЧРЕЖДЕНИЙ

**Матузова И.В., к.э.н., доцент, заместитель директора
по научно-методической работе**

Электронный адрес: matuzik@yandex.ru

**Заполяный филиал Ленинградского государственного
университета имени А.С. Пушкина, 663300, г. Норильск
ул. Талнахская, 31**

Петрова И.В., заведующая

**Норильская городская больница № 2, 663300, г. Норильск,
ул. Талнахская, 32**

Одним из составляющих критериев, характеризующих экономическую безопасность медицинских учреждений, является защита конфиденциальной информации. В данной статье обозначены основные проблемы соблюдения политики конфиденциальности и предложены пути их решения.

Ключевые слова: экономическая безопасность, конфиденциальность, карта рисков.

Сегодня в России актуальным является вопрос экономической безопасности функционирования всех отраслей народного хозяйства. Иными словами, необходимо создание условий, при которых будут защищены интересы физических и юридических лиц.

Медицинский бизнес строиться на доверии пациента к врачу, а именно: ответственностью, умением врача общаться с пациентом, соблюдать врачебную тайну, оказывать качественную медицинскую помощь, т.е. помощь лучшего специалиста, с помощью (если необходимо) нового оборудования, обеспечивающие желаемый результат. В медицинском бизнесе потеря дове-

рия к врачу – это потеря доверия ко всей медицинской организации. В соответствии с законодательством РФ ответственность за оказание медицинских услуг несет юридическое лицо, а это значит, что материальную ответственность несет медицинская организация, которую могут лишить лицензии на оказание медицинских услуг.

В правовом поле для защиты интересов учреждений здравоохранения существуют механизмы по ограничению доступа должностных лиц и граждан к информации о деятельности таких учреждений.

Необходимым условием осуществления такого ограничения является отнесение информации к сведениям, составляющим коммерческую тайну учреждения. Данная процедура регулируется Федеральным законом от 29.07.04 № 98-ФЗ «О коммерческой тайне». Коммерческая тайна – режим конфиденциальности информации, позволяющий ее обладателю при существующих или возможных обстоятельствах увеличить доходы, избежать неоправданных расходов, сохранить положение на рынке товаров, работ, услуг или получить иную коммерческую выгоду (ст. 3 Закона «О коммерческой тайне»).

Информация, составляющая коммерческую тайну – сведения любого характера (производственные, технические, экономические, организационные и другие), в том числе о результатах интеллектуальной деятельности в научно-технической сфере, а также сведения о способах осуществления профессиональной деятельности, которые имеют действительную или потенциальную коммерческую ценность в силу неизвестности их третьим лицам, к которым у третьих лиц нет свободного доступа на законном основании и в отношении которых обладателем таких сведений введен режим коммерческой тайны (ст. 3 Закона «О коммерческой тайне»). Коммерческая тайна не требует для признания ее таковой какой-либо государственной регистрации или выполнения каких-либо иных подобных процедур, однако не вся информация, которой располагает предприятие, может быть коммерческой тайной.

К числу проблем соблюдения политики конфиденциальности в области экономической безопасности медицинских учреждений следует отнести:

- отсутствие структурного подразделения, непосредственно занимающегося защитой информации;
- отсутствие собственной разработанной электронной системы защиты;
- недостаточная разработанность взаимодействия с работниками по защите конфиденциальной информации;
- недостаточная информативность работников о коммерческой тайне;
- отсутствие механизма контроля за информацией;
- технологическая разобщенность информационных систем;
- проблемы принятия управленческих решений в области защиты конфиденциальной информации.

Рассматривая вопрос проектирования организационной структуры медицинского учреждения, следует уделить внимание созданию специального отдела, либо создать подразделение в рамках отдела кадров по экономической безопасности в рамках разработки политики конфиденциальности информации. В настоящее время в большинстве учреждений здравоохранения этой деятельностью занимаются все работники отдела кадров.

Одним из ведущих направлений деятельности нового отдела или подразделения должно стать информационное обслуживание в области защиты конфиденциальной информации и исполнение технических запросов.

Предполагается, что данный отдел будет заниматься также разнообразными формами разработки конфиденциальных документов: инструкций, подготовке информации - сведений, организация просвещения работников предприятия. Отдел должен строго разграничить конфиденциальную информацию на такие составляющие, как.

- конфиденциальную управляющую информацию;
- конфиденциальную информацию, влияющую на управление;
- осведомительную конфиденциальную информацию.

Несмотря на компьютеризацию отдельных направлений «кадровой» деятельности, рутинная техническая работа с документами работников и кандидатов занимает до настоящего времени подавляющую часть рабочего времени «кадровиков».

Такая ситуация не может быть признана приемлемой, в первую очередь потому, что у работников кадровых подразделений не остаётся достаточного количества времени на решение концептуальных задач, на работу непосредственно с людьми. В этой связи необходимо разработать проект электронного ознакомления с документами при поступлении работников на работу. Соответственно, для перестройки, информатизации потребуется подбор новых работников – специалистов, которые профессионально разбираются в технологиях предоставления конфиденциальной информации, ее защите и ознакомления работников с ней.

Итак, совершенствование политики по защите конфиденциальной информации в медицинских учреждениях предполагает реализацию следующих целей:

- повысить эффективность использования современных технологий по защите информации;

- обучить специалистов в области защиты конфиденциальной информации.

Необходимо создать и на правовом уровне урегулировать комплексную систему по управлению рисками в сфере экономической безопасности в медицинских учреждениях. Нужно сбалансировать цели бюджетного регулирования относительно конечной эффективности имеющихся финансов в пределах одного года.

Жесткий контроль над расходами предъявляет новые требования и к содержанию экономической безопасности. Особое место должен занимать организационный контроль в области финансового регулирования. В настоящее время исполнение данного контроля осложнено в связи с отсутствием координационных связей по осуществлению данного вида контроля, а также по распределению полномочий по его выполнению. В связи с этим на локальном уровне стоит принять соответствующие нормативные акты в области контроля и координации.

Организационный контроль должен охватывать не только все этапы финансового регулирования, но и иметь механизмы мониторинга самих сотрудников, осуществляющих функции по финансовому контролю. Необходимо создание организационных

схем по всем этапам финансового регулирования, составление карт рисков.

Карта рисков в деятельности медицинских учреждений поможет графически отобразить рыночные риски таких учреждений. Обычно она представляется в табличном виде. В столбцах прописываются объекты рисков, которые подлежат защите, а в строках - внешние и внутренние факторы, актуальные на данный момент. При пересечении строк и столбцов в каждой из ячеек отмечаются риски по формуле: величина потерь и их вероятность (рис.).



Использование карты рисков в медицинской деятельности

Таким способом можно четко представить конкретные потери как результат влияния конкретных факторов на конкретные объекты риска.

Таким образом, анализ правового регулирования вопросов экономической безопасности в медицинских учреждениях пока-

зывает, что данное регулирование осуществляется как на федеральном уровне на уровне актов РФ, в части регулирования статуса юридического лица, в части лицензирования деятельности по оказанию платных услуг, а также защиты персональных данных. Большое значение в правовом регулировании имеют локальные нормативные акты. Однако, как показывает опыт, в медицинских учреждениях нет специальных актов, направленных на обеспечение экономической безопасности.

В рамках мер совершенствования правового регулирования экономической безопасности по предоставлению платных медицинских услуг в рамках локального правового уровня предлагается:

- создать отдел в области защиты информации, обеспечения конфиденциальности данных и защиты персональных данных;
- применять карты рисков для обеспечения экономической безопасности.

PROBLEMS OF ENSURING ECONOMIC SAFETY OF MEDICAL INSTITUTIONS

**Matuzova I.V., Candidate of Economic Sciences,
Associate Professor, Deputy Director for Scientific
and Methodological Work**

Polar Branch of the Leningrad State University named after
A.S. Pushkin,

663300, Norilsk, Talnakhsкая, 31

Petrova I.V., Head

Norilsk city hospital № 2

663300, Norilsk, Talnakhsкая, 32

One of the components of the criteria characterizing the economic security of medical institutions is the protection of confidential information. This article identifies the main problems of compliance with the privacy policy and suggests ways to solve them.

Keywords: economic security, confidentiality, risk map.

УДК 658.14/17:330.131.7 (571.511)
ББК 65.290-2я73

К ВОПРОСУ РАЗРАБОТКИ МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ УРОВНЯ РИСКА ИННОВАЦИОННОГО ПОРТФЕЛЯ ГОРНОДОБЫВАЮЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ

**Матузова И.В., к.э.н., доцент, заместитель директора
по научно-методической работе**

Тимохин А.В., аспирант

Электронный адрес: matuzik@yandex.ru

**Заполярный филиал Ленинградского государственного
университета имени А.С. Пушкина, 663300, г. Норильск
ул. Талнахская, 31**

В статье рассмотрены вопросы управления инновационным портфелем горнодобывающего предприятия на основе теории игр. Основой математической модели, позволяющей оценить потенциальный риск инновационного портфеля, является биматричная игра, целью реализации которой служит максимизации прироста производственной мощности предприятия и минимизация риска.

Ключевые слова: инновации, риск, максимизация прироста производственной мощности предприятия, минимизация риска.

В современных условиях хозяйствования существует необходимость совершенствования стратегического управления развитием предприятий горно-металлургического комплекса на основе создания модели оптимизации управления инновационным портфелем. Функционирование и развитие – два вида процессов, постоянно присущих эффективной, надежной организации. Надежность предприятия, как эффективное функционирование во времени, определяется и степенью его готовности приобретать в процессе финансово-хозяйственной деятельности новые инте-

гративные свойства, которых у нее не было. Таким образом, происходит процесс перехода организации от режима стабильного функционирования к режиму инновационного развития. На основе портфельного подхода к инвестированию в инновацию можно достичь баланса между обеспечением финансовой устойчивости предприятия в долгосрочном и прибыльности в краткосрочном периодах.

Предприятие горно-металлургического комплекса – сложный многоотраслевой производственный комплекс, объединяющий основные производственные мощности горнодобывающих, обогатительных и металлургических предприятий, предприятий энергообеспечения, транспорта (морского, речного, железнодорожного, автомобильного) и других вспомогательных служб и подразделений.

Горнодобывающая промышленность, как основа минерально-сырьевой базы для всего народного хозяйства страны, является одной из важнейших и ключевых отраслей мировой и национальной экономики в целом в силу того, что деятельность таких отраслей промышленности, как цветная и черная металлургия, энергетика, химическая отрасль зависит от устойчивого развития горной промышленности.

На сегодняшний день отсутствуют комплексные подходы, исследования и методические разработки в области оценки уровня риска инновационного портфеля горнодобывающего предприятия, позволяющие оценить готовность и возможность внедрения на предприятиях данной отрасли инноваций и технических нововведений, способствующих дальнейшему устойчивому развитию предприятия.

Следует заметить, что сегодня в российской экономике наблюдается диспропорция между наличием инновационных возможностей и их реальным воплощением на практике. Немногие предприятия России имеют сильный инновационный потенциал, но еще меньше могут эффективно его использовать.

Для горнодобывающего предприятия характерны инновации, разработанные с использованием уже существующих технических знаний новшества, но с ограниченной сферой применения (например, новый тип оборудования для горных работ или внед-

рение новой технологии добычи минерально-сырьевых ресурсов). Поэтому изучение проблем технического характера, связанных с необходимостью идентификации инновации и внедрения ее в производство является важной составляющей стратегического управления развитием горнодобывающих предприятий.

Горнодобывающее предприятие можно представить, как сложную, логическую технико-экономическую систему, представляющую собой совокупность структурных подразделений (подсистем), взаимодействующих с элементами внешней среды.

Производственно-техническая деятельность горнодобывающего предприятия связана с процессом создания продукта в виде материально-сырьевых ресурсов, и представляет собой совокупность основных, вспомогательных и взаимосвязанных производственных процессов в сочетании с необходимыми технологическими средствами (рис.2).

При реализации механизма управления инновационным портфелем предприятий горно-металлургического комплекса необходимо учитывать некоторые особенности инновационных проектов. Так, инновационные проекты отличаются не только многокритериальностью и значительной степенью неопределенности и рисков, но и качественной оценкой. Именно поэтому необходима математическая модель, позволяющая оценить потенциальный риск портфеля инноваций на основе применения теории игр.

В качестве критерия выбора инноваций чаще других используется ожидаемый прирост производственной мощности предприятия, подлежащий максимизации. Предприятие горно-металлургического комплекса – это сложный многоотраслевой производственный комплекс, объединяющий основные производственные мощности горнодобывающих, обогатительных и металлургических предприятий, предприятий энергообеспечения, транспорта (морского, речного, железнодорожного, автомобильного) и других вспомогательных служб и подразделений.

Производственная мощность – величина динамичная, изменяющаяся с развитием техники, ростом производительности труда, совершенствованием организации производства и труда. Применяя в процессе хозяйственной деятельности предприятия

различного рода инновации, можно достичь устойчивого развития предприятия, так как развитие не возможно без внедрения инноваций. При формировании портфеля инноваций интересы предприятия концентрируются вокруг таких критериев, как: повышение эффективности использования производственной мощности, увеличение выручки, максимизация прибыли, повышение качества продукции, минимизация затрат и времени на реализацию нововведений, минимизация рисков, связанных с внедрением новшеств в технологический процесс производства продукции и добычи минерально-сырьевых ресурсов.

Задачу максимизации прироста производственной мощности предприятия при реализации портфеля инноваций можно считать противоположной задаче минимизации риска. Поэтому основу математической модели, позволяющей оценить потенциальный риск инновационного портфеля, составляет биматричная игра, где за самостоятельных игроков принимаются две цели субъекта управления: максимизации прироста производственной мощности предприятия и минимизация риска.

Матрицы математической модели имеют следующий вид [1]:

$$\Delta\Pi = \begin{pmatrix} \Delta\Pi_{11} & \Delta\Pi_{12} & \dots & \Delta\Pi_{1n} \\ \Delta\Pi_{21} & \Delta\Pi_{22} & \dots & \Delta\Pi_{2n} \\ \dots & \dots & \dots & \dots \\ \Delta\Pi_{m1} & \Delta\Pi_{m2} & \dots & \Delta\Pi_{mn} \end{pmatrix};$$

$$R = \begin{pmatrix} R_{11} & R_{21} & \dots & R_{1n} \\ R_{12} & R_{22} & \dots & R_{2n} \\ \dots & \dots & \dots & \dots \\ R_{m1} & R_{m2} & \dots & R_{mn} \end{pmatrix}. \quad (1)$$

В принятых обозначениях: $\Delta\Pi_{ij}$ – прирост производственной мощности предприятия от реализации i -го ($i=1,2,\dots,m$) нововведения в j – м ($i=1,2,\dots,m$) заказе из портфеля предприя-

R_{ij} – вероятность неполучения прироста производственной мощности предприятия в объеме $\Delta\Pi_{ij}$ при реализации i – го ($i = 1, 2, \dots, m$) нововведения в j – м ($i = 1, 2, \dots, m$) заказе; $\Delta\Pi_{ij}, R_{ij} \geq 0$.

Решение этой игры – значения этой игры V_1, V_2 , а также оптимальные смешанные стратегии игроков:

$$\lambda^* = V_2 u R^{-1}; \quad z^* = V_1 \cdot \Delta\Pi^{-1} u^T; \quad (2)$$

$$V_1 = \frac{1}{u \Delta\Pi^{-1} \cdot u^T}; \quad V_2 = \frac{1}{u R_{-1} \cdot u^T}, \quad (3)$$

где $\Delta\Pi^{-1}, R^{-1}$ – обратные матрицы, соответствующие матрицам $\Delta\Pi, R$; $u = [1, 1, \dots, 1]$ – матрица строка; u^T – транспонированная матрица u .

Можно упростить биматричную игру, описываемую матрицами стратегий игроков (1). Для этого введем:

$$\Delta\Pi_i = \sum_{j=1}^n \Delta\Pi_{ij}, R_i = \sum_{j=1}^n \Delta\Pi_{ij} R_{ij} / \sum_{j=1}^n \Delta\Pi_{ij} (i = \overline{1, m}).$$

В принятых обозначениях: $\Delta\Pi_i$ – прирост производственной мощности предприятия от реализации i -го ($i=1, 2, \dots, m$) нововведения; R_i – средневзвешенная вероятность риска от реализации i -го ($i=1, 2, \dots, m$) нововведения.

В результате этого получаем биматричную матрицу, описанную матрицами:

$$\Delta\Pi = \begin{pmatrix} \Delta\Pi_1 & 0 & \dots & 0 \\ 0 & \Delta\Pi_1 & \dots & 0 \\ \dots & \dots & \dots & \dots \\ 0 & 0 & \dots & \Delta\Pi_1 \end{pmatrix}; \quad R = \begin{pmatrix} R_1 & 0 & \dots & 0 \\ 0 & R_1 & \dots & 0 \\ \dots & \dots & \dots & \dots \\ 0 & 0 & \dots & R_1 \end{pmatrix}.$$

При предпочтительности первого критерия – максимизация прироста производственной мощности предприятия, оптимальная смешанная стратегия первого игрока находится как решение второго игрока, т.е.:

$$V_2 = 1 / \sum_{i=1}^n 1/R_i; \quad \lambda_i^* = V_2 \cdot \frac{1}{R_i} = \frac{1}{R_i} \cdot \frac{1}{\sum_{i=1}^n 1/R_i}, \quad (4)$$

где V_2 – гарантированный выигрыш первого игрока (как решение второго уровня), выраженный в общей величине риска портфеля нововведений; λ_i^* – вероятности, с которыми игроки применяют свои чистые стратегии, или пропорции, в которых смешивают их, т.е. это искомые коэффициенты интенсивности использования нововведений или пропорции распределения ресурсов.

На основе полученной стратегии игрока 1 можно определить потенциальный эффект (прирост производственной мощности предприятия) реализации портфеля нововведений:

$$\Delta \Pi_{\Pi} = \sum_{i=1}^n \lambda_i^* \Delta \Pi_i \quad (5)$$

И риск реализации портфеля нововведений, характеризующий вероятность получения от их реализации прироста прибыли в размере $\Delta \Pi_{\Pi}$:

$$R_{\Pi} = \sum_{i=1}^n \lambda_i^* R_i \quad (6)$$

Формула (6) описывает разложение общей величины риска на различные нововведения, так как параметр $\lambda_i^* R_i$ есть доля риска, приходящаяся на i – е нововведение.

Согласно результату, описываемому формулами (6), следует, что ресурсы между отдельными нововведениями необходимо распределять в размере, обратно пропорциональном потенциальному приросту производственной мощности от реализации нововведения. Сразу же заметим, что в силу Парето – оптимальности рассматриваемых нововведений большой прирост производственной мощности сопряжен с большими рисками. А это значит, что необходимо в большей степени поддерживать нововведения, которые могут принести не слишком значимый, но скорый прирост производственной мощности, одновременно уделяя внимание и тем инновациям, которые способны дать значимый прирост производственной мощности в длительной перспективе, создавая условия для «фонового» постоянного проведения исследований и разработок, связанных с внедрением нововведений. Такой подход позволяет наилучшим образом сочетать кризисные инновации и инновации развития. Их рациональное сочетание во времени позволяет осуществлять наращивание инновационного потенциала и одновременно высвобождать ресурсы для решения оперативных задач текущей хозяйственной деятельности.

Теперь на основе реализации биматричной игры предприятие имеет возможность распределить свои ресурсы, выделенные на разработку нововведений. На каждое нововведение отводится такой объем ресурсов, который соответствует оценке его полезности, т.е.:

$$K_i = K \cdot \lambda_i^*,$$

где K – общий объем средств, выделенных на реализацию нововведений.

Заметим, что параметр λ_i^* , характеризующая приоритетность инноваций, определяет одновременно и последовательность (предпочтительность), разработок нововведений во времени.

Если в качестве приоритета своей деятельности предприятие принимает минимизацию рисков, то оптимальная смешанная стратегия второго игрока, отвечающая в большей мере интересам предприятия, находится как решение первого игрока, т.е.:

$$V_1 = \frac{1}{\sum 1/\Delta\Pi_i}; \quad z_i^* = V_1 \cdot \frac{1}{\Delta\Pi_i} = \frac{1}{\Delta\Pi_i} \cdot \frac{1}{\sum_{i=1}^n 1/\Delta\Pi_i}, \quad (7)$$

где V_1 – гарантированный выигрыш второго игрока (как решение первого игрока), выраженный в общем приросте прибыли портфеля нововведений; z_i^* – вероятности, с которыми игроки применяют свои чистые стратегии, или пропорции, в которых смешивают их, т.е. это искомые коэффициенты интенсивности использования нововведений или пропорции распределения ресурсов [6].

Оценки потенциальной рискованности и потенциального эффекта портфеля нововведений соответственно составят:

$$\Delta\Pi_{\Pi} = \sum_{i=1}^n z_i^* \cdot \Delta\Pi_i$$

В соответствии с реализацией игры средства предприятия распределяются пропорционально найденным интенсивностям использования нововведений:

$$K_i = K \cdot z_i,$$

где K – ресурсы предприятия; K_i – ресурсы предприятия, выделенные на реализацию i -го нововведения.

На основе использования технологий ASP.NET в среде Visual Studio 2010 реализована построенная модель биматричной игры на примере одного из предприятий горно-металлургического комплекса.

По исходным данным предприятия сформированы матрицы прироста производственной мощности ($\overline{\Delta\Pi}$, тыс. руб.) и риска нововведений (\overline{R} , доли процента):

$$\Delta \bar{\Pi} = \begin{pmatrix} 1000 & 850 & 1200 \\ 800 & 1000 & 900 \\ 0 & 1000 & 800 \end{pmatrix}; \quad \bar{R} = \begin{pmatrix} 0,15 & 0,10 & 0,20 \\ 0,12 & 0,10 & 0,18 \\ 0 & 0,25 & 0,20 \end{pmatrix}.$$

Преобразовав матрицы $\Delta \bar{\Pi}$ и \bar{R} в матрицы $\Delta \Pi$ и R по формулам:

$$\Delta \Pi_i = \sum_{i=1}^3 \Delta \Pi_{ij} \quad R_i = \sum_{i=1}^3 \Delta \Pi_{ij} R / \sum_{i=1}^3 \Delta \bar{\Pi}_{ij}$$

и

получим:

$$\Delta \Pi = \begin{pmatrix} 3050 & 0 & 0 \\ 0 & 2700 & 0 \\ 0 & 0 & 1800 \end{pmatrix}; \quad R = \begin{pmatrix} 0,156 & 0 & 0 \\ 0 & 0,133 & 0 \\ 0 & 0 & 0,228 \end{pmatrix}.$$

Отдавая предпочтение максимизации прироста производственной мощности, при формировании портфеля нововведений имеет:

$$V_2 = \frac{1}{\sum 1/R_1} = \frac{1}{\frac{1}{0,156} + \frac{1}{0,206} + \frac{1}{0,228}} = 0,0603;$$

$$\lambda_1^* = \frac{1}{R_1} \cdot V_2 = \frac{1}{0,156} \cdot 0,0603 = 0,386;$$

$$\lambda_2^* = \frac{1}{R_2} \cdot V_2 = \frac{1}{0,206} \cdot 0,0603 = 0,349;$$

$$\lambda_3^* = \frac{1}{R_3} \cdot V_3 = \frac{1}{0,228} \cdot 0,0603 = 0,265.$$

Потенциальный эффект (прирост производственной мощности) портфеля нововведений составит

$$\Delta \Pi_{\Pi} = 3050 \cdot 0,386 + 2700 \cdot 0,349 + 1800 \cdot 0,265 = 2596,6$$

тыс.руб., а потенциальный риск портфеля

$$R_{\Pi} = 0,156 \cdot 0,386 + 0,206 \cdot 0,349 + 0,228 \cdot 0,265 = 0,1809 \approx 18,09\%$$

Общий риск реализации всего портфеля распределится между рисками составляющих его нововведений следующим образом:

$$R_1^\Pi = R_2^\Pi = R_3^\Pi = 0,0603 \approx 6,03\%$$

Таким образом, построенная модель позволяет оценить риск портфеля инноваций при условии максимизации прироста производственной мощности предприятия.

Следует отметить еще один важнейший результат биматричной игры: при предпочтительности критерия прироста производительной мощности, подлежащего максимизации, общий риск портфеля нововведений распределяются равномерно между отдельными нововведениями портфеля.

Список литературы

1. Глухов В.В., Медников М.Д., Коробко С.Б. Математические методы и модели для менеджмента. СПб.: Издательство «Лань», 2007. 528 с.

TO THE QUESTION OF DEVELOPMENT OF THE METHOD OF EVALUATING THE LEVEL OF RISK OF THE INNOVATIVE PORTFOLIO OF THE MINING ENTERPRISE

**Matuzova I.V., Candidate of Economic Sciences,
Associate Professor, Deputy Director for Scientific
and Methodological Work**

Timokhin A.V., Graduate Student

Polar Branch of the Leningrad State University named after
A.S. Pushkin,
663300, Norilsk, Talnakhsкая, 31

The article deals with the management of an innovative portfolio of a mining enterprise based on the theory of games. The basis of the mathematical model that allows to assess the potential risk of an innovative portfolio is the bimatrix game, the goal of which is to maximize the growth of the enterprise's production capacity and minimize the risk.

Keywords: innovation, risk, maximizing the growth of the enterprise's production capacity, minimizing the risk.

УДК 93
ББК 63.3

ИСТОРИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И РАЗВИТИЯ КОРРУПЦИИ В РОССИИ

Мехоношин И.А., магистрант 1 курса
Научный руководитель – д.э.н., профессор А.Г. Светлаков
Электронный адрес: van562196@gmail.com
Пермский государственный аграрно-технологический
университет имени академика Д.Н. Прянишникова, 614990
г. Пермь, ул. Петропавловская, 23

В статье рассмотрены исторические аспекты возникновения коррупции с ранних времен нашей страны. Рассмотрено влияние коррупции на состояние страны, и методы которые приняты для противодействия данной угрозы.

Ключевые слова: коррупция, мздоимство, лихоимство, коррупционное вымогательство, наказание за коррупционные преступления.

Прежде чем рассматривать проблемы связанные с коррупцией в современной России углубимся в историю ее возникновения и становления данного явления.

В России коррупция имеет глубокие исторические корни и ярко выраженную историю. Чиновничество в Российском государстве никогда не отличалось особым соблюдением правил закона. А законотворческая деятельность в этом плане всегда была не на высоте. Традицией давать взятки должностным лицам уходит в корни в систему взаимоотношения сформированной во времена Московского княжества в XIV–XV вв. Самое раннее упоминание в летописях о «мздоимстве» появилось в VIII веке, во времена формирования централизованного государства, характером которого стало переход власти непосредственно от князя к его приближенным. Система работала таким образом, что вместо официального жалования, приближенные лица к государю были

должны за счет «кормления» местного населения на весь свой срок службы. «Кормленщики» собирали подношения как деньгами, так и продуктами (хлебом, мясом, сеном и т. д.), сам процесс произвола и злоупотребления должностью носил массовый характер в рядах чиновников. Одним из первых ограничений на законодательном уровне, было сдерживание действий коррупционной направленности принадлежащее Ивану III. Далее его внук Иван Грозный предпринял меру во введении смертной казни за непомерность во взятках. Именно Иваном Грозным и в 1556 г. кормление было официально отменено, деньги, которые непосредственно шли кормленщикам, теперь взимались государством в качестве налога. Из этого централизованного фонда можно было платить «помогу» служилым людям, хотя традиции жить и богатеть за счет подданных сохранилась. Ярким признаком это проявлялось в армии. На тот момент в России не было регулярной армии. Единственным постоянным существовавшим войском были стрельцы, которые, когда заканчивалась война, разъезжались по домам. Стрельцам после возвращения на родину оставалось кормиться от поместья, иные также от вотчины; данное кормление лежало целиком на крестьянстве, прикрепленном к поместьям и вотчинам. Заменена была система «кормлений» содержанием, которое отныне должны были получать должностные лица за службу. Однако неизменными оставались такие условия, порождавшие практику подношений, как:

- централизованная административная иерархия;
- жесткий контроль над всеми сферами жизни;
- правовое неравенство всех сословий

Чиновникам в свою очередь это давало по-прежнему заниматься поборами. Говорить о совершенной системе верховной власти чиновников было бы неверно.

В 1649 г. было принято соборное уложение, которое дало путь кардинальным мерам борьбы для дальнейшего наращивания устрашения наказания и процесса его исполнения. В те времена ключевым видом наказания стала смертная казнь. Меры наказания из соборного уложения было более пятидесяти наименований преступных деяний. Притом в случае исполнения наказания в соборном уложении действовал принцип неопределенности наказания. Например, если бояре и воеводы без государева указа за взятку отпустят со службы ратных людей, то их ожидает

«жестокое наказание, что государь укажет» (выбор видов наказания не ограничен) [1]. Такие принципы неопределенности наказания открывали широкие возможности судебному произволу. В местном управлении шел тот же процесс централизации, унификации и бюрократизации, что и в центре, но более медленными темпами. С конца XVII в. основной административно-территориальной единицей России становятся уезды, которые делились на станы и волости. С начала XVIII в. происходит вытеснение характерного для XVI в. «земского начала» приказно-воеводским управлением. Стоит отметить воеводы в период существования «кормления» назначались для военного управления в пограничные города, а дьяки – для финансового управления. Должность воевод сохранилась до периода расцвета губернского и земского самоуправления. Во времена великой смуты, которая чуть не привела к распаду страны, поставила задачи для необходимости создания в провинции не только военного органа, но и связывающее звено между населением и провинцией, так была предпринята мера, что на обще сословных собраниях население само сможет выбрать воевод не только военной функцией, но и с административной и судебной. Цель назначения воеводы было управление в интересах царя, а не ради кормления. Воевода, как правило был сыном или внуком наместника, что давало право ему изменить учреждения, а не нравы и привычки. Он не собирал кормов и пошлин, но не было воспрещено добровольные подношения [2]. С течением времени чиновники сумели различать мздоимство – предоставление услуги за взятку без нарушения закона и лихоимство – взятка полученная за совершенное действие, нарушающее закон.

В XVIII в. коррупция достигает массовости России. Петр I недоумевал от масштабов коррупции и предпринимал меры борьбы, для этого была введена смертная казнь ужесточающая наказание за взяточничество. Смертная казнь была отражена в его Указах от 23 августа 1713 г., 5 февраля 1724 г., но все было не так благотворно, коррупция как была, так и осталась. Особенно ярко это выражалось в злоупотреблениях по службе.

Одной из причин такого масштаба деятельности взяточничества было связано с тем, что реформы Петра сформировали разветвлённый бюрократический аппарат, то есть управление осу-

ществлялось через многочисленных чиновников, которые пользовались своим должностным правом в интересах самих себя. Для предотвращения взяточничества с 1711 г. были введены должности фискалов в центре (обер-фискал Сената, фискалы центральных учреждений) и на местах (губернские, городские фискалы). Сущность их должности заключалась в осуществлении контроля за деятельностью должностных лиц администрации, обнаружение несоблюдения указов, казнокрадства и доносили их сенату и царю. На 1722 г. пришлось создание неотъемлемого органа, любого государства прокуратуры. Генерал-прокурор стал, помимо всего прочего, еще и неофициальным главой Сената, ему же подчинялись фискалы (тайный надзор империи). Со смертью Петра I в 1725 г. и в последовавших за этим сериях дворцовых переворотов картина в этой сфере общественной жизни несколько не изменилась.

После смерти Петра I на трон взошла его дочь Елизавета Петровна за свои годы правления она уделяла большое внимание в борьбе с взяточничеством. При ней была создана Контора смотрителей, которая выполняла функцию ведения следствия против служащих в должностных преступлениях. В целом законодательство при Екатерине II было направлено на искоренение злоупотреблений по службе и усиление дисциплины. Одновременно с этим законодатель стремился защитить «честь мундира» и не приветствовал публичность при расследовании должностных преступлений. Борьба с должностными преступлениями велась в двух направлениях, установление жесткой дисциплины, отчетности и заменой материальных лиц. В итоге реформы Екатерины II были направлены на усиление дисциплины и злоупотреблений на службе. Также законодательный акт 1845 г. - Уложение о наказаниях уголовных и исправительных. Одна из его статей предусматривала ответственность за взяточничество чиновника состоящего на государственной службе или общественной должности, примет подарок состоящий из денег или в чем-то ни было ином [1].

Вымогательство на то время трактовалось весьма широко именно:

- всякая прибыль или иная выгода приобретенная на службе угрозами или притеснениями;
- требование подарков, платы, выгоды или иные услуги кающегося службы;

– любые неустановленные законом поборы деньгами, вещами.

При Александре III, коррупция приняла наиболее неконтролируемую ситуацию, понимая, что необходимо регулирование, Александр III в 1884 г. утвердил «Правила о совмещении государственной службы с участием в торговых и промышленных товариществах», в результате этого совмещать предпринимательскую деятельность с государственной службой стало невозможно. На весь срок правления Романовых казнокрадство оставалось важнейшей целью дохода сановников и мелких служащих.

Таким образом предпосылки развития коррупции в современной России, зародились еще в глубокой древности. Поэтому на протяжении всей истории видно способы использования должностного влияния для получения взятки, так и методов борьбы. Этим условностям дал толчок для несовершенства системы управления и личной выгодой властителей тех времен. Все рассмотренные причины дают объяснение, что в современной России коррупция укрепилась и является весьма весомой и распространённым явлением среди всех сфер жизни общества.

Список литературы

1. Карамзин Н.М. Предание веков. М., 1988. С. 534–535.
2. Игнатов В.Г. История государственного управления России. Ростов-на-Дону, 2002. С. 102.
3. Ключевский В.О. Исторические портреты. М., 1990.

HISTORICAL ASPECTS OF INITIATIVE AND DEVELOPMENT OF CORRUPTION IN RUSSIA

Mekhonoshin I.A., Graduate Student of 1st Year

Perm State Agrarian and Technological University Named After
Academician D.N. Pryanishnikov,
614990, Perm, Petropavlovskaya Str., 23

The article examines the historical aspects of the emergence of corruption from the early days of our country. The influence of cor-

ruption on the state of the country, and the methods that are taken to counter this threat, are considered.

Keywords: corruption, bribery, doxiness, corruption extortion, punishment for corruption-related crimes.

УДК 336.1

ББК 65.05

ОСОБЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО АУДИТА В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

**Милишникова А.А., слушатель 452 учебного взвода
факультета подготовки финансово-экономических кадров
Научный руководитель – к.э.н., доцент, подполковник
полиции А.В. Грачёв
Электронный адрес: anna.milishnikova@yandex.ru
Санкт-Петербургский университет Министерства
внутренних дел Российской Федерации, 198206, г. Санкт-
Петербург, ул. Лётчика Пилютова, 1**

В данной статье автором раскрыта особенность государственного финансового аудита в системе экономической безопасности страны, рассмотрены базовые составляющие и классификация государственного аудита.

Ключевые слова: экономическая безопасность, государственный аудит, финансовый аудит, стратегический аудит, внутренний аудит, Счетная палата РФ.

Для России понятие «государственный аудит» относительно новое. Этот термин вошёл в оборот в 1995 году, но нормативно закреплён не был. Первым официальным документом, в котором появилось его определение, стал Федеральный закон «О Счётной палате Российской Федерации» в новой редакции от 05.04.2013 № 41-ФЗ [1] (далее – ФЗ).

Финансовый аудит «в государстве обеспечивает независимую оценку и разумную уверенность в представлении отражённых в отчётности показателей финансового состояния, финансовых результатов деятельности и использования государственных ресурсов в соответствии с общепринятыми принципами. В результате финансового аудита формируется также мнение о состоянии внутреннего контроля органа государственной власти, соответствии его деятельности законодательным и нормативным актам, условиям выделения государственных ресурсов» [9, с. 79].

Государственный аудит – один из ключевых институтов гражданского общества – неотъемлемая часть системы общественно-экономического регулирования. Он объединяет сферы деятельности, отнесённые к системе внешнего независимого публичного контроля, а в частности контроль над деятельностью органов государства по управлению общественными ресурсами.

Счётная палата Российской Федерации (далее – Счётная палата), являясь органом внешнего контроля, осуществляет функции государственного аудита. В России этот орган появился не так давно, именно поэтому требуются время и усилия для повышения эффективности государственного аудита. Понятия «государственный аудит» и «государственный контроль» находятся в тесной взаимосвязи.

В системе государственного финансового аудита России выделяют два основных направления: внутренний и внешний государственный аудит.

В следующей таблице (табл.) представлена классификация государственного финансового аудита.

Классификация государственного финансового аудита

Признак классификации	Вид аудита
По виду информационного обеспечения	Документальный
	Фактический
По субъекту	Счётная палата
	Структурные подразделения и уполномоченные должностные лица, работники
По внезапности	Плановый
	Внеплановый
По месту проверки	Камеральная проверка
	Выездная проверка
	Комбинированная проверка
По объекту исследования	Осуществление внутреннего финансового контроля
	Законность выполнения внутренних бюджетных процедур и эффективность использования средств федерального бюджета
	Ведение учётной политики
	Применение автоматизированных информационных систем
	Наделение правами доступа пользователей к базам данных, вводу и выводу информации из автоматизированных информационных систем
	Формирование финансовых и первичных учётных документов
	Бюджетная отчётность

«Внутренний финансовый аудит осуществляется структурными подразделениями и (или) уполномоченными должностными лицами, работниками главного администратора бюджетных средств, администратора бюджетных средств ..., наделёнными полномочиями по осуществлению внутреннего финансового аудита, на основе функциональной независимости» [5]. Субъект внутреннего финансового аудита подчиняется непосредственно и исключительно руководителю главного администратора средств федерального бюджета. «Целями внутреннего финансового аудита являются:

- а) оценка надёжности внутреннего финансового контроля и подготовка рекомендаций по повышению его эффективности;
- б) подтверждение достоверности бюджетной отчётности и соответствия порядка ведения бюджетного учёта методологии и

стандартам бюджетного учёта, установленным Министерством финансов Российской Федерации;

в) подготовка предложений о повышении экономности и результативности использования бюджетных средств» [5].

Внутренний финансовый контроль и аудит, по сути, являются двумя сторонами одной медали и должны обеспечивать повышение результативности деятельности главным распорядителем (распорядителем) бюджетных средств (ГРБС).

Создать систему внутреннего финансового аудита – это значит направить деятельность всех составных частей системы на достижение задач, поставленных перед ГРБС.

Конкретные организационные формы внутреннего финансового аудита значительно отличаются в зависимости от целого ряда особенностей ГРБС.

Прежде всего, организация внутреннего аудита может быть ориентирована на организационно-правовую форму ГРБС и масштабы его деятельности. Нецелесообразно выстраивать систему всеобъемлющего аудита, т. к. это может быть затратно. Поэтому, исходя из конкретных условий, следует определить концепцию (макет) будущей системы. При разработке концепции особое значение имеет работа по выбору ключевых точек аудита. Выбор осуществляется на основе определения наиболее бюджетоемких и приоритетных направлений деятельности, критерия существенности регламентов бюджетирования, финансовых операций, наличия значимых бюджетных рисков после осуществления процедур внутреннего финансового контроля.

Каким образом будет организован внутренний аудит, решает сам ГРБС. Основной принцип – придерживаться разумности и сопоставимости трудозатрат по аудиту с полученным результатом. Выбор организационной формы и структуры системы внутреннего аудита зависит от:

- организационной структуры ГРБС;
- видов и масштабов деятельности ГРБС;
- наличия профессиональных контролёров;
- целесообразности охвата различных сторон деятельности с учётом возможных разного рода рисков, связанных, прежде всего, с достижением основной цели;
- решение задач государственной программы.

Риск, реализовавшись, может иметь последствия, отрицательно влияющие на ситуацию, что требует оценки масштабов и последствий и формирования системы мер по их предотвращению. Под особый контроль должны браться риски, имеющие высокую вероятность.

В соответствии со ст. 15 ФЗ «субъектами, в отношении которых Счётная палата осуществляет внешний государственный аудит, являются федеральные государственные органы, органы государственных внебюджетных фондов, Центральный банк РФ, федеральные государственные учреждения, федеральные государственные унитарные предприятия, государственные корпорации и государственные компании, хозяйственные товарищества и общества с участием Российской Федерации в их уставных (складочных) капиталах» [1]. Согласно ст. 14 ФЗ «контрольная и экспертно-аналитическая деятельность Счётной палаты России осуществляется в виде финансового аудита, аудита эффективности, стратегического аудита и иных видов аудита в соответствии со стандартами внешнего государственного аудита, утверждаемыми Счётной палатой России».

Финансовый аудит (контроль) применяется в целях проверок достоверности финансовых операций, бюджетного учёта и отчётности, целевого использования ресурсов (в пределах компетенции Счётной палаты), финансовой деятельности объектов аудита. При проведении финансового аудита (контроля) осуществляется проверка соблюдения бюджетного законодательства РФ, регулирующих бюджетные правоотношения нормативно-правовых актов.

Особенностью финансового аудита в государственном секторе являются проверки исполнения бюджета, в том числе законности бюджетных операций. Такие проверки проводятся либо на основе оценки рисков, либо путём охвата всех операций. В этих случаях может не существовать приемлемой концептуальной основы финансовой отчётности. Результаты финансовых операций могут быть представлены в виде сравнения фактических и планируемых бюджетных сумм. ISSAI не содержат стандарты прямых требований относительно таких ситуаций. Поэтому можно предложить разработку национальных стандартов на основе фундаментальных принципов финансового аудита как руководства для удовлетворения конкретных запросов.

Особое значение в финансовом аудите в государственном секторе имеет идентификация ответственной стороны и предполагаемых пользователей.

Ответственной стороной является исполнительная ветвь власти и/или основные субъекты, ответственные за управление государственными средствами и содержание финансовой отчётности. Эти органы управляют ресурсами и реализуют полномочия в соответствии с решениями законодательного органа.

Ответственная сторона отвечает за информацию о предмете изучения (например, за собственные финансовые отчёты), кроме того, может отвечать за основной предмет (финансовые данные, отражаемые в отчётности).

Предполагаемый пользователь, в первую очередь, – парламент, который представляет граждан путём принятия решений, определения приоритетов государственного финансирования, цели и содержания бюджетных расходов и доходов. Для организаций госсектора законодатели и регуляторы являются основными пользователями их финансовых отчётов.

Финансовый аудит применяется в целях документальных проверок достоверности финансовых операций, бюджетного учёта, бюджетной отчётности, целевого использования государственных ресурсов.

Основные виды внутреннего финансового аудита:

- 1) надёжности внутреннего финансового контроля и подготовка рекомендаций по повышению его эффективности;
- 2) достоверности бюджетной отчётности;
- 3) использования средств федерального бюджета [3].

Аудит эффективности проводится с целью определения эффективности расходования государственных ресурсов. Следует отметить, что основным видом государственного аудита является именно аудит эффективности. Основной смысл эффективности – получение наибольшей отдачи от имеющихся ресурсов. Эффективность прямо связана с экономичностью. Основной вопрос – используются ли вовлечённые ресурсы наиболее оптимально, и можно ли те же или подобные качественные результаты получить с меньшим количеством ресурсов. Вопрос эффективности касается связи количества с качеством предоставляемых услуг и стоимостью затраченных ресурсов.

«Аудит эффективности стал внедряться в практику деятельности органов финансового контроля многих развитых стран после того, как IX Конгресс Международной организации высших органов финансового контроля (International Organisation of Supreme Audit Institutions, INTOSAI), проходивший 17–26 октября 1977 года в г. Лиме (Республика Перу), принял Лимскую декларацию руководящих принципов финансового контроля» [7]. В последующие годы аудит эффективности получил международное признание, и Россия не является исключением.

Стратегический аудит применяется в целях оценки реализуемости рисков и последствий результатов реализации стратегических целей обеспечения безопасности и социально-экономического развития РФ. Оценке подлежат целевые и текущие значения ключевых показателей, отражающие степень и качество реализации социально-экономических эффектов и совокупных эффектов социально-экономического развития Российской Федерации.

Стратегическое планирование проведения аудита может быть действенным инструментом в установлении приоритетов и при выборе потенциальных сфер для оценки. Оно может применяться как механизм отбора будущей схемы аудита, в качестве основы для детального планирования, а также может стать инструментом для принятия стратегических решений по дальнейшему проведению аудита. Важнейшими моментами при разработке плана аудита являются:

- определение специфических вопросов, которые должны быть изучены в связи с проведением аудита данной сферы, определение целей аудита;
- разработка масштабов и формата проведения аудита;
- определение сроков, ресурсов и качественных характеристик проведения аудита.

На основе изложенного, можно заключить, что в России в настоящее время действует системный аудит, который включает:

- основной вид деятельности контролирующих органов – финансовый аудит (цель – проверка законности расходов бюджетных средств);
- стратегический аудит (цель – оценка достижимости параметров развития регионов страны);

– аудит эффективности (цель – оценка результатов эффективности использования бюджетных средств по направлениям расходования).

Совершенствование государственного финансового контроля не должно прекращаться. Необходимо систематизировать деятельность по проведению мониторинга и выявлению причин недопоступления доходов в бюджет. Для этого следует руководствоваться оценкой качества администрирования налоговых и неналоговых доходов бюджета, а также переходом к глубокому анализу экономической эффективности существующей системы налоговых льгот и преференций с целью их дальнейшей оптимизации. Результатом такой систематизации будет высокое качество реализации полномочий Счётной палаты по проведению комплексного анализа мер налоговой политики с точки зрения их стимулирующего воздействия на развитие, а следствием всего станет улучшение делового климата в стране. Действенный независимый финансовый контроль выступает в качестве абсолютной нормы современного демократического общества, в обновлении и усовершенствовании всей нормативно-правовой базы. Важным направлением развития государственного финансового аудита является усовершенствование процедуры планирования аудита и оптимизации использования времени, отведённого на проведение аудита. На ближайшее время приоритетными задачами для Счётной палаты является увеличение результативности проводимой аудиторской работы, во главе которой стоит информационная прозрачность всех процессов её деятельности.

Список литературы

1. Федеральный закон от 05.04.2013 № 41-ФЗ «О Счётной палате Российской Федерации» // Российская газета, №77, 10.04.2013.
2. Федеральный закон от 30.12.2008 №307-ФЗ (ред. от 01.05.2017) «Об аудиторской деятельности».
3. Федеральный закон от 06.12.2011 №402-ФЗ (ред. от 18.07.2017) «О бухгалтерском учёте».
4. Приказ Минфина России от 25.12.2008 №146н «Об обеспечении деятельности по осуществлению государственного финансового контроля».

5. Постановление Правительства РФ от 17.03.2014 №193 «Об утверждении Правил осуществления главными распорядителями (распорядителями) средств федерального бюджета (бюджета государственного внебюджетного фонда Российской Федерации), главными администраторами (администраторами) доходов федерального бюджета (бюджета государственного внебюджетного фонда Российской Федерации), главными администраторами (администраторами) источников финансирования дефицита федерального бюджета (бюджета государственного внебюджетного фонда Российской Федерации) внутреннего финансового контроля и внутреннего финансового аудита и о внесении изменения в пункт 1 Правил осуществления ведомственного контроля в сфере закупок для обеспечения федеральных нужд, утверждённых постановлением Правительства Российской Федерации от 10 февраля 2014 г. №89».

6. Указ Президента РФ от 25.07.1996 №1095 (ред. от 18.07.2001) «О мерах по обеспечению государственного финансового контроля в Российской Федерации».

7. Лимская декларация руководящих принципов финансового контроля // Официальный сайт Счётной палаты России. Стенограмма парламентских слушаний в Комиссии Совета Федерации по взаимодействию со Счётной палатой России от 27.05.2004. Режим доступа: <http://www.ach.gov.ru>.

8. Стандарт финансового контроля «СФК 104 Проведение аудита эффективности использования государственных средств» от 09.06.2009 №31К (668) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» (дата обращения: 17.11.2017).

9. Бутова Т.В., Щукин И.А. Современные методы повышения эффективности государственного управления // Сборник конференции НИЦ Социосфера. 2013. № 45. С. 79–80.

10. Грачев А.В., Рощупкина Ю.А. Проблемы повышения эффективности деятельности органов внутренних дел при реализации контрольной функции в системе обеспечения экономической безопасности страны // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2009. № 24. С. 58–67.

11. Карепина О.И. Аудит эффективности в системе государственного финансового контроля // Финансовые исследования. 2014. № 2. С. 32–39.

**SPECIAL FEATURES OF STATE FINANCIAL AUDIT
IN THE SYSTEM OF ECONOMIC SECURITY
OF THE COUNTRY**

**Milishnikova A.A., Listener of Training Platoon 452 of Faculty
of Preparation of the Financial and Economic Frames
St. Petersburg University of the Ministry of Internal Affairs
of the Russian Federation,
198206, St. Petersburg, Lyotchika Pilutova Str., 1**

In this article the author reveals the peculiarity of state financial audit in the system of economic security of the country, considers the basic components and classification of state audit.

Keywords: economic security, state audit, financial audit, strategic audit, internal audit, Accounts Chamber of the Russian Federation.

**УДК 338.22
ББК 65.05**

**СФЕРА ЗАКУПОК В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ**

**Мячин Н.В., адъюнкт кафедры экономической
безопасности и управления социально-экономическими
процессами
Научный руководитель – д.э.н., профессор А.Н. Литвиненко
Электронный адрес: nmyachin@mail.ru
Санкт-Петербургский университет МВД России, 198206,
г. Санкт-Петербург, ул. Легчика Пилютова, 1**

В статье анализируется место сферы закупок в системе обеспечения экономической безопасности Российской Федерации, рассматривается участие сферы закупок в достижении целей и реализации направлений государственной политики по обеспечению экономической безопасности.

Ключевые слова: сфера закупок, закупки, экономическая безопасность, Стратегия экономической безопасности.

Сфера закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд (далее – сфера закупок) выступает важнейшим связующим звеном производственной и непроизводственной сфер экономики. Ежегодно в рамках закупок государственных органов и государственных компаний оборачивается около 30 трлн рублей [2], что составляет порядка трех процентов от ВВП страны [4].

Стратегия экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года [3] (далее – Стратегия) содержит перечень основных вызовов и угроз экономической безопасности Российской Федерации, результаты анализа которого позволяют говорить о том, что сфера закупок оказывает непосредственное влияние на совокупность условий, создающих возможность нанесения ущерба интересам страны, а также на совокупность факторов, способных привести к возникновению таких условий. Несбалансированность бюджетной системы, сохранение высокой доли теневой экономики и коррупции, снижение качества социальных услуг – функционирование сферы закупок непосредственно связано с реакцией на эти вызовы и угрозы.

При рассмотрении целей государственной политики в сфере обеспечения экономической безопасности явно прослеживается тот факт, что сфера закупок является одним из инструментов реализации данных целей. И это неудивительно, так как согласно Федеральному закону от 05.04.2013 № 44-ФЗ [5, ст. 13] (далее – Закон о КС) осуществления закупок направлено, в числе прочего, на достижение целей, предусмотренных документами стратегического планирования Российской Федерации. Таким образом, в той или иной степени, сфера закупок затрагивает все основные направления государственной политики в сфере обеспечения экономической безопасности. Рассмотрим подробно задачи каждого из направлений, выявив при этом участие сферы закупок в их выполнении.

Развитие системы государственного управления, прогнозирования и стратегического планирования включает в себя ряд задач, которые реализуются через сферу закупок. Косвенно к таким задачам относится совершенствование системы стратегического планирования, а также совершенствование деятельности контрольно-надзорных органов. Напрямую к сфере закупок относятся задачи по совершенствованию осуществления контроля в сфере закупок, повышению эффективности бюджетных расходов, повышению эффективности управления государственными компаниями [6], а также по борьбе с нецелевым использованием и хищением государственных средств, что особенно актуально в последнее время [1].

Функционирование сферы закупок обеспечивает устойчивый рост реального сектора экономики. Здесь речь идет о непосредственном участии сферы закупок в модернизации отраслей реального сектора и комплексном развитии энергетической инфраструктуры. Развитие организаций оборонно-промышленного комплекса и расширение использования потенциалов таких организаций реализуется, в том числе, через сферу закупок [7]. Выполнение иных задач по обеспечению устойчивого роста реального сектора экономики, предусмотренные Стратегией, например, формирование производственных кластеров и создание стратегических запасов государственных материальных резервов, косвенно достигается путем осуществления закупок.

Задачи по созданию экономических условий для разработки и внедрения современных технологий коррелируются с принципом стимулирования инноваций, закрепленном в ст. 10 Закона о КС - заказчики должны отдавать приоритет высокотехнологичной продукции. Таким образом стимулируется введение в хозяйственный оборот результатов интеллектуальной деятельности и венчурное финансирование, интеграция науки и производства. За рамки участия сферы закупок в реализации данного направления выходит совершенствование правовых механизмов защиты интеллектуальной собственности.

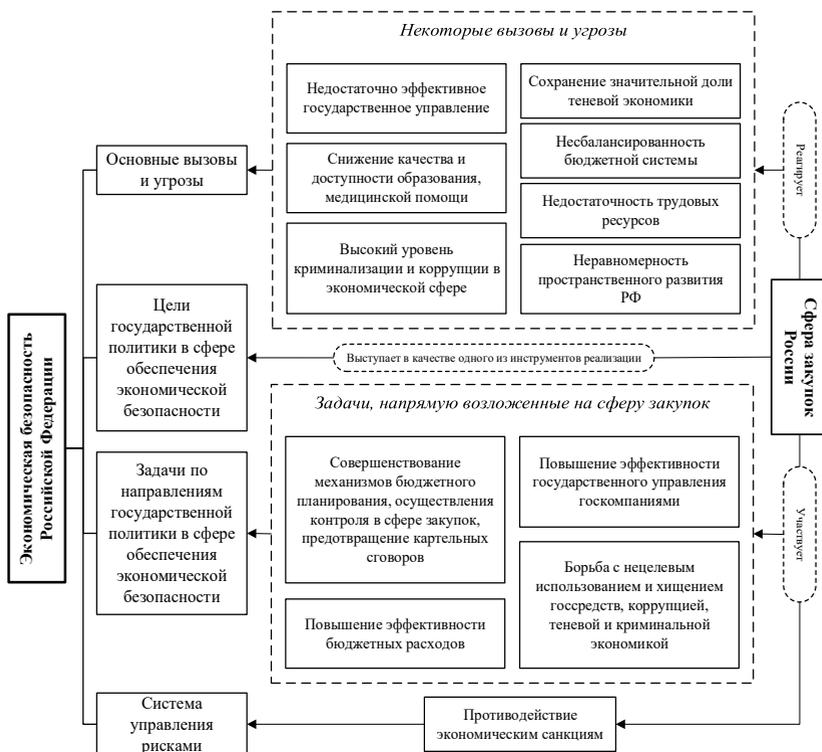
Развитие инфраструктуры национального финансового рынка и национальной платежной системы является одной из за-

дач направления, касающегося устойчивого развития национальной финансовой системы. Например, создание сети приема и обслуживания пластиковых банковских карт непосредственно связано с осуществлением закупок.

Напрямую от работы сферы закупок зависит сбалансированное пространственное и региональное развитие страны. Осуществление закупок позволяет создавать условия для развития экономического потенциала субъектов Российской Федерации и способствует сокращению уровня межрегиональной дифференциации.

В части повышения эффективности внешнеэкономического сотрудничества Стратегией предусматривается, в числе прочего, развитие рыночной инфраструктуры, способствующей продвижению российской продукции за рубеж, обеспечение правовой поддержки российских экспортеров и содействие в трансфере передовых технологий, что сложно представить вне рамок сферы закупок.

Непосредственное участие сферы закупок в реализации направления по обеспечению экономической безопасности экономической деятельности заключается в обеспечении повышения уровня безопасности и защищенности важных и потенциально опасных объектов, а также в противодействии деятельности, направленной на нанесение ущерба отраслям национальной экономики. Кроме того, сфера закупок затрагивает направление развития человеческого потенциала. Так, совершенствование современной системы образования на основе научных и технологических достижений сложно представить без осуществления закупок товаров, работ, услуг. Роль сферы закупок в системе обеспечения экономической безопасности страны показана на рисунке.



Роль сферы закупок в системе обеспечения экономической безопасности Российской Федерации

Завершая обзор пунктов Стратегии, которые связаны со сферой закупок, отметим, что в Законе о КС выполняется одна из задач системы управления рисками. В качестве меры противодействия экономическим санкциям устанавливается запрет на допуск товаров, работ, услуг, происходящих из иностранных государств. Данное положение закреплено в п. 4 ст. 14 Закона о КС.

Таким образом, сфера закупок выступает инструментом удовлетворения экономических потребностей страны, реагируя на вызовы и угрозы экономической безопасности и участвуя в выполнении задач по направлениям государственной политики по обеспечению экономической безопасности.

Список литературы

1. В 2016 г. Счетная палата выявила 898 нарушений законодательства в сфере закупок на общую сумму 53,1 млрд руб. Режим доступа: http://www.ach.gov.ru/press_center/news/29982 (дата обращения 19.10.2017).
2. Официальный сайт Единой информационной системы в сфере закупок. Режим доступа: <http://new.zakupki.gov.ru/epz/main/public/home.html> (дата обращения 10.10.2017).
3. Указ Президента Российской Федерации от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» // Собрание законодательства Российской Федерации. 15.05.2017. № 20. Ст. 2902.
4. Федеральная служба государственной статистики. Валовый внутренний продукт. Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/accounts/# (дата обращения 27.10.2017).
5. Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» // Российская газета. 2013. № 80.
6. Федеральный закон от 18.07.2011 № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2011. № 30 (ч. I). Ст. 4571.
7. Федеральный закон от 29.12.2012 № 275-ФЗ «О государственном оборонном заказе» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2012. № 53 (часть I). Ст. 7600.

SCOPE OF PROCUREMENT IN THE SYSTEM OF ECONOMIC SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

**Myachin N.V., Student of the Department of Economic Security
and Management of Socio-Economic Processes**

St. Petersburg University of Department of the Interior of Russia,
198206, St. Petersburg, Lyotchika Pilyutova Str., 1

The article analyzes the place of procurement in the system of economic security of the Russian Federation. Author reviews a pro-

urement's participation in the achievement of purposes and implementation of the directions of the state policy on ensuring economic security is examined.

Keywords: procurement, procurement, economic security, economic security Strategy.

УДК 332.012.23

ББК 65.9(2Рос)-94

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ: ФАКТОРЫ И УСЛОВИЯ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО ХАРАКТЕРА

Нанакина Ю.С., доцент кафедры менеджмента

Электронный адрес: artamon3@yandex.ru

**Заполярный филиал Ленинградского государственного
университета имени А.С. Пушкина, 663300, Красноярский
край, г. Норильск, ул. Талнахская, 51**

В статье представлен обобщенный анализ социально-экономических факторов экономической безопасности домашних хозяйств, влияющих на целостность и развитие системы экономической безопасности. Отражены ключевые условия социально-экономического развития общества в транзитивный период. Проанализированы результаты исследования домашних хозяйств. Представлены выводы о влиянии факторов экономической безопасности на результат развития общества.

Ключевые слова: трансформация, экономическая система, экономическая безопасность, домашние хозяйства, устойчивость развития, факторы безопасности, доходы домохозяйств, расходы домохозяйств.

В условиях трансформации экономической системы закономерным стремлением становится формирование устойчивого и адаптивного общества. В процесс экономических преобразований вовлечены все субъекты системы, они стремятся к определению возможностей обеспечения достаточной устойчивости развития или саморазвития.

Особенностью периода трансформации является преобразование механизмов управления экономикой, поиска новых путей развития и, как следствие, изменение основных параметров жизнедеятельности общества. «Социально-экономические трансформации, ориентированные на кардинальное изменение прежней и формирование новой системы отношений, концентрировались на макроэкономических аспектах реформ, уводя общественное развитие далеко в сторону от учета состояния населения и восприятия им проводимых преобразований» [2. С. 4.]

При возникновении экономического дисбаланса в обществе субъекты испытывают затруднения в самостоятельном обеспечении достаточного уровня жизни. Одновременно с зарождением новых рыночных механизмов, предоставляющих возможность развития экономических способностей в условиях экономической свободы и конкурентной среды, происходит отказ от предыдущей системы поддержки субъектов со стороны государства, что приводит к усилению дифференциации населения. В этой связи появляется необходимость не только создания экономических условий саморазвития, но и социальной поддержки населения, механизмов, позволяющих стабилизировать его положение или нейтрализовать негативные последствия от преобразований.

Современная российская экономическая политика была определена как социально ориентированная, в ее основу был заложен принцип поддержки субъектов для формирования социально устойчивого развития общества. «Социальный фактор экономического развития таких макросистем становится условием экономического прогресса и исходным моментом устойчивого экономического роста» [3. С. 6]. Социально ориентированная экономическая политика особое значение придает показателям уровня жизни, социально-экономическим условиям, последствиям от высоких темпов экономических преобразований, так

как это ключевые индикаторы, определяющие устойчивость положения основных субъектов экономики. Наиболее значимым, с точки зрения социальной ориентации формирования устойчивости развития общества, являются домашние хозяйства. Они представляют собой сумму экономических, социальных и демографических характеристик состояния общества, отражающих эффективность преобразований [7. С. 6].

Домохозяйства формируют базовую основу стабильности развития экономики благодаря всестороннему участию в экономическом процессе: и в отношении перераспределения ресурсов, и в отношении производства, а также в отношении потребления произведенных благ, т. е. полноценно участвуют в системе воспроизводства.

Таким образом, стабильное развитие домашних хозяйств обеспечивает безопасное функционирование экономической системы. А нарушение целостности системы экономической безопасности домашних хозяйств может привести к дестабилизации системы безопасности общества. Экономическая безопасность представляет собой «возможность и готовность экономики обеспечить достойные условия жизни и развития личности, социально-экономическую... стабильность общества и государства, противостоять внутренним и внешним угрозам» [4. С. 131].

Соответственно, экономическая безопасность домашних хозяйств выражается в целостности системы предоставления возможностей экономического развития и саморазвития домохозяйств, обеспечивающей стабильное сохранение параметров достойного уровня жизни, и повышение сопротивляемости угрозам. На систему экономической безопасности домохозяйств оказывают влияние факторы, способные привести к негативным последствиям. Необходимо первоначально определить, что же искажает нормальные условия жизнедеятельности и какие меры можно принять в процессе деятельности для улучшения показателей устойчивости развития общества [1].

Среди социально-экономических условий функционирования потребительской деятельности малого города можно назвать ограниченность структуры доходов и расходов населения. Доходы городских домашних хозяйств складываются в основном из заработной платы (основной первый источник дохода для 67,1%)

и пенсий (27,8%). В то же время различные пособия, субсидии, компенсации и льготы указываются в качестве одного из основных, хотя и не первого, источника доходов. Городские жители тратят почти половину своих средств на приобретение продуктов питания (45,4%), причем в областных центрах эта доля расходов несколько ниже, чем в прочих городах. Личное подсобное хозяйство продолжает сохранять определенную значимость как средство самообеспечения, в том числе, вероятно, по причине достаточно невысоких альтернативных издержек: для почти 25% жителей центров (39,5% в прочих городах) – это дополнительный источник питания.

Малый город как среду функционирования и развития потребительских процессов домашних хозяйств (под воздействием данных факторов) необходимо оценить через призму методологии сравнения (по критериям): степень соответствия реального потребления физиологически обоснованным нормам потребления; структура потребностей, доля потребностей высокого уровня, например, связанных с творческой самореализацией; структура доходов и расходов потребителей; соотношение ресурсов домашнего хозяйства (в том числе результатов домашнего производства) и минимальной заработной платы, прожиточного минимума, средней заработной платы; доля потребительской деятельности, основанной на покупке и на домашнем производстве; структура свободного времени [3, с.181].

Среди факторов, обеспечивающих целостность системы экономической безопасности домашних хозяйств, можно выделить социально-экономическую группу, которая в первую очередь предоставляет возможность контроля развития социальной устойчивости. Основными отправными позициями в данной группе факторов являются: уровень доходов; структура расходов; экономическая свобода; экономическая активность; государственная социальная политика; государственная экономическая политика.

В большей степени домохозяйства представлены традиционной совокупностью из 3-4 человек (78 %), в состав данных домохозяйств включаются 1-2 ребенка, в возрасте до 18 лет.

Исследуемые домохозяйства обладают достаточно высоким уровнем образования, т. е., как минимум, один из супругов

имеет высшее образование (и стремление к дополнительному улучшению образования). Сферы применения интересов работающих участников домохозяйства различны от частного сектора предпринимательства до применения сил в традиционных отраслях промышленного сектора.

Объем совокупных доходов домохозяйства доминирует на уровне от 20 тыс. р. в месяц до 35 тыс. р., т. е. при средней заработной плате по России на данный момент 14 тыс. р. на одного человека доход не дотягивает до средних параметров. Такие показатели указывают на то, что домохозяйство не может в полной мере на достойном уровне обеспечить удовлетворение потребностей. Причинами являются и низкий уровень экономической активности, и ограниченные экономические и другие возможности.

Соответственно для выравнивания положения домохозяйства должны стремиться к приращению доходных показателей. Одним из инструментов для этого может служить предпринимательство. Тем более, что на данный момент развитие предпринимательства является государственным приоритетным направлением стабилизации экономики. Для этого создано множество стимулирующих программ для малого и среднего бизнеса [8].

Но, по данным нашего исследования, домохозяйства недостаточно активно стремятся заниматься предпринимательством, по крайней мере, легальным. На вопрос «занимается ли ваше домохозяйство предпринимательством?» ответили положительно только 13,73 %, отрицательно – 86,27 %. То есть домохозяйства увеличивают негативную составляющую в группе факторов, отражающих экономическую активность населения, а отсюда мы наблюдаем ограниченный уровень применения навыков членов домохозяйств, снижение стремления к саморазвитию.

Что же касается нелегального применения предпринимательских способностей, то опрос показал, что около 10-15 % домохозяйств готово заниматься такой деятельностью, мотивируя себя более легкими условиями организации подобного бизнеса и возможностью сокрытия части дохода от налоговых органов, аргументацией (оправданием) является несправедливая политика налогообложения. В большей степени это отражает именно негативные последствия проявления факторов экономической безопасности.

Другим дополнительным источником пополнения доходов для домохозяйства может являться подсобное хозяйство. «В переходном периоде значительно увеличивается значение самообеспечивающей функции домашних хозяйств или функций натурального хозяйствования» [1. С. 347].

По данным исследования подсобное хозяйство присутствует в 57,84 % домохозяйств. Но в качестве дополнительного дохода используют его только 20,41% домохозяйств. Это означает, что подсобное хозяйство не учитывается домохозяйствами как дополнительный источник существования или они не объективны в оценке его значимости.

Низкий уровень доходов основной части населения по-прежнему побуждает обращаться за привычной государственной поддержкой, а не к усилению экономической активности, хотя часть государственной поддержки становится объективной необходимостью в результате ограничения возможностей (пенсионеры, инвалиды и т. п. категории).

Часть исследуемых домохозяйств (46,0 %) получает дополнительно различные пособия и льготы, но 67,14 % из них не считают их доходом. Таким отношением они подчеркивают сохранившуюся зависимость от государственной социальной и экономической политики, предполагая возможность сохранения даже в рыночных условиях государственных гарантий поддерживающего характера. Этот факт опять же отражает низкий уровень экономической активности в рамках достаточного уровня экономической свободы. При этом отмечена тенденция к сохранению доминанты государственного влияния на развитие экономики (а не рыночные механизмы) и среди молодого поколения, что говорит об «экономической лени». 66,67 % пользователей льготами и пособиями остаются неудовлетворенными размерами и перечнем источников.

Кризисный характер социально-экономической трансформации, не обеспечивающий достойный образ жизни части населения, дифференциация доходов, минимальные социальные гарантии поставили основную часть населения на грань выживания.

ния. Трудовые доходы и социальные выплаты все больше становятся недостаточными для оплаты жизненно важных потребностей [6].

В результате 43 % домохозяйств не формируют запасов денежных средств, что, несомненно, представляет значительный процент и отражает нестабильность положения. То есть домохозяйства пренебрегают личной самозащитой, которая включает занятость, сбережения и добровольное страхование. Причинами несохранения средств в запасах домохозяйства в основном называют отсутствие свободных средств, а также недоверие к экономической системе и экономическую некомпетентность в процессе инвестирования.

Недостаточный объем денежных средств и сложившаяся структура расходов приводят к тому, что для многих (68 %) остаются неудовлетворенными потребности в отдыхе и развлечениях, что гарантирует постепенное снижение трудовой активности. Не могут полноценно удовлетворить потребности в непродовольственных товарах и услугах 56 % домохозяйств.

Для сокращения проблем, связанных с ограниченностью доходов, многие домохозяйства активно прибегают к системе кредитования, которая за счет высоких ставок порождает дополнительные проблемы, связанные с необходимостью выплат по процентам.

Таким образом, результаты исследования выявили, что сбалансированность системы экономической безопасности домашних хозяйств достижима при установлении контроля над социально-экономической группой факторов. Для контроля факторов домохозяйствам, прежде всего, необходимо настроиться на использование рыночных механизмов управления хозяйством, активизацию экономических возможностей и расширение экономической грамотности в организации деятельности домохозяйств.

Список литературы

1. Горшков А.В., Торгай Н.З. Вестник Челябинского государственного университета. 2010. №6 (187). С.171–174.

2. Жеребин В.М. Уровень жизни населения. Основные категории, характеристики и методы

3. Нанакина Ю.С. Социально-экономические факторы реализации потребительской деятельности домашних хозяйств в малом городе // *Фундаментальные исследования*. 2017. №2. С.181–185.

4. Нанакина Ю.С., Потылицын И.В. Управление потребительским спросом на инновационную продукцию: теоретический обзор // *Век качества*. 2016. №2. С.52–65.

5. *Оценки* : монография / В.М. Жеребин, А.Н. Романов. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2002. 592 с.

6. *Сбережения народа* / под ред. Н.М. Римашевской. М.: Наука, 2007. 326 с.

7. *Теория переходной экономики* : учеб. пособие / под ред. И.П. Николаевой. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2001. 487 с.

8. *Экономическая и национальная безопасность*: учебник / под ред. Е.А. Олейникова. М. : Экзамен, 2004. 768 с.

ECONOMIC SECURITY OF HOUSEHOLDS: FACTORS AND CONDITIONS OF SOCIAL AND ECONOMIC CHARACTER

Nanakina Yu.S., Associate Professor of Management

Polar Branch of Leningrad State University of Name A.S. Pushkin,
663300, Krasnoyarsk Region, Norilsk, Talnakhsкая Str., 51

The generalized analysis of socio-economic factors of economic security of the households influencing integrity and development of system of economic security is presented in article. Key conditions of social and economic development of society during the transitive period are reflected. Results of a research of households on the example of Chelyabinsk and Chelyabinsk region are analysed. Conclusions about influence of factors of economic security on result of development of society are presented.

Keywords: transformation, economic system, economic security, households, stability of development, safety factors, income of households, expenses of households.

УДК 33
ББК 65

К ВОПРОСУ О РАЗВИТИИ РАДИКАЛЬНОГО ИСЛАМА

Нелюбин Н.С., студент 1 курса магистратуры
Научный руководитель – д.э.н., профессор А.Г. Светлаков
Электронный адрес: jokers77@yandex.ru
Пермский государственный аграрно-технологический
университет, 614000 г. Пермь, ул. Луначарского, 1

Статья посвящена проблеме радикального ислама в современном мире, а так же его распространения в обществе. Рассматриваются причины появления, движущие силы и тактика радикальных исламистских движений.

Ключевые слова: ислам, исламизм, религия, терроризм, джихад, идеология, радикальный ислам.

Современный исламизм не является единой цельной системой мировоззрения, а представляет собой конгломерат различных теорий, взглядов на роль ислама в современном мире. Отличительной чертой ислама как религии является то, что будучи сформированным как государственная религия, «институт церкви» в нем отсутствует. Он создавался как религия, которая охватывает все аспекты жизни людей, от конкретного человека до внешней политики государства. Таким образом, ислам имеет возможность выступать регулятором всей жизни мусульманского общества, что в текущее время позволяет радикальным исламистам аргументировать в пользу политизации ислама.

Философия Братьев-мусульман стала для них основой, которая в дальнейшем образовала одну из крупнейших организаций Ближнего Востока. Одно из важных мест в теории и практике Братьев-Мусульман занимает положение о методах и формах деятельности, большее значение имеет концепция *джихада* [1].

Джихад рассматривался как вариант *иджтихада* (араб. Выносить самостоятельное суждение) и объявлялся Братьями одним из столпов веры, обязанностью каждого мусульманина. Свою концепцию исламского экстремизма сформировал Саид Кутб, который являлся одним из идеологов Братства. Однако его концепция отличалась от классических взглядов Братьев-Мусульман, из-за чего в рядах Братства произошел раскол, который привёл к появлению двух фракции – умеренных и экстремистов [2].

Радикальный ислам – в первую очередь явление социально-политическое, и представляет из себя идейную концепцию, и основанную на ней политическую практику. В этой концепции использовано два главных понятия – *такфир* (обвинение в неверии врагов ислама) и *джихад* (война за веру), предполагающий борьбу с врагами, используя всевозможные средства и способы, включая террористические. В связи с этим, добиться желаемого успеха в борьбе с терроризмом нельзя, исключая идеологическую составляющую мотивации террориста. Понятие *джихад* имеет большое количество значений и форм. От его трактовки зависит очень многое, и к сожалению, зачастую понятие *джихад* подвергается спекуляции в нынешнем информационном поле, и в большинстве случаев используется как «джихад меча», борьба за веру, а так же установление господства мусульман над всем миром. Стратегии различных экстремистских групп в какой-то степени отличаются, но все они используют два основных метода борьбы – пропаганда и *джихад*. С. Кутб выделяет три основных характерных черт *джихада*:

- *джихад* не временная стадия, а вечное состояние, продолжающееся до Страшного суда;
- для *джихада* не существует государственных границ и географических барьеров;
- Тип борьбы *джихада* крайне агрессивный, он использует наступательную тактику [2].

В своих лозунгах экстремисты часто используют понятие *джихад*, и подкрепляют отдельными сурами из Корана для оправдания своей, чаще всего, террористической деятельности. В своей работе, Х. Арендт писала, что насилия всегда нуждается в

оправдании той целью, для достижения которой оно используется. Стоит заметить, что экстремисты и террористы, для оправдания целей своего насилия, зачастую используют суры из Корана [3]. Однако радикальные исламисты сознательно стараются умалчивать о некоторых наставлениях Корана, поскольку они могут смягчать и ослаблять идеологическую почву их деятельности. Следовательно, легкой добычей для исламистов могут стать мусульмане, чей уровень грамотности в области богословия недостаточно высок.

Все исламские радикальные группы активно занимаются вербовкой новых членов. В процессе вербовки большое значение придается родственным и дружественным связям, выделяются посетители мечетей, организуются общества по изучению Корана. Значительное внимание уделяется военным, и людям с экономическими трудностями и проблемами личного характера. В большинстве случаев людей привлекает максимальная простота и ясность решений, которые им предлагают, а так же возможность быстрых перемен. В рекрутах стараются воспитать два главных качества: готовность к повиновению и к самопожертвованию. По мнению С. Кутба, дух покорности является неотъемлемой частью истиной веры. Стремление к мученической гибели в борьбе за веру считается удачей и лучшей из судеб для мусульманина. Так же результатом обработки рекрутов является выработка однообразного мышления, основанная на использовании одних и тех же цитат из Корана [2].

Изменение методов, используемых исламскими террористами на современном этапе, во многом связано с процессом глобализации. «Талибан», «ХАМАС», «Хизб ут-Тахрир» и прочие организации приобретают все большее значение, чему способствует сетевая структура многих из них. Большинство группировок переходят к тактике децентрализации и интернационализации своей деятельности, а сетевой характер позволяет террористам проводить эффективную информационную политику и, при необходимости, организовывать точечные удары в разных странах. Новая форма терроризма – сетевой терроризм, это то, о чем говорят некоторые ученые. В данном случае на совершение теракта человека мотивирует информационное поле, в результате

чего он действует самостоятельно, без связи с террористическими организациями [4]. Важно отметить что раньше деятельность радикально настроенных исламистов затрагивала только их собственные государства, но теперь целью атак все чаще становятся «внешние враги», в том числе страны Западной Европы и США.

Поскольку религия исламистов отвечает их экономическим, политическим и культурным потребностям, она воспринимается ими как универсальная, божественная система со своей политической моделью, которая реагирует на любые человеческие запросы. Неуклонно растет число адептов ислама во всем мире. Исходя из данных исследовательского центра Pew Research Center при сохранении нынешних темпов роста численности мусульман, к 2050 г. она сравняется с численностью христиан по всему миру. В Европе около 10% от общей численности населения составят мусульмане, а в США состав мусульманской общины превысит еврейскую. В связи с этим можно сделать вывод, что для продвижения радикальных исламистских идей эти страны можно будет использовать в качестве платформы [5].

Происходит процесс постепенной исламизации Западной Европы, который имеет тенденцию к углублению и расширению. Стоит обратить внимание на исламизацию институтов гражданского общества, их деятельность охватывает большое социальное пространство: исламские центры, национальные и религиозные организации, мечети, образовательные учреждения, молодежные движения. На данный момент в Западной Европе мусульманской общине принадлежит более 7 тыс. мечетей, учреждений и центров [6].

События последних лет все чаще привлекают внимание к мусульманской общине в Западной Европе. Большой резонанс в обществе вызвала серия терактов последовавшая после, притока огромного числа мусульманских беженцев из стран Ближнего Востока и Северной Африки. Высокая рождаемость в мусульманской общине на фоне убыли коренного населения Европы может привести к слому социально-культурного и этнического баланса, а так же к трениям способным перерасти в гражданский конфликт. К геттоизации мусульман приводит сложность процесса интеграции и отсутствие социальных лифтов, что является отличной почвой для распространения исламистских идей [7].

Неуклонный рост числа адептов ислама и провал политики мультикультурализма в большинстве стран породил необходимость в идеологической альтернативе исламу. Остро встал вопрос переработки концепции евроислама и привлечения внимания на те положения ислама, которые являются наиболее близкими к другим религиям. Для этого странам ослабленным внутренними противоречиями и неподконтрольной иммиграцией необходимо не только найти идеологическую альтернативу исламу, но и разработать комплекс мер для профилактики исламского радикализма.

Список литературы

1. Милославская Т.П. Начальный этап деятельности Ассоциации братьев мусульман. В сб. История и идеология стран Востока. М., Наука, 1978. С. 109–119.
2. Милославская Т.П. Истоки радикального ислама. В сб. Юго-Восточная Азия: актуальные проблемы. 2017. С. 258–264.
3. Арндт Х. О насилии. Пер. с англ. М.: «Новое издательство», 2014. С. 54–67.
4. Бельский В.Ю., Сацута А.И. Терроризм как социально политическое явление. Противодействие в современных условиях: монография. М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2015. С. 156–159.
5. Будущее мировых религий: Прогнозы роста населения, 2010–2050 // Pew Research Center Washington, DC. 2015. P. 5–7.
6. Юрченко В.М., Олейник В.И. Религия и политика: исламизм в светском государстве // Вестник российской нации. 2014. №6. С. 293.
7. Мусульмане в Европе. Режим доступа: inosmi.ru/politic/20160815/237546297.html.

TO THE QUESTION OF THE DEVELOPMENT OF RADICAL ISLAM

Nelubin N.S., Student of 1th Year
Perm State Agrarian Technical University,
614000 Perm, Lunacharsky Str., 1

The article is devoted to the problem of radical Islam in the modern world, as well as its spread in the society. The reasons for the

emergence, driving forces and tactics of radical Islamist movements are analyzed.

Keywords: Islam, Islamism, religion, terrorism, jihad, ideology, radical Islam.

УДК 332.02
ББК 65.054

ЭКСПРЕСС-ОЦЕНКА РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГРАММ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Паздникова Н.П., к.э.н., доцент
Электронный адрес: razdnikovan@mail.ru
**Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15**

Чугунова В.О., студентка 4 курса
Электронный адрес: vik.chugunova@yandex.ru
**Пермский национальный исследовательский
политехнический университет, 614990, г. Пермь,
Комсомольский пр., 29**

В данной статье рассматривается реализация государственных программ Пермского края на уровне расходов. Анализ динамики исполнения уточненного бюджета государственных программ Пермского края с 2014–2015 гг. Выявить государственные программы Пермского края, которые эффективно и неэффективно воспользовались установленным бюджетом.

Ключевые слова: государственная программа, программно-целевое управление, уточненный план, бюджетные ассигнования.

В субъектах Российской Федерации с 2010 года осуществляется программно-целевое управление. Данное управление включает в себя переход к программной структуре расходов бюджетов субъектов Российской Федерации. В Пермском крае программно-целевое управление реализуется с 2014 года.

Программно-целевое управление основывается на решении важнейших задач и проблем социально-экономического развития субъектов Российской Федерации в установленные сроки. Основой для разработки государственных программ субъектов Российской Федерации является: стратегия социально-экономического развития субъекта Российской Федерации.

Государственные программы Пермского края разрабатываются и реализуются на основании: Программы социально-экономического развития Пермского края 2016-2020г.г.; Стратегии социально-экономического развития Пермского края до 2030 г. и Указ Губернатора «порядок разработки, реализации и оценки эффективности государственных программ».

В Пермском крае с 2014-2017 годы реализуются 22 государственные программы Пермского края. Причем, структуру финансового обеспечения государственных программ составляют базовые элементы: бюджетные ассигнования бюджета Пермского края; средства федерального бюджета, средства внебюджетных источников и средств местных бюджетов.

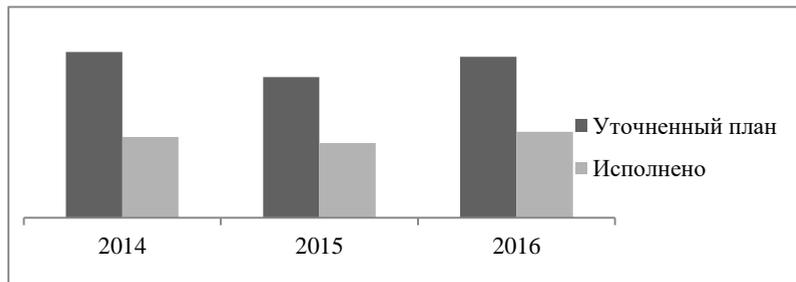
Следует отметить, на основании Бюджетного кодекса Российской Федерации статьи 179: объем бюджетных ассигнований на финансовое обеспечение реализации государственных программ Пермского края утверждается законом «О бюджете на предстоящий и плановый период» по каждой программе целевой статьи расходов бюджета [1,3].

На основании официальных данных Министерства финансов Пермского края рассмотрим динамику развития исполнения бюджета Пермского края в разрезе расходов государственных программ.

В 2014 году уточненный план составил – 112 630,0 млн руб. (рис 1.), а исполнено было – 103 599,0 млн руб., что в свою очередь составляет 92% исполнения от установленного критерия «уточненного плана».

За 2016 год прослеживается несущественная динамика роста исполнения уточненного плана на 0,9%.

Кроме того, следует отметить в 2015 году критерий «Уточненный план» достаточно низкий по сравнению с 2014 и 2016 годом, что в свою очередь может служить в менее эффективной реализации мероприятий включенных в государственные программы Пермского края [2].



Общие расходы исполнения государственных программ Пермского края с 2014–2016 годы.

Анализ процентного соотношения исполненных расходов к уточненному плану 2014–2015 годы [4].

На основании Таблицы - Исполнение «уточненного плана» государственных программ с 2014–2015 годы, проведем сравнительное соотношение показателей «Исполнение уточненного плана за 2014 г.» и «Исполнение уточненного плана за 2015 г.»

Исполнение уточненного плана государственных программ с 2014–2015 гг.

Название государственной программы Пермского края	Исполнено к уточненному плану за 2014 г. (%)	Исполнено к уточненному плану за 2015 г. (%)
Развитие образования и науки	98,6	99,3
Развитие здравоохранения	98,1	98,2
Семья и дети	95,1	96
Социальная поддержка граждан	93,5	97,4
Управление государственными финансами и государственным долгом	98,5	98,5
Развитие транспортной системы	90,6	87,8

Окончание табл.

Название государственной программы Пермского края	Исполнено к уточненному плану за 2014 г. (%)	Исполнено к уточненному плану за 2015 г. (%)
Обеспечение качественным жильем и услугами ЖКХ населения	28,1	43,7
Развитие сельского хозяйства и устойчивое развитие сельских территорий	90,4	89,6
Культура	81,7	89,7
Региональная политика и развитие территорий	74	94,9
Обеспечение общественной безопасности	66,8	74,5
Развитие физической культуры и спорта	94,6	99,1
Содействие занятости населения	99,8	87,7
Воспроизводство и использование природных ресурсов	88,5	91,6
Экономическое развитие и инновационная экономика	68,5	98,6
Развитие информационного общества	98,2	96,3
Обеспечение взаимодействия общества и власти	94,7	80,8
Управление земельными ресурсами и имуществом	90	24,4
Энергосбережение и повышение энергетической эффективности	75,7	99,3
Доступная среда.	88,5	94,6
Совершенствование государственного управления	69,9	88,7
Развитие туризма	81,3	77,7

По данным официального сайта Министерства финансов Пермского края была составлена «Таблица», в которой видно, что:

В первую пятерку по доле расходов бюджета входят следующие государственные программы Пермского края:

1 Развитие образования и науки Пермского края;

2 Развитие здравоохранения Пермского края;

3 Семья и дети;

4 Социальная поддержка граждан и

5 Управление государственными финансами и государственным долгом.

Во-первых, необходимо рассмотреть те государственные программы, у которых вырос показатель «Исполнение уточненного плана» с 2014–2015 годы.

Отличительным ростом исполнения расходов в соотношении «уточненного плана бюджета» отметились следующие государственные программы Пермского края:

– «Обеспечение качественным жильем и услугами ЖКЖ населения» в 2014 году процентное соотношение составило 28,1%, но в 2015 г данный показатель вырос на 15,8%.

– «Региональная политика и развитие территорий в Пермском крае» на 2014 года процентное соотношение данного показателя составило 74%, таким образом, на 2015 год данный показатель был выше, что в свою очередь составлял 94,9%.

– «Экономическое развитие и инновационная экономика» в данной государственной программе прослеживается рост на 30,1% в 2015 году в отличии 2014 года. Кроме того, данный показатель является рекордным по росту исполнения уточненного плана с 2014 по 2015 года.

– «Энергосбережение и повышение энергетической ценности» в 2014 году процентное соотношение исполнения бюджета к уточненному плану составило 75,7%, по сравнению с 2015 годом показатель вырос на 23,6%.

– «Управление государственными финансами и государственным долгом» в данной государственной программе с 2014 года по 2015 год процентное соотношение исполнения бюджета к уточненному плану не подверглось изменению, что в свою очередь составил 98,5%.

– «Совершенствования государственного управления» на 2014 год процентное соотношение составило 69,9%, в 2015 данный показатель вырос и составил 88,7%.

Кроме того, в таблице 1 представлены показатели, которые отличаются спадом по сравнению с 2014 годом. Например, «Развитие транспортной системы» в 2015 году наблюдается снижение процентного соотношения исполнения бюджета к уточненному плану на 2,6%.

– «Управление земельными ресурсами и имуществом» на 2014 год процентное соотношение исполнения бюджета к уточненному плану составил 90%, в отличие от 2015 года, где наблюдается самое высокое снижение показателя на 65,6%.

– «Развитие туризма» в 2014 году на основании Таблицы 1. Процентное соотношение составило 81,3%, но на 2015 год данный показатель снизился на 77,7%.

– «Обеспечение взаимодействия общества и власти» следует отметить, на 2014 год процентное соотношение показателя исполнения бюджета к уточненному плану составил 94,7, что в свою очередь на 13,9% больше.

Таким образом, в исследование были представлены две группы процентного соотношения. Первая группа включает 14 государственных программ Пермского края, которые повысили эффективность исполнения бюджета на основе уточненного плана. Вторая группа содержит 8 государственных программ Пермского края, которые снизили степень исполнения уточненного плана на 2015 год по сравнению с 2014 годом.

Список литературы

1. Бюджетный кодекс РФ. Федеральный закон РФ от 31.07.1998. Собрание законодательства Российской Федерации. 1998. № 31. Ст. 179.

2. Райзберг Б.А. Целевые программы в системе государственного управления. М.: Лаборатория книги. 2013. С. 332.

3. Об основных направлениях повышения эффективности бюджетных расходов в субъектах Российской Федерации – доклад Министерства финансов субъектов Российской Федерации, Москва, 2016.

4. Официальный сайт Министерства финансов Пермского края. Режим доступа: <http://mfin.permkrai.ru> (дата обращения: 13.05.2017).

EXPRESS ASSESSMENT OF IMPLEMENTATION OF STATE PROGRAMS OF PERM REGION

**Pazdnikova N.P., Candidate of Economic Sciences,
Associate Professor**

Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

Chugunova V.O., Student of 4th Year

Perm National Research Polytechnic University
614990 Perm, Komsomolsky Ave., 29

In this article implementation of state programs of Perm Region at the level of expenses is considered. The analysis of dynamics of execution of the specified budget of state programs of Perm Region since

2014-2015. To reveal state programs of Perm Region which have effectively and inefficiently used the established budget.

Keywords: state program, program goals management, the specified plan, budgetary appropriations.

УДК 338
ББК 65.05

К ВОПРОСУ ФОРМИРОВАНИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ

Паньков А.А., аспирант 3-го года обучения
Светлаков А.Г., д.э.н., профессор
Электронный адрес: astanaair@mail.ru
Пермский государственный аграрно-технологический
университет, 614000 г. Пермь, ул. Луначарского, 1

В статье рассматривается проблематика, вызванная вопросами структурной организации строительной площадки. Существующая система реализации крупных инвестиционных проектов через систему генерального подряда рассматривается авторами статьи как фактор сдерживания развития малого и среднего предпринимательства, а также фактор существования теневой экономике в строительной отрасли.

Ключевые слова: крупный бизнес, организационная структура, генеральный подрядчик, коэффициент освоения инвестиционного ресурса.

Строительную отрасль условно можно подразделить на два основных направления: промышленное и гражданское строительство. В этой статье мы особое внимание уделено промышленному строительству.

В настоящее время, на территории РФ реализуется несколько крупных строительных проектов, которые стали точками притяжения и сосредоточения людских, материальных, наукоемких и финансовых ресурсов: ЗапСибНефтеХим, Сила Сибири, Сахалин 2 и несколько других. Большая часть из которых реализуется на Восточной части России, в соответствии с планом ее экономического развития.

Подобные масштабные проекты могут быть реализованы только крупными строительными организациями, которых на территории нашей страны по данным того же Росстата около 6 тысяч, занимающие различными направлениями строительства: общестрой, механомонтаж, электромонтаж и др.[2]. В менеджменте, как известно, различают следующие организационные структуры: линейная, функциональная, дивизиональная, штабная и матричная, а также всевозможные миксы из них [1].

Целью данной статьи будет показать, как реализация инвестиционного проекта по модели генерального подряда оказывает негативное влияние на подрядные организации, прежде всего малые предприятия, тем самым способствуя росту теневой экономики в строительной отрасли.

Большая часть крупных строительных организаций, как и их руководители, есть приемники трестов Министерства строительства СССР, поэтому они не особо изменяют структуру управления своими организациями, лишь иногда, под тот или иной проект вносят в нее некие изменения.

Инвестор и Заказчик при реализации подобных крупных проектов отдают свои предпочтения перед выбором генерального подрядчика, безусловно, крупные организации, обладающие достаточным по численности опыту и квалификации персонал. Помимо персонала, данные организации обладают достаточным запасом «прочности» по оборотным средствам, поскольку оплата выполненных работ по некоторым договорам может составлять до 180 календарных дней с момента предоставления актов выполненных работ. Таким образом, Заказчик снимает с себя риски, связанные с контролем за работой и персоналом Подрядных организаций.

В худшем для Заказчика случае генеральный подрядчик выполняет только инжиниринговые функции, т.е имеет некий штат управленцев и специалистов по видам деятельности, в чьи

обязанности будет входить контроль за работой субподрядных организаций. В лучшем случае генеральный подрядчик специализируется на одной или двух основных видах деятельности и для реализации проектов под ключ он вынужден собирать под себя подрядчиков и субподрядчиков. Для аккумуляции и максимизации прибыли генеральный подрядчик, особенно, если проект длительный по времени, начинает поиск исполнителей работ по принципу кто предложит стоимость реализации меньше. Причем зачастую пренебрегая возможными в этом случае рисками, таким как: порча субподрядной организацией «давальческого» оборудования и материалов Заказчика, налоговые риски, качество выполняемых работ.

Как правило, формирование трудовыми ресурсами строительной площадки занимают назначенные для реализации руководители проектов. Сбор трудовых ресурсов происходит в несколько этапов.

Первый этап – привлечение уже собранных бригад (шабашников), новых или с кем ранее реализовывали свои проекты на других площадках. Поскольку данные бригады, действующие без каких-либо разрешительных документов и не от имени юридического лица или индивидуального предпринимателя, то очень часто в качестве расчета с ними их в лучшем случае принимают на рабочее место, с заранее оговариваемом уровне заработной платы, как правило, чуть выше среднего, но чаще всего они работают на «честном» слове то есть без оформления трудового договора и за наличный расчет. Подобный труд весьма выгоден генеральному подрядчику, поскольку эти бригады работают по 12 часов в сутки и семь дней в неделю, за них не нужно платить налоги, нет затрат на проезд, проживание и командировочные и иные расходы. Концентрация подобных бригад в общей численности персонала генерального подрядчика на одной строительной площадке может достигать до 90%.

Второй этап – поиск исполнителей среди малых предприятий, небольших по численности, как правило, недавно образованных и испытывающих острую потребность в пополнении своего портфеля заказов, готовых брать за любую работу, чтобы удержаться на плаву. Предлагаемый для них коэффициент освоения также не больше 0,5 от сметной стоимости, однако, в нагрузку они занимаются самостоятельно снабжением себя расходными

материалами, транспортировкой своего персонала, снабжением средствами индивидуальной защиты для своего персонала.

Такие организации не обладают достаточным количеством оборотных средств для покрытия своих расходов в процессе реализации проекта, поэтому попадают в полную зависимость от генерального подрядчика, в том числе и потому, что подписывают «зеркальный с Заказчиком» договор субподряда, который, как правило, по обязательствам и правам не сбалансированный и несет в себе большое количество значительных штрафных санкций не выполнимых подобными организациями. Для подобных взаимоотношений возможна ситуация, когда часть персонала субподрядчика, под желанием получения чуть большей заработной платы или прочими социальными благами действующими и распространяющимися на персонал генерального подрядчика увольняется и переходит к нему. Поэтому для руководителя малого предприятия чрезвычайно важно правильно оценить возможные риски для своей организации. Кроме этого, при сроках оплаты более 90 календарных дней у субподрядных организаций, особенно это характерно для молодых организаций, возникают проблемы при оплате ежеквартальных налогов и сборов. Так, к примеру, работы, проведенные в последнем квартальном месяце, показываются в ежеквартальном отчете о прибыли и убытках и должны быть оплачены до 25 числа следующего месяца, что делает это невозможным при вышеуказанных сроках оплаты.

Третий этап – поиск среди строительных организаций средних, то есть тех, кто уже заработал себе место на данном рынке услуг, имеет стабильный персонал и достаточное количество оборотных средств для соблюдения сроков оплаты по зеркальному договору. На данном этапе, коэффициент освоения уже не может быть больше 0,3-0,4, чаще всего он равен 0,2, поскольку данные организации обладают сильным сметным отделом, который может дать профессиональную оценку представленному сметному расчету на объект строительства, в том числе по адекватности применения в нем сметных норм и переводных коэффициентов, а также структуру и состав, в том числе и стоимости заложенных внутри расценки расходным материалов. Работа с подобными организациями выгодна генеральному подрядчику только в плане поддержания качества проводимых работ.

Таким образом, нами был рассмотрен алгоритм формирования и привлечения трудовых ресурсов генеральной подрядной организацией на строительную площадку.

Из представленной структуры можно сделать следующий вывод о рациональности и целесообразности такого вида услуги как генеральный подряд:

1. Генеральный подряд является фактором существования теневой экономики строительной отрасли;
2. Генеральный подряд является монополистическим образованием, препятствующим развитию малого и среднего предпринимательства в строительной отрасли;
3. Генеральный подряд является причиной возникновения движения теневых денежных средств по иерархии подряда снизу вверх, от исполнителя - заказчику;
4. Генеральный подряд является экономической причиной существования бригад (шабашников), фактически теневого рынка труда;
5. Генеральный подряд является фактором снижения коэффициента освоения инвестиционного ресурса подрядными и субподрядными организациями, что оказывает негативное влияние на их хозяйственную деятельность;

Таким образом, не смотря на безусловное наличие положительных сторон для инвестора при организации строительной площадки по модели генерального подряда, таких как консолидация ответственности, в одних руках перечисленные негативные стороны этой модели значимы в целом для отрасли и экономики региона, а, значит, заслуживают самого глубокого обсуждения и изучения.

Как один из вариантов решения данного вопроса мы предлагаем следующие мероприятия, которые на наш взгляд позволят улучшить ситуацию:

1. Разработка ряда мероприятий ограничивающих в объемах предоставляемых работ одной генеральной подрядной организации;
2. Установление фиксированного процента генерального подряда, подряда и субподряда;
3. Жесткий контроль за персоналом, привлекаемыми строительными-монтажными организациями на строительной пло-

щадке, вплоть до проверки каждого сотрудника на предмет наличия и величины отчислений работодателем в различные бюджетные фонды;

4. Ограничение размера штрафных санкций субподрядных организаций при осуществлении работ по «зеркальному» договору;

5. Законодательное закрепление минимальных сроков оплаты за выполненные работы не более 60 календарных дней или не позднее даты окончания квартала, что позволит повысить оборачиваемость средств, снизить общий уровень задолженности руководителей субподрядных организаций по налогам и сборам, а также по заработной плате перед работниками;

6. Обеспечение сбалансированности договорных обязательств по правам и обязанностям Заказчика и Исполнителя;

7. Законодательный запрет использования «внутренних регламентов» при проведении конкурсных процедур для инвестиционных проектов, проводимых на территориях предприятий любых форм собственности, с запретом дополнительных требований к претендентам, кроме установленных градостроительным кодексом РФ;

8. Законодательное закрепление возможности отсрочки субподрядными организациями по платежу НДС в зависимости от сроков оплаты выполненных работ.

Список литературы

1. Семенов А.К., Набоков В.И. Основы менеджмента. Учебник. Москва. 2013. С.158.

2. Аналитический отчет Федеральной службы государственной статистики, октябрь 2017 г. Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistic/s/accounts/# (дата обращения 04.10.2017г.).

CONCERNING THE FORMATION OF THE SHADOW ECONOMY IN THE CONSTRUCTION INDUSTRY

Pankov A.A., Graduate Student of 3rd Year

Perm State Agrarian Technical University,

614000 Perm, Lunacharsky Str., 1

The article deals with the problems caused by the issues of structural organization of a construction site. The current system of

implementation of major investment projects through the system of General Contracting is considered by the authors as a deterrent to the development of small and medium enterprises, as well as the existence of a factor the shadow economy in the construction industry.

Keywords: big business, the organizational structure, the General contractor, the implementation rate of investment resource.

УДК 338.2
ББК 65.05

РОЛЬ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

**Прибытков А.С., слушатель 452 учебного взвода факультета
подготовки финансово-экономических кадров
Научный руководитель – к.э.н., доцент, подполковник
полиции А.В. Грачёв
Электронный адрес: an.pribytkov@yandex.ru
Санкт-Петербургский университет Министерства
внутренних дел Российской Федерации, 198206, г. Санкт-
Петербург, ул. Лётчика Пилютова, 1**

В данной статье автором раскрыта роль финансовой грамотности в обеспечении экономической безопасности страны, рассмотрены базовые составляющие финансовой грамотности, дополнено содержание отличительных черт финансового грамотного человека, сделана попытка уточнить понятие финансовой грамотности в отношении именно как к фактору экономической безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, финансовая грамотность, финансовый рынок, личные финансы.

Эффективность экономической системы и экономическая безопасность страны зависят от многих составляющих, в числе которых в последние десять лет важное место занимает финансовая грамотность. Актуальность исследования данной категории для российской теории и практики обусловлена следующими основными причинами.

Во-первых, в условиях интенсивно меняющейся экономики, расширения линейки финансовых инструментов и продуктов финансовый фактор выступает одним из ведущих и значительно влияет на все сферы деятельности общества и активности домохозяйств. Настоящее время требует высокой осведомлённости в области денежных отношений, и для всего мирового сообщества острота проблем повышения финансовой грамотности, а также обеспечения защищённости населения, потребляющего финансовые услуги, возрастает.

Во-вторых, постоянное усложнение экономических систем и динамика финансового рынка, существенные изменения в социальной среде неизбежно увеличивают значимость грамотных индивидуальных финансовых решений. Жизненно необходимым и неотъемлемым элементом в системе правил и норм поведения стала финансовая культура. В среде финансовых возможностей и практики человека рациональное расходование финансов и их эффективное использование без наличия особых знаний и навыков невозможны.

В-третьих, неграмотность населения в области управления личными финансами негативно влияет на процессы, происходящие как в микро-, так и макроэкономике. На микроэкономическом уровне (население) отражается на объёмах сбережений, отрицательно сказывается на покупательной способности, увеличивает риск использования финансовых продуктов, приводит к злоупотреблениям в сфере финансов и росту числа мошенничеств, что обостряет проблемы безопасности и снижает качество жизни. На макроуровне (государство) понижает эффективность функционирования финансовых институтов, доверие к органам власти, ведёт к криминогенности на финансовом рынке, загру-

женности бюджетной системы, стимулирует нелегальный бизнес, замедляет развитие финансовой системы и в целом экономики страны, снижая её экономическую безопасность.

В-четвёртых, в политике практически всех государств, предполагающей взаимодействие через пенсионную, страховую и другие финансовые системы с обществом, мероприятия по развитию финансового потенциала населения занимают одно из приоритетных мест. Во многих странах на основе систематических исследований уровня грамотности населения в области финансов, выявляются потребности и определяются направления совершенствования финансового просвещения. Россию относят к группе стран, которые не так давно пришли к осмыслению влияния финансовой грамотности граждан на социально-экономическое развитие государства и разработке проектов обеспечения их финансового образования. В нашем государстве, начиная с 2008 года, когда реально была поднята проблема низкой осведомлённости населения в финансовых вопросах на международной встрече министров финансов в Санкт-Петербурге, реализуются стратегии и проекты по улучшению системы образования с целью ликвидации финансовой безграмотности. Есть некоторые результаты: действуют методические центры, организованы обучающие курсы, созданы образовательные сайты. Вместе с тем итоги последних исследований показывают, что действия россиян существенно отличаются от поведения финансово грамотного населения. Разумно распоряжается деньгами лишь малая часть граждан, и значительная их часть недостаточно вовлечена в финансовую сферу.

В-пятых, уровень финансовой грамотности – крупнейшая проблема для рынка финансовых услуг. Как отметил М.В. Полетаев (1-ый зам. Председателя Правления Сбербанка), «важность финансовой грамотности населения трудно переоценить: она позволяет банкам и их клиентам говорить на одном языке и помогает людям успешно управлять личными финансами». Профессиональные участники рынка более всего заинтересованы в ликвидации финансовой безграмотности, но только отдельные из них для этого принимают меры. Причина в том, что большинство

участников не желают на эти цели и создание общественного блага для рынка тратить собственные ресурсы.

В-шестых, следует подчеркнуть, что процесс развития финансовой культуры и финансовой грамотности населения является закономерным, так как их достаточный уровень способствует увеличению общественного благосостояния и в целом экономической безопасности страны. И на сегодняшний день поиск наиболее эффективных методик оценки финансовой грамотности населения и путей её повышения продолжается.

Изучение различных материалов, включая международные источники информации, привело к осмыслению того, что для термина «финансовая грамотность» не существует географических и политических границ. В целом это сложный социально-экономический феномен, который стал, с одной стороны, жизненно важным элементом для выживания в современном мире (для населения), с другой стороны, существенным фактором эффективного функционирования финансового рынка, предпосылкой повышения эффективности хозяйственных процессов и экономической стабильности (для государства).

Несмотря на наличие большого числа теоретических и методических разработок, единого определения ФГН, так же как и методики её измерения, нет: каждый автор (группа соавторов) при подходе к трактовке и оценке ставит собственные цели и задачи. Поэтому потребность в дальнейших исследованиях этой категории в целях совершенствования понятийного аппарата возрастает и её детальные проработки объективно необходимы.

В самом общем смысле представления о ФГН за рубежом и в российской практике в основном сводятся к её определению как способности человека использовать имеющуюся информацию и принимать эффективные решения по управлению своими денежными средствами. Отдельные составляющие этой категории раскрыты в большинстве определений, но они отличаются по выделенной сути: образование и ответственность, осведомлённость и поведение, компетентность и навыки. Например, финансовую грамотность рассматривают как:

– «... комбинацию осведомлённости, ... и поведения, которые необходимы для ... достижения индивидуального финансового благополучия» [12];

– «... умение распоряжаться денежными ресурсами, ... чтобы обеспечить будущее и быть готовыми к нежелательным ситуациям» [2];

– «... сочетание знаний, информированности, практических умений, индивидуального отношения и конкретного поведения ... при принятии решений ... в целях достижения собственного экономического благополучия» [1, с. 55-56];

– «... несколько составных элементов (умения, навыки, понимание, компетенции, знания и мотивация)» [6, с. 15];

– «... способность человека достигать финансового благополучия и принимать участие в экономической жизни, основанная на наличии ... знаний, навыков, установок» [8];

– «... знания населения о финансовых продуктах, умение их использовать, при этом извлекая для себя определённую выгоду и ограждая себя от рисков» [9];

– «... компетенция, предполагающая способность людей жить по средствам, ... правильно выбирать финансовые продукты, и разбираться в финансовых вопросах» [5, с. 11];

– «... владение индивидами информацией о существующих финансовых продуктах и их производителях (продавцах), а также существующих каналах получения информации ...» [7].

В стратегии повышения финансовой грамотности (распоряжение Правительства РФ от 25.09.2017 N 2039-р) дано следующее определение: «финансовая грамотность – результат процесса финансового образования, который определяется как сочетание осведомлённости, знаний, умений и поведенческих моделей, необходимых для принятия успешных финансовых решений и в конечном итоге для достижения финансового благосостояния».

Выделяют в основном три базовые составляющие ФГН и соответствующие им главные признаки финансово образованных граждан (рис. 1.).

1. Установки	2. Знания	3. Навыки
<p>формирование стратегии тактики реализации потребностей, что предполагает систематический учёт доходов, планирование на перспективу расходов, жизнедеятельность по средствам</p>	<p>понимание терминологии, механизма финансового рынка, знания об ответственности финансовых структур перед потребителями услуг, включая понятие риска и основ налоговой и юридической грамотности</p>	<p>умение анализировать информацию и ориентироваться в финансовой сфере, читать договоры, рассматривать и сравнивать предложения, делать грамотный выбор финансовых услуг, подавать жалобу при нарушении прав</p>

Рис. 1. Базовые составляющие ФГН

Финансовая грамотность существенно влияет на качество жизни населения. Овладевая основами финансовой грамотности, повышая в дальнейшем её уровень, практически применяя способности, каждый человек наращивает свой финансовый потенциал и увеличивает возможности по обеспечению своего будущего или будущего своей семьи. «Низкий же уровень ФГ приводит к отрицательным последствиям для потребителей финансовых услуг, государства, частного сектора и общества в целом» [5, с. 14]. Поэтому представилось необходимым дополнить понимание следующих наиболее важных, на наш взгляд, отличительных черт финансового грамотного человека.

Ведение бюджета. Наряду с планированием доходов и затрат, следует обеспечивать экономию, грамотно и эффективно распоряжаться бюджетом, т. е. вкладывать (инвестировать) сэкономленные деньги в целях извлечения дополнительного дохода и приумножения своего капитала, что обеспечивает финансовую стабильность и благополучие на перспективу.

Установки. Прежде всего, необходимо формировать и развивать свою личную финансовую культуру, т. е. вырабатывать соответствующее поведение по отношению не только к личным финансам, но и экономическим явлениям в стране, отдавая приоритет закону перед извлечением прибыли. Накапливая опыт, следует повышать экономическую активность и качество своих действий. Грамотные установки в финансовом поведении также предполагают ответственность за свои решения, доверительное

отношение к финансовой системе, готовность к адекватному восприятию непредвиденных ситуаций.

Знания о рынке финансовых услуг. Их следует приобретать и расширять, постоянно самообразовываясь на базе доступных информационных материалов и ресурсов. Необходимо отслеживать рыночную ситуацию вообще и быть осведомлённым в области финансовых услуг в частности, а также иметь представление, например, о страховании вкладов, накоплениях «на достойную пенсию», способах снижения рисков, защите потребителей и т.д., понимать «как это всё работает» с целью улучшения своего финансового состояния.

Результаты обобщения имеющихся трактовок и изучение сопутствующей информации подтвердили представление, что ФГН – категория комплексная и её определение должно охватывать множество элементов, в том числе по отношению к финансовому рынку. В этой связи наиболее содержательная трактовка, на наш взгляд, дана в статье Т.В. Даниловой: «Финансовая грамотность – совокупность знаний о финансовом секторе, особенностях его функционирования и регулирования, профессиональных участниках и предлагаемых ими финансовых инструментах, продуктах и услугах, умение их применять с полным осознанием итогов своих действий и готовностью нести ответственность за осуществляемые решения» [4]. Однако следует согласиться с А.В. Зеленцовой и её соавторами, которые отмечают, что проблематика ФГН «охватывает широкий круг тем:

- осведомлённость в вопросах банковских услуг и потребительского кредитования;
- управление личным бюджетом;
- управление финансовыми рисками (в том числе недопущение формирования избыточной задолженности и риска банкротства);
- понимание принципов инвестирования и соотношения между уровнем доходности и риска;
- знание прав потребителя и требований обязательного раскрытия информации;
- планирование пенсионного периода и финансового обеспечения основных событий жизненного цикла человека» [5, с. 12].

Этот список дополняют характеристики ФГН, данные в приказе Федеральной службы по финансовым рынкам от 24.09.2009 №09-237/пз (за исключением повторяющихся темы по А.В. Зеленцовой):

«– осуществлять учёт расходов и доходов домохозяйства и осуществлять краткосрочное и долгосрочное финансовое планирование;

– оптимизировать соотношение между сбережениями и потреблением;

– разбираться в особенностях различных финансовых продуктов и услуг (в том числе инструментов рынка ценных бумаг и коллективных инвестиций), иметь актуальную информацию о ситуации на финансовых рынках;

– принимать обоснованные решения в отношении финансовых продуктов и услуг и осознанно нести ответственность за такие решения».

Кроме этого, ещё три важные позиции представлены в стратегии повышения финансовой грамотности (распоряжение Правительства РФ от 25.09.2017 N 2039-р): «формировать долгосрочные сбережения и финансовую «подушку безопасности» для непредвиденных обстоятельств; быть способным распознавать признаки финансового мошенничества; знать и выполнять свои обязанности налогоплательщика».

Следует отметить, что при тщательном изучении материалов, посвящённых ФГН, оказалось, что лишь отдельные авторы понятие «финансовая грамотность» рассматривают с позиции и в отношении именно как к фактору экономической безопасности. В этой связи интересными представляются следующие определения ФГН, данные:

1) в обзоре коллектива авторов из Института социально-финансовых исследований (Вашингтон) – «умение читать, анализировать, управлять и выделять те финансовые условия, которые влияют на материальное благополучие. Это включает в себя способность различать варианты финансовых решений, обсуждать денежные и финансовые вопросы без дискомфорта, строить планы на будущее и грамотно реагировать на события, которые влияют на повседневную жизнь с финансовой точки зрения, в том числе события в мировой экономике» [10];

2) в докладе Консультативного совета по финансовой грамотности при Президенте США – «умение эффективно использовать знания и навыки по управлению финансовыми ресурсами для достижения финансового благополучия» и «предполагает возможность каждому человеку эффективно реагировать на постоянно меняющиеся личные и внешние экономические обстоятельства» [11].

Таким образом, как итог следует заключить, что на основе исследования категории и всего изложенного материала с позиции комплексного подхода и систематизированного определения, в том числе в целях данной работы предпринята попытка уточнить понятие «финансовая грамотность».

Так, с нашей точки зрения, финансовую грамотность следует рассматривать как совокупность ключевых установок, знаний финансовой терминологии, умений разбираться в сети финансовых отношений, осведомлённости в области регулирования финансового сектора и вопросах защиты потребителей услуг, понимание принципов инвестирования, навыков по управлению бюджетом и выбору финансовых продуктов, ответственности в принятии решений для достижения материального благополучия и обеспечения личной финансовой безопасности. При этом необходимо понимать, что эффективные решения населения и долгосрочные индивидуальные вложения, в свою очередь, позитивно отражаются не только наличной финансовой безопасности, безопасности на рынке финансовых услуг, но и способствуют экономической безопасности страны в целом.

Список литературы

1. Белихова Г.В. К вопросу о финансовой грамотности населения // Проблемы развития территории. Вып. 1(69). 2014. С. 55–56.
2. Высоков Д.А. Проблемы повышения финансовой грамотности населения. Режим доступа: <http://projects.fa.ru/MMFF2012/data/s1/Vysokov.pdf>.
3. Грачёв А.В., Кучина И.Ю. Противодействие органов внутренних дел хищениям денежных средств с банковских карт как фактор экономической безопасности банковского сектора // Современные проблемы и перспективы развития банковского

сектора: сборник материалов Международной научно-практической (заочной) конференции 26 апреля 2016 г. / М-во обр. и науки РФ, ФГБОУ ВПО «Тамб. гос. ун-т им. Г.Р. Державина»; [отв. ред. Я.Ю. Радюкова]. Тамбов: Издательский дом ТГУ им. Г.Р. Державина, 2016. С. 197–203.

4. Данилова Т.В. Основные направления повышения финансовой грамотности населения в РФ. Режим доступа: <https://www.scienceforum.ru/2015/pdf/10595.pdf>.

5. Зеленцова А.В., Блискавка Е.А., Демидов Д.Н. Повышение финансовой грамотности населения: международный опыт и российская практика / А.В. Зеленцова, Е.А. Блискавка, Д.Н. Демидов. М.: КноРус, 2012. С. 11–14.

6. Константинов И.Б. Финансовая грамотность населения России: проблемное поле и концептуальная модель // Изв. Саратов. ун-та. 2017. Т. 17. Вып. 1. С. 15.

7. Мамута М.В., Овчинников М.А., Курмашева В.В. и др. Финансовое образование и финансовая грамотность. Режим доступа: <http://www.marketing.spb.ru/mr/education/finance.htm>.

8. Моисеева Д.В. Финансовая грамотность населения российского региона: экономико-социологический анализ. Режим доступа: <http://www.volsu.ru/upload/...8F.pdf>.

9. Чапурная А.А. Финансовая грамотность населения и пути её повышения. Режим доступа: <http://projects.fa.ru/MMFF2012/data/s1/Chapurnaya.pdf>.

10. Lois A. Vitt, Project Director Gwen M. Reichbach, Jamie L. Kent, Jurg K. Siegenthaler. Goodbye to Complacency Financial Literacy Education in the U.S. 2000–2005. Режим доступа: https://assets.aarp.org/www.aarp.org_/articles/GAP/Goodbyeto Complacency.pdf.

11. National Standards in K12 Personal Finance Education / With Benchmarks, Knowledge Statements, and Glossary, 2007. Режим доступа: http://www.schwabmoneywise.com/public/file/P-4041374/standardbook_rev-ALL-B.pdf.

12. 5 OECD. Measuring Financial Literacy: Questionnaire and Guidance Notes for Conducting an Internationally Comparable Survey of Financial Literacy. Режим доступа: <https://www.oecd.org/finance/fi-nancial-education/49319977.pdf>.

**THE ROLE OF FINANCIAL LITERACY IN ENSURING
THE ECONOMIC SECURITY OF THE COUNTRY**
**Pribytkov A.S., Listener of Training Platoon 452 of Faculty
of Preparation of the Financial and Economic Frames**
St. Petersburg University of the Ministry of Internal Affairs
of the Russian Federation,
198206, St. Petersburg, Lyotchika Pilutova Str., 1

In this article the author reveals the role of financial literacy in ensuring the economic security of the country, describes the basic components of financial literacy, adds the content of the distinctive features of financially literate person, makes an attempt to clarify the concept of financial literacy with regard to exactly as a factor of economic security.

Keywords: economic security, financial literacy, financial market, personal finance.

УДК 338.023
ББК 65.9

**РОЛЬ ФИНАНСОВЫХ РЫНКОВ В ОБЕСПЕЧЕНИИ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ**

**Руховец Л.В., доцент кафедры экономической безопасности
и управления социально-экономическими процессами,
к.э.н., доцент**

Электронный адрес: Lrukhovets@yandex.ru
**Санкт-Петербургский университет МВД России,
198206, Санкт-Петербург, ул. Летчика Пилютова, 1**

В статье рассматриваются вопросы обеспечения экономической безопасности организации, в частности, возможности использования инструментов финансового рынка для финансирования деятельности, соблюдение разумного подхода к

заимствованиям, а также влияние денежно-кредитной политики на этот процесс.

Ключевые слова: экономическая безопасность, финансовые рынки, собственные и заемные источники финансирования, дивидендная политика, процентные ставки.

Обеспечение экономической безопасности организации предполагает грамотное использование имеющихся в настоящее время возможностей финансовых рынков.

Финансовый рынок – это рынок, на котором обращаются финансовые инструменты. Финансовые инструменты – это различные формы краткосрочного и долгосрочного инвестирования. На финансовых рынках обращаются денежные средства, ценные бумаги (векселя, акции, облигации) и их производные (фьючерсы, опционы) [1, стр. 201]

Прежде всего, финансовый рынок позволяет привлекать дополнительные денежные ресурсы для активизации производственно-хозяйственной деятельности.

Одной из главных предпосылок эффективного функционирования корпоративного сектора экономики является наличие хорошо работающего фондового рынка. Его основными задачами применительно к корпоративным предприятиям являются:

- возможность смены владельцев корпораций за счет обращения акций;
- привлечение инвестиций на предприятие в результате поглощения новых эмиссий;
- получение ориентиров рыночной цены фирмы путем установления котировочных цен.

К корпоративным ценным бумагам относятся как выпуски с фиксированным доходом (в основном, облигации), так и обыкновенные акции. Обыкновенные акции являются основным инструментом корпоративного управления. Степень контроля над акционерным обществом напрямую зависит от количества акций, находящихся в собственности акционера. Основная цель использования обыкновенных акций, с позиции учредителей компании, – это аккумуляция капитала.

Для увеличения собственного капитала организация имеет возможность размещать дополнительные выпуски своих акций на бирже, но при этом необходимо заинтересовать потенциальных инвесторов в приобретении ценных бумаг именно данной компании.

Экономическая безопасность организации – понятие комплексное, охватывающее все аспекты деятельности, в частности, ее можно рассматривать как состояние наиболее эффективного использования ресурсов предприятия, обеспечивающее предотвращение угроз, проистекающих из внешней среды, и стабильное функционирование предприятия в настоящий момент и в перспективе, то есть с финансовой точки зрения.

К факторам, снижающим уровень экономической безопасности фирмы, можно отнести неустойчивость финансового состояния и низкую конкурентоспособность продукции и предприятия в целом.

В условиях нестабильности финансовых рынков возникает проблема привлечения капитала для финансирования текущей деятельности, поскольку кредиты достаточно дороги, а собственных средств недостаточно. Так, средневзвешенная ставка по кредитам сроком до одного года нефинансовым организациям по данным Банка России составляла в 2015 году от 19,86 до 13,8 процентов годовых, и от 11,61 процентов годовых в январе до 10,03 в сентябре 2017 года.

Изменение процентных ставок по депозитам, в частности, их снижение с января 2015 года по сентябрь 2017 в среднем с 6,5 до 5,31 процента годовых по депозитам сроком до одного года и с 13,11 до 6,78 процентов годовых по привлеченным денежным средствам на срок более одного года, увеличивает привлекательность вложения средств населением в другие инструменты финансового рынка, в частности в корпоративные облигации. Такая тенденция отмечена Банком России в 2015 году, и данная тенденция продолжается в 2016 и 2017 годах.

По состоянию на конец 2015 года объем обращающихся на внутреннем рынке долговых ценных бумаг, выпущенных нефинансовыми организациями, достиг 3,7 трлн рублей, что составило чуть более 10% от размера кредитных средств, привлеченных со стороны банковского сектора [2, стр.24]. А за январь-июль

2017 г. компании нарастили обязательства по облигациям на 711 млрд руб. [3, стр. 26]

Облигации являются основным инструментом корпораций при мобилизации финансовых ресурсов на фондовом рынке по следующим причинам:

- держатели контрольного пакета акций противодействуют увеличению их общего числа;
- в случае застоя биржевой конъюнктуры разместить новый выпуск акций по приемлемому курсу очень сложно;
- выпуск облигаций – более дешевый в сравнении с выпуском акций способ финансирования, поскольку процент по облигациям включается в себестоимость продукции (услуг) в пределах, оговоренных нормативными документами, а дивиденды по акциям выплачиваются из чистой прибыли.

По мнению Банка России, тенденция к замещению кредитов облигациями в ближайшие годы сохранится, поскольку, исходя из финансовой политики предприятия, станут более активно использовать рынок ценных бумаг в качестве источника заимствований [см. 2, 3]. Кроме того, увеличивается вовлеченность в такие операции и населения, которое станет рассматривать облигации как альтернативу банковским депозитам, чему способствует повышение финансовой грамотности и доступности финансовых услуг всем участникам рынка.

Проводимая Банком России денежно-кредитная политика, имеющая целью сократить инфляцию до 4 процентов годовых, в целом для экономики является положительной. Но вполне вероятное в нынешних условиях падение инфляции до более низких значений, может замедлить экономический рост, а это уже неблагоприятно скажется на экономической ситуации в целом и на экономической безопасности организаций, в частности. Прирост ВВП в 2017 году прогнозируется Банком России на уровне 1,7-2,2 процентов годовых [3, стр. 40]. При этом инфляционные ожидания населения не соответствуют параметрам таргетирования инфляции и продолжают оставаться на уровне 9 процентов годовых, что непосредственно воздействует на принятие решений о сбережениях, инвестициях, потреблении со стороны частных лиц.

Существенную роль в формировании привлекательности компании для сторонних инвесторов играет дивидендная политика, которая представляет собой выбор размера дивидендов; источника финансирования дивидендных выплат (чистая прибыль и/или выпуск новых акций и продажа их новым акционерам); формы выплаты дивидендов (деньгами или акциями).

Проведение дивидендной политики – это конфликт интересов крупных и мелких (миноритарных) акционеров. Крупные акционеры заинтересованы в контроле над компанией, поэтому они стремятся реинвестировать прибыль в собственный бизнес и свести дивидендные выплаты к минимуму. Интересы миноритариев противоположны, поскольку они приобретают акции с целью заработать.

Увеличение собственного капитала может осуществляться за счет изменения дивидендной политики, то есть соотношения между реинвестируемой прибылью и дивидендными выплатами либо увеличения акционерного капитала. Предпочтительнее первый источник финансирования, поскольку вся возможная прибыль принадлежит существующим владельцам фирмы. Дополнительная эмиссия акций – более дорогой и длительный процесс, который может сопровождаться падением курса акций компании-эмитента, и чреват потерей контроля над компанией.

По данным американских экспертов 80% фирм при дополнительном выпуске акций теряли до 30% цены объявленных к выпуску акций, поэтому увеличение уставного капитала целесообразно в случае успешности деятельности фирмы и перспектив дальнейшего роста, либо при отсутствии иных источников финансирования.

Чтобы использовать нераспределенную прибыль как источник наращивания капитала, организации необходимо иметь финансовую стратегию, в которой следует прописать, какую долю прибыли направить на увеличение собственного капитала – 20, 40 или 70 процентов. Многие российские компании выводят деньги в офшоры, выплачивают дивиденды в фазе роста, что не способствует развитию компании в будущем. Хотя известно, что необязательно выплачивать дивиденды в денежной форме,

можно платить акциями дочерних компаний либо акциями диверсифицированного портфеля, что позволяет реализовывать принципы финансовой стратегии [4, стр. 166].

Существенную роль в обеспечении экономической безопасности организации играет и курс национальной валюты, так как многие организации занимаются внешнеторговой деятельностью или закупают сырье, материалы, комплектующие в других странах при их отсутствии на российском рынке.

Курс национальной валюты постоянно колеблется, поскольку с 2014 года Банк России перешел к плавающему валютному курсу, а в последнее время старается не проводить валютных интервенций, чтобы курс формировался только исходя из рыночных условий. При плавающем валютном курсе ЦБ РФ не влияет непосредственно на валютный курс, но учитывает его влияние на динамику уровня процентных ставок в экономике.

Деятельность регулятора по плавному снижению ключевой процентной ставки направлена на снижение стоимости заемных средств, в частности банковских кредитов (средневзвешенная ставка по кредитам снизилась с 19,8 в январе 2015 г. до 10,3 в сентябре 2017 года). Это должно помочь организациям финансироваться за счет не очень дорогих кредитов, хотя коммерческие банки не торопятся выдавать деньги рискованным, с их точки зрения, заемщикам.

Считается, что заемный капитал дешевле, так как проценты уменьшают налогооблагаемую базу, то есть дают налоговый эффект, но при этом всегда повышаются риски банкротства, а за банкротством обычно стоит поглощение и разрушение самого производственного процесса предприятия. Во избежание возникающих рисков необходимо увеличивать собственный капитал в совокупном капитале предприятия, а займы можно привлекать только пропорционально этому росту.

В зарубежной практике оптимальным считается соотношение собственного и заемного капитала как семьдесят к тридцати. В российской практике соотношение чаще всего обратное, что чревато риском банкротства. При этом риск банкротства тоже не всегда рассчитывается правильно, а часто используемая формула Альтмана в силу своих ограничений для российских условий непригодна.

Главной целью экономической безопасности организации является обеспечение её устойчивого и максимально эффективного функционирования в настоящее время и обеспечение высокого потенциала развития и роста предприятия в будущем. Поэтому снижение финансового риска, т.е. соблюдение оптимального соотношения собственного и заемного капитала является залогом обеспечения экономической безопасности деятельности любой организации.

Таким образом, использование финансового рынка в качестве источника привлечения денежных средств для финансирования как собственного, так и заемного капитала, соблюдение разумного подхода к заимствованиям с целью снижения рисков банкротства, проведение грамотной дивидендной политики повышает уровень экономической безопасности организации.

Список литературы

1. Руховец Л.В. Стабильность финансового рынка как фактор обеспечения экономической безопасности государства // Экономическая безопасность личности, общества, государства: проблемы и пути обеспечения Материалы ежегодной всероссийской научно-практической конференции. Санкт-Петербургский университет МВД России; Составитель Ю.А. Кудрявцев. 2015. С. 201–204.

2. Основные направления развития финансового рынка Российской Федерации на период 2016–2018 годов // Официальный сайт Банка России. Режим доступа: http://www.cbr.ru/finmarkets/files/development/onrfr_2016-18.pdf (дата обращения 27.11.2017).

3. Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2018 год и период 2019 и 2020 годов // Официальный сайт Банка России. Режим доступа: [http://www.cbr.ru/publ/ondkp/on_2018\(2019-2020\).pdf](http://www.cbr.ru/publ/ondkp/on_2018(2019-2020).pdf) (дата обращения 28.11.2017).

4. Междисциплинарное осмысление феномена экономической безопасности: монография / Под ред. А.Н. Литвиненко. СПб.: Изд-во СПб ун-та МВД России, 2015. 240 с.

THE ROLE OF FINANCIAL MARKETS IN ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE ORGANIZATION

**Rukhovets L.V., Associate Professor of the Department
of Economic Security and Management of Socio-Economic
Processes, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor**
Saint-Petersburg University of MIA of Russia,
198206, Saint Petersburg, Letchika Pilyutova Str., 1

The article deals with the issues of economic security of the enterprise, in particular the possibility of using financial market instruments to finance the activities, observing a sensible approach to borrowing, and the impact of monetary policy on this process.

Keywords: economic security, financial markets, equity and debt financing sources, dividend policy, interest rates.

**УДК 336.7
ББК 65.38**

ТАМОЖЕННЫЕ ПЛАТЕЖИ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

**Самохина Е.В., Серазутдинов И.М., студенты 4 курса
Научный руководитель – ст. преподаватель Н.М. Караваева
Электронный адрес: sildar96@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15**

В данной статье рассматриваются виды таможенных платежей, проводится анализ поступления таможенных платежей в федеральный бюджет Российской Федерации за последние 6 лет, а также дается оценка роли таможенных платежей в обеспечении экономической безопасности страны. Упор

делается на рассмотрение изменения доли таможенных платежей, поступающих в федеральный бюджет государства в период с 2011 по 2016 гг.

Ключевые слова: таможенные органы, таможенные платежи, экономическая безопасность, федеральный бюджет.

Одной из важнейших задач государства на сегодняшний день является обеспечение экономической безопасности. Экономическая безопасность является фундаментом национальной безопасности страны, её составной частью. Обеспечение экономической безопасности влияет на различные сферы общества, способствует развитию политических и социальных отношений, влияет на интеллектуальный прогресс общества и его мораль.

В настоящее время осуществление внешнеэкономической деятельности, а в частности внешней торговли, играет огромную роль в обеспечении экономической безопасности страны. Обеспечение экономической безопасности Российской Федерации является приоритетной задачей таможенных органов. Таможенные органы пользуются правами и имеют обязанности налоговых органов по взиманию налогов при перемещении товаров через таможенную границу РФ.

Таможенные платежи, взимаемые таможенными органами, выступают важным регулятором участия страны в системе внешнеэкономических связей. Они во многом определяют место государства в международном разделении труда и обеспечивают полноту доходов страны.

В настоящее время таможенные платежи являются важным источником формирования доходной части федерального бюджета Российской Федерации.

К таможенным платежам следует относить:

- ввозную и вывозную таможенную пошлину,
- налог на добавленную стоимость (НДС) и акциз,
- таможенные сборы [1].

В последнее время наблюдается кризисная ситуация в Российской Федерации, которая непосредственно отразилась на федеральный бюджет. Полное поступление доходов в федеральный бюджет обеспечит экономическую безопасность страны.

Для анализа необходимо рассмотреть наполняемость федерального бюджета за счет таможенных платежей в период с 2011-2016 гг., в млрд руб. (таблица 1), а также распределение таможенных платежей по видам за 2011-2016 гг. (таблица 2)

Таблица 1

**Процентное содержание таможенных платежей
в федеральном бюджете РФ за 2011–2016 гг.**

Год	Всего таможенные платежи		Всего Федеральный бюджет	
	млрд руб.	%	млрд руб.	%
2011	6 029,3	53,1	11 367,7	100
2012	6 486, 7	50,4	12 855,5	100
2013	6 565, 4	50,4	13 019,9	100
2014	7 100, 6	48,9	14 496,8	100
2015	4 933, 2	36,1	13 659,2	100
2016	4406,9	32,7	13 459,5	100

Источник: составлено автором на основании данных Министерства Финансов РФ

Глядя на таблицу 1, можно сделать вывод о том, что федеральный бюджет в 2011 г. на 53,1 % состоял из доходов, получаемых от таможенных платежей. На 2016 г. процент доходов от таможенных платежей составил 32,7 %, что на 20, 4 % меньше чем в 2011 г. Из таблицы можно сделать вывод о том, что пополнение федерального бюджета за счет таможенных платежей имеет тенденцию к спаду.

ФТС России сообщает, что за май 2017 года сумма доходов федерального бюджета, администрируемых таможенными органами, составляет 358,76 млрд рублей.

Таким образом, за пять месяцев 2017 года сумма доходов федерального бюджета, администрируемых таможенными органами, составила 1713,35 млрд рублей.

Таблица 2

Таможенные платежи за 2011 – 2016 гг., млрд руб.

Год	Ввозная таможенная пошлина	Вывозная таможенная пошлина	Таможенный сбор	НДС	Акциз
2011	2,3	3 710,3	31,4	1 497,2	46,6
2012	0,4	4 099,7	27,8	1 556,9	53,4
2013	0,1	4 058,0	16,3	1 561,9	63,4
2014	0,3	4 637,1	16,4	1 750,2	71,6
2015	0,2	2 760,4	15,9	1 785,2	54,0
2016	0,1	2 054,1	13,8	1 909,6	62,0

Источник: составлено автором на основании данных Министерства Финансов РФ

Смотря на таблицу 2, стоит отметить, что наибольший вклад в сумму таможенных платежей, перечисляемых в федеральный бюджет страны, вносит вывозная таможенная пошлина, второе место занимает НДС, небольшой вклад вносит акциз и таможенный сбор, и совсем незначительный вклад вносит ввозная таможенная пошлина.

Такое распределение можно объяснить преобладанием в Российской Федерации сырьевого экспорта. Основная доля уплаченной вывозной таможенной пошлины относится к платежам за вывоз сырой нефти, нефтепродуктов и другой продукции нефтегазового сектора, а также природного газа. Именно поэтому вывозная таможенная пошлина обеспечивает наибольший вклад в поступление федеральный бюджет страны.

В 2016 г. наблюдается сокращение объема экспорта, чему способствовало снижение цены сжиженного природного газа, черных металлов, судов, а также уменьшение поставок золы, руды и шлака, но экспорт водных ресурсов продолжал расти.

С 2011 по 2012 гг. продолжается рост показателя вывозной таможенной пошлины, но в 2013 г. наблюдается сокращение показателя, это связано с тем, что в 2012 г. Российская Федерация вступила во Всемирную торговую организацию и подписала Перечень уступок и обязательств по установленным товарам, прилагаемый к Генеральному Соглашению по тарифам и торговле 1994 г. Таким образом, порядка 10% ставок ввозной таможенной пошлины от общего числа действующих ставок были снижены, это почти 1000

наименований товаров продовольственной группы, готовой одежды, транспортных средств и других товаров.

Что касается ввозной таможенной пошлины, то сокращение доли данной пошлины связано, во-первых, со снижением импорта товаров, во-вторых с девальвацией национальных валют государств-членов ЕАЭС, в-третьих со снижением ставок ввозных таможенных пошлин в результате исполнения обязательств Российской Федерации перед Всемирной торговой организацией. Стоит отметить тот факт, что в России за 2015 г., удалось нарастить экспорт рыбы, зерновых, леса-кругляка и ряда других товаров, облагаемых вывозными пошлинами, что позитивно отразилось на бюджете страны.

На ввозные пошлины приходится меньшая часть от всех платежей.

По таблице 2, видно, что в системе таможенных платежей НДС является важнейшим инструментом регулирования внешне-торговой деятельности. Одна из функций НДС является защитная, то есть с одной стороны защищает интересы отечественного производителя, с другой стимулирует конкурентоспособность отечественных товаров.

В период с 2011 по 2016 гг. наблюдается ежегодный рост НДС.

Что касается такого косвенного налога как акциза, то по сравнению с 2012 г., в 2013 г. произошел спад на 10,0 млрд руб., а в 2013 г. вновь вырос до 71,6 млрд руб., но в 2014 г. снова упал.

В 2015 и 2016 гг. наблюдается снижение таможенных платежей. Это может быть обусловлено сложившейся экономической и политической ситуации в Российской Федерации, введением в отношении России эмбарго и падением рубля к курсу доллара США.

В современном мире таможенные органы выступают неотъемлемым институтом любого государства. На них лежит огромная ответственность за экономическую благополучность страны. В настоящее время доля таможенных платежей, поступающих в федеральный бюджет сокращается, что в свою очередь неблагоприятно сказывается на общем состоянии экономической безопасности государства. Так как таможенные платежи являются крупнейшим источником дохода Федерального бюджета,

ослабление такого источника приводит к снижению благополучия Российской Федерации в целом. По этому государству необходимо обратить внимание на данную проблему, а так же принять меры по борьбе с данной угрозой.

Список литературы

1. Таможенный Кодекс Российской Федерации.
2. Официальный сайт Федеральной таможенной службы РФ. Режим доступа: http://www.customs.ru/index.php?Itemid=1820&id=21&option=com_content&view=article (Дата обращения: 10.10.17).
3. Перечисление таможенных платежей в доход федерального бюджета. Режим доступа: <http://customsonline.ru/4181-vzimanie-tamozhennyh-platezhey-tamozhenno-tarifnoe-regulirovanie-vneshnetorgovoy-deyatelnosti-v-2016-godu.html>.
4. Официальный сайт Министерства финансов РФ: Статистика. Режим доступа: <https://www.minfin.ru/ru/statistics/fedbud/> (Дата обращения: 12.10.17).
5. Официальный сайт Федеральной таможенной службы: Стратегия развития таможенной службы до 2020 г. Режим доступа: http://customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=17220&Itemid=2.

CUSTOMS PAYMENTS AS A COMPONENT OF ECONOMIC SECURITY OF THE COUNTRY

Samokhina E.V., Serazutdinov I.M., Students of 4th Year
Perm State University,
614990 Perm, Bukireva Str., 15

This article examines the types of customs payments, analyzes the receipt of customs payments to the federal budget of the Russian Federation for the last 6 years, as well as assesses the role of customs payments in ensuring the economic security of the country. The emphasis is on consideration of changes in the share of customs payments entering the federal budget of the state in the period from 2011 to early 2016.

Keywords: customs authorities, customs payments, economic security, federal budget.

УДК 336.7
ББК 65.38

АДМИНИСТРАТИВНЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ В ОБЛАСТИ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Самохина Е.В., Серазутдинов И.М., студенты 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Ю.Д. Субботина
Электронный адрес: sildar96@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15

В данной статье рассматриваются административные правонарушения в области таможенного дела, представляющих угрозу экономической безопасности. Упор делается на рассмотрение задач таможенных органов в правоохранительной деятельности направленных на обеспечение экономической безопасности страны.

Ключевые слова: таможенные органы, экономическая безопасность, административные правонарушения.

Понятие «экономической безопасности» понимается как такое состояние экономики и институтов власти страны, при котором гарантирована социальная защищённость граждан и необходимые средства обороны в случае неблагоприятных условий развития внутренних и внешних процессов [1].

Административные правонарушения в условиях современного таможенного регулирования посягают на экономические интересы государств – членов ЕАЭС, безопасность населения этих стран, экологическое благополучие и морально-нравственные устои общества.

Объектом нарушения таможенных правил являются охраняемые государством общественные отношения:

1) имущественного характера, возникающие по поводу перемещения через таможенную границу РФ материальных благ (товаров и транспортных средств);

2) неимущественного характера, возникающие в сфере управления таможенным делом.

Основными административными правонарушениями являются:

– Незаконное перемещение через таможенную границу Таможенного союза товаров и (или) транспортных средств международной перевозки;

– Недекларирование либо недостоверное декларирование товаров;

– Несоблюдение запретов и (или) ограничений на ввоз товаров на таможенную территорию Евразийского экономического союза или в РФ и (или) вывоз товаров с таможенной территории Евразийского экономического союза или из РФ;

– Недекларирование либо недостоверное декларирование физическими лицами наличных денежных средств и (или) денежных инструментов;

– Нарушение режима зоны таможенного контроля;

– Представление недействительных документов при совершении таможенных операций;

– Несоблюдение порядка таможенного транзита;

– Незаконное пользование товарами, их приобретение, хранение либо транспортировка;

– Незаконное осуществление деятельности в области таможенного дела.

Количество административных правонарушений в области таможенного дела

Год	2013	2014	2015	2016
Количество административных правонарушений	79727	80385	85523	80355

Источник: составлено автором на основании данных Федеральной таможенной службы

Согласно таблице, в рамках исследуемого периода в 2013 году наблюдается наименьшее количество выявленных административных правонарушений, с 2013 года наблюдается рост данного показателя и в 2015 году был зафиксирован значительный скачок в количестве таких правонарушений, по сравнению с 2013 годом в 2015 было совершено на 5 796 правонарушений в области административных правоотношений больше. Но в 2016 наблюдается положительная динамика, в сравнении с 2015 годом количество административных правонарушений снизилось на 5 168 дел. За данный период наибольшее количество дел об административном правонарушении возбуждено по фактам недекларирования либо недостоверного декларирования товаров, несоблюдения запретов или ограничений, а также невывоза с таможенной территории Российской Федерации физическими лицами временно ввезенных товаров и транспортных средств в установленные сроки временного ввоза.

Для укрепления экономической составляющей Российской Федерации необходимо формирование четких задач направленных на решение вопросов связанных с административными правонарушениями в таможенном деле.

Основными задачами правоохранительной деятельности таможенных органов являются:

1) Организация эффективного противодействия международной преступности, в том числе терроризму, нарушению правил оборота наркотических средств и психотропных веществ, международной торговле контрафактной продукцией.

Организация эффективного противодействия международной преступности является приоритетной задачей таможенных органов в правоохранительной деятельности при формировании устойчивого аппарата предупреждения и пресечения международных преступлений и правонарушений, совершенствуется так же и аппарат предотвращения и пресечения административных правонарушений, за счет роста имиджа таможенных служб, за счет переоснащения и переквалификации сотрудников таможенных органов, необходимых для эффективной борьбы с международной преступностью;

2) Эффективный обмен упреждающей информацией о признаках подготавливаемых преступлений, относящихся к компетенции таможенных органов, путем реализации межведомственного протокола обмена данными между Пограничной службой Федеральной службы безопасности Российской Федерации и Федеральной таможенной службой, доступа таможенных органов к сведениям о пересечении физическими лицами государственной границы Российской Федерации, к базам данных Министерства внутренних дел Российской Федерации, Федеральной миграционной службы, Федеральной налоговой службы и других федеральных органов исполнительной власти.

Для достижения оперативной, слаженной работы в области таможенного дела, направленной на борьбу с административными правонарушениями, необходимо создание чёткой, налаженной информационной связи между органами таможни и органами с которыми она взаимодействует. Наладка таких связей отразится непосредственно на эффективности работы таможенных служб и повышении раскрываемости преступлений в области административных правонарушений.

3) Укрепление взаимодействия с другими правоохранительными органами и органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации путем заключения соглашений о предоставлении доступа к ведомственным информационным базам данных для взаимного использования, а также посредством использования системы межведомственного электронного взаимодействия.

Прежде всего, для осуществления формирования чёткой взаимосвязи между таможенными органами, правоохранительными органами, а также органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации необходимо формирование структурного связующего элемента, в роли которого может выступать единая база данных, сформированная в электронном варианте. Единая база данных, а также единая межведомственная электронная система способствует максимальному сокращению сроков взаимодействия, а также повышению производительности компетентных в том или ином вопросе органов, включая и органы таможни.

4) Внедрение электронных компонентов в систему оперативно-технического контроля товаров и транспортных средств в ходе их доставки от таможенного органа в месте прибытия на таможенную территорию Таможенного союза до внутреннего таможенного органа, создание специализированных комплексов автоматической обработки биллинговой информации, а также аналитической обработки результатов оперативно-технических мероприятий;

Внедрение электронных компонентов в систему оперативно-технического контроля товаров и транспортных средств позитивно скажется на формировании единой базы данных. Благодаря внедрению электронных систем перерасчета и весового контроля перевозимых товаров, точность измерений увеличится, а время, затрачиваемое на процесс перерасчета и проверку товара сократится, соответственно электронизация такого типа, поможет усовершенствовать работоспособность контрольно-пропускной составляющей, а также, поспособствует формированию более совершенного процесса выявления административных правонарушений, что в свою очередь обеспечит большой финансовый поток в бюджет государства.

5) Своевременное оснащение и переоснащение таможенных органов современными техническими ресурсами, а также развитие инфраструктуры.

В первую очередь переоснащение таможенных органов новыми, технологическими ресурсами, соответствующими условиям динамично развивающейся технической составляющей жизни общества, приведет к формированию качественно новой методике выявления административных правонарушений в области таможенного дела, которая в свою очередь позволит более эффективно выявлять и пресекать правонарушения в данной области. Благодаря таким изменениям скорость и удобство преодоления таможенных барьеров увеличатся, и привлечение новых участников на международный рынок, ранее считавшийся для них недоступным, станет более вероятным, что поспособствует большим денежным вливаниям в государственный бюджет;

6) Совершенствование методической работы по применению административного законодательства Российской Федерации.

Для формирования более совершенного аппарата борьбы с административными правонарушениями, необходима принципиально новая методика применения административного законодательства, которая должна быть направлена на ускорение процесса получения информации, а также лучшее ее усвоение, что поспособствует увеличению производительности работников таможенной службы, и улучшению процесса доведения необходимой информации до участников международных торговых взаимоотношений;

7) Повышение качества административного производства по делам об административных правонарушениях.

Необходимым фактором для разрешения административных правонарушений является повышение качества административного производства. На такого рода совершенствование, так или иначе, влияет решение всех предыдущих задач, а также повышение квалификации работников таможенных служб, проведение семинаров направленных на развитие трудовых возможностей сотрудников таможенных органов.

Таким образом, таможенные органы играют значимую роль в обеспечении национальной безопасности страны. Эффективная борьба с административными правонарушениями в области таможенного дела позволит обеспечить экономическую безопасность страны в целом.

Список литературы

1. Кунцман М.В. Экономическая безопасность: учебное пособие / МАДИ, 2016. 152 с.
2. Официальный сайт Федеральной таможенной службы. Стратегия о развитии таможенной службы Российской Федерации до 2020 года. Режим доступа: http://www.customs.ru/index.php?id=17220&Itemid=2375&option=com_content. (Дата обращения: 2.07.2017).
3. Батычко В.Т. Таможенное право в вопросах и ответах. Таганрог: ТРТУ, 2005.
4. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 №195-ФЗ (ред. от 01.07.2017).

ADMINISTRATIVE OFFENCES IN THE FIELD OF CUSTOMS AFFAIRS AS THREAT OF ECONOMIC SECURITY

Samokhina E.V., Serazutdinov I.M., Students of 4th Year
Perm State University,
614990 Perm, Bukireva Str., 15

This article examines administrative offenses in the field of customs, which are a threat to economic security. The focus is on consideration of the tasks of the customs authorities in law enforcement activities aimed at ensuring the economic security of the country.

Keywords: customs authorities, economic security, administrative offences.

УДК 339.562
ББК 32.988-5

ВОЗМОЖНОСТИ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В СФЕРЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ГОСУДАРСТВЕННОМ СЕКТОРЕ И НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ОПК

Санникова К.А., студент 3 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Д.М. Маликова
Электронный адрес: sannikova.ka@mail.ru
Ижевский государственный технический университет,
426069, г. Ижевск, ул. Студенческая, 7

В статье раскрыта сущность импортозамещения, показаны основные проблемы, с которыми связан данный процесс, представлены крупные проекты импортозамещения в сфере информационных технологий, а также успешные отечественные разработки в данной области и результаты политики импортозамещения в сфере ИТ, проанализированы результаты опроса,

проведенного в целях выявления внедрения политики импортозамещения и отношения предприятий к данному процессу.

Ключевые слова: импортозамещение, информационные технологии, отечественные разработки программного обеспечения, проекты импортозамещения, результаты импортозамещения, государственный сектор, предприятия ОПК.

Актуальность темы в целом связана с проведением активной политики импортозамещения на территории страны, обеспечением безопасности информационных данных в государственных структурах и коммерческих организациях, а также изданием Постановления Правительства об ограничениях госзакупок иностранного ПО, утверждением Приказа Минкомсвязи России от 29.06.2017 N 334 (ред. от 25.09.2017), который предусматривает детально проработанный план – график перехода на использование отечественного программного обеспечения, а также рекомендованные показатели эффективности. Так, например, к 2020 году доля текстовых, табличных редакторов отечественного производства в государственных структурах должна составлять не менее 80%, почтовые приложения, справочно – правовые системы, программное обеспечение системы электронного документооборота, средства антивирусной защиты – не менее 100% отечественного производства [2].

Термин «импортозамещение» представляет собой экономическую стратегию, направленную на защиту отечественного производства, предполагающую замещение импорта российскими товарами и постепенный переход к производству отечественной высокотехнологичной продукции [4]. Можно перечислить достаточно много проблем и препятствий импортозамещения ИТ в России, однако, главными все же являются 4 фактора. Ключевая проблема российского рынка – «vendorlockin», то есть привязанность большинства крупных российских закупщиков программного обеспечения к решениям западных вендоров. Например, продукты «Oracle» чаще всего с трудом или практически никак не переносятся на другие системы управления базами данных, а продукты «Microsoft» редко способны работать

не под управлением «Microsoft Windows». Второй, не менее важный фактор – это финансы. Бюджеты заказчиков ограничены, поэтому закупив единожды дорогой софт, они нескоро будут инвестировать в его обновление. Третий фактор – отсутствие по ряду категорий конкурентных отечественных решений. В следствие этого для замены уже проверенных временем и зарекомендовавших себя западных решений должны быть достаточно весомые аргументы. Четвертый фактор – время: за короткий период времени невозможно заменить решения, которые создавались и внедрялись годами.

Несмотря на названные трудности политика импортозамещения активно реализуется, и примером тому служат проекты, представленные в таблице.

Проекты импортозамещения

№	Заказчик	Исполнитель	Какой продукт замещается?	Какой продукт внедряется?	Год старта проекта	Бюджет, млнруб.
1	Росреестр	Трансдата	СУБД Oracle	СУБД PostgreSQL	2016	195
2	Росреестр	АТ Consulting	СУБД Oracle	СУБД PostgreSQL	2015	170
3	Ростелеком	РТ Лабс, АТ Consulting	СУБД Oracle, Microsoft SQL Server	СУБД PostgreSQL, Wildfly,	2016	111
4	Русгидро	Ланит	Documentum	LanDocs	2016	75
5	РФЯЦ-ВНИИЭФ	Информ-контакт консалтинг	СУБД Oracle	СУБД PostgreSQL	2015	58

Три крупнейших проекта, стартовавших в 2015-2016 годах, относятся непосредственно к государственному сектору. Первые два – это миграция данных из Единого государственного реестра прав на недвижимое имущество и сделок с ним (ЕГРП) и Госу-

дарственного кадастра недвижимости (ГКН) в Единый государственный реестр объектов недвижимости (ЕГРОН), таким образом, на смену СУБД «Oracle Database» пришла система «PostgreSQL».

На фоне санкций Запада в отношении России и государственного курса на импортозамещение на рынке появляется все больше отечественных разработчиков программного обеспечения. На рисунке 1 представлены успешные примеры отечественного программного обеспечения и их назначение.

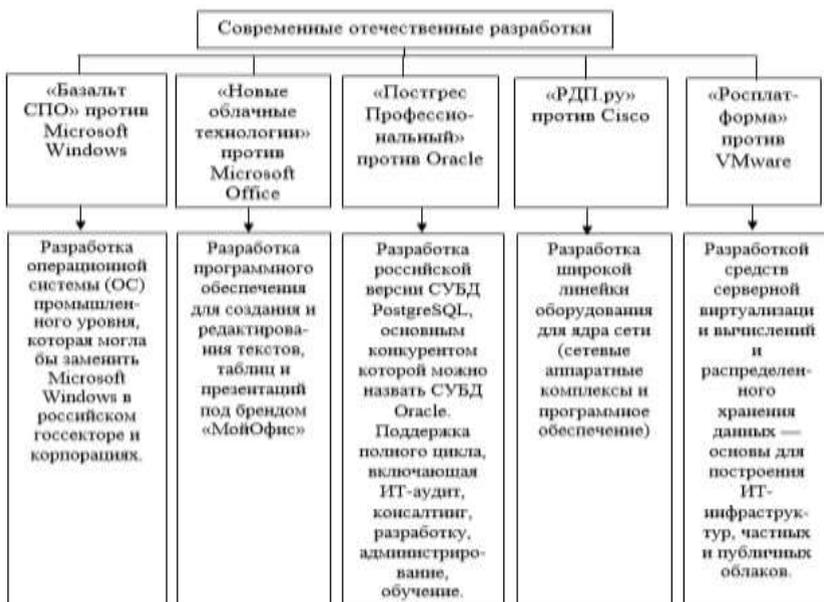


Рис. 1. Отечественные разработки и их назначение

Представленные на рисунке 1 разработки пользуются спросом – правительство Москвы и правительство Татарстана успешно внедрили «Новые облачные технологии» в свою деятельность, в пилотном режиме с намерением заменить Microsoft Office ее ПО внедряет «Почта России». В числе клиентов компании «РДП.ру» - структуры ФНС, десятков вузов, включая САФУ, МЭИ, РГГУ, УФУ. Один из крупнейших пользователей СУБД «Постгрес Профессиональный» - Федеральная налоговая служба, а также Росреестр (таблица 1). С каждым годом снижается спрос

на программы Microsoft Office и операционную систему Windows со стороны государственных органов, что можно наглядно увидеть на рисунке 2.

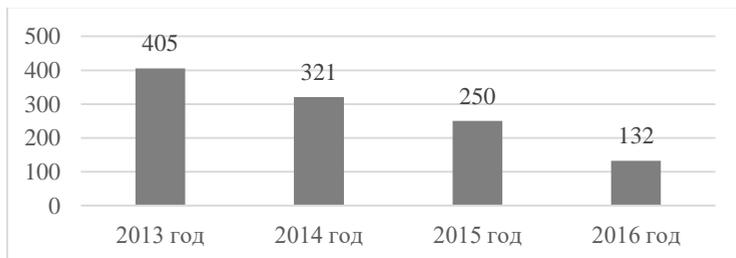


Рис. 2. Количество тендеров на закупку офисного пакета Microsoft Office

Высокими темпами растет доля отечественного ПО в закупке федеральных и региональных структур, в том числе и в закупке работ, что связано с запуском реестра ПО в 2016 году (рисунок 3).

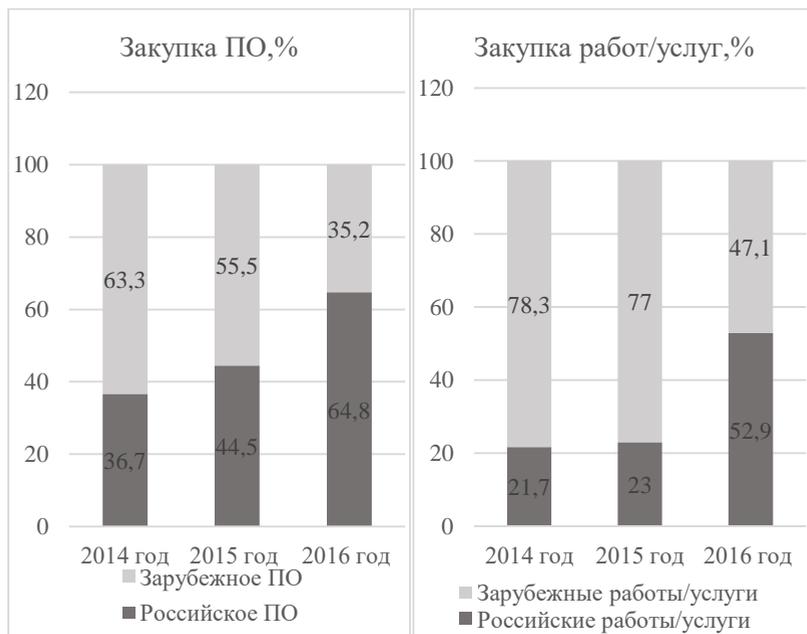


Рис. 3. Рост закупок отечественного ПО и услуг в регионах

Два года назад доля отечественного ПО, которое закупали органы власти, составляла около 10–20 %, сейчас это уже 40–50% и по некоторым направлениям до 60 %. То есть, динамика очевидна.

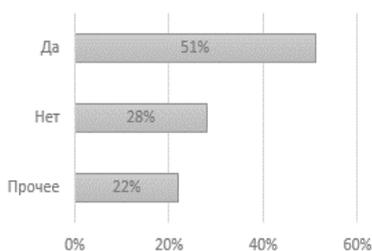
Одним из главных заинтересованных заказчиков отечественных информационных технологий также является военно-промышленный комплекс. Был проведен опрос (158 участников), результаты которого представлены ниже на рисунке 4.



Рис. 4. Результаты опроса

Продолжение рисунка 4

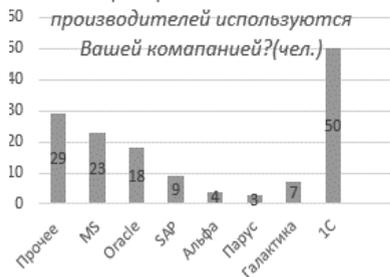
Видите ли Вы сейчас на рынке или ожидаете появления в ближайшем будущем отечественных ОС и СУБД, применимых в ОПК?



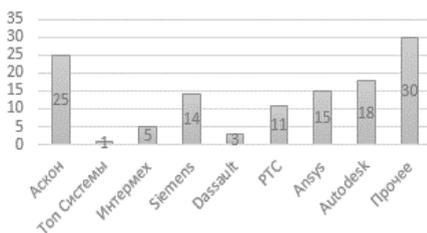
Какое из направлений импортозамещения аппаратных решений Вам представляется предпочтительным?



Системы управления предприятием каких производителей используются Вашей компанией?(чел.)



Инженерное ПО каких производителей используется на Вашем предприятии? (чел.)



Процесс импортозамещения на предприятиях ОПК начался – 2/3 опрошенных подтвердили этот факт. Лидерами этого процесса можно назвать фирму «1С» с целым набором программного обеспечения для автоматизации предприятий и компанию АСКОН с пакетом инженерных программ. Долю российского ПО на предприятиях ОПК можно оценить в 15–20%. Опрос показал ухудшение положения ИТ на предприятиях ОПК – бюджеты на них не увеличиваются, а стоимость решений возрастает, что связано с изменением курса доллара и значительной долей иностранных компонентов в ИТ – решениях [3]. Российские компа-

нии предпочитают свои разработки, нежели локализованные решения западных производителей, с большим подозрением относятся к восточным продуктам.

Основной проблемой является не отсутствие российских аналогов, а недостаточный функционал подобных аналогов. Следовательно, об импортозамещении нужно говорить не как о процессе замены иностранных продуктов российскими, а как о совершенствовании уже существующих отечественных решений [3].

Представляется целесообразным показать удачные примеры внедрения отечественных ИТ на предприятиях ВПК, которые принесли видимые результаты. Система 1С: ERP активно внедряется в АО «Вертолеты России» с 2015 года, эффектом от внедрения АСУ является увеличение коэффициента оборачиваемости запасов на 8-10%, снижение на 15-20% отклонения фактического хода производства от плановых заданий, сокращение на 40% времени разработки и утверждения трехлетних планов поставок, производственных программ и графиков производства [1].

В АО «УралТрансМаш» благодаря введенным системам «Галактика ERP» и «Галактика АММ» со складов не выдается материал под заказы, которые не требуются, либо не приоритетны; появилась прозрачность в производственных процессах; в процесс вовлекаются свободные остатки, и благодаря грамотному управлению высвобождается часть оборотных средств; за счет оперативной работы с налоговыми органами удается высвободить в виде возврата НДС до 7 млн рублей оборотных средств в месяц, данные по расчетам с контрагентами формируются автоматически в оперативном режиме; более качественно ведется учет рабочего времени. На момент начала запуска системы в опытную эксплуатацию выполнение номенклатурного плана, сформированного в системе, составляло около 50%, на момент окончания опытной эксплуатации – свыше 85%.

Подводя итог, хочется отметить, что процесс импортозамещения в России с каждым годом набирает обороты, так как предприятия и государство действительно осознают необходимость и важность этого процесса. Во-первых, иностранные ИТ – технологии отличаются высокой стоимостью лицензий, внедрения и владения. Во-вторых, отечественные ИТ лучше адаптируются к российской специфике (законы, интерфейс). В третьих, отечественные ИТ имеют локальную техподдержку. И, конечно, стоит

отметить безопасность, в т.ч. связанная с политическими процессами (санкции).

Список литературы

1. Альманах «Управление производством». Лучшие практики повышения эффективности производства ВПК России. Практический опыт предприятий. 2015. 134 с.

2. Приказ Минкомсвязи России от 29.06.2017 №334 (ред. от 25.09.2017) «Об утверждении методических рекомендаций по переходу федеральных органов исполнительной власти и государственных внебюджетных фондов на использование отечественного офисного программного обеспечения, в том числе ранее закупленного офисного программного обеспечения». Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_219476/ (дата обращения 26.11.2017).

3. Санникова К.А., Маликова Д.М. Роль и влияние импортозамещения на оборонно-промышленный комплекс России // Сборник «Индустриальная цивилизация: прошлое или будущее России?: материалы III Пермского конгресса ученых-экономистов (г. Пермь, ПГНИУ, 17 февраля 2017 г.): в 2 т. / Перм. гос. нац. исслед. ун-т. Пермь, 2017. Т. 1. С. 107–110.

4. Сборник докладов V ежегодного форума «Информационные технологии на службе оборонно-промышленного комплекса». Челябинск 2016. С. 24–41.

5. Соловьев А.И. Импортозамещение в России: проблемы и пути их решения. Режим доступа: <http://forum24.fa.ru/?p=1760> (дата обращения 30.10.2017).

POSSIBILITIES OF IMPORT SUBSTITUTION IN THE FIELD OF INFORMATION TECHNOLOGIES IN THE STATE SECTOR AND ON COMPANIES OF THE MILITARY - INDUSTRIAL COMPLEX

Sannikova K.A., Student of 3rd Year

Kalashnikov Izhevsk State Technical University,
426069, Izhevsk, Studencheskaya Str., 7

The article reveals the essence of import substitution, shows the main problems associated with this process, presents major import substitution projects in the field of information technologies, as well

as successful domestic developments in this field and the results of the policy of import substitution in the field of IT, analyzes the results of a survey conducted to identify the implementation of import substitution policies and the attitude of enterprises to this process.

Keywords: import substitution, information technologies, domestic software development, import substitution projects, import-substitution results, public sector, enterprises of the Military - Industrial Complex.

УДК 336.71.078.3

ББК 65.29

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СФЕРЕ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Сатановская В.К., магистр 1 курса

Научный руководитель – к.э.н., доцент В.Э. Серогодский

Электронный адрес: satanovskayaavaleria@mail.ru

Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика Д.Н. Прянишникова, 614000, г. Пермь, ул. Петропавловская, 23

В данной статье рассматривается экономическая безопасность в сфере банковской деятельности. Описываются угрозы и основные составляющие экономической безопасности банка, а также определены задачи, которые необходимо решить, чтобы обеспечить безопасность банковской деятельности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, коммерческий банк, угрозы, риски, финансовая безопасность, информационная безопасность, мониторинг.

В настоящее время проблема обеспечения экономической безопасности является предметом пристального внимания и изучения. Особую актуальность она получила в связи с постоянно увеличивающейся степенью открытости экономик, их тесной интеграцией в мировые экономические процессы.

Практически любая деятельность по обеспечению экономической безопасности подразумевает осуществление защиты национальных интересов от воздействий угроз.

Под угрозой экономической безопасности следует понимать потенциально или реально возможное событие, действие, процесс или явление которое способно нарушить устойчивость хозяйствующего субъекта или привести к остановке его деятельности [1].

В условиях рыночной экономики значение и роль банковского сектора в деле обеспечения экономической стабилизации и безопасности страны неуклонно возрастает [4].

Банковская система России занимает особое место в финансовой системе страны, решая важные задачи в части финансового обслуживания физических и юридических лиц, всех отраслей производства, привлечения инвестиций для реализации инновационных программ, включая государственные, и т.д. Успешная работа банковской системы определяет стабильность экономической и внутривластной обстановки в стране.

Банковская система России является двухуровневой и состоит из верхнего уровня (Центральный банк) и нижнего уровня (коммерческие банки).

Коммерческий банк – это кредитная организация, которая имеет исключительное право осуществлять определенные банковские операции. Основные операции, которые выполняет коммерческий банк – это привлечение капитала, его размещение на выгодных условиях, а также выполнение ряда услуг клиентам [5].

Ведущим принципом в работе коммерческого банка является стремление к получению как можно большей прибыли и финансовой устойчивости. Но это стремление ограничивается возможностью понести убытки из-за рисков.

Вся деятельность коммерческого банка основывается на риске. Риск банковской деятельности означает вероятность того,

что фактическая прибыль банка окажется меньше ожидаемой. Тем не менее, банк обычно предпочитает избежать риска, а если это невозможно, то свести его к минимуму.

Именно поэтому одна из главных задач коммерческого банка заключается в эффективном управлении рисками. Основными задачами банка в области управления рисками является ограничение совокупного уровня рисков по операциям в соответствии с ресурсами на покрытие рисков, сокращение числа непредвиденных событий/убытков, оценка эффективности деятельности банка с учетом принимаемых рисков, а также совершенствования системы управления рисками, что позволит в будущем банку извлекать достаточную прибыль и соблюдать принципы экономической безопасности [3].

Под экономической безопасностью коммерческого банка следует понимать состояние защищенности его жизненно важных интересов от внутренних и внешних угроз, достигаемое путем реализации определенной системы мер экономического, организационного и технического характера.

Служба экономической безопасности коммерческого банка должна представлять собой структуру, состоящую из специалистов по информационной безопасности; экономистов; юристов; специалистов по экономическому анализу и специалистов по обеспечению имущественной безопасности остального персонала.

Важной частью исследования экономической безопасности коммерческого банка является выбор критериев, на основе которых можно сделать вывод о том, в каком состоянии находится экономическая безопасность банка. Из всего множества критериев традиционно акцент сосредоточен на двух:

а) финансовая стабильность коммерческого банка, определяющаяся на основе финансовой стабильности и индикаторов оптимальности;

б) уровень качества кредитного портфеля коммерческого банка.

Главная цель обеспечения безопасности банковской деятельности заключается в достижении устойчивого и максимально эффективного функционирования организации на дан-

ный момент времени и с учётом перспективной динамики развития. Данная цель может быть достигнута посредством решения следующих задач:

- обеспечение постоянного мониторинга уровня экономической безопасности банка;
- обеспечение эффективности функционирования систем внутреннего контроля;
- обеспечение реализации мероприятий, направленных на усиление мер по обеспечению финансовой и информационной безопасности;
- обеспечение использования передовых методов управления угрозами экономической безопасности, используемые в международной банковской практике;
- обеспечение резервов на покрытие убытков в соответствии с видами операций банка, порядок использования этих резервов;
- обеспечение контроля по повышению профессионального уровня работников службы экономической безопасности, расширив не только их полномочия, но и сам отдел, в состав сотрудников которого необходимо включить специалистов различных отраслей знаний [6].

Рассмотрим классификацию рисков с учетом объекта посягательств на уровне банка, включающую в себя лишь часть угроз экономической безопасности банковской деятельности:

1. Угрозы для капитала банка: предоставление заведомо ложной информации о заёмщике (и займе); использование поддельных платёжных документов (пластиковых карт); кража денежных средств; мошенничество персонала банка со счетами и вкладами клиентов; сговор клиентов и сотрудников банка; и т.д.
2. Угрозы для порядка ведения банковской: осуществление экономического шпионажа в интересах конкурентов; мошенничество; злоупотребление сотрудниками банка своими полномочиями; и т.д.

3. Угрозы для деловой репутация: предоставление ложной информации о банке, через СМИ; распространение ложной информации (подделка документов) от имени банка; нарушение банком норм законодательства; и т.д.

4. Угрозы для порядка функционирования и управления деятельностью банка: приостановление действия лицензии; приостановление движения средств по счету; блокирование здания банка; и т.д.

В настоящее время серьезным источником угроз является дистанционное банковское обслуживание, то есть предоставление услуг клиенту с помощью использованием средств телекоммуникаций, не требующих визита клиента в банк [2].

Несмотря на преимущества дистанционного банковского обслуживания, данные сервисы часто подвергаются различного рода сетевым атакам с целью получения персональных данных клиента.

Особую опасность представляют вирусные атаки на информационную систему Банка России. Например, вирусы-вымогатели, их цель – шифровка баз данных пользователей, наиболее распространенный способ попасть в банковскую сеть – это заразить компьютер рядового сотрудника при помощи e-mail рассылки с вредоносными данными, зашифрованными в письме.

Поэтому стоит отметить, что в силу экономической важности банковских систем, обеспечить их информационную безопасность просто необходимо, так как информация, содержащаяся в банковских базах данных, имеет материальную стоимость.

Таким образом, изучив проблемы экономической безопасности коммерческих банков, стоит отметить, что обеспечение экономической безопасности является одной из важных задач. Также отметим, что для полноценного функционирования коммерческих банков огромную роль играет деятельность служб экономической безопасности банка направленная на отслеживание вероятных угроз, правильность выбора методов воздействия на угрозы, а также своевременность их применения.

Список литературы

1. Гончаренко Л.П. Управление безопасностью / Л.П. Гончаренко, Е.С. Куценко Е.С. Москва: КНОРУС, 2011. 272 с.
2. Переверзева Е.С., Лапшина Я.А. Проблемы и перспективы экономической безопасности коммерческого банка в РФ // Современные наукоемкие технологии. 2014. № 7–1. С. 71–73.
3. Погребенко Ю.Н. Основные направления и пути обеспечения экономической безопасности деятельности коммерческих банков // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. 2012. № 2. С. 365–367.
4. Сазонов С.П., Езангина И.А., Евсеев Р.С. Экономическая безопасность кредитной организации: факторы, угрозы, направления укрепления // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2016. № 31. С. 42–56.
5. Тепман Л.Н. Управление банковскими рисками: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по направлениям экономики и управления / Л.Н. Тепман, Н.Д. Эриашвили. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2015. 311 с.
6. Хачатурян Г.Ю. Институциональные основы экономической безопасности банковской деятельности в современной экономике // Вестник университета (государственный университет управления). 2010. №21. С. 15–22.

ECONOMIC SAFETY IN THE FIELD OF BANKING ACTIVITIES

Satanovskaya V.K., Master of 1st Year

Perm State Agrarian and Technological University named after
Academician D.N. Pryanishnikov,
61400, Perm, Lunacharsky Str., 3

This article considers economic security in the sphere of banking. The threats and the main components of the bank's economic security are described, and the tasks that need to be addressed to ensure the safety of banking activities are identified.

Keywords: economic security, commercial bank, threats, risks, financial security, information security, monitoring.

УДК 330.332.12
ББК 65.263.22

**ЧАСТНЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ
В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТУРБУЛЕНТНОСТИ
КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ**

**Сафронов А.В., магистрант 2 курса
Научный руководитель – к.э.н. Л.В. Мазур
Электронный адрес: ghjkg@yandex.ru
Финансовый университет при Правительстве Российской
Федерации (Орловский филиал), 302001, г. Орел,
ул. Гостиная, 2**

В статье рассмотрены возможности частного инвестора в сложившихся реалиях экономики Российской Федерации, приведен анализ инструментов инвестирования.

Ключевые слова: инвестиции, банковские вклады, паевые инвестиционные фонды.

Последствия экономического кризиса сказывается на множестве финансовых инструментов и на их отношении со стороны населения страны. Доверие к банковской и денежно-кредитной системам в условиях экономической турбулентности может играть ключевое значение в принятии инвестиционного решения не только профессиональными игроками, но и частными инвесторами.

Однако доверительное управление капиталом в разных его формах является привлекательным и значимым для рассмотрения, так как работа с инвестиционными инструментами напрямую требуют от участника процесса набора необходимых умений и знаний функционирования рынка.

В рамках экономической безопасности, как для страны, так и для среднестатистического физического лица является значи-

мым вопрос сохранения и приумножения накоплений. И наиболее востребованным на рынке инвестиционным инструментом в настоящее время для этого служит депозит. Банковские вклады физических лиц по данным Центрального банка Российской Федерации на 07.2017 г. составляют 24,9 трлн руб. [1]. Банковский вклад наименее рискованный из рассматриваемых в статье инструментов, так как вклады физических лиц застрахованы согласно ФЗ 177 «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации», но его капитализация самая низкая [2].

В Таблице 1 представлена информация по условиям вкладов для физических лиц согласно информационному portalу banki.ru [3].

Таблица 1

Предложения банков по вкладам физических лиц с максимальными ставками в Орловской области

Название вклада, банк	Ставка, %	Минимальная сумма, руб.	Мин. срок
Двойная выгода плюс АО «ОТП Банк»	9,00	30000	1 год
Свои люди. Инвестиционный ПАО «Национальный Банк «Траст»	8,30	50000	1 год
Инвестиционный АО «Россельхозбанк»	8,30	50000	395 дней
Пенсионный АО «Банк Русский Стандарт»	8,25	10000	1 год
Максимальный процент ПАО «Бинбанк»	8,20	10000	1 год
Сохраняй Онлайн ПАО «Сбербанк России»	5,05	100000	6 мес.

Из табл. 1 можно увидеть, что наиболее прибыльным является предложение АО «ОТП Банк» «Двойная выгода плюс» со ставкой 9,00% годовых с минимальной суммой вклада в 30 000 рублей и сроком не менее 1 года. В линейке самого крупного банка

с государственным участием ПАО «Сбербанк России» доходность лучшего предложения – Сохраний онлайн, почти в два раза меньше – 5,05%. Ясна политика Сбербанка по дистанционному привлечению денежных средств путем внедрения интернет-банкинга и ухода от дополнительных трат на обслуживание клиента.

Однако у «Сбербанка» имеется более рискованные, но и более доходные инструменты. Паевые инвестиционные фонды под управлением «Сбербанка» представляют обособленный имущественный комплекс, состоящий из имущества, переданного в доверительное управление управляющей компании учредителем доверительного управления с условием объединения этого имущества с имуществом иных учредителей доверительного управления, и из имущества, полученного в процессе такого управления, доля в праве собственности на которое удостоверяется ценной бумагой, выдаваемой управляющей компанией [4].

На официальном сайте компании размещена информация о всех фондах под ее управлением. Наибольший интерес представляют фонды с приростом стоимости пая за год, данные по пяти лучшим приведены в таблице 2 [5].

Таблица 2

**Рейтинг паевых инвестиционных фондов УК «Сбербанк
Управление Активами» по доходности за 1 год**

Наименование фонда	Стоимость пая, руб.	СЧА (стоимость чистых активов), млн руб.	Прирост за 1 год (с 28.09.2016)
Фонд «Электроэнергетика»	1081,98	1 111,69	28,22
Фонд «Глобальный интернет»	2845,54	2 065,07	21,25
Фонд «Финансовый сектор»	1191,89	379,16	18,82
Фонд «Европа»	817,46	153,99	15,67
Фонд «Телекоммуникации и технологии»	3626,00	725,19	15,33

Проведем анализ фонда под управлением УК «Сбербанк Управление Активами» «Электроэнергетика». Данный фонд увеличил стоимость пая на 28,22% за год и это лучший показатель среди внутренних конкурентов, последующий по доходности Фонд глобальный интернет с приростом почти на 7% меньше. На Рисунке 1 представлена структура фонда.

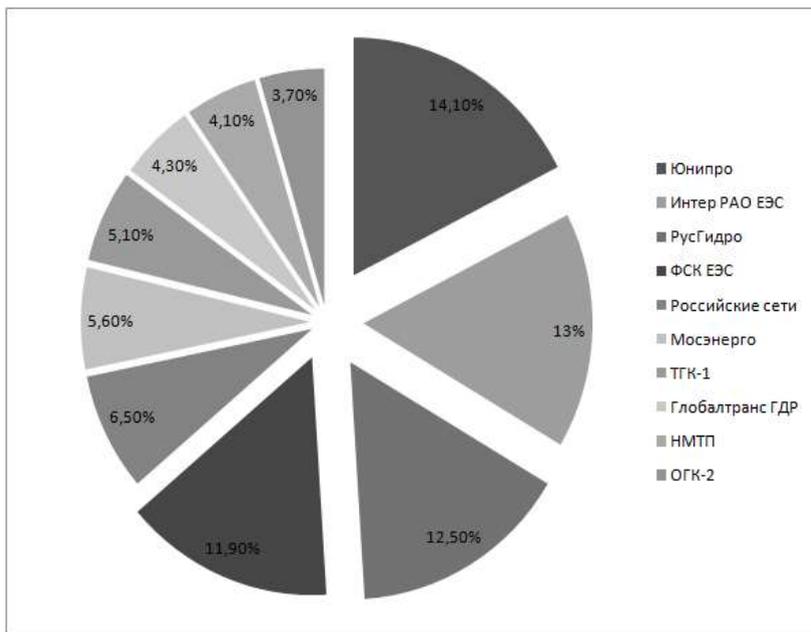


Рис. 1. Структура Фонда «Электроэнергетика»

Фонд инвестирует в диверсифицированный портфель акций инфраструктурного сектора и акции электроэнергетических компаний. Объектами инвестирования являются преимущественно российские компании, занятые в производстве, передаче и реализации энергии, и предоставлении коммунальных услуг. Более половины структуры принадлежит корпорациям ПАО «Юнипро», ПАО «Интер РАО ЕЭС», ПАО «РусГидро» и ПАО «ФСК».

Согласно Рисунку 2, на котором изображена динамика стоимости пая в течение года, максимальная его стоимость доходила

в начале февраля до более чем 1100 рублей за пай. В течении 5 месяцев стоимость колебалась и стабилизировалась лишь на конец сентября, на 28.09.2017 г. она составляет 1081,98 рублей.

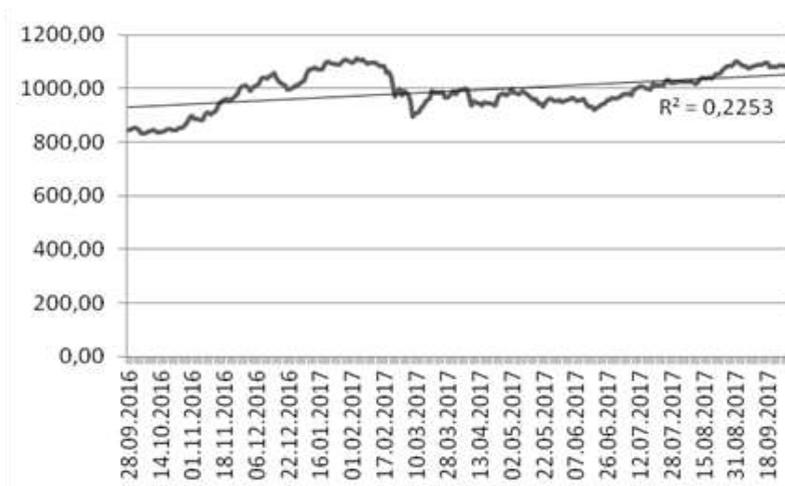


Рис. 2. Динамика стоимости пая фонда «Электроэнергетика»

Годовая динамика стоимости пая Электроэнергетика имеет положительный тренд с периодическими колебаниями курса, однако обобщенная динамика говорит об устойчивом росте стоимости пая и доходности фонда в целом.

Управляющая компания «Сбербанк Управление активами» является консервативной и надежной компанией имеющей высокие оценочные коэффициенты AAA от Национального рейтингового агентства, но данная управляющая компания не является единственной на рынке.

В таблице 3 приведены управляющие компании являющиеся конкурентами «Сбербанка» и имеющие доходности в несколько раз больше.

Топ 10, по данным информационного портала Investfunds, возглавляет управляющая компания АО УК «Апрель Капитал». Ей принадлежат первые три места по годовому приросту стоимости пая [6].

Фонд под управлением УК «Апрель Капитал», «Акции второго эшелона» имеет годовой прирост почти в 85%.

Таблица 3

**Рэнкинг инвестиционных фондов по доходности за год
(с 30.09.16 по 29.09.17)**

№	Название фонда	Название Управляющей компании	Пай на 30.09.16	Пай на 29.09.17	Прирост, %
1	Апрель Капитал Акции второго эшелона	АО УК «Апрель Капитал»	123,04	227,33	84,76
2	Апрель Капитал Акции сырьевых компаний	АО УК «Апрель Капитал»	146,93	231,98	57,88
3	Апрель Капитал Акции	АО УК «Апрель Капитал»	338,69	511,77	51,1
4	УРАЛСИБ Энергетическая перспектива	ПАО «УРАЛСИБ»	16397,89	24278	48,06
5	Апрель Капитал Акции несырьевых компаний	АО УК «Апрель Капитал»	64,79	86,96	34,22
6	РСХБ Лучшие отрасли	ООО «РСХБ Управление Активами»	1719,68	2307,28	34,17
7	Райффайзен Электроэнергетика	ООО «УК «Райффайзен Капитал»	4383,35	5860,73	33,7
8	МК Акции	ООО «Менеджмент-консалтинг»	1465	1954,47	33,41
9	ФОНД 2025	ООО «УК «Атон-менеджмент»	1000,74	1328,26	32,73
10	ВТБ Фонд Электроэнергетики	АО «ВТБ Капитал Управление активами»	6,46	8,43	30,5

Активы фонда инвестируются в акции компаний малой и средней капитализации в расчёте на существенный рост стоимости в долгосрочной перспективе. Яркие представители пая это ПАО «ММК», ПАО «АЛРОСА», X5 RetailGroup, ПАО «РУСАЛ», Evrazplc – их вес в пае почти 70 %.

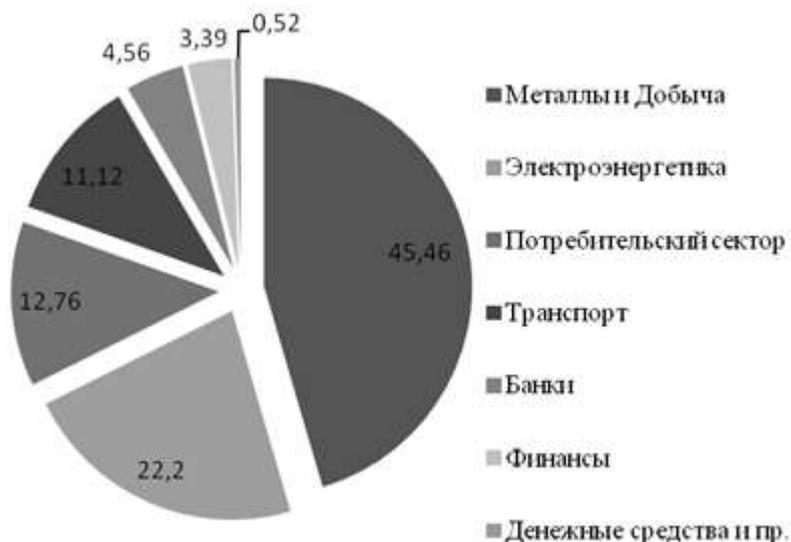


Рис. 3. Отраслевая структура пая «Акции второго эшелона» под управлением УК «Апрель Капитал»

Динамика стоимости пая инвестиционного фонда Акции второго эшелона под управлением «Апрель Капитал», приведенная на Рисунке 4, представляет собой положительную тенденцию к росту, ее тренд более выражен, и имеет меньшие отклонения, в сравнение с конкурентом из «Сбербанк».

Таким образом, даже в условиях экономической турбулентности и нестабильных курсов иностранных валют частные инвесторы имеют возможность защитить свой капитал, как от внешних, так и от внутренних экономических факторов. Переход от банковского депозита к более рискованным операциям доверительного управления паевых инвестиционных фондов поможет увеличить доходность капитала в несколько раз.

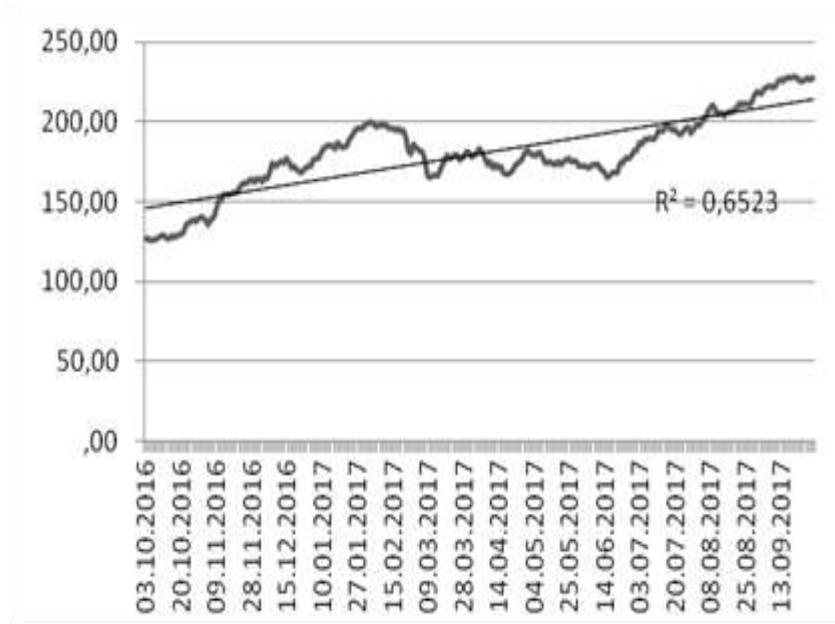


Рис. 4. Динамика стоимости пая фонда «Акции второго эшелона» под управлением компании «Апрель Капитал»

Доверять накопления банковской системе необходимо для сохранения своих средств, их капитализации и как следствие экономической безопасности. Финансовые инструменты, представленные на российском рынке, позволяют выбрать оптимальные решения для каждого клиента, пусть то консерватор желающий получать меньший, но стабильный приток к своему капиталу или активный и более рисковый инвестор. Управление инвестициями поможет получить оптимальное решение для получения максимальной выгоды от сбалансированного диверсификационного портфеля.

Список литературы

1. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации // Режим доступа: <http://www.cbr.ru> (дата обращения: 01.11.2017).

2. Федеральный закон от 23.12.2003 №177-ФЗ «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации». Режим доступа: <http://base.consultant.ru> (дата обращения: 01.11.2017).

3. Информационный портал banki.ru. Режим доступа: <http://www.banki.ru> (дата обращения: 01.11.2017).

4. Федеральный закон от 29.11.2001 №156-ФЗ «Об инвестиционных фондах». Режим доступа: <http://base.consultant.ru/> (дата обращения: 01.11.2017).

5. АО «Сбербанк управление активами». Режим доступа: <https://sberbank-am.ru> (дата обращения: 01.11.2017).

6. Информационный портал Investfunds. Режим доступа: <http://investfunds.ru> (дата обращения: 01.11.2017).

7. Богачева В.В., Сафронов А.В., Мазур Л.В., Боброва Е.А. Влияние геополитической нестабильности на капитализацию корпораций на примере ПАО «ГАЗПРОМ» // Научные записки ОрелГИЭТ. 2016. № 2 (14). С. 81–86.

**PRIVATE INVESTMENT OPPORTUNITIES
IN THE CONDITIONS OF ECONOMIC TURBULENCE
AS A FACTOR OF ECONOMIC SECURITY OF THE REAL
SECTOR OF ECONOMICS**

Safronov A.V., Master of 2nd Year

Financial University under the Government of the Russian
Federation (Oryol Branch)
302001, Oryol, Gostinnaya Str., 2

The article examines the possibilities of a private investor in the current realities of the Russian Federation's economy, analyzes investment instruments.

Keywords: Investments, bank deposits, mutual funds.

УДК 330.17
ББК 65.054

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОРГАНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Степнова К.В., Гаева Е.А., студентки 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.П. Паздникова
Электронный адрес: marinagubina.c@yandex.ru
Пермский национальный исследовательский
политехнический университет, 614990, г. Пермь,
Комсомольский пр., 29

В статье рассмотрены основные показатели деятельности федеральных органов исполнительной власти в разрезе территориальных органов. Проведена независимая экспресс-оценка эффективности деятельности Управления Федеральной службы судебных приставов России по Пермскому краю.

Ключевые слова: эффективность деятельности, органы исполнительной власти, проблемы.

Согласно ст. 10 Конституции Российской Федерации, государственная власть осуществляется по принципу разделения власти на три ветви: законодательную, исполнительную и судебную. В основу данного принципа заложена теория о том, что управление государством должно осуществляться независимыми друг от друга органами власти, и в то же время взаимно контролирующими деятельность каждого [1].

На современном этапе исполнительная власть в РФ реализуется через систему органов исполнительной власти. В соответствии с указом Президента РФ от 21.05.2012 N 636 (ред. от 03.04.2017) «О структуре федеральных органов исполнительной власти», основными элементами в структуре органов исполнительной власти РФ являются федеральные министерства, федеральные службы и федеральные агентства, руководство которыми осуществляет Президент РФ либо Правительство РФ [2].

Одним из важнейших элементов структуры исполнительной власти является Министерство юстиции РФ – орган, осуществляющий выработку и реализацию государственной политики, и нормативно-правовое регулирование в сфере правоохранительной и правоприменительной деятельности, а также выполняет функции по контролю и надзору в установленных сферах.

В ведомстве Минюста РФ находятся Федеральная служба исполнения наказаний (ФСИН), осуществляющая правоприменительные функции в сфере исполнения уголовных наказаний и Федеральная служба судебных приставов (ФССП), являющаяся органом исполнительного производства.

Исполнительное производство направлено на решение задач по исполнению судебных актов, актов других органов и должностных лиц, в целях защиты нарушенных прав, свобод и законных интересов граждан и организаций [3].

Федеральная служба судебных приставов является единственным органом, который осуществляет организацию принудительного исполнения судебных актов общей юрисдикции и арбитражных судов, а также других органов, определенных в законодательной базе РФ в сфере исполнительного производства.

ФССП в своей работе основывается на принципах законности, уважения чести и достоинства гражданина, неприкосновенности минимума имущества, необходимого для существования должника-гражданина и членов его семьи, а также своевременности совершения исполнительных действий.

У данной структуры существуют и действуют территориальные органы в каждом субъекте РФ. В основу их полномочий включаются: обеспечение установленного порядка деятельности

судов, охраны строений судов, организация исполнения актов судебных и других органов и должностных лиц; проведение оценки, учета и организации хранения арестованного и изъятого имущества [4].

Деятельность ФССП нередко подвергают критике, отмечая некачественное исполнение актов судебных и других уполномоченных органов, несовершенство ведения расходной деятельности службы, отставание фактических показателей функционирования службы от прогнозных показателей. Часто подобные мнения не подкреплены научно-обоснованными фактами и оцениваются субъективно.

Ежегодно приказом Министерства юстиции утверждается план работ, показатели деятельности на текущий год, формирует показатели для оценки эффективности деятельности территориальных органов ФССП.

Приказом ФССП России от 26.07.2016 № 432 утвержден список показателей для оценки эффективности деятельности Управлений ФССП в субъектах РФ [5]. Оцениваются такие направления, как «Организация исполнительного производства», «Обеспечение установленного порядка деятельности судов», «Организация предварительного расследования в форме дознания», «Организационно-управленческая деятельность». Эффективность просчитывается как по всем направлениям вместе, так и по каждому направлению в отдельности. Оценка каждого направления производится по основным и дополнительным показателям.

На примере Управления ФССП России по Пермскому краю проанализируем деятельность территориального органа по предложенным основным показателям. Соотнесем прогнозируемые значения показателей и на 2016 год и фактическое среднегодовое значение показателей за 2016 год в Управлении ФССП России по Пермскому краю (табл.).

**Перечень показателей работы территориальных органов
Федеральной службы судебных приставов на 2016 год**

№	Показатель деятельности	Ед. изм.	Прогноз показателя на 2016 год	Факт.ср. днегод. значение 2016 г	Откл.
1. Организация исполнительного производства					
1	Фактически законченные исполнительные производства	%	48	22,4 (-)	25,6
2	Интенсивность исполнения требований исполнительных документов	%	103	84,2 (-)	18,8
3	Законность при исполнении должностных обязанностей	%	7	13,1 (+)	6,1
4	Влияние на эффективность исполнения судебных актов реализованного имущества должников	%	11	3,6 (-)	7,4
2. Осуществление обеспеченности порядка функционирования судов					
5	Объем осуществленных приводов в суды по уголовным делам	%	80	89,8 (+)	9,8
6	Объем осуществленных приводов в суды по административным делам	%	80	96,1 (+)	16,1
3. Организация дознания					
7	Результативность расследования уголовных дел	%	98	88,4 (-)	9,6
8	Оперативность производства дознания	%	91	79,2 (-)	11,8
9	Законность действий в процессе дознания по уголовным делам	%	0,15	0 (-)	0,15

На основе данных таблицы, где представлены открытые прогнозные и фактические значения показателей работы УФССП России по Пермскому краю, можно свидетельствовать о снижающейся эффективности функционирования службы по трем основным показателям.

В частности, при анализе деятельности по направлению «организация исполнительного производства» рассматривались четыре основных значения. Отклонение по показателю «Оконченные фактически исполнительные производства» оказалось отрицательным и составило 25,6%. «Интенсивность исполнения требований исполнительных документов» по факту на 18,8% ниже прогнозируемого значения. К числу отрицательных относится и значение «Влияние на эффективность исполнение судебных актов реализованного имущества» с отклонением от прогноза в 7,7%. Единственным положительным показателем является «Законность при исполнении должностных обязанностей». Его фактическое значение превысило плановое на 6,1%. Таким образом, можно сделать вывод, что работа по направлению организации исполнительного производства ведется неэффективно.

Положительный эффект наблюдается в результатах работы территориального органа ФССП России по Пермскому краю по направлению осуществления обеспеченности порядка функционирования судов, установленным законодательством РФ. Проценты осуществления приводов в суды по уголовным и административным делам превысили прогнозируемое значение на 9,8 % и 16,1% соответственно.

В области организации предварительного расследования уголовных дел в виде дознания, ни один показатель не достиг прогнозируемого значения. Результативность расследования уголовных дел ниже прогноза на 9,6%, показатель оперативности производства дознания составил 79,2%, что на 11,8% меньше ожидаемого показателя.

Таким образом, при оценке эффективности деятельности УФССП России по Пермскому краю за 2016 год, рассматривались основные показатели по трем основным направлениям. Анализ соотношения фактического значения к прогнозируемому показало, что в территориальном органе по двум направлениям из трех работа ведется неэффективно, так как фактические показате-

тели меньше прогнозируемых в среднем на 15%. Совершенствование работы требуется в направлениях организации исполнительного производства и организации дознания.

Для того, чтобы фактические показатели достигали или положительно превышали прогнозные показатели нужно повышать уровень квалификации служащих, оказывать должную мотивацию за хорошее выполнение своих обязательств для осуществления эффективного функционирования службы, а также обеспечить привлекательность должности судебного пристава через рациональную организацию рабочего времени, сокращение объемов работ до разумных пределов и повышение заработной платы. Также увеличение штата работников и рост финансирования территориальных органов ФССП может положительно сказаться на системе показателей эффективности деятельности службы.

Список источников

1. Федеральный закон «Об исполнительном производстве» от 02.10.2007 N 229-ФЗ, ст. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_71450/ (дата обращения 12.03.2017).

2. Приказ Министерства юстиции России от 21.06.2013 г. №74 «Об утверждении типового положения о территориальном органе ФССП, ст. 2.1. Режим доступа: http://fssprus.ru/terorg_functions/ (дата обращения 12.04.2017).

3. Приказ ФССП России от 26.07.2016 № 432 «О показателях эффективности деятельности территориальных органов ФССП на 2016 год», Прил.1. Режим доступа: http://fssprus.ru/files/fssp/db/files/00nра2016/prikaz_fssp_432_2016_0726_201610271140.pdf (дата обращения 11.03.2017).

4. Мингалева Ж.А., Паздникова Н.П. Экспресс-оценка устойчивости местных бюджетов // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 12 (146). С. 100-106.

EFFICIENCY OF FEDERAL EXECUTIVE AUTHORITIES: PROBLEMS AND PROSPECTS

Stepnova K.V., Gayeva E.A., Students of 4th Year

Perm National Research Polytechnic University

614990, Perm, Komsomolskiy Ave., 29

In article key indicators of activity of federal executive authorities in a section of territorial authorities are considered. Independent express assessment of efficiency of activity of Office of the Federal Bailiff Service of Russia for Perm Region is carried out.

Keywords: efficiency of activity, executive authorities, problems.

УДК 33

ББК 65

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Субботина Ю.Д., к.э.н., доцент

Федотова А.С., студентка 5 курса

Электронный адрес: ydsubbotina@mail.ru, anastasia

12.05.96@mail.ru

**Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15**

В статье рассматривается роль экономической преступности в системе экономической безопасности страны. Раскрываются сущность и причины экономических преступлений. Выделены последствия экономических преступлений как угрозы экономической безопасности. Рассмотрены возможные меры противодействия.

Ключевые слова: экономическая преступность, угроза, экономическая безопасность, коррупция, мошенничество, безопасность, экономика.

В буквальном смысле «безопасность» – это состояние, при котором отсутствует опасность. Экономическая безопасность –

это состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации [1].

В современном мире экономика становится приоритетным направлением, обеспечение безопасности которой, в настоящее время, является главным условием безопасности страны и как следствия обеспечения достойного уровня благополучия ее жителей.

Но вместе с уровнем развития экономики растет и экономическая преступность всех сферах экономической деятельности, что выступает угрозой, наносящей большие экономические потери государству.

В России при создании нового уголовного кодекса реализован широкий подход к определению преступлений, определяемых как экономические. В действующем УК имеется раздел VIII «Преступления в сфере экономики», в который вошли три главы с 47 статьями: глава 21 «Преступления против собственности», глава 22 «Преступления в сфере экономической деятельности», глава 23 «Преступления против интересов службы в коммерческих и иных организациях» [2].

Обобщая изученную литературу [3,4,5,6,7], к экономическим преступлениям можно отнести уголовно наказуемые виновные общественно опасные деяния, посягающие или использующие легальные экономические институты, то есть правила, формы, процедуры, контрольные и санкционные механизмы экономической деятельности в любых ее формах. При этом конкретный перечень претерпевающих преступную эксплуатацию и прямое посягательство институтов остается принципиально открытым.

В России экономические преступления прошли ряд этапов: от эпизодического поиска незаконной ренты до тотального захвата всех эшелонов власти и общественных институтов, формирования глобальной экономической преступности, сознательной экономической агрессии со стороны транснациональных преступных формирований и политических бизнес-элит [8].

Экономические преступления дестабилизируют социально-политическое равновесие, выступая условием нарушения экономической безопасности. Особенностью экономических преступлений является то, что они ограничивают институты экономического сотрудничества.

Современные экономические науки отмечают многочисленные экономические причины возникновения экономических преступлений:

- нелегальный доход, полученный из криминальной деятельности значительно выше официальных;
- отсутствие у граждан практических навыков ведения дел в условиях рынка;
- наличие организованной преступности, подчинившей криминальным законам все общество [9].

На официальном сайте Министерства Внутренних дел Российской Федерации опубликованы данные о состоянии экономической преступности в России (табл.) [10].

Состояние экономической преступности России

	январь- сентябрь 2014г.	январь- сентябрь 2015 г.	январь- сентябрь 2016 г.	январь- сентябрь 2017 г.
коррупционной направленности	27 806	27 775	26 604	24 856
мошенничество	120 783	142 550	106 532	162 247
вымогательство	3 578	3 177	1 586	3 866
кража	674 177	747 702	460 024	586 970
грабёж	58 896	54 640	20 172	43 630

По таблице можно сделать вывод, что происходит снижение количества краж и грабежа на 12%, увеличилось мошенничество на 34,4% по сравнению с 2014 г., вымогательство увеличилось на 8%, что связано с увеличением численности организованных преступных групп. Это говорит о повышении количества экономических преступлений.

Современное развитие экономики приводит к необходимости российским компаниям заключать юридически значимые соглашения, регистрироваться, включать свои акции в биржевой список, выпускать ценные бумаги и всё это делать за рубежом.

Это всё имеет достаточно серьёзные последствия:

- наличие препятствий для входа на рынок, что снижает воздействие конкуренции на деятельность компаний;
- недостаточная динамичность инновационного процесса;
- невысокий уровень инвестиций;
- сильная зависимость экономики от нефтегазового сектора [11].

Неминуемые экономические и социальные издержки, в настоящее время, во многом искажают факторы безопасности, что осложняет механизмы поддержания стабильности в обществе, уменьшают возможности разрабатывать и применять программы экономической компенсации и регулирования. В связи с этим в России в современное время возрастает значимость обеспечения экономической безопасности заметно увеличивается в условиях крупных национально-государственных изменениях [12].

Экономическая преступность складывается из совокупности всех преступлений, совершаемых в сфере экономики. Экономическая преступность носит корыстный характер и поэтому представляет повышенную опасность для общества. Она связана с посягательствами на общественно-производственные отношения в экономике, являющейся фундаментом государства. Вот почему вопросам борьбы с преступностью в сфере экономики придается особое значение.

Негативные последствия экономических преступлений проявляются в различных социально-экономических деформациях:

1. Сокращение расходов государственного бюджета вследствие деформации бюджетной сферы. Это отражается в последствии отражается на возможном недофинансировании органов государственной власти, призванных осуществлять государственное регулирование экономики, обеспечение прав и законных интересов участников экономических отношений. Также данная проблема может привести к сокращению финансирования различных социальных программ.

2. Несправедливое распределение налоговой нагрузки вследствие деформации налоговой сферы. Соккрытие доходов или

их части, полученных от экономической деятельности, уклонение от уплаты налогов ведет к возрастанию налогообложения на законопослушных граждан, ответственных плательщиков налогов. Это в свою очередь приводит к усилению дифференциации доходов и имущества.

3. Отсутствие реальных данных о масштабах, структуре и динамике теневых процессов могут привести к ошибкам в макроэкономическом регулировании.

4. Изменение структуры платежного оборота, деформация кредитных отношений, стимулирование инфляции, а также увеличение инвестиционных рисков, нанесение ущерба кредитным институтам, вкладчикам, инвесторам, акционерам, обществу в целом – в этом возможно проявление влияния на кредитно-денежную сферу.

5. Структурная деформация экономики, что может проявляться как сокращением разрешенной законом экономической деятельности, так и осуществление опасных форм организованной преступности.

6. Отрицательное влияние на инвестиционный процесс, в части ограничения возможностей использования и привлечения инвестиционных ресурсов со стороны, в том числе иностранных.

7. Негативное воздействие на окружающую среду. Экономические преступления могут совершаться без учета вероятности нанесения экологического вреда.

8. Воздействие экономических преступлений на экономический рост и развитие.

9. Изменение структуры потребления в результате перераспределения доходов и собственности, расширения рынков нелегальных товаров и услуг. В свою очередь неэффективное потребление приводит к деформации отраслевой структуры экономики, стимулируя развитие тех секторов, которые обслуживают обеспеченных граждан. Отрасли, которые должны обеспечивать удовлетворение потребностей большинства населения при этом не развиваются, а затем приходят в упадок.

10. Воздействие на эффективность рыночного механизма и конкуренцию. Зависит от отношений легальных и нелегальных предприятий, от того, являются ли они конкурирующими.

11. Воздействие на условия воспроизводства рабочей силы. Скрытая занятость порождает отсутствие гарантий, социального страхования, пенсионного обеспечения. Ущемляются права граждан на социальные свободы.

12. Снижение эффективности производства и изменение системы разделение труда. Сокращение нормальной экономической деятельности повышает издержки производства, транзакционные издержки, что в свою очередь негативно сказывается на качестве товаров и услуг.

13. Дестабилизация финансово-кредитной системы, деформация цен, несправедливое перераспределение доходов и собственности, деформация платежного баланса – все это в конечном итоге может повлиять на систему международных экономических отношений.

Основные усилия правоохранительных и контролирующих органов в борьбе с экономической преступностью могут быть направлены на:

- проведение мероприятий по выявлению и пресечению преступлений в сфере финансово-кредитных отношений, в экспортно-импортных операциях, особенно с сырьевыми ресурсами, в процессе приватизации, при обеспечении государственного регулирования оборота подакцизных товаров, при защите бюджетных средств, в том числе направляемых на социальные цели;

- проведение общероссийских мероприятий по предупреждению, выявлению и пресечению легализации (отмывания) доходов, полученных незаконным путем, и проверку законности перевода валютных средств в оффшорные зоны;

- проведение комплексных оперативно-розыскных мероприятий в отдельных отраслях экономики, на хозяйствующих субъектах, в отношении которых имеются основания полагать, что они подконтрольны организованному преступному группам; сообществам либо на них совершаются тяжкие экономические преступления;

- осуществление во взаимодействии с налоговыми и регистрационными органами комплексных проверок достоверности регистрационных данных фирм, не отчитывающихся перед

налоговыми органами либо представляющих «нулевые» балансы;

– выявление, предупреждение и пресечение деятельности этнических и иных преступных формирований, действующих в сфере экономики, а также перекрытие каналов поступления материально-технической и финансовой помощи незаконным вооруженным, бандитским и международным террористическим формированиям;

– укрепление взаимодействия и координации всех правоохранительных органов, чёткое закрепление их компетенции и ответственности за конечные результаты правоохранительной деятельности с учетом федеративного устройства РФ.

Подводя итоги, важно понимать, какую роль играют борьба с экономическими преступлениями и другие факторы в создании благоприятных условий для развития экономики и как следствие создать систему противодействия экономическим преступлениям.

Таким образом, особенно важно в настоящее время обеспечение экономической безопасности как составной части национальной безопасности страны.

Список литературы

1. Указ Президента Российской Федерации от 13.05.2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года».

2. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017).

3. Экономическая безопасность: Учебное пособие / Н.В. Манохина, М.В. Попов, Н.П. Колядин, И.Э. Жадан; Под ред. Н.В. Манохиной. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. 320 с.

4. Богомолов В.А. Экономическая безопасность : учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления / [В.А. Богомолов и др.]; под ред. В.А. Богомолова. 2-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИДАНА, 2012. 295 с.

5. Лопашенко Н.А. Преступления в сфере экономической деятельности: теоретический и прикладной анализ. В 2-х частях. 2015. 976 с.

6. Криминология: учебное пособие. Под ред. В. Бурлакова, Н. Кропачева. 2-е издание. Стандарт третьего поколения. СПб: Питер. 2016.

7. Экономические преступления и закон. Круглый стол 11.05.2012. Режим доступа: <http://chelovekizakon.ru/practice/20120511/ekonomicheskie-prestupleniya-i-zakon-kruglyj-stol-19046>.

8. Алексеев А.И. Криминологическая профилактика: теория, опыт, проблемы [Текст]: учеб. для вузов / А.И. Алексеев, С.И. Герасимов, А.Я. Сухарев. Москва. 2013. 496 с.

9. Илий С.К., Коваленко В.И. Криминологический анализ преступности в Российской Федерации [Текст]: научно-практическое пособие / С.К. Илий, В.И. Коваленко. Ростов-на-Дону. 2014. 8 с.

10. Министерство внутренних дел Российской Федерации // Состояние преступности архив. Режим доступа: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/folder/101762>.

11. Ноздрачев А.Ф. Коррупция как правовая проблема в вопросах и ответах [Текст]: учеб.-метод, пособие / А.Ф. Ноздрачев. Москва, 2011. 18–20 с.

12. Фадеев А.В. Антикоррупционное законодательство России и зарубежных стран: криминологическое исследование [Текст]: научно-практическое исследование / А.В. Фадеев. Москва, 2012. 20–24 с.

ECONOMIC CRIME AS A THREAT TO ECONOMIC SAFETY

**Subbotina Y.D., Candidate of Economic Sciences,
Assistant Professor**

Fedotova A.S., Student of 5th Year

Perm State University,
614990, Perm, Bukireva Str., 15

The article examines the role of economic crime in the system of economic security of the country. The essence and causes of economic crimes are revealed. The consequences of economic crimes as

a threat to economic security are highlighted. Possible countermeasures are considered.

Keywords: economic crime, threat, economic security, corruption, fraud, security, economy.

УДК 330.8
БКК 65.02

ПРОБЛЕМЫ ВЫЯВЛЕНИЯ УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ С ПОЗИЦИЙ ПРОЕКТНОГО ПОДХОДА

Султыгова М.Б., преподаватель кафедры «Финансов и учета»

Электронный адрес: soultygova@mail.ru

Санкт-Петербургский институт внешнеэкономических связей, экономики и права, 191014, г. Санкт-Петербург, Литейный просп., 42

В статье рассматриваются угрозы экономической безопасности организации. Автором рассматриваются основные проблемы, встающие перед организацией, при переходе к количественным оценкам угроз. Предлагается методика выявления угроз на основе их ранжирования.

Ключевые слова. Экономическая безопасность, угрозы, проект, проектный подход, методика выявления

В настоящее время переоценить неуклонно возрастающую важность такого аспекта функционирования организации как экономическая безопасность практически невозможно. Обеспечение экономической безопасности является неременным условием существования каждого хозяйствующего субъекта рыночной экономики в динамично изменяющемся мире.

Под экономической безопасностью организации следует понимать возможность эффективно достигать основной цели своей деятельности в рыночной экономике, – получать прибыль, – за счет четкого выполнения предприятием своих функций в условиях влияния внутренних и внешних угроз [4].

На сегодняшний день сущность обеспечения экономической безопасности организации заключается в профилактике, выявлении и предотвращении угроз экономическим системам. Как в любой системе управления, процесс управления экономической безопасностью строится на изучении и оценке исходной информации о состоянии управляемой системы и ее окружения.

Зачастую, теоретические аспекты экономической безопасности, такие как угрозы, критерии, показатели и индикаторы на практике не получают реального применения ввиду отсутствия конкретных управленческих решений, направленных как на «точечное» устранение неполадок в системе (тактические мероприятия), так и перспективных стратегических мероприятий.

В связи с этим, предлагается рассматривать экономическую безопасность организации как проект. Содержанием проекта будет выступать экономическая безопасность, целевой составляющей проекта – достижение определенного уровня экономической безопасности, в роли классических ограничений – время и ресурсы.

Целью управления проектом «Экономическая безопасность организации» – выступает определенный уровень экономической безопасности, которого удастся достичь за определенный промежуток при вложении соответствующего количества средств. Проведенный Компанейцевой Г. А. анализ [3, с.363] показал, что к настоящему времени сформировались следующие принципиальные подходы к трактовке данной категории.

1. Проект как набор признаков [2].
2. Проект как изменение системы [6; 7].
3. Проект как совокупность плановых документов [1].
4. Проект как совокупность мероприятий [8].

Попытки выявить и оценить все угрозы для экономики страны или предприятия приводят к осознанию того, что все экономические системы постоянно находятся среди множества

опасностей. Окружение экономик скорее враждебно, нежели благоприятно для экономических систем. Угрозы существуют всегда и задача руководителей хозяйственных систем – избегать опасностей, предотвращать их, выходить из кризисных состояний с наименьшими потерями. Уйдя от наибольших угроз, то есть, решив первоочередную задачу, руководство может решать и задачи развития, повышения эффективности своей системы. При этом угрозы все равно остаются, но «запас прочности», которым обладает экономическая система, позволяет ей не только сохранять жизнеспособность, но и развиваться.

Под угрозой понимают совокупность условий, процессов, факторов, которые препятствуют реализации экономических интересов субъектов хозяйственной деятельности или создают для них опасность.

Нами проведен анализ традиционных классификаций угроз экономической безопасности. Соглашаясь с концептуальным разделением угроз на внешние и внутренние, автором сделан вывод, что большое количество классификационных признаков не дает возможности перейти к количественным показателям и принимать обоснованные управленческие решения, направленные на действие, что противоречит идеям проектного подхода.

В целях выявления угроз экономической безопасности проекта нами разработана методика на основе тройственной PRT-модели (ущерб, время, вероятность) ранжирования угроз.

Методика включает в себя 5 основных этапов:

1. Выделение основных классификационных признаков угроз экономической безопасности предприятия.
2. Формирование PRT – матрицы (ущерб, время, вероятность) угроз экономической безопасности организации.
3. Распределение угроз экономической безопасности организации по основным группам и дальнейшее ранжирование.
4. Формирование мер противодействия угрозам экономической безопасности организации.
5. Распределение финансовых и временных ресурсов в соответствии с рангом угроз.

Зафиксируем понятие: угроза – постоянно существующая объективная реальность, потенциально направленная на нарушение свойств (объекта) системы, уровень опасности которой не зависит от усилий по обеспечению безопасности.

Понятие «угрозы безопасности» отражает такие изменения во внешней и внутренней среде субъекта, которые приводят к негативному изменению предмета безопасности. В качестве предмета угроз могут выступать те составные части хозяйственной системы предприятия, параметры которых могут выйти за допустимый интервал [5, 26-30].

Учитывая вышесказанное, зафиксируем ключевые количественные показатели угроз с возможностью ранжирования от 1 до 3 баллов:

1. Величина возможного ущерба (P).
2. Ожидаемое время реализации угрозы (R).
3. Вероятность наступления угрозы (T).

Составим соответствующую им PRT – матрицу угроз экономической безопасности организации, представленную в таблице 1.

Таблица 1

**PRT – матрица угроз экономической безопасности
организации**

Показатель Баллы	1	2	3
Ущерб (P)	незначительный	средний	значительный
Вероятность (R)	низкая	средняя	высокая
Время (T)	длительное	среднее	короткое

Таким образом, к ключевым угрозам экономической безопасности организации с точки зрения проектного подхода относятся следующие классификационные признаки:

1. Потенциальная величина ущерба. В зависимости от значения данного классификационного признака выделяют следующие угрозы:

– незначительные (несущественные), не оказывающие значительное влияние на рыночное состояние организации;

- средние (существенные) угрозы, которые могут привести к утрате значительной части материальных и финансовых ресурсов;
- значительные угрозы, которые могут повлечь утрату конкурентных преимуществ организации, потерю материальных и финансовых ресурсов вплоть до банкротства.

2. По степени вероятности наступления угрозы экономической безопасности организации можно подразделить на:

- маловероятные угрозы наступают в результате совпадения нескольких неблагоприятных факторов и событий; не требуют планирования профилактических мероприятий ввиду своей форс-мажорной природы;

- вероятные угрозы отличаются сложностью прогнозирования, требуют планирования в зависимости от величины потенциального ущерба;

- весьма вероятные угрозы ввиду природы своего возникновения относительно легко прогнозируются, требуют планирования и обеспечения финансовым покрытием.

3. По времени реализации угрозы экономической безопасности организации можно разделить на следующие:

- непосредственные (короткий промежуток времени), которые наступают с определенной вероятностью осуществления;

- относительно близкие угрозы (средний промежуток времени, до 1 года) – прогнозируемая и планируемая;

- далекие (длительный промежуток времени, свыше 1 года) – не предусматривается текущим бюджетом.

Исходя из полученных данных, представим графически (Рисунок) распределение соответствующих угроз экономической безопасности организации и сгруппируем их по 9 основным типам. В зависимости от расположения квадрата угрозы присвоим ей соответствующий ранг:

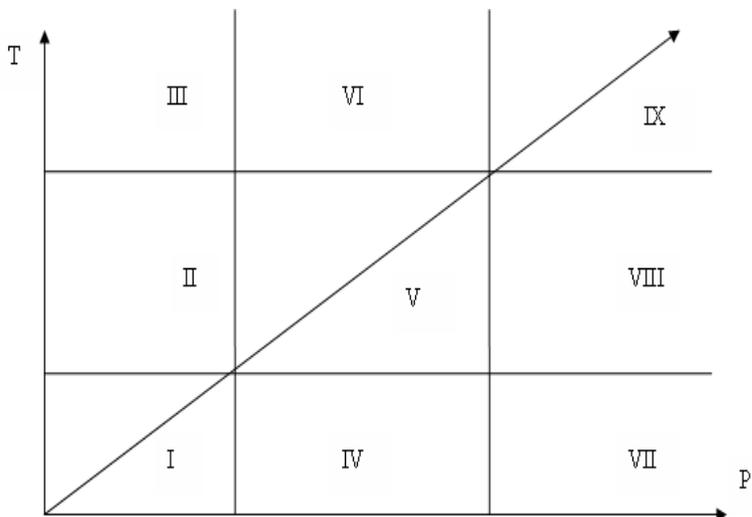
1 – «очень низкий»;

2-3 – «низкий»;

4-6 – «средний»;

7-8 – «высокий»;

9 – «очень высокий».



Квадрант распределения угроз экономической безопасности организации

Для полученных 9 типов угроз разработаем основные мероприятия противодействия в соответствии с приоритетами и проведем корректировку в соответствии со степенью вероятностью наступления угроз.

Таблица 2
Меры противодействия угрозам экономической безопасности организации

Блок	Уровень угрозы	Мероприятия для угроз с разным уровнем вероятности (R) и очередность реализации		
		низкая	средняя	высокая
9	очень высокий	3	2	1
8	высокий	4	3	2
7	высокий	5	4	3
6	средний	6	5	4
5	средний	7	6	5
4	средний	8	7	6
3	низкий	9	8	7
2	низкий	10	9	8
1	очень низкий	11	10	9

В соответствии с предложенным подходом выявления и ранжирования угроз появляется возможность реагировать, в первую очередь, на наиболее опасные угрозы в пределах имеющихся у организации ресурсов.

В таблице указана очередность реакции на соответствующие угрозы в соответствии с ключевыми аспектами проектного подхода – ограничения по времени и бюджету. Таким образом, первоначально реализуются мероприятия на весьма вероятные угрозы с очень высоким уровнем, далее при достаточности бюджета и времени вероятные угрозы с очень высоким уровнем и весьма вероятные с высоким уровнем, последними – маловероятные с очень низким уровнем.

Предлагаемая нами методика позволяет осуществлять мониторинг и противодействие угрозам экономической безопасности предприятия с позиций проектного подхода, на основе финансовых и временных ограничений, а также посредством ранжирования угроз по ключевым классификационным признакам, таким как величина потенциального ущерба, время наступления, вероятность наступления, что позволяет применить методологию проектного подхода.

Список литературы

1. Анцев А.В. Техническая эксплуатация технологического оборудования на основе проектного подхода / А.В. Анцев // Известия ТулГУ. Технические науки. 2011. №3. С.331–338.
2. Дойникова О. Управление услугами организаций малого бизнеса: проектный подход / О. Дойникова // РИСК. 2012. №4. С. 217–222.
3. Компанейцева Г.А. Проектный подход: понятие, принципы, факторы эффективности // Научно-методический электронный журнал «Концепт». 2016. Т. 17. С. 363–368. Режим доступа: <http://e-koncept.ru/2016/46249.htm>.
4. Минко И.С. Экономические угрозы и экономическая безопасность. / И.С. Минко // Сборник научных статей «Проблемы взаимодействия хозяйствующих субъектов реального сектора экономики России: финансово-экономический социально-

политический, правовой и гуманитарный аспекты», СПб.: Институт бизнеса и права, 2011.

5. Мусатаева М.О. Источники, виды и факторы угроз экономической безопасности, создание службы экономической безопасности // Научно-методический электронный журнал «Концепт». 2015. Т. 23. С. 26–30. Режим доступа: <http://e-koncept.ru/2015/95250.htm>.

6. Попов Ю.И., Управление проектами / Ю.И. Попов, О.В. Яковенко. М.: Инфра-М. 2008. 357 с.

7. Управление проектами: учебное пособие / И.И. Мазур и др.; под общей редакцией И.И Мазура, В.Д. Шапир. 9-е изд., стер. М., 2013. 456 с.

8. Яковлев Е.А. Управление взаимодействием субъектов инновационного проекта / Е.А. Яковлев // Вестник ЧГУ. 2011. №1. С. 499–501.

THE PROBLEMS OF IDENTIFYING THREATS TO ECONOMIC SECURITY FROM THE STANDPOINT OF THE PROJECT APPROACH

**Sultygova M.B., Lecturer of the Department of «Finance
and Accounting»**

St. Petersburg Institute of Foreign Economic Relations,
Economics and Law,
191014, St. Petersburg, Liteiny Ave., 42

The article examines the threats to the economic security of the organization. The author examines the main problems facing the organization, when moving to quantitative threat assessments. A technique for identifying threats based on their ranking is proposed.

Keywords: Economic security, threats, project, project approach, method of detection.

УДК 630.6
ББК 65.34

ЛАТЕНТНАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ КАК НЕОЧЕВИДНОЕ ПРОЯВЛЕНИЕ КРИМИНАЛИЗАЦИИ ЛЕСОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

Толпышев Г.В., аспирант 3 курса
Научный руководитель – д.э.н., профессор А.Г. Светлаков
Электронный адрес: grishatolp0987@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15

Большое количество исследователей изучают вопрос развития латентных преступлений, а также их проявления в сфере ЛПК. Особые затруднения вызывают у представителей власти, правоохранительных органов и ученых вопросы латентной преступности ввиду сложности процесса их выявления. В статье затрагиваются вопросы развития криминализации ЛПК, связи с экономической преступностью и социальным развитием.

Ключевые слова: ЛПК, латентная преступность, криминализация, теневая экономика.

Проблемы криминализации преступлений с позиции экономической безопасности в ЛПК различных субъектов хозяйствования исследовали многие ученые-экономисты. Преступность в данной отрасли интенсивно растет, и при этом налицо предпосылки для увеличения числа преступлений. Растет количество нераскрытых преступлений в данной сфере вследствие того, что законодательство и правоприменительная система к такому развитию событий оказались неподготовленными. В результате разрыв между количеством реально совершенных в сфере ЛПК преступлений и сведениями о них весьма значителен.

По нашему мнению, под латентной преступностью в лесопромышленном комплексе, следует понимать совокупность противоправных видов экономической деятельности, в результате которых может быть причинен ущерб государству в виде упущенной выгоды, получения дополнительных налогов, прямых затрат на лесовосстановление от вырубке древесины, её хранения, транспортировки и переработки, которые не выявлены правоохранительными органами, а также по возбужденным уголовным делам, по которым преступления остались нераскрытыми.

Стоит отметить, что преступления в сфере ЛПК на современном этапе происходят в комплексе и в связи с другими экономическими преступлениями. Главные среди них – взяточничество, коррупция, превышение должностных полномочий и другие. На сегодняшний день динамика разного рода экономических преступлений выглядит следующим образом (рис. 1). На графике отражен рост экономических правонарушений по данным статистики МВД. Наиболее активные фазы приходятся на годы экономически нестабильной ситуации в стране.

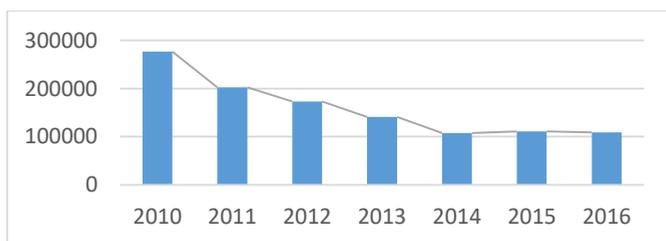


Рис. 1. Динамика экономических преступлений в России

Можно заметить, что, что наибольшее количество экономических преступлений приходится на 2009 и 2014 годы. 2009 год ознаменовал собой сильнейший мировой финансовый экономический кризис в стране. В 2014 году произошла девальвация рубля из-за удешевления нефти. По всей вероятности, рост преступлений был вызван возросшей активностью чиновников, имеющих информацию, доступы и связи для совершения тех или иных преступлений.

Можно сделать очевидный вывод, что рост экономических преступлений в целом, происходит в годы кризисов, сложной и

нестабильной экономической обстановки в стране. По официальным данным МВД за 2016 год правоохранительными органами выявлено 108 754 преступлений экономической направленности. Удельный вес этих преступлений в общем числе зарегистрированных составил 5%, а материальный ущерб от указанных преступлений (по оконченным уголовным делам) составил 234,2 млрд руб. [6]. За последние 5 лет большую часть преступлений составляют экономические, уступая лидерство преступлениям, связанным с незаконным оборотом наркотиков.

Таблица 1

Процентное отношение экономических преступлений по данным МВД за последние 5 лет (январь-декабрь) в Российской Федерации

Год	2012	2013	2014	2015	2016
%	7,51	6,40	4,92	4,71	5,94

По мнению специалистов, среди основных причин преступности в ЛПК региона – развитая сеть лесопилок, владельцы которых, пользуясь их расположением вблизи лесных массивов, без проблем принимают и перерабатывают незаконно заготовленную древесину, при этом на таких лесопилках практически нет системы учета древесины.

Таким образом в виду тесной взаимосвязи преступлений в лесном хозяйстве с прочими экономическими преступлениями в исследовании раскрывается история развития экономических преступлений в России в комплексе. Такие экономические преступления, как «взяточничество» очень распространены в России, имеют латентный характер. Пик экономической преступности в Пермском крае пришелся на 2010 год, постепенно количество преступлений снижается. Зарегистрированное преступление – выявленное и официально взятое на учёт общественно опасное деяние, предусмотренное уголовным законодательством. Регистрация преступлений и лиц, их совершивших, осуществляется всеми правоохранительными органами, осуществляющими в пределах своей компетенции уголовное преследование. Динамика зарегистрированных экономических преступлений в России приведена на рис. 2.

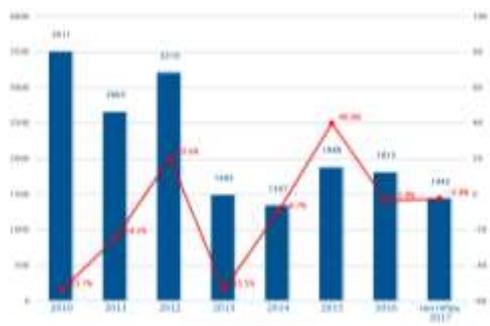


Рис. 2. Динамика зарегистрированных экономических преступлений в Пермском крае

Данные говорят о хорошей работе органов МВД Пермского края в целом за последние 7 лет. Однако небольшой рост экономических преступлений в 2015-2016 гг. и незначительное снижение количества преступлений в 2017 году отражает наличие проблемы в выявлении и раскрытии данного рода преступлений.

Движение сырья и продукции применительно к криминализации в сфере ЛПК представлено главным образом потоками продукции и услуг, признаваемых обществом в качестве противозаконных. Кроме того, и обычные средства производства могут быть использованы в качестве средств криминальной деятельности. Последняя характеризуется мобильностью трудовых ресурсов, миграционной подвижностью населения. Комплексный подход к анализу причин криминализации в сфере ЛПК и разработке мер по борьбе с данным негативным явлением предусматривает движение тех денежных и вещественных потоков, которые нелегально циркулируют как внутри страны, так и за её пределами.

Самой насущной проблемой исследователи признают следующий факт: количество зарегистрированных преступлений не является отражением действительной ситуации Афанасьева И.В. и Афонина Ю.С. делают вывод, что статистика раскрытых преступлений не является четким показателем криминальной обстановки в стране [1; с. 46]. Большинство исследователей сходятся на том, что латентные преступления сложно выявить, а также сложно привлечь виновных к ответственности за их совершение [7].

Как было отмечено ранее, сфера ЛПК является одной из криминализованных в России. Преступления в данной сфере связаны не только с добычей древесины незаконным путем, но и ее обработкой, хранением и сбытом. Перечисленные процессы чаще всего происходят преступным путем, доходы от деятельности укрываются, а налоги не поступают в государственный бюджет, что позволяет сопоставить это явление с теневой экономикой.

В. Лунеев однако отмечает, что корреляция между тенденциями социально-экономического развития и динамикой преступности отсутствует. Результаты исследований с противоположным выводом, по мнению исследователя, говорят о некорректной выборке, которую нельзя принимать за основу реальных криминологических закономерностей [4]. На этом фоне, В. Лунеев говорит о связи преступлений с отставанием социально-правового контроля преступлений [4]. Это отставание связано с малоэффективной работой правоохранительных, фискальных органов, а также несовершенства и чрезмерной либерализации законодательства.

Некоторые исследователи связывают латентные преступления с развитием теневой экономики. Если подробнее рассмотреть социально-экономические факторы, которые влияют на рост теневой экономики, можно заметить аналогичные из низ и применимые к латентным преступлениям. Криминализацию экономики в ЛПК следует рассматривать в контексте глубочайшего социально-экономического кризиса.

По мнению экспертов, в 2016 году в России был отмечен рост теневого сектора экономики [10]. Это связано, в первую очередь, с экономическим кризисом, сокращением малых и средних предприятий. Следствием этого является рост количества безработных, которые устраиваются на неофициальную работу и получают зарплату в конвертах.

В Пермском крае, согласно официальной статистике, большую часть доходов населения составляют доходы из неофициальных источников, включая «скрытые». Латентные преступления в сфере ЛПК являются одним из источников скрытых доходов населения Пермского края.

Отметим, также, что рост безработицы принуждает людей к поиску любых средств существования. Зачастую преступления

совершаются людьми, которые находятся в ситуации безнадежности и отчаяния. В данном случае, незаконная рубка леса и нелегальная торговля древесиной является одним из удобных вариантов для нечестного заработка.

Рассмотрим социально-экономическую сущность латентных преступлений в Пермском крае и в России в целом. Для примера, рассмотрим сельское хозяйство Пермского края [9]. К занятым в сельском хозяйстве относятся лица, которые работали в сельскохозяйственных организациях и в организациях по обслуживанию сельского хозяйства, в крестьянских (фермерских) хозяйствах, а также занятые индивидуальной трудовой деятельностью без образования юридического лица и занятые в хозяйствах населения производством сельскохозяйственной продукции для реализации (см. таб. 2).

Таблица 2

**Среднегодовая численность занятых с сельском хозяйстве
в Пермском крае**

	2012	2013	2014	2015	2016
Тысяч человек					
Среднегодовая численность занятых в экономике – всего	867796	859276	847667	829697	798255
в том числе:					
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	33770	32065	27330	27307	25831
В процентах к итогу					
Среднегодовая численность занятых в экономике – всего	100	100	100	100	
в том числе:					
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	3,89	3,73	3,22	3,29	3,23

Можно отметить, что численность занятых в сельском хозяйстве, охоте и лесном хозяйстве Пермского края не превышает 4% всего населения [5]. В лесном хозяйстве заняты не более 3% от общего числа предприятий. Численность рабочих на малых предприятиях, занятых в анализируемой сфере в 2016 году составила 8,4%, внешних совместителей – 2,2%, работавших по договорам гражданско-правового характера 0,6% [10] (см. таб. 3).

Таблица 3

Численность работавших на малых предприятиях по видам экономической деятельности в 2016 году

	Среднесписочная численность работников (без внешних совместителей)		Средняя численность внешних совместителей		Средняя численность работавших по договорам гражданско-правового характера	
	человек	в % к итогу	человек	в % к итогу	человек	в % к итогу
Всего	71028	100	3024	100	2094	100
в том числе:						
сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	5963	8,4	66	2,2	13	0,6

В этой связи стоит отметить, что последствия роста теневой экономики напрямую затрагивают латентные преступления.

Говоря о деформации рынка труда в ЛПК и обусловленных ими противоправных действий, следует оценить следующие явления:

- маргинализация общества (маргиналы – граждане или отдельные группы населения, которые утратили официальный статус, а новые еще не приобрели, или имеют противозаконный статус), связанная с ростом беженцев в т.ч с Украины и вынужденных переселенцев, лиц без определенного места жительства, ранее судимых;

- криминализация общества, которая во-первых, проявляется в вовлечении все большего числа граждан в преступную деятельность, а значит – сокращение количество лиц, состоящих в официальных трудовых отношениях; во-вторых, приводит к физическому уничтожению или травмированию активной части общества;

– безработица, кроме всего прочего, сопряжена с увеличением категории людей, которые официально не могут трудоустроиться, и вынуждены заниматься противоправной деятельностью.

Скрытая безработица в ЛПК представляет наибольшую опасность с точки зрения усложнения криминальной обстановки. Расшатывание привычных устоев жизни, особенно в сельской местности приводит к всплескам противоправного поведения. Несвоевременные меры правоохранительных органов не могут обеспечить надлежащий контроль за деятельностью физических и юридических лиц в направлении лесопользования.

Необходимо помнить, что борьба с экономическими преступлениями должна быть основана на соответствии норм закона реальным социальным и экономическим потребностям и возможностям государства, созданию единого правового пространства в сфере экономики на основе всего (не только уголовного) законодательства, охране конституционно-правовых ценностей в сфере экономики, свободе экономической деятельности, свободе контрактов и собственности экономических прав и свобод.

Список литературы

1. Афанасьева И.В., Афонина Ю.С. Выявление латентной преступности в России и зарубежных странах // Актуальные вопросы борьбы с преступлениями. №2. 2015. С. 46 (46–49).
2. Корсантия А.А. Сравнительный анализ зарегистрированной, латентной и фактической преступности в РФ // Актуальные проблемы экономики и права. №1. М., 2010. С. 143–147.
3. Кривенцов П.А. Латентная преступность в России: криминологическое исследование. М:2014. 184 с. Режим доступа: http://msal.ru/common/upload/Kriventsov_P.A._Disertatsiya.pdf.
4. Лунеев В.В. Преступность и теневая экономика. 2004. Режим доступа: http://www.igpran.ru/public/publiconsite/luneev_prestupnost_econom.pdf.
5. Лесопромышленный комплекс Пермского края. Официальный сайт. Режим доступа: <http://lk59.ru/>.
6. Министерство внутренних дел РФ / Официальный сайт. Режим доступа: https://мвд.рф/мвд/structure1/Glavnie_upravlenija/Glavnoe_upravlenie_jekonomicheskoy_bezop.

7. Минприроды России разработало План по предотвращению незаконной заготовки и оборота древесины на 2016–2020 гг. / Министерство природных ресурсов и экологии России. Режим доступа: http://www.mnr.gov.ru/news/detail.php?ID=181572&sphrase_id=2439010.

8. Регионы России. Основные характеристики субъектов РФ. Росстат. Пермский край. 2016. С. 375–381.

9. Территориальный орган государственной статистики по Пермскому краю. Режим доступа: http://permstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/permstat/resources/9db77f804c898549bff6bf915ce0328a/05.html.

10. Теневой сектор экономики России вырос на 3 млн человек / РБК. Режим доступа: <http://www.rbc.ru/economics/26/02/2015/54ef19049a7947453eeb6428>.

**LATENT CRIME AS AN OBVIOUS MANIFESTATION
OF THE TIMBER INDUSTRY COMPLEX
CRIMINALIZATION**

Tolpyshev G.V., PhD student of 3rd Year

Perm State University,
614990 Perm, Bukireva Str., 15

A large number of researchers studying the issue of latent crimes development and their manifestations in the sphere of forestry. Particular difficulties cause the government officials, law enforcement and scholars issues of delinquency due to the complexity of the identification process. The article addresses the issues of criminalization timber industry, economic crime and social development.

Keywords: timber industry, latent crime, criminalization, shadow economy.

УДК 336.717
ББК 65.262.101

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА И ДЕПОЗИТНАЯ ПОЛИТИКА

Трубицына К.А., студентка 5 курса
Научный руководитель – к.э.н. Л.В. Мазур
Электронный адрес: trubitsyna_1995@mail.ru
Финансовый университет при Правительстве Российской
Федерации (Орловский филиал), 302001, г. Орел,
ул. Гостиная, 2

В статье рассмотрена взаимосвязь экономической безопасности коммерческого банка с его депозитной политикой. Показана необходимость развития депозитной политики коммерческого банка, как источника формирования его ресурсной базы, а также предложены основные направления ее совершенствования.

Ключевые слова: коммерческий банк, экономическая безопасность, депозитная политика, вклады, депозитный портфель, ресурсная база банка, банковский капитал.

Одним из условий качественно нового этапа развития операций банков с реальным сектором экономики является создание устойчивой среднесрочной и долгосрочной ресурсной базы. Более того, это так же будет способствовать и достижению экономической безопасности банка.

Ключевым фактором решения стратегической задачи является формирование качественного депозитного портфеля. Предпосылками развития депозитной политики коммерческого банка является:

- повышение доходов населения и юридических лиц;
- действие федерального закона «О страховании физических лиц в банках РФ»;

- экономическая безопасность кредитных организаций и банковского сектора в целом;
- расширение состава банковских продуктов для привлечения средств населения и юридических лиц.

Депозитная политика – политика банка ориентированная на привлечение средств в ходе проведения пассивных операций банком. Результатом депозитной политики выступает увеличение банковского капитала, расширение сферы его деятельности, повышение эффективности банка как экономической структуры.

Экономическая безопасность банка связана с его устойчивостью как экономического субъекта, выполнением его функций по извлечению прибыли. Относительно депозитной политики банка экономическая безопасность может трактоваться как минимизация рисков при максимизации прибыли банка.

В условиях макроэкономической нестабильности существует угроза возрастания экономических рисков коммерческих банков связанная с невыплатой по кредитам, как со стороны юридических, так и физических лиц. Именно в данном аспекте необходимо рассматривать взаимосвязь дивидендной политики банка и его экономической безопасности. В настоящих условиях отечественным банкам предстоит активно конкурировать за отечественного вкладчика, что связано со снижением отечественной экономики и объемов свободных средств у населения.

Приоритетным направлением депозитной политики банка в настоящее время выступает стабилизация депозитного портфеля на основе его оптимального объема путем ведения выверенной и грамотной депозитной политики. В рамках данной стратегии банкам нужно формировать свой депозитный портфель с учетом того, чтобы он позволял получать максимальный доход, обеспечивал осуществление долгосрочных низкорискованных вложений, но одновременно обладал бы минимальной стоимостью, максимальной легкостью в управлении и обеспечивал высокий уровень ликвидности в среднесрочной и долгосрочной перспективе. Такая депозитная политика является оптимальной в условиях возрастания макроэкономических рисков, но она требует грамотного управления депозитным портфелем, определения спектра эффективных банковских продуктов которые позволят максимально эффективно занимать средства.

Важным составляющим современной депозитной политики банка является и то, что она должна демонстрировать стабильность в спектре банковских продуктов, чрезмерно быстрая смена банковских продуктов, пусть и обусловленная экономически может негативно сказаться на депозитариях – физических лицах, которые могут воспринять ее как свидетельство неустойчивости банка. Поэтому в отношении физических лиц банк должен проводить очень взвешенную политику, необходимо не только разрабатывать новые банковские продукты, но и определить ту категорию лиц, которые согласны (часто меняют) виды банковских продуктов, именно им и возможно предлагать (как путем электронной рассылки, так и телефонными звонками) новые банковские продукты, при этом категорию консервативных вкладчиков (как правило это лица старшего возраста) подробными вопросами лучше не тревожить.

Совершенствование депозитной политики банка может идти по нескольким направлениям:

- расширение номенклатуры банковских продуктов;
- пересмотр структуры ранее привлеченных средств, уменьшив долю дорогих ресурсов как путем перевода клиентов на новые банковские продукты, так и путем реструктуризации депозитного портфеля;
- диверсифицировать депозитные ресурсы банка с целью минимизации риска;
- диверсифицировать депозитные ресурсы по срочности вкладов, расширить предложения по среднесрочным и долгосрочным вкладам;
- ввести специальные банковские продукты связанные с памятливыми датами для клиентов и потенциальных депозитариев (дни рождения детей и родственников, юбилеи, круглые даты календаря, государственные праздники и т.д.);
- предлагать размещение средств при одновременном предоставлении льгот при обслуживании в расчетно-кассовых офисах, предоставлении кредитных карт и т.д.;
- переход к индивидуально разработанным под конкретного клиента, с учетом специфики его труда и отдыха банковским продуктам;
- создание номенклатуры банковских продуктов с опережающей инфляцией процентной ставкой;

– развитие депозитной и банковской инфраструктуры, развитие системы телебанкинга, интернет банкинга и т.д.;

Таким образом, в современных условиях депозитная политика банка выступает важнейшей гарантией его экономической безопасности, будучи ориентировано на привлечение средств в долгосрочном периоде она должна минимизировать риски по ним, а так же снизить стоимость этих средств.

Список литературы

1. Балакин С. Перспективы и направления развития банковской деятельности / С. Балакин // Пробл. теории и практики управл. 2016. № 8. С.115–123.

2. Мазур Л.В., Касторнова О.О. Источники формирования доходов коммерческого банка // Территория науки. 2015. № 1. С. 73–81.

3. Мазур Л.В., Никерова И.А. Трансформация банковских услуг как фактор адаптации к меняющимся условиям // Синергия. 2017. № 3. С. 63–71.

4. Рябикова Н.Е. Система антикризисного управления банками в России / Н.Е. Рябикова, А.А. Сизова // Аспирант и соискатель. 2015. № 6. С.18–19.

5. Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации. Режим доступа: <http://www1.minfin.ru/ru/> (дата обращения: 2017.11.23).

6. Официальный сайт. Банк России. Режим доступа: <https://www.cbr.ru> (дата обращения: 2017.11.23).

ECONOMIC SECURITY OF A COMMERCIAL BANK AND DEPOSIT POLICY

Trubitsyna K.A., Student of 5th Year

Financial University under the Government of the Russian
Federation (Oryol branch),
302001 Oryol, Gostinnaya Str., 2

The article examines the relationship between the economic security of a commercial bank and its deposit policy. The necessity of development of the deposit policy of a commercial bank as a source

of forming its resource base is shown, and the main directions for its improvement are proposed.

Keywords: commercial bank, economic security, deposit policy, deposits, deposit portfolio, resource base of the bank, bank capital.

УДК 33:343.7

ББК 65+67.408.12

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

**Хоменкова Е.А., Шаршавина Е.А., студентки 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент М.А. Домбровский
Электронный адрес: khomenkova.evgenya@yandex.ru;
sharshavina.katerina@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15**

В данной статье рассматривается состояние экономической преступности в стране. Проанализирована динамика экономических преступлений в России за последние 5 лет. Показаны направления организации борьбы с преступностью в сфере экономики. Выявлены способы борьбы с экономическими преступлениями.

Ключевые слова: экономическая преступность, преступление, экономическая безопасность, экономика, мошенничество, борьба с экономической преступностью, криминальная обстановка, риск.

Под экономической преступностью в общем виде следует понимать негативное, изменчивое, социально-правовое массовое

явление, складывающееся из всей совокупности экономических преступлений. Это определение соответствует с классическому криминологическому понятию преступности [1].

Состояние экономической преступности в России остается достаточно сложным. Связано это с тем, что преобразования в социально-экономических и политических сферах не дали заметных результатов для преодоления предпосылок преступлений в сфере экономики. Также в России ослабились меры по выявлению и предупреждению менее опасных преступлений, которые, в свою очередь, перерастают в более тяжкие. Все это только увеличивает количество, уровень и темп роста преступности в стране.

Рассмотрим статистику и динамику преступлений в Российской Федерации.

Ниже показана диаграмма, в которой указано количество зарегистрированных преступлений экономической направленности в России за 2010-2016 гг.

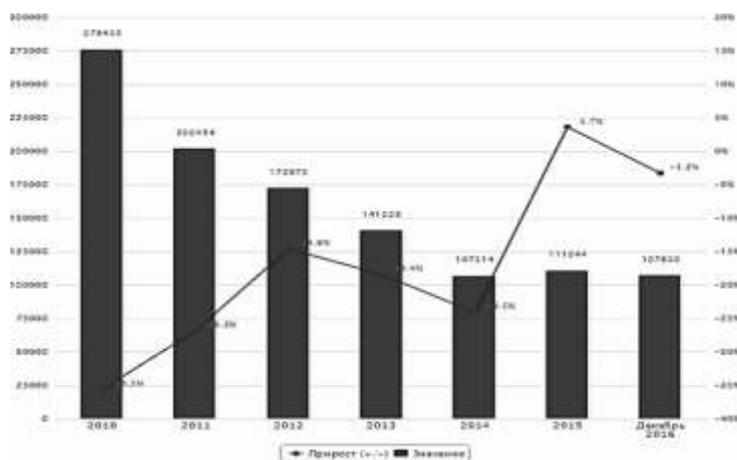


Рис.1. Зарегистрировано преступлений экономической направленности

По данному графику можно сказать, что за период 2010-2014 гг. произошел значительный спад экономических преступлений в РФ с 276425 до 107217 [4]. Но при этом в 2015 году наблюдается небольшой рост числа преступлений до 111244., В

2016 г. происходит незначительное (на 2,2%) снижение экономической преступности с 2015 годом.

Несмотря на снижение числа экономических преступлений, они до сих пор остаются одной из основных проблем для компаний, ведущих деятельность в России

Уменьшению числа совершаемых преступлений способствовали следующие причины:

1. Улучшение качества и усиление функций внутреннего аудита.
2. Улучшение механизмов выявления мошеннических действий.
3. Ужесточение форм наказания.
4. Преобразования в сфере противодействия коррупции.
5. Законодательные инициативы, направленные на противодействие преступлений.

Ниже показана диаграмма, на которой можно увидеть самые распространенные преступления в России и в мире в целом.

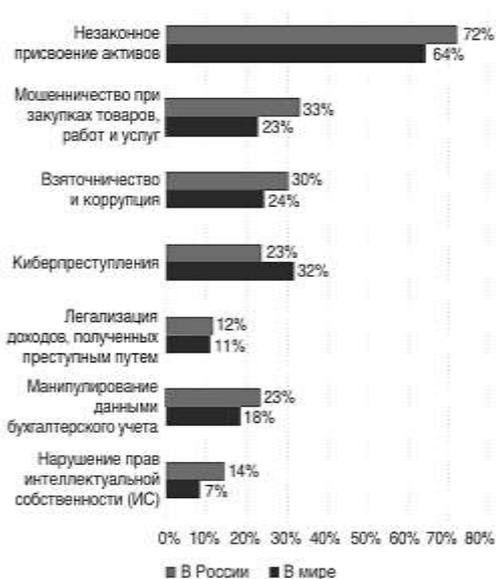


Рис.2. Основные виды экономических преступлений в России по сравнению с мировыми тенденциями

Как видно на данном графике, на первом месте находятся преступления, связанные с незаконным присвоением активов, как в России – 72%, так и в мире – 64% [5]. Следовательно, именно этот вид мошенничества является самым распространенным среди экономических преступлений.

Преобладание данного вида преступлений обусловлено в первую очередь таким фактором как легкость выявления. Незаконное присвоение активов, как правило, легче выявить, чем киберпреступления, коррупцию или взяточничество.

На втором месте на сегодняшний день находится мошенничество при закупках товаров, работ и услуг, в России – 33%, в мире – 23% [2]. Это связано с высокой степенью латентности, так как нормы, имеющиеся в УК РФ, не рассматривают специфику области совершения преступлений, поэтому и не имеют эффективного правоприменения к данным преступлениям.

На третьем месте находится такой вид преступлений как взяточничество и коррупция. В России он составляет 30%, а в мире – 24% [5].

Также к основным видам экономических преступлений относятся:

- киберпреступления,
- легализация доходов, полученных преступным путем,
- манипулирование данными бухгалтерского учета
- нарушение прав интеллектуальной собственности.

Описанные преступления существуют из-за того, что имеются возможности для их совершения. Это проявляется в слабом контроле над всеми отраслями экономики. Для осуществления такого контроля, а также выявления угроз и недостатков, очень важно проводить оценку рисков мошенничества.

Ниже показан график, показывающий частоту проведения оценки риска мошенничества в России и мире [5].

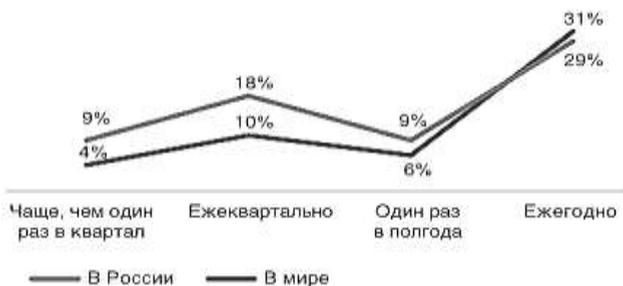


Рис.3. Частота проведения оценки риска мошенничества в России и в мире

По данным графика видно, что в мире и, в частности, России большинство предприятий оценку рисков выполняют ежегодно. По сравнению с общемировым показателем в России меньше компаний, которые никогда не выполняли оценку рисков или выполняли ее только один раз.

Во всем мире самым важным фактором считается возможность или способность совершить мошенничество. Поскольку большинство преступлений в сфере экономики совершаются в основном самими сотрудниками, то нужно применять внутренний контроль. Для этого важно проводить оценку рисков по каждому направлению бизнеса, так как такие мероприятия позволяют определять слабые стороны в системе контроля и, тем самым, предотвращают экономические преступления или хотя бы минимизируют их риск.

В современном мире экономическая преступность особенно опасна для общества, так как она негативно влияет на институты общества, а именно нарушается установленный порядок функционирования материальной основы государства – экономики. Поэтому нужно принимать особые меры для обеспечения общественной и экономической безопасности России.

Выделяют следующие направления организации борьбы с преступностью в сфере экономики:

1. анализ официальной и оперативной информации о состоянии экономической преступности в данной стране или регионе;
2. нахождение приоритетных направлений обеспечения экономической безопасности в стране;
3. разработка и выполнение федеральной и региональной программ борьбы с такой преступностью [5].

О состоянии экономической преступности в РФ можно узнать из таких источников, как сайты МВД, Минюста. В них отражена официальная статистика, которая показывает:

- раскрытые преступления, лица, которые их совершили, причиненные и возмещенные материальные ущербы, направленные в суд уголовные дела и вынесенные приговоры;

- материалы контролирующих органов о каких-либо выявленных нарушениях в сфере экономики;

- результаты проверок Счетной палаты РФ и контрольными органами в субъектах РФ нецелевого использования бюджетных средств;

- сведения органов прокуратуры о проверке соблюдения законности в экономической сфере;

- обобщение судебной практики по делам об экономических преступлениях;

- данные оперативных органов, которые были получены в соответствии с законодательством;

- результаты научных (в том числе социологических) исследований состояния экономической преступности и уровня ее латентности; и др. [3].

Информацию о преступлениях в сфере экономики нужно учитывать в полной мере в законотворческой и правоприменительной практике из максимально возможных и официальных источников. Эти данные лучше использовать на всех стадиях правоприменительного процесса.

Необходимо в наиболее криминогенных областях народного хозяйства своевременно предугадывать развитие криминальной обстановки. Результаты таких прогнозов нужны для подготовки предложений в законодательные, исполнительные органы федерального и регионального уровня для сокращения преступлений.

Соответствующие органы по борьбе с экономическими преступлениями должны видеть и регулировать:

- противоправное использование государственных средств, инвестиций;

- операции на наличном, финансовом и валютном рынках, во внешнеэкономической деятельности, а также операции со стратегически важными сырьевыми ресурсами;

– незаконное предпринимательство и мошенничество на потребительском рынке.

Для того чтобы подавить вывоз валютных средств из региона нужно во взаимодействии с органами валютного контроля провести проверки подозрительных внешнеэкономических сделок, обследовать все имеющиеся факты не возврата валютной выручки, контракты на оказание маркетинговых услуг и т.д. Особенно нужно уделить внимание сбору (при взаимодействии с правоохранительными органами зарубежных стран) непроверяемых улик, которые свидетельствуют об умышленном вывозе валютных средств; розыску и задержанию виновных; наработке практики выявления и расследования преступлений, предусмотренных уголовным законодательством.

Итак, основными усилиями правоохранительных и контролирующих органов в борьбе с экономической преступностью являются:

1. проведение определенных мероприятий по выявлению и пресечению преступлений при экспортно-импортных операциях (особенно с сырьевыми ресурсами), в сфере финансово-кредитных отношений, при приватизации, в процессе обеспечения государственного регулирования оборота под акцизных товаров, при защите и контроле бюджетных средств, в том числе и те, которые идут на социальные цели;

2. проведение общероссийских мероприятий по предупреждению, выявлению и пресечению легализации (отмывания) доходов, полученных незаконным путем, и проверки законности перевода валютных средств в оффшорные зоны;

3. проведение комплексных оперативно-розыскных мероприятий в отдельных отраслях экономики, на хозяйствующих субъектах, в отношении которых имеются основания полагать, что они подконтрольны организованным преступным группам, сообществам либо на них совершаются тяжкие экономические преступления;

4. осуществление во взаимодействии с налоговыми и регистрационными органами комплексных проверок достоверности регистрационных данных фирм, не отчитывающихся перед налоговыми органами либо представляющих «нулевые» балансы;

5. выявление, предупреждение и пресечение деятельности этнических и иных преступных формирований, действующих в

сфере экономики, а также перекрытие каналов поступления материально-технической и финансовой помощи незаконным вооруженным, бандитским и международным террористическим формированиям;

б. упрочение взаимодействия и координации всех правоохранительных органов, четкое закрепление их компетенции и ответственности за конечные результаты правоохранительной деятельности с учетом федеративного устройства Российской Федерации.

Для снижения уровня экономической преступности государство должно принимать следующие меры:

1) обеспечивать политическую и экономическую стабильность в обществе;

2) формировать правовую базу, необходимую для эффективной борьбы с экономическими преступлениями;

3) совершенствовать систему государственных органов, которые ведут борьбу с экономическими преступлениями;

4) усиливать контроль со стороны государственных органов за деятельностью предприятий, на которых совершается основная масса экономических преступлений;

5) усиливать профилактическую и предупредительную деятельность органами внутренних дел по борьбе с экономическими преступлениями.

Итак, можно сказать, что экономическая безопасность зависит от политики по борьбе с преступностью, которая может быть выработана и реализуема. Также важно обеспечивать экономико-социальную и криминологическую обоснованность такой политики и проводить ее в рамках закона.

Список литературы

1. Криминология / Под ред. проф. А.И. Долговой. М.: Изд. Группа НОРМА–ИНФРА–М., 1999. С. 501.

2. Долгова А.И. Криминология: Учебник для вузов / Под общ. ред. д.ю.н., проф. А.И. Долговой. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Норма, 2005. С. 912.

3. Официальный сайт МВД России. Режим доступа: <https://мвд.рф/>.

4. Портал правовой статистики. Режим доступа: http://crimestat.ru/offenses_chart (Дата обращения: 15.11.2017 г.).

5. Российский обзор экономических преступлений за 2016 год. Режим доступа: <https://www.pwc.ru/ru/publications/resc-2016.html> (Дата обращения: 15.11.2017г).

ECONOMIC CRIME AS THREAT OF WHAT AND NOMIC SAFETY OF THE COUNTRY

Khomenkova E.A., Sharshavina E.A., Students of 4th Year
Perm State University,
614990 Perm, Bukireva Str., 15

In this article the condition of economic crime in the country is considered. Dynamics of economic crimes in Russia for the last 5 years is analysed. The directions of the organization of fight against crime in the sphere of economy are shown. Ways of fight against economic crimes are revealed.

Keywords: economic crime, crime, economic security, economy, fraud, fight against economic crime, criminal situation, risk.

УДК 658.152:657.6
ББК 65.291.5+65.053

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ПАО «НК РОСНЕФТЬ»

Хоменкова Е.А., Шаршавина Е.А., студентки 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент М.А. Домбровский
Электронный адрес: khomenkova.evgenya@yandex.ru;
sharshavina.katerina@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15

В статье анализируется финансовая безопасность предприятия ПАО «НК «Роснефть», факторы, влияющие на финансовую безопасность и основные риски финансовой безопасности.

Далее рассматриваются данные для оценки финансовой безопасности ПАО «НК «Роснефть». Анализируется структура активов и пассивов компании, финансовая устойчивость, ликвидность и платежеспособность предприятия.

Ключевые слова: экономическая безопасность, финансовая безопасность предприятия, финансовые риски, долгосрочная финансовая устойчивость, текущая финансовая устойчивость, ликвидность, платёжеспособность.

Финансовая безопасность является одним из важнейших элементов экономической безопасности предприятия. Такая роль связана с тем, что лишь при достаточности у предприятия финансовых средств возможно обеспечивать текущую деятельность и дальнейшее развитие предприятия.

Под финансовой безопасностью предприятия понимается состояние его финансовой системы, обеспечивающей финансовое равновесие предприятия и эффективность его деятельности, а также защищенность финансовых интересов предприятия от внешних и внутренних финансовых угроз в условиях высокого уровня конкуренции и неопределенности [5].

Главной целью финансовой безопасности является выявление рисков в финансовой сфере, их предупреждение или минимизация ущерба от их последствий. Существует множество финансовых рисков [7], наиболее опасные из них представлены в таблице. Данные риски связаны со структурой финансов организации, и выявить их можно при помощи финансового анализа.

Таблица 1

Финансовые риски предприятия

Риск	Характеристика риска
Риск снижения финансовой устойчивости	Проявляется в нарушении финансового равновесия в развитии предприятия. Причиной является несовершенная структура капитала из-за увеличения заемных средств предприятия.
Риск неплатёжеспособности	Возникает из-за снижения ликвидности оборотных активов. Проявляется в неспособности предприятия выполнить свои обязательства из-за отсутствия высоколиквидных активов.

Риск	Характеристика риска
Риск банкротства предприятия	Неспособность предприятия своевременно и в полном объеме удовлетворить требования кредиторов и осуществить обязательные платежи в связи с превышением обязательств должника над его имуществом или в связи с неудовлетворительной структурой баланса должника. Возникает при снижении финансовой устойчивости, платежеспособности, рентабельности и деловой активности предприятия.

Уровень финансовой безопасности в значительной степени можно определить по финансовому состоянию предприятия [4]. Именно улучшение его финансового состояния является основным направлением обеспечения финансовой безопасности в краткосрочном периоде.

Для обеспечения финансовой безопасности предприятия важным является достижение финансового равновесия предприятия, то есть равновесия между ликвидностью, доходностью и рисками [2].

Рассмотрим состав активов и пассивов предприятия ПАО «НК «Роснефть» [9]. Стоимость всех активов за период увеличилась, что свидетельствует об увеличении мощности и возможностей предприятия. Доля внеоборотных активов в течении всего периода превышала долю оборотных активов, при этом к 2016 их доля возросла и достигла 68%.

Таблица 2

Состав активов и пассивов предприятия (в млн руб.)

Группы активов	На	На	На	Группы пассивов	На	На	На
	31.12.14	31.12.15	31.12.16		31.12.14	31.12.15	31.12.16
1.Всего имущество: в т.ч.:	7788146	9449874	9953401	1.Всего источники в т.ч.:	7788146	9449874	9953401
1.1. Внеоборотные активы	4982924	5213359	6768717	1.1. Собственные источники	1355952	1436002	1534962

Окончание табл. 2

Группы активов	На 31.12.14	На 31.12.15	На 31.12.16	Группы пассивов	На 31.12.14	На 31.12.15	На 31.12.16
1.2. Оборотные активы: в т.ч.:	2805222	4236515	3184685	1.2. Заемные источники: в т.ч.:	6432194	8013871	8418439
1.2.1. запасы	170605	158652	170290	1.2.1. долгосрочные заемные источники	4214294	5976619	6018138
1.2.2. дебиторская задолженность	1861350	2037753	1530904	1.2.2. краткосрочные кредиты и займы	864389	494338	525561
1.2.3. денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	773266	2040109	1483491	1.2.3. кредиторская задолженность	1353510	1542914	1874740

За период источники формирования активов увеличились на 16 617 274 млн руб. в 2015 году и еще на 503527. млн руб. в 2016 году. В 2015 году увеличение происходило значительными темпами (от 21% до 41% по отдельным статьям). Уменьшились только краткосрочные кредиты. В 2016 году все источники выросли, но темп их роста замедлился и не превысил 7%.

При этом в структуре значительных изменений не произошло. Наибольший удельный вес занимают заемные источники (>80%). Среди заемных источников наибольшая доля у долгосрочных займов, к концу периода их доля еще более увеличилась и составила 60,5% от всех источников. При этом темп роста долгосрочных займов в 2015 году значительно опережал рост остальных пассивов, к концу периода долгосрочные займы увеличились на 41,8%.

Обеспечение финансовой устойчивости является необходимым условием для финансовой безопасности предприятия. Финансовая устойчивость характеризует степень независимости предприятия от заемных источников при формировании активов [3].

Начнем с рассмотрения долгосрочной финансовой устойчивости. Она характеризует формирование всех активов предприятия. Включает в себя расчет двух коэффициентов. Коэффициент автономии – показывает удельный вес активов, сформированных за счет собственных источников. А коэффициент финансовой устойчивости показывает долю активов, которые сформированы за счет долгосрочных источников[8].

Таблица 3

Долгосрочная финансовая устойчивость предприятия			
Коэффициент	31.12.2014	31.12.2015	31.12.2016
1. Коэффициент автономии.	0,17	0,15	0,15
2. Коэффициент финансовой устойчивости.	0,71	0,78	0,76

Согласно рекомендациям, минимум 50% активов должно быть сформировано за счет собственных источников. Значение коэффициента автономии у предприятия ПАО «НК «Роснефть» за все годы значительно меньше, чем рекомендуемое значение (от 15% до 17%). Можно сделать вывод, что предприятие сильно зависит от кредиторов при формировании активов. Так как коэффициент автономии предприятия ухудшается в динамике, следовательно, за период зависимость от кредиторов увеличилась.

При рассмотрении коэффициента долгосрочной финансовой устойчивости можно сказать, что предприятие ПАО «НК «Роснефть» является устойчивым, так как более 70% составляют долгосрочные источники. Наблюдается положительная динамика коэффициента финансовой устойчивости за период, он увеличился с 71% до 76%.

Далее рассчитаем величину показателей текущей финансовой устойчивости для предприятия ПАО «НК «Роснефть». Можно сделать вывод, что величина собственных оборотных

средств уменьшилась, общая величина источников формирования запасов незначительно выросла, а запасы за период практически не изменились.

Таблица 4

**Показатели текущей финансовой устойчивости
предприятия**

	2014	2015	2016
СОС	587 322	2 199 262	784 383
ОИФ	2 065 447	3 413 115	2 239 452
Запасы	170 605	158 652	170 290

В зависимости от того, за счет каких именно источников сформированы запасы предприятия, определяют тип текущей финансовой устойчивости: абсолютная, относительная устойчивость или неустойчивое финансовое состояние.

Тип текущей финансовой устойчивости предприятия ПАО «НК «Роснефть» – абсолютная финансовая устойчивость, так как в течение всего периода запасы меньше собственных оборотных средств, следовательно, запасы полностью сформированы за счет собственных источников.

Проанализируем ликвидность ПАО «НК «Роснефть». Под ликвидностью предприятия понимают его возможность покрыть свои платежные обязательства за счет собственных средств, а также за счет привлечения заемных средств со стороны.

Ликвидность актива означает его способность быстро превращаться в деньги [6]. Наиболее ликвидными являются денежные средства, а наименее ликвидными являются внеоборотные активы. Сгруппируем активы предприятия по убыванию их ликвидности их ликвидности и проанализируем их.

Из данных, представленных в таблице видно, что структура активов по степени их ликвидности значительно изменилась к концу периода. Если в 2014 и 2015 годах более 50% составляли наименее ликвидные активы (А4), то в 2016 их доля снизилась до 13%. При этом к 2016 году в семь раз увеличились активы группы А2 и составили 71% активов.

Также значительно изменилась группа активов А3, куда входят запасы и НДС по приобретенным ценностям. Доля активов данной группы уменьшилась с 15% до 2% к 2016 году.

Таблица 5
Активы предприятия в зависимости от степени ликвидности

Показатель	Состав показателя	31.12.2014		31.12.2015		31.12.2016	
А1	Денежные средства и денежные эквиваленты Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	773266	10%	2040109	22%	1483491	15%
А2	Дебиторская задолженность Прочие активы, не вошедшие в предыдущие разделы Долгосрочные финансовые вложения	872291	11%	903314	10%	7022950	71%
А3	Запасы НДС по приобретенным ценностям	1159664	15%	1293090	14%	170290	2%
А4	Внеоборотные активы за вычетом долгосрочных финансовых вложений	4982924	64%	5213359	55%	1276670	13%

Источники формирования активов группируются по срокам. От наиболее срочных (П1) до постоянных пассивов, то есть собственных источников (П4). Проанализируем пассивы предприятия по срокам их погашения

Таблица 6

**Пассивы предприятия в зависимости от сроков
их погашения**

Показатель	Состав показателя	31.12.2014	31.12.2015	31.12.2016
П1	Кредиторская задолженность	17%	16%	18%
П2	Краткосрочные заемные средства, прочие обязательства	11%	5%	5%
П3	Долгосрочные обязательства	54%	63%	60%
П 4	Капитал и резервы (собственный капитал)	17%	15%	17%

В течении всего периода наибольшую долю среди пассивов занимают долгосрочные обязательства (от 54 до 63%). Во всех группах пассивов изменения за период были незначительны.

На основе анализа активов предприятия по степени их ликвидности и его пассивов, по срокам погашения, можно сделать выводы о степени ликвидности предприятия. Для определения ликвидности необходимо проверить соблюдение следующей системы неравенств:

Таблица 7

Система неравенств

	2014 год	2015 год	2016 год
A1 > П1	773266 < 1353510	2040109 > 1542914	1483491 < 1753787
A2 > П2	872291 > 864389	903314 > 494338	7022950 > 525937
A3 > П3	1159664 < 4214294	1293090 < 5976619	170290 < 6018138
A4 < П4	4982924 > 1355952	5213359 > 1436002	1276670 < 1655539

На начало периода ликвидность отличается от абсолютной, так соблюдается только одно неравенство системы и у предприятия хватает быстрореализуемых активов, чтобы покрыть срочные обязательства. В последующие два года ситуация изменилась, теперь выполняются уже два неравенства системы, что свидетельствует об увеличении ликвидности предприятия.

Далее проведем анализ платёжеспособности предприятия, необходимый не только для оценки прогнозирования финансовой деятельности предприятия, но и для внешних инвесторов. Платёжеспособность характеризует способность предприятия своевременно и в полном объеме выполнять свои финансовые обязательства [1]. Характеризуется следующими коэффициентами. Рассчитаем показатели платежеспособности ПАО «НК «Роснефть».

Таблица 8

Показатели платежеспособности предприятия

Коэффициент	31.12.14	31.12.15	31.12.16
Коэффициент платежеспособности	0,21	0,18	0,18
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,35	1,00	0,65
Коэффициент промежуточного покрытия	0,74	1,44	3,73
Коэффициент текущей ликвидности	1,26	2,08	3,81

Коэффициент абсолютной ликвидности характеризует, какая часть краткосрочных заёмных обязательств может быть при необходимости погашена немедленно. На протяжении всего периода данный коэффициент соответствует рекомендованным значениям (0,2-0,5).

Коэффициент промежуточного покрытия показывает, какая часть кредиторской задолженности может быть погашена за счет денежных средств, краткосрочных финансовых вложений и дебиторской задолженности. На начало периода коэффициент меньше единицы, что не соответствует нормам. На конец периода коэффициент промежуточного достигает рекомендуемого значения.

Коэффициент текущей ликвидности характеризует платежные возможности предприятия при условии погашения краткосрочной дебиторской задолженности и реализации имеющихся запасов. В начале периода данный показатель не соответствовал рекомендуемому значению (больше 2) и составлял 1,26, с 2015 года коэффициент текущей ликвидности достиг рекомендуемых значений.

Проанализировав данный коэффициент, можно сделать вывод, что к концу периода наблюдается улучшение платежеспособности предприятия ПАО «НК «Роснефть», то есть предприятие может своевременно погашать свои обязательства.

Таким образом, за анализируемый период в деятельности предприятия ПАО «НК «Роснефть» произошли положительные изменения. Увеличивались активы и пассивы, что свидетельствует о росте предприятия. Улучшились показатели финансовой устойчивости, ликвидности и платежеспособности. К негативным изменениям относится уменьшение коэффициента автономии, свидетельствующее об увеличении зависимости от кредиторов.

Список литературы

1. Акатьева М.Д., Бирюков В.А. Бухгалтерский учет и анализ. М.: ИНФРА-М, 2015.
2. Бакадаров В.Л., Алексеев П.Д. Финансово-экономическое состояние предприятия. Практическое пособие. М.; Финансы и статистика, 2008. 310 с.
3. Балабанов И.Т. Основы финансового менеджмента. Как управлять капиталом? М.: Финансы и Статистика, 2008. 223 с.
4. Бурькин А.Д., Наседкин А.Л. Финансовый анализ предприятия – основа его экономической безопасности // Бухгалтерский учет. 2000. № 10.
5. Каранина Е.В. Финансовая безопасность (на уровне государства, региона, организации, личности): монография / Е.В. Каранина. Киров: ВятГУ, 2016. 240 с.
6. Ковалев В.В., Волкова О.Н. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник. М.: ТК Волби, Изд-во Проспект, 2008. 424 с.
7. Минаев Г.А. Безопасность организации. М.: Логос, Университетская книга, 2008. С. 45.
8. Папехин Р.С. Проблемы оценки финансовой устойчивости предприятий: // Взгляд молодых ученых на экономические и финансовые реформы в России: Сборник статей. Волгоград: Волгоградское научное изд-во, 2009.
9. Официальный сайт ПАО «НК «Роснефть». Режим доступа: <https://www.rosneft.ru/> (Дата обращения: 12.11.2017 г.).

THE ANALYSIS OF FINANCIAL SAFETY OF ROSNEFT

Khomenkova E.A., Sharshavina E.A., Students of 4th Year

Perm State University,

614990 Perm, Bukireva Str., 15

In this article the financial safety of Rosneft is considered, factors influencing financial safety and the main risks of financial safety is analyzed. Further are considered given for assessment of financial safety of Rosneft. The structure of assets and liabilities of the company, financial stability, liquidity and solvency of the enterprise is analyzed.

Keywords: economic security, financial safety of the company, financial risks, financial stability, liquidity, solvency.

УДК 334.722

ББК 65.292

ЭКОНОМИКО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

**Хуторова Н.А., к.э.н., доцент, доцент кафедры
экономической безопасности**

**Гапоненко Н.Н., к.э.н., доцент кафедры экономической
безопасности**

**Электронный адрес: khutorova@gmail.com,
79031340355@ya.ru**

**Институт права и национальной безопасности РАНХиГС
при Президенте РФ, 119571, г. Москва, проспект
Вернадского, 82, стр.1**

В данной статье рассмотрены экономические, социальные и правовые аспекты экономической безопасности субъектов малого и среднего предпринимательства. Выявлены, обобщены и охарактеризованы макроэкономические и специфические

факторы угроз экономической безопасности предпринимательской деятельности. Актуализирована проблема обеспечения ин-формационной безопасности и сохранности коммерческой тайны. Обоснована необходимость комплексного подхода к управлению системой обеспечения экономической безопасности предпринимательства.

Ключевые слова: экономическая безопасность, факторы угроз, риск, субъекты малого и среднего предпринимательства.

Развитие малого и среднего предпринимательства, возможность реализации частной предпринимательской инициативы являются необходимыми условиями устойчивого развития региона и страны в целом. Динамика социально-экономического развития страны во многом обусловлена стабильностью и качеством функционирования субъектов малого и среднего предпринимательства (СМСП), поскольку малое предпринимательство – это институт, способствующий решению комплекса проблем, важнейшие из которых – занятость населения, повышение уровня благосостояния граждан.

Предприятия малого и среднего бизнеса активно участвуют в решении задач по обеспечению экономического роста и формированию национальной инновационной экономики, и именно они создают большинство новых рабочих мест, стимулируют повышение качества жизни населения.

В условиях кризисных явлений, складывающейся неблагоприятной финансово-экономической ситуации и объявленной блокады крупному российскому бизнесу, предприятия СМСП должны стать драйвером роста. Предприятия малого и среднего бизнеса, в силу присущей им гибкости и мобильности, имеют возможность качественно воздействовать на динамику занятости населения, способствовать социальной адаптации высвобождающихся трудовых ресурсов, а также формировать новые точки экономического роста, расширяя спектр оказываемых услуг и производимой продукции.

Масштабы, качество и эффективность предпринимательской деятельности во многом обусловлены силой воздействия

общих макроэкономических факторов, таких как: общее кризисное состояние национальной экономики, сохраняющиеся риски инфляции, слабость национальной валюты, падение платежеспособного спроса и пр. Этот список дополняет ряд специфических факторов, способствующих формированию новых и увеличению риска реализации существующих угроз экономической безопасности предпринимательской деятельности. В качестве таких факторов особо хотелось бы отметить следующие:

– ***Нарастающая монополизация рынка.*** Монополизация национальной экономики в первую очередь связана с имеющимся дисбалансом государственного и частного бизнеса. В России государство и госкомпании контролируют до 70% российской экономики [1]. Очевидно, что такое положение существенно влияет на пропорции распределения долей рынка и сужает границы присутствия СМСП, т.к. у государства, или компаний с государственным участием приоритет. Сокращение рыночных ниш, или потеря долей рынка, в свою очередь, ужесточает конкурентную борьбу за отечественные рынки сбыта как со стороны отечественных, так и зарубежных производителей.

В программных планах правительства традиционно делается акцент на стимулирование развития СМСП, но доля предприятий малого и среднего бизнеса в ВВП остается очень низкой. В этой связи назрела необходимость создания специальных льготных режимов для СМСП, в том числе субсидирования процентной ставки по кредитам при производстве инновационной и социальной продукции, налоговых льгот, упрощения процедур допуска к госзакупкам и т.п.

– ***Наличие административных барьеров:*** - в малом бизнесе – препятствует увеличению объемов деятельности и сокращению масштабов теневой экономики, ограничивает возможность стратегического развития; - в среднем бизнесе – формирует предпосылки увеличения издержек, ограничивает возможность диверсификации деятельности, препятствует развитию инновационной деятельности, снижает заинтересованность в реализации программы импортозамещения. Власти страны уже на протяжении многих лет декларируют заботу о малом бизнесе и же-

ление снизить административные барьеры. Но на практике ситуации выглядит иначе: количество проверок не только не сократилось, в ряде случаев даже возросло. В тоже время необходимо отметить существенное улучшение в этом вопросе, так в период с 2012 по 2017г в рейтинге Всемирного Банка «Doing business» в категории «простота ведения бизнеса» Россия поднялась со 120 на 35 место [2]. В тоже время, в связи с ужесточением мер борьбы с теневой экономикой и фирмами-однодневками существенно усложнились процедуры открытия счетов в банках. Нарастают риски для малого и среднего бизнеса и в связи с массовой «зачисткой» банковской системы, при отзыве лицензии у банка, юридические лица теряют доступ к собственным средствам на счетах фактически безвозвратно. За последние годы возросла квази-налоговая нагрузка на бизнес за счет введения новых обязательных сборов и платежей, что совсем не упрощает жизнь малому бизнесу. Опять же по данным Всемирного Банка налоговая нагрузка также нарастает, в 2012 году этот показатель составил 46,9%, в 2018 году уже 47,5% и это при падении ВВП и снижающихся реальных располагаемых доходов населения. Проект Федерального бюджета на 2018-2020 гг. еще более усиливает данные тенденции [3].

Возникновение и устойчивость административных барьеров связывают со сложностью форм отчетности, документов и требований по их заполнению, большим количеством форм отчетности, частотой их предоставления, отсутствием прозрачности процедур контроля и мониторинга предпринимательской деятельности, зачастую недостаточно высоким уровнем подготовки государственных (муниципальных) служащих и низкий уровень их заработной платы [4].

– *Экспорт капитала за рубеж.* Экспорт капитала, не компенсируемый его равнозначным импортом, является серьезным основанием сокращения объема валовых внутренних инвестиций, что в свою очередь существенно снижает объем производства и тормозит процесс расширенного воспроизводства. По данным Минфина России за последние пять лет, отток капитала из России составил 317 млрд долл. США [5]. По официальным данным в 2017 году ожидается отток капитала за рубеж в размере 48 млрд

долл. США, а в 2018 году – 46 млрд долл. США [6]. Всего, по самым скромным подсчетам, по состоянию на 2016 год за рубежом находилось в накоплениях более 1 трлн долл. США российского капитала[7]. К 2016 году масштабы оффшоризации российской экономики приобрели угрожающий характер, так по данным Национального бюро экономической исследований США (NBER) доля выведенного капитала из России в оффшоры превысила 50% ВВП – это сравнимо с Венесуэлой и Саудовской Аравией, и крайне нетипично для развитых постиндустриальных стран, где средние показатели обычно не превышают 15% ВВП, средним показателем по миру аналитики NBER назвали 9,8% от ВВП [8]. Еще один показатель реально отражает современное состояние экономики России, так богатство, выведенное россиянами в офшоры с 1990-х годов к 2016 г., превысило 75% национального дохода страны. Проблема утечки капитала из России в основном обусловлена также высокими административными барьерами для ведения бизнеса и высоким налоговым бременем.

– *Социально-экономические проблемы системного характера* – низкий уровень доходов населения, деформация рынка труда, текучесть кадров, отсутствие стабильности и не уверенность в завтрашнем дне снижает степень ответственности наемного работника за результаты своей профессиональной деятельности и формирует предпосылки возникновения угрозы экономической безопасности предприятия. В 2017 году в России зафиксирован рекордно низкий уровень безработицы-5%, но при детальном изучении рынка труда становится ясно, что большая часть населения вынуждена работать на низкооплачиваемых рабочих местах, часто соглашаясь на частичную занятость, что также создает благоприятные условия для утечки информации, снижении мотивации работника. В зоне риска оказывается информационная безопасность и сохранность коммерческой тайны. Минимум, что сегодня в первую очередь можно предпринять хозяйствующему субъекту в целях защиты и сохранности коммерческой тайны, это установить режим коммерческой тайны, реализуя следующие этапы:

1. Формирование и утверждение перечня информации, составляющей коммерческую тайну.

2. Регламентация порядка обращения с конфиденциальной информацией и контроль его соблюдения.

3. Составление перечня должностей работников, имеющих доступ к конфиденциальной информации.

4. Закрепление норм о режиме коммерческой тайны в должностных инструкциях.

5. Нанесение на материальные носители информации грифа «Коммерческая тайна».

6. Ознакомление работников с правилами, установленными в отношении режима коммерческой тайны.

7. Подписание работниками обязательства о неразглашении коммерческой тайны.

8. Организация учета предоставления работникам информации, составляющей коммерческую тайну.

9. Обеспечение материальными ресурсами и техническими возможностями процесс приема, хранения и уничтожения документов и материальных носителей конфиденциальной информации [9].

Немаловажным условием остается создание материальных стимулов для сотрудников, имеющих доступ к конфиденциальной информации.

Часто работник при первой возможности уходит в крупные компании, аргументируя свое решение стабильным будущим компании и солидным социальным пакетом. Предприятия малого бизнеса пока не могут конкурировать в этом аспекте, но введение льгот по социальным взносам смогли бы выровнять ситуацию. Еще одним важным стимулом для развития малого и среднего бизнеса могут стать специальные льготы при трудоустройстве инвалидов, в том числе при условии надомной работы.

– **Несовершенство правового обеспечения предпринимательской деятельности.** Так, например, следствием сложившейся практики правового регулирования предпринимательской деятельности стала разбалансировка норм частного и публичного права в регулировании хозяйственных отношений, по своей природе являющихся частными. Основополагающими принципами гражданского права являются свобода волеизъявления и равенство участников [10]. При этом, закрепленные в гражданском праве возможности не могут быть использованы в полную силу,

т.к., например, банковское, налоговое, или финансовое законодательство устанавливает различные ограничения для отдельных экономических субъектов и не может обеспечивать равенство всех участников экономических отношений. Очевидно, что последствия такой практики будут распространяться и на объемы производства, и на потребителя.

В конечном итоге потребитель фактически становится заложником ситуации, в которой оказался хозяйствующий субъект. Производитель, инвестировав денежные средства в производство, выпустив продукцию, но еще не реализовав ее уже обязан заплатить налог за произведенную продукцию. Помимо прочего, неравенство экономических субъектов ярко выражено и в льготах, предоставляемых отдельным субъектам предпринимательской деятельности, например, предприятиям малого бизнеса, или допуск СМСП к участию в государственных закупках. В контексте политики государства по защите и поддержке малого бизнеса такие меры представляются актуальными и целесообразными, однако вступая в эти отношения, субъект изначально осознает, что подобная модель отношений носит рискованный характер и, соглашаясь на этот риск, субъект принимает на себя всю ответственность за результаты предпринимательской деятельности.

По сути своей предпринимательская деятельность систематизирована, а бизнес единица является собственно системой. Чем крупнее система, чем больше в ней элементов, внутренних и внешних связей между ними, тем сложнее становится процесс управления. Система представляет совокупность объектов, взаимодействие которых обусловлено наличием таких качеств, которые присущи системе в целом, но не свойственны ни одному из ее элементов в отдельности. И именно в функционирующих связях организации могут формироваться и реализовываться угрозы ее экономической безопасности.

В целях обеспечения максимального уровня защиты корпоративных интересов деятельность, связанная с обеспечением экономической безопасности предпринимательства должна быть также систематизированной.

Поскольку объектом системы обеспечения экономической безопасности предпринимательской деятельности выступает устойчивое экономическое состояние экономического субъекта в

текущем и плановом периоде, объект можно охарактеризовать как сложный и многоаспектный элемент управляемой системы. С учетом сложности и многоаспектности объекта управления при выстраивании системы обеспечения экономической безопасности обоснованным представляется использование комплексного подхода к управлению.

Комплексный подход к управлению объектом основан на учете всех основных его аспектов, а все элементы управляемой системы рассматриваются только в совокупности, целостности и единстве. Результатом использования комплексного подхода в организации деятельности, направленной на защиту корпоративных интересов должен стать новый, наиболее качественный уровень экономической безопасности предприятия, основанный на экономических и социальных стимулах.

Список литературы

1. Государство и госкомпании контролируют 70% российской экономики газета Ведомости 29.09.2016. Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2016/09/29/658959-goskompanii-kontroliruyut-ekonomiki>.
2. Отчет Всемирного Банка «Doing business 2018» Doing business 2012». Режим доступа: <http://www.doingbusiness.org/~media/WBG/DoingBusiness/Documents/Annual-Reports/English/DB2018-Full-Report.pdf>. (дата обращения: 29.11.2017).
3. Бизнес пожаловался Путину на Медведева газета Ведомости 20.11.2017 г. Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2017/11/20/742277-biznes-putinu> (Дата обращения 20.11.2017).
4. «Экономика и социум» №12(31) 2016. Режим доступа: http://iupr.ru/e_zhurnal__ekonomika_i_socium__12_31__2016_g__dekabr/ (Дата обращения 15.11.2017).
5. Материалы официального сайта Министерства финансов Российской Федерации. Режим доступа: <http://minfin.ru/ru> (дата обращения: 15.11.2017).
6. Статистика вывоза капитала из России. Режим доступа: <https://www.simpleeconomic.ru> (дата обращения: 15.11.2017).

7. Информационно-аналитический портал «Доступная экономика». Статистика вывоза капитала из России. Режим доступа: <https://www.simpleeconomic.ru> (дата обращения: 15.11.2017).

8. Хуторова Н.А. Вклад деофшоризации в экономическую безопасность Российской Федерации. Сборник материалов V научно-практической конференции «Инновационная политика предприятий: международный опыт и российская практика» М.: РУДН, 2017.

9. Установление режима коммерческой тайны в компании: пошаговая инструкция. Юридическая компания «ПРИОРИТЕТ». Режим доступа: <http://regforum.ru/companies/748/> (дата обращения: 15.11.2017г.).

10. Гражданский кодекс РФ. Последняя действующая редакция с Комментариями. Режим доступа: <http://stgkrf.ru/1> (дата обращения: 15.11.2017).

ECONOMIC AND LEGAL ASPECTS OF SMALL AND MEDIUM ENTREPRENEURSHIP'S ECONOMIC SECURITY

Khutorova N.A., Associate Professor of the Department of Economic Security

Gaponenko N.N., Associate Professor of the Department of Economic Security

Institute of Law and National Security, RANEPА Under the President of the Russian Federation,
119571, Moscow, Vernadskogo Ave., 82, building 1

This article examines the economic, social and legal aspects of economic security of subjects of small and average business. Identified, synthesized and characterized by macroeconomic and specific factors of threats to economic security of entrepreneurial activity. Actualized the problem of information security and the preservation of trade secrets. The necessity of an integrated approach to the management of the system of economic security of entrepreneurship.

Keywords: Economic security, small and medium enterprises (SME), problems, administrative barriers, socio-economic development.

УДК 338.45: 622
ББК 65.305.1

ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ НА НЕФТЕГАЗОВЫЙ СЕКТОР РФ

Чижикова Е.С., студентка 5 курса
Научный руководитель – зав. кафедрой
предпринимательства и экономической безопасности,
д.э.н., профессор М.Н. Руденко
Электронный адрес: chizhikova.katerina@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15

Рассматриваются процесс и порядок введения санкций западными странами против России. Положительные и отрицательные моменты данных санкций на нефтегазовую отрасль Российской Федерации. Анализируются наиболее важные показатели отрасли в динамике 2011-2016 гг. Предлагаются мероприятия долгосрочного характера для улучшения нефтегазового сектора страны.

Ключевые слова: нефть, газ, нефтегазовая отрасль, санкции, импортозамещение, импорт, экспорт, добыча.

В середине марта 2014 г., после того, как Россия поддержала одностороннее провозглашение независимости Республики Крым и приняла ее предложение о вхождении в состав РФ, США и страны ЕС ввели первый пакет санкций.

Санкции международные – в доктрине и практике международного права: а) структурный элемент нормы международного права, указывающий на неблагоприятные последствия для государства-нарушителя; б) принудительные меры, осуществляемые международными организациями, прежде всего ООН; в)

особая политическая форма ответственности международно-правовой как следствие международного преступления; г) индивидуальные и коллективные принудительные меры, являющиеся ответом на правонарушение международное; д) меры принуждения против государства, уклоняющегося от ответственности за совершенное и международное правонарушение [4].

Первый и второй пакеты санкций имели скорее демонстративный эффект – ужесточение визового режима, запрет на въезд и замораживание активов некоторых российских политиков, бизнесменов, государственных служащих, деятелей культуры.

Санкции же третьего пакета повлекли за собой ощутимый для российской экономики негативный экономический эффект. Санкции были основаны на точечных мерах воздействия. Одна из целей таких мер – оказание отрицательного влияния на одну из самых важных отраслей России – нефтегазовую отрасль, с целью сокращения объемов производства углеводородов и, как следствие, уменьшения доходов государства.

Россия – страна, которая входит в тройку лидеров по добыче нефти во всем мире, но оборудование для этой добычи в основном импортное. На 2014 г. доля импортного оборудования в некоторых областях нефтегазового сектора составляла около 80%.

07 августа 2014 г. власти США огласили детали санкций, которые они ввели в отношении нефтегазовой отрасли России. Санкции подразумевают ограничение финансирования нефтегазовых компаний, лицензирование поставок в Россию оборудования для добычи углеводородов глубинной свыше 152 м., разработки арктического шельфа и сланцевых запасов нефти и газа.

В список такого оборудования входят буровые платформы, детали для горизонтального бурения, подводное оборудование, морское оборудование для работы в условиях Арктики, программное обеспечение для гидравлического разрыва пласта (ГРП), дистанционно управляемые подводные аппараты, насосы высокого давления.

Европейский союз ввёл санкции против РФ 31 июля 2014 г. Они оказались мягче американских. Многие эксперты считают, что данное «добродушие» было вызвано ничем иным как зависимостью Европы от поставок российского газа, в связи с чем ЕС

не стал лишать Россию доступа к современным технологиям и оборудованию для добычи газа.

Влияние иностранных санкций на отечественную нефтегазовую отрасль можно рассмотреть с двух позиций, в связи с чем, мнения ученых и экспертов разделились. Одни видят в санкциях реальную угрозу и готовятся к самому худшему, другие ищут в введении санкций положительные моменты для развития отрасли и экономики государства.

Один из негативных моментов для России – полное отсутствие равноценных аналогов оборудования для работы на нефтеорождениях с трудноизвлекаемыми запасами. Без участия иностранных нефтесервисных компаний доступ к богатейшим залежам Арктики, а также налаживание экспорта нефти и газа в Азию, станет неосуществимо. В этой связи, очевидным является то, что в средне- и долгосрочной перспективе Россия все же ощутит влияние санкций на нефтегазовую отрасль. В зоне риска оказывается не только добыча, но и разведка новых месторождений. Через несколько лет однозначно наступит износ имеющегося оборудования, а отсутствие технологий по интенсификации добычи может сократить производство нефти в стране, что для России подобно сокращению доходной статьи бюджета.

Помимо всего прочего, проблемы, вызванные санкциями Запада, можно отследить в Западной Сибири. В России этот регион принято считать главным добытчиком нефти, добывается она здесь давно, но и запасы месторождений данного региона иссякают. После введения санкций, озаботившись нефтяным вопросом, Россия, которая осталась без инвестиций, возможности долгосрочного кредитования, доступа к современному оборудованию для добычи и знаний и опыта зарубежных экспертов, интенсифицировала добычу нефти в Западной Сибири. В результате отсутствия надлежащей инфраструктуры, качество нефти-сырца ухудшилось.

Различных видов сложности при разработке месторождений на арктическом шельфе и в Восточной Сибири, отсутствие ремонта надлежащего качества и своевременного обновления трубопроводов, включая и стратегически важные нефтепроводы, а также снижение качества нефти-сырца – все это лишь наиболее

наглядные примеры воздействия западных санкций, которые лежат на поверхности и их легко обнаружить, но все ведь не ограничивается только нефтегазовой отраслью, а напрямую влияет на бюджет Российской Федерации, которая представляет собой пример петрократического государства.

Но существует мнение о положительном влиянии санкций, а именно, уверенность в том, что они пойдут на пользу и будут способствовать созданию рынка отечественных геологоразведочных и геофизических услуг за счет повышения их конкурентоспособности, развития науки и совершенствования собственных нефтедобывающих технологий, что, в свою очередь, должно повысить уровень энергетической безопасности страны, а также стимулировать развитие всей отечественной нефтегазовой отрасли. Одним из сторонников данного мнения является заместитель директора по геологическому направлению Института океанологии имени П.П. Ширшова РАН Леопольд Лобковский.

Он утверждает: «До санкций рынок геофизических, геологоразведочных работ на шельфе был практически весь занят западными компаниями. В связи с чем отечественные представители отрасли были не востребованы. Санкции – это окно возможностей для российской геофизики, можно использовать это время, чтобы развиваться. Это серьезная вещь: рабочие места, развитие техники, науки. Санкции – это иногда полезно для нашей наукоёмкой промышленности» [5].

По его мнению, в настоящее время у крупных отечественных нефтегазовых компаний нет другого выхода, как сотрудничество с российскими фирмами, предоставляющими геофизические услуги. Правительство РФ, в свою очередь, уже начинает финансирование данных работы.

С целью снижения зависимости по оборудованию и услугам по наиболее важным направлениям в нефтегазовой отрасли России была запущена политика импортозамещения. После того как Российской Федерации западными странами было отказано в долгосрочном кредитовании, страна совершила «поворот на восток» – большинство крупных нефтегазовых компаний начали искать финансирование и партнеров по проектам на Востоке. По большинству позиций идеальным альтернативным поставщиком выступает Китай, но эксперты с опаской относятся к нему, так

как бояться, что Россия вновь станет импортозависимой, просто от другого государства. К тому же, Китай – сложный партнер, это признают все компании. Немаловажен и тот факт, что Восточные страны, в отличие от западных, не имеют достаточных знаний и технологий.

И все же, несмотря на введенные санкций, по итогам 2016 года Россия достигла рекордного уровня добычи в 547,6 млн тонн, из которых 46,5% экспортировано другим странам.

Таблица 1

Добыча нефти в России и в мире за 2011-2016 годы,
млн тонн

Год	Весь мир	РФ	РФ в % к мировой добыче
2011	4008	511,4	12,76
2012	4116	518,0	12,59
2013	4127	523,3	12,68
2014	4221	526,7	12,48
2015	4361,6	534,0	12,24
2016	4450	547,6	12,31

Также по итогам 2016 г. средняя цена производителей была равна 12607 руб. за 1 тонну сырья, цена приобретения была в 1,4 раза выше, или 18 180 рублей.

Таблица 2

Средние цены производителей и приобретения нефти
и их соотношение, на конец года; рублей за тонну

Год	Цена		Соотношение цен
	производителей	приобретения	
2011	9765	12417	1,27
2012	10360	12797	1,24
2013	11328	14414	1,27
2014	10064	9832	0,98
2015	11417	12325	1,07
2016	12607	18180	1,44

Никто из промышленно развитых стран, полностью обеспечивающих себя этим важнейшим топливным ресурсом, не экспортирует его в таком количестве как Россия. По оперативным

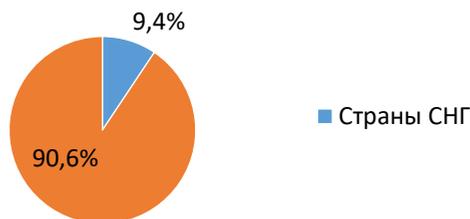
данным Росстата из 547,6 млн тонн 254,8 (а это 47%) экспортировано странам ближнего и дальнего зарубежья. Причем, уровень этот остается практически неизменным на протяжении уже многих лет.

Таблица 3

Изменение соотношения добычи и экспорта нефти в Российской Федерации, Миллионов тонн

Год	Экспорт нефти сырой	Добыча нефти	Соотношение, %
2011	244	511,4	47,71
2012	240	518,0	46,33
2013	237	523,3	45,29
2014	223	526,7	42,34
2015	245	534,0	45,88
2016	254,8	547,5	46,54

Российская нефть экспортируется как правило в страны Дальнего Зарубежья. На их долю по итогам 2016 года пришлось 90,6%. Беларусь – основной импортер среди всех стран СНГ.



Структура экспорта нефти из Российской Федерации, в %

По оценке Forbes к крупнейшим покупателям российского сырья относятся: Китай, Нидерланды, Германия, Польша, Италия, Южная Корея, Япония, Финляндия, Словакия.

Анализируя выше представленные показатели, можно сделать вывод, что по итогам 2016 года, Россия не несет значительных потерь в нефтегазовой отрасли, но пока мы держимся на большом инерционном запасе. Необходимо отметить, что потеря возможности получения инновационных и инвестиционных зай-

мов у стран ЕС и США является причиной будущих проблем российской нефтегазовой отрасли. Несмотря на то что будущее нефтегазового комплекса зависит в первую очередь, от природных факторов и ограниченности ресурсов, санкции и недостаточное технологическое развитие собственной технической базы ставят различные препятствия на пути к новому этапу развития ТЭК России, связанному с «арктической революцией», «сланцевой революцией» и другими технологическими прорывами [2]. При этом инновационный и инвестиционный факторы влияют на экономический рост с некоторым временным лагом. Так, кризис 2008-2009 гг. вызвал резкое сокращение инвестиций и импорта оборудования, в следствии чего темпы экономического роста в России начали быстрое снижение лишь в 2012-2014 гг. Поэтому некоторые эксперты обоснованно полагают, что санкции 2014 г. отразятся на состоянии отечественной экономике и ее ведущих отраслей лишь через 3–5 лет [3].

РБК приводит прогнозы экспертов агентства Fitch Ratings: «2016 год вероятно окажется последним годом роста добычи нефти в России. Новые проекты будут тормозиться, а добыча на уже разработанных месторождениях Западной Сибири продолжит падать на 3–4%».

Таким образом, можно сделать вывод, что санкции, введенные против Российской нефтегазовой отрасли усложняют осуществление арктических, сланцевых и шельфовых проектов, а также добычу труднодоступных углеводородов, так как не возможен импорт ранее используемого оборудования, но при этом санкции стимулируют импортозамещение технологий для работы на шельфе, что подтверждается данными Минпромторга. Министерство считает, что именно нефтегазовый сектор должен относиться к наиболее востребованным для поддержки со стороны государства проектам.

Сложившуюся негативную ситуацию можно изменить за счет ряда долгосрочных мероприятий. Во-первых, необходимо обеспечить развитие отечественных технологий, чего можно достичь за счет более эффективного финансирования исследований и обеспечения внедрения их результатов на практике. Во-вторых, можно использовать опыт ряда зарубежных стран, которые на

стадии развития собственной нефтесервисной отрасли устанавливали различные требования к нефтегазовым компаниям, как, например, необходимость использования отечественных технологий в любых проектах.

Список литературы

1. Энергетический бюллетень Выпуск №27, август 2015 г.
2. Фальцман В.К. Приоритеты структурной политики: импортозависимость, импортозамещение, возможности экспорта инновационной продукции промышленности // ЭКО. 2016 № 5.
3. Хубиев К. Проблемы структурной перестройки экономики на новой промышленной основе // Экономист. 2015. № 8.
4. Академик. Режим доступа: <https://dic.academic.ru/dic.nsf/lower/18064>.
5. РИА Новости. Режим доступа: <https://ria.ru/economy/20150714/1128240747.html>.
6. Экономические санкции против России: причины, анализ, списки, последствия. Режим доступа: <http://weic.info>.
7. Официальный сайт Министерства энергетики Российской Федерации. Режим доступа: <https://minenergo.gov.ru/>.
8. Федеральная служба государственной статистики. Режим доступа: <http://www.gks.ru/>.
9. Красников А.В. Оценка состояния и перспектив развития российского нефтяного сектора, 2016 г. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-sostoyaniya-i-perspektiv-razvitiya-rossiyskogo-neftyanogo-sektora>.
10. Бескаравайных М.В. Влияние экономических санкций на российскую нефтегазовую промышленность, 2015 г. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-ekonomicheskikh-sanktsiy-na-rossiyskuyu-neftegazovuyu-promyshlennost>.

THE IMPACT OF SANCTIONS ON THE OIL AND GAS SECTOR OF THE RUSSIAN FEDERATION

Chizhikova E.S., Student of 5th Year

Perm State University,
614990 Perm, Bukireva Str., 15

The process and procedure for the imposition of sanctions by Western countries against Russia are reviewed. Positive and negative

aspects of these sanctions on the oil and gas industry of the Russian Federation. The most important indicators of the industry in the dynamics of 2011-2016 are analyzed. Long-term measures are proposed to improve the country's oil and gas sector.

Keywords: oil, gas, oil and gas industry, sanctions, import substitution, import, export, extraction.

УДК369
ББК65.27

МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ ОЦЕНКИ ОПТИМАЛЬНОГО ПЕНСИОННОГО ВОЗРАСТА

**Шипицына С.Е., к.э.н., доцент кафедры
предпринимательства и экономической безопасности, с.н.с.
Электронный адрес: sv-in-sure@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева 15,
Институт экономики УрО РАН, 620014 г. Екатеринбург,
ул. Московская 29**

В статье «пенсионный возраст» представлен как важный социально-экономический показатель, который отражает и характеризует уровень благосостояния и качество жизни в стране. Рассмотрен исторический аспект установления пенсионного возраста в России, приведены сравнительные характеристики с некоторыми странами ЕС, показаны методические подходы оценки и обоснования оптимального пенсионного возраста.

Ключевые слова: риск, пенсионное страхование, пенсионное обеспечение, пенсионный возраст, демографические риски, продолжительность жизни.

Процесс трансформации современной пенсионной системы РФ продолжается на протяжении последних трех десятилетий. За это время российское пенсионное обеспечение претерпело институционально-структурную модификацию, пройден путь от формирования системы внебюджетного финансирования (Пенсионный фонд) до появления ранее не известных советским гражданам видов пенсий: страховой и накопительной. Однако по-прежнему вопросы реформирования пенсионной системы являются предметом острой непрекращающейся дискуссии на различных уровнях. Фокусом этой полемики зачастую является вопрос повышения пенсионного возраста. Очевидно, что обозначенная проблема в РФ имеет исключительно политический характер и административное ее решение откладывается на время после выборов Президента РФ в 2018 году.

На наш взгляд, размер пенсионного возраста – это важный социально-экономический показатель, который наряду с другими социально-экономическими показателями обеспечивает сбалансированность и финансовую устойчивость пенсионной системы, а также характеризует уровень благосостояния и качество жизни в стране. Показатель пенсионного возраста нуждается в дискретном актуарном оценивании базовых и производных пенсионных рисков. Это позволит достоверно обосновать и установить оптимальный возраст, разрешит провести объективный переход к новым реалиям пенсионной системы в РФ.

Из истории вопроса. Впервые в России пенсионный возраст был введен Екатериной II, 9 марта 1784 г. Пенсионным Указом он был установлен 60 лет. Была введена практика пенсионных выплат за выслугу лет: 32 г. для морских чинов, 35 лет для гражданских чинов. Декреты Совнаркома РСФСР 1920-1930-е гг. вводили основные нормы пенсионного обеспечения советского времени, в частности, был установлен пенсионный возраст: для женщин – 55 лет, для мужчин – 60 лет. Предусматривалось постепенное снижение возраста впоследствии до 50 и 55 соответственно, но как мы знаем, до настоящего времени пенсионный возраст в РФ остался прежним. В 50–60-е гг. была проведена пенсионная реформа, названная в честь Председателя Комитета по

труду и заработной плате Л. Кагановича. В соответствии с Законом «О государственных пенсиях» 1956 г. был установлен минимальный трудовой стаж 25 лет для мужчин, 20 лет для женщин. Установлены минимальная пенсия – 50 руб., максимальная – 120 руб. За непрерывный стаж были установлены надбавки, при этом пенсия не должна была превышать 150 руб. Работающим пенсионерам пенсия не выплачивалась. Появились персональные пенсии: пенсия союзного значения до 200 руб.; республиканского значения 120 руб., местного значения до 60 руб. Закон «О пенсиях колхозникам» 1964 г. впервые установил пенсии крестьянам, членам колхозов (совхозов). Пенсии колхозникам устанавливались в зависимости от стажа, на основе анкетирования. Пенсии были установлены для членов колхозов, которые вышли из них по разным причинам, только в 1980 г. За годы Советской власти сложилась государственная пенсионная система, которая охватывала всех без исключения граждан, включала два вида пенсий: трудовые (пенсии по возрасту, за выслугу лет) и социальные (по инвалидности, по случаю потери кормильца). Основным критерием являлся трудовой стаж. Минимальная пенсия составляла 55% от заработка, за целый год работы свыше, пенсия увеличивалась на 1% от заработка, максимально до 75% [1,2,3].

В настоящее время российская пенсионная система представляет синтез обязательного, добровольного страхования, основанного на страховых и накопительных принципах. Основной является страховая пенсия по старости. В 2015 г. усовершенствован персональный калькулятор, который учитывает сформированные пенсионные права граждан в пенсионных баллах и стаж. В 2017 г. стоимость одного балла – 78,58 руб., с 1 февраля 2017 г. размер фиксированной выплаты составляет – 4805,11 руб. [4].

Таким образом, обязательными условиями для назначения и получения страховой пенсии по старости сегодня является не просто достижение пенсионного возраста, а наличие минимального страхового стажа и минимальной суммы индивидуальных пенсионных баллов. В 2017 г. для выхода на пенсию по старости необходим минимальный стаж 8 лет и 11,4 балла. В последующие годы законодательством предусмотрено увеличение стажа и пенсионных баллов (табл. 1).

Таблица 1

Условия для назначения страховой пенсии по старости [4]

Год	Минимальный страховой стаж	Минимальная сумма индивидуальных пенсионных коэффициентов	Максимальное значение годового индивидуального пенсионного коэффициента	
			при отказе от формирования накопительной пенсии	при формировании накопительной пенсии
2015	6	6,6	7,39	7,39
2016	7	9	7,83	4,89
2017	8	11,4	8,26	5,16
2018	9	13,8	8,7	5,43
2019	10	16,2	9,13	5,71
2020	11	18,6	9,57	5,98
2021	12	21	10	6,25
2022	13	23,4	10	6,25
2023	14	25,8	10	6,25
2024	15	28,2	10	6,25
2025	15	30	10	6,25

Составлено по: Официальный сайт ПФ РФ: Режим доступа: <http://www.pfrf.ru/>

Несмотря на новые установленные требования и нормы, сегодня для граждан России, выходящих на пенсию, по-прежнему определяющим критерием является – достижение пенсионного возраста. Объясняется это фактом того, что, у подавляющего большинства нынешних пенсионеров, установленные показатели реализованы, потому, что они начали свою трудовую деятельность в советское время, где отсутствовали такие социальные явления как безработица, самозанятость и существовала уголовная ответственность за предпринимательство и тунеядство. Тем не менее, «пенсионный возраст» значимый показатель в современной пенсионной системе, так как демонстрирует высокую корреляцию с пенсионными рисками. Ранее, в своих публикациях мы определили понятие пенсионного риска и представили классификацию. Непосредственное влияние на размер пенсионного возраста, на наш взгляд, оказывают пенсионные риски эндогенного характера, системные риски, а опосредованно – экзогенные риски, социально-экономические риски национальной экономики [7].

В методическое поле оценки показателя «пенсионный возраст» отнесем следующие показатели (табл. 2).

Таблица 2

Показатели оценки пенсионного возраста

Показатель	
1.	Дожитие до пенсионного возраста, %
2.	Риск смерти (не дожития до пенсионного возраста), %
3.	Средняя продолжительность жизни, лет
4.	Средняя продолжительность жизни после выхода на пенсию, лет
5.	Показатели естественного движения населения
6.	Численность (доля) пенсионеров, чел.
7.	Численность (доля) экономически активного населения, чел.
8.	Коэффициент старения, %
9.	Коэффициент пенсионной нагрузки, %
10.	Доходы населения, руб.
11.	Средняя заработная плата, руб.
12.	Средний размер пенсии (по старости), руб.
13.	Прожиточный уровень, руб.
14.	Объем ВВП, трлн руб.
15.	Доходы ПФР, млн руб.
16.	Расходы ПФР, млн руб.
17.	Дефицит/профицит ПФР, млн руб.
18.	Доля дефицита/профицита ПФР, %
18.	Трансферты федерального бюджета, млн руб.:
	- доля трансфертов ФБ в расходах ПФР, %
19.	Дефицит (доля) федерального бюджета, млн руб.
20.	Объем ФНБ, млн руб.
21.	Доля дефицита ПФР и ФНБ, %

Выделение целой системы факторов и показателей для оценки оптимального пенсионного возраста, на наш взгляд, доказывает то, что дефиниция «пенсионный возраст» - сложная экономическая субстанция, требующая особого деликатного подхода, потому, что имеет глубокие социальные и политические корни.

Кроме того, величина пенсионного возраста и его положительная динамика, на наш взгляд, является индикатором роста благосостояния и стабильности экономики. В некоторой степени наше предположение подтверждают данные таблицы 3, где показано соотношение продолжительности жизни, средней пенсии и пенсионного возраста некоторых стран ЕС с высокоразвитой экономикой (1-5) и менее развитой (9-10).

Таблица 3

**Средний уровень продолжительности жизни и пенсий
в отдельных странах ЕС [5,6]**

Страна	Продолжительность жизни (лет)		Средней размер пенсии (тыс. евро)		Пенсионный возраст 2015 г.	
	2015 г.	2030 г. прогноз	2012 г.	2002-2012 гг.	муж	жен
Франция	79	81,3	3,41	9,96%	67	65
Австрия	78,7	81	3,35	8,76%	65	60
Швеция	80,3	82,2	3,36	14,71%	67	67
Великобритания	79,4	81,6	3,22	9,64%	68	60
Дания	78,5	80,8	3,19	10,40%	65	65
Словакия	73,1	76,5	0,5	13,63%	62	58,3
Литва	69,3	73,6	0,47	0,99%	62,5	58,5
Хорватия	74,4	77,4	0,39	-7,26%	65	60
Румыния	71,7	75,5	0,4	14,91%	63	58
Болгария	71,6	75,3	0,26	22,50%	63	60

Источник: OECD, 2015

Кризисная экономика не сможет демонстрировать улучшения таких важнейших демографических показателей как увеличение продолжительности жизни и положительного естественного прироста населения. Увеличение пенсионного возраста в условиях стагнации экономики, сокращения ВВП, роста безработицы и других негативных явлениях чревато социальной напряженностью в обществе с далеко идущими последствиями.

Увеличение пенсионного возраста в России – не должно стать политическим решением и частным явлением, направленным на решение проблем с дефицитом Пенсионного фонда РФ. Увеличение пенсионного возраста в России должно стать закономерным социально-экономическим процессом, частью реформирования экономики в целом, соответствующим требованиям цивилизованного общества.

Благодарность

Исследование выполнено за счет средств гранта Российского научного фонда, проект №14–18–00574 «Информационно-аналитическая система «Антикризис»: диагностика регионов, оценка угроз и сценарное прогнозирование с целью сохранения и усиления экономической безопасности и повышения благосостояния России».

Список литературы

1. Страхование и управление рисками: проблемы и перспективы / А.П. Архипов, А.Н. Базанов, С.А. Белозеров [и др.]: монография. М.: Проспект, 2017. 528 с.
2. Лушникова М.В., Лушников А.М. Курс права социального обеспечения / М.: Юстицинформ, 2009. 656 с.
3. Селеев С. Русская сословная пенсия // Коммерсант Деньги. 2016. № 10,11,12.
4. Официальный сайт ПФ РФ. Режим доступа: <http://www.pfrf.ru/>.
5. Pensions at a Glance 2015: OECD and G20 indicators, OECD Publishing. Режим доступа: <http://www.oecd.org/publications/oecd-pensions-at-a-glance-19991363.htm>.
6. Organization for Economic Cooperation and Development (OECD) (2016). Режим доступа: <http://www.oecd.org/>.
7. Куклин А.А., Шипицына С.Е. От теории к практике актуального оценивания пенсионных рисков России // Экономика региона. 2017. Т. 13, вып. 3. С. 716–731.

METHODOLOGICAL APPROACHES OF ESTIMATION OF THE OPTIMUM PENSION AGE

**Shipitcyna S.E., Candidate of Economic Sciences, Associate
Professor of Entrepreneurship and Economic Security
Department, Senior Researcher**

Perm State University
614990, Perm, Bukireva Str., 15
Institute of Economics, Ural branch of RAS
620014, Ekaterinburg, Moskovskaya Str. 29

In the article "retirement age" is presented as an important social and economic indicator that reflects and characterizes the level

of well-being and quality of life in the country. The historical aspect of establishing the retirement age in Russia is considered, comparative characteristics with some EU countries are given, methodical approaches of evaluation and justification of the optimal retirement age are shown.

Keywords: risk, pension insurance, pensions, retirement age, demographic risks, life expectancy.

УДК 336:334

ББК 65.011

ВЫЯВЛЕНИЕ И ОЦЕНКА ФАКТОРОВ ВНУТРИФИРМЕННОГО МОШЕННИЧЕСТВА

Ширинкин Н.С., магистрант 1 курса

Научный руководитель – д.э.н., профессор А.Г. Светлаков

Электронный адрес: shirinkin.nikita@yandex.ru

Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика Д.Н. Прянишникова, 614990 г. Пермь, ул. Петропавловская, 23

В статье анализируются проблемы выявления и оценки внутрикорпоративного мошенничества. На примере российских и зарубежных компаний рассмотрены особенности корпоративного мошенничества. В статье рассмотрены факторы, повышающие риск корпоративного мошенничества. Указаны основные виды корпоративного мошенничества, а также представлены причины их возникновения. Приведены наиболее эффективные способы борьбы с корпоративным мошенничеством.

Ключевые слова: внутрикорпоративное мошенничество, корпоративное мошенничество, мошенничество, организация.

Современный этап развития общества характеризуется возрастающей ролью информационной сферы, представляющей собой совокупность информации, информационной инфраструктуры, субъектов, осуществляющих сбор, формирование, распространение и использование информации, а также системы регулирования возникающих при этом общественных отношений. Поэтому и при предотвращении недружественным поглощением роль информации сегодня повышается в несколько раз. Ведь первым этапом на пути к поглощения является сбор информации о предприятии.

Именно поэтому стоит уделить внимание эффективной информационной безопасности как внешней, так и внутри самого предприятия. Экономическая преступность влияет на компании во всем мире и ни одна отрасль экономики не может чувствовать себя полностью защищенным от ее нежелательных последствий. Кроме непосредственных убытков, экономическая преступность может нанести серьезный ущерб имиджу компаний или ухудшить их репутацию [1].

Жертвами экономических преступлений за последние два года стали 59% отечественных компаний – это выше, чем среднемировой показатель (43%). Россия занимает 1 место в рейтинге стран мира по уровню корпоративного мошенничества (71%), Южная Африка – 2 (62%),

Кения – 3 (57%), Канада – 4 (56%), Мексика – 5 место (51%) (по данным исследования PwC «Экономические преступления в период экономического спада»).

По результатам исследования 2015-2016 гг., проведенного PriceWaterhouseCooper (PwC) было выявлено, что компании всего мира в результате внутрикорпоративного мошенничества потеряли в общей сложности \$ 4,2 млрд В среднем на каждую компанию приходилось по \$ 2400000. убытков [2].

Но это лишь «вершина айсберга», ведь экономический ущерб подкрепляется и нематериальными потерями – снижение морального духа компании, испорченная репутация (и как следствие снижение стоимости ее акций), негативное влияние на деловые отношения с партнерами.

На сегодняшний день от экономических преступлений своих работников страдают более 40% компаний, теряя в результате краж 7% своего дохода [3].

Согласно данным Grand Thornton International Business Report на путь борьбы с внутрикорпоративным мошенничеством уже стали 45% компаний разных стран. Исследование, проведенное в 33 странах среди 7 800 компаний показало, что самые активные борцы с мошенничеством живут в Североамериканской зоне свободной торговли (НАФТА, Канада, США, Мексика), а самые пассивные – в Восточной Азии. Хотя, конечно, обращать внимание на эту проблему компании начинают только тогда, когда не хватает средств в «корпоративном кармане».

По данным PriceWaterhouseCooper (PwC) возраст типичного мошенника колеблется от 31 – 40 лет. Чаще всего ими оказываются руководители высших уровней управления (41% всех случаев) [2].

Именно «топ» менеджеры-преступники имеют больше, чем другие сотрудники возможностей перевода корпоративных средств в собственный карман. Однако в этой возрастной категории воров есть и исключения: возраст менее 30 лет. Но, как правило, молодые сотрудники не имеют достаточно возможностей для коррупции и других махинаций. Из года в год руководство компаний пытается сделать все возможное, чтобы предупредить эту возможность: вводят систему корпоративной службы безопасности, внутреннего аудита, поощряют донос, бьются над укреплением «корпоративной идеологии». По данным исследования Grand Thornton International Business Report только за прошлый год количество компаний, которые начали активно использовать все возможные методы борьбы с внутренними мошенниками, увеличилась на 12% [3].

Обычно, между уровнем внутрикорпоративного мошенничества и уровнем борьбы с ним существует прямая связь. Низкую активность Японии в этом деле специалисты объясняют высоким корпоративным духом и преданностью коллектива своему руководителю.

В США уровнем внутрикорпоративного мошенничества лишь в чем уступает количеству фирм, уже начали борьбу с ним (52% против 59% соответственно. Однако ввести должности, отвечающие за внутреннюю безопасность, 87% американских фирм заставила не осторожность, а сам факт совершения краж [1].

В России высокий уровень борьбы с внутрифирменным мошенничеством исследователи GTI объясняют традиционной «любовью» к силовым ведомствам и разного рода службам безопасности.

Настоящим бичом российского бизнеса является массовое совершение хищений топ-менеджерами – на их долю приходится до 50% всех выявленных фактов.

В наши дни мошенники обладают широким арсеналом приемов, в то время как специалисты по внутренним расследованиям только начинают разрабатывать механизмы предотвращения и выявления злоупотреблений. Экономическая рецессия привела к тому, что организации с неохотой инвестируют в такие услуги, как внутренний аудит или внутренние финансовые расследования. Но владельцы и руководители компаний, нацеленные на обеспечение устойчивого развития, должны быть заинтересованы не только в предотвращении экономических преступлений, но и нейтрализации последствий.

Таблица 1

Виды внутрикорпоративного мошенничества

1	Соглашения с заинтересованностью.
2	Прямые и косвенные хищения.
3	Создание «параллельного» бизнеса.
4	Присвоения объектов интеллектуальной собственности.
5	«Воровство и продажа» коммерческой информации.

Таблица 2

Причины возникновения

1	Отсутствие внутрикорпоративных процедур и политики.
2	Построение отношения с ключевыми менеджерами на принципах «доверия», а не формальных отношениях.
3	Отсутствие прозрачной и понятной системы премирования.
4	Отсутствие эффективно работающего подразделения внутрифирменного аудита.
5	Работа в отраслях, связанных с высоким риском, и приверженность высоко рискованных операций.
6	Присутствие родственников чиновников области в менеджменте компании
7	Операции с «родственными» компаниями [4].

Для оценки возможной угрозы недружественного поглощения нужен анализ факторов, складывающихся вокруг фирмы и выявление индикаторов, позволяющих с высокой вероятностью утверждать, что в отношении предприятия в ближайшем будущем будет предпринята попытка враждебного поглощения. Такой прогноз на более ранней стадии позволяет подготовиться к защите. К потенциальному кандидату поглотитель, как правило, предъявляет два требования: фирма должна иметь интересные активы, и эти активы можно легко отнять [5].

Информация о предприятии может быть получена из внешних источников. Поглотитель получает информацию о предприятии различными способами, в том числе из различных органов власти, может инициировать любую проверку, и с ее помощью получить необходимые документы и информацию.

На крупных предприятиях создаются специализированные службы экономической безопасности, в обязанности которых, среди прочего, относится мониторинг возможности враждебного поглощения. На предприятии эти функции могут быть распределены между юристом и бухгалтером – основными субъектами, в силу своей должности обладают большим объемом важнейшей для поглотителя информации.

Признаками подготовки захвата бизнеса может служить повышение интереса к экономическим, финансово-хозяйственным и внутрикорпоративным сведениям о предприятии.

Практически в любой компании есть какой-нибудь актуальный или потенциальный конфликт, например, конфликт между руководителем и менеджером, конфликты между менеджером и работниками, между менеджером и поставщиками и т. д.

Следует постоянно отслеживать в прессе информацию о возможном конфликте между совладельцами, или между собственником и властью, поставщиками и предприятием и др.

Исходя из этого, крайне важна систематическая адресная работа владельца с менеджментом в части мотивации и четкого определения границ полномочий, работы с трудовым коллективом для создания лояльной к существующему владельцу трудовой атмосферы.

Внутренняя информационная безопасность предприятия – один из важнейших факторов риска угрозы экономической безопасности предприятия.

Одним из способов ее обеспечить является введение режима контроля над информацией и документооборотом внутри предприятия. Для начала рекомендуется принять Положение «О коммерческой тайне», где предусмотрена информация, не подлежащая разглашению, и штрафные санкции за нарушение условий настоящего Положения. Кроме того, с каждым сотрудником, который имеет доступ к важной коммерческой информации, лично должны быть заключены соответствующие соглашения о конфиденциальности

В практике встречаются случаи, когда топ - менеджеры предприятия добровольно за вознаграждение или по другим причинам предоставляют всю имеющуюся информацию поглотителя: содержание учредительных документов, баланс предприятия и другие документы и информацию, необходимую для подготовки поглощения.

С этой же целью необходимо установить надлежащий контроль над входящей и исходящей документацией (необходимо вести журнал всей входящей и исходящей корреспонденции, журнал учета поручений, а также оставлять их копии). При отправке письма, направление которого в будущем может потребовать доказательства в суде, следует отправлять ценным письмом с описью вложения.

Ключевая проблема доказывания совершения мошенничества – отсутствие прямой связи между действиями менеджмента и негативными последствиями для компании. Также вызывает затруднения доказательство такой связи и наличия убытков.

Данная связь и наличие ущерба можно доказывать, как выводами аудиторов / экспертов, так и уголовно-правовыми методами (допросы, объяснения третьих лиц, экономическая экспертиза).

Выявление мошенничества и формирование первичной доказательной базы возможно с помощью внутреннего расследования.

Внутреннее расследование потенциального факта мошенничества, которое следует проводить с помощью внутренних или внешних аудиторов, с целью формирования качественной доказательной базы. Именно аудиторы сделают анализ, который подтвердит сам факт противоправных действий.

Таким образом, российский бизнес должен следовать опыту зарубежных компаний и все более активно внедрять меры по борьбе с кражами из «собственного кармана», самыми распространенными из которых являются: охрана и отделы внутреннего аудита и внутреннего контроля.

Очевидно, что методы борьбы является неэффективными от причин мошенничества, поэтому российские компании решают эту проблему в комплексе благодаря тщательному отбору персонала (наем работников, для которых работа является не только средством существования, а способом самореализации, получение удовольствия), аудита документации, содействию эмоциональной привязанности работника к месту работы, его достойной вознаграждению.

Но самым эффективным способом борьбы с корпоративными преступлениями есть доносы сотрудников на мошенника. С помощью этого старого метода удается раскрыть около 17% всех внутрифирменных преступлений.

Список литературы

1. Павлова И.В. Меры защиты от вражеских поглощений / И.В. Павлова, Е.В. Цыганкова, В.В. Шахова // Юрист. 2014. № 8. С. 18–34.
2. What do we do with fraud? / John Bell. Режим доступа: <http://www.pwc.com/ua/en/economic-crime-survey/index.jhtm>.
3. Толмачев К. Осторожно, воровство! / К. Толмачев // «Корреспондент». 2015. № 5. С.32–33.
4. Исакова Д. Дорогая безопасность / Д. Исакова // «Инвестгазета». 2014. № 15. С. 48–49.
5. Беляева М.О. Как защититься от недобросовестных топ-менеджеров / М.О. Беляева. М. 2015. С. 46–49.
6. Шарина Г.А. Экономическая безопасность населения в условиях кризиса // Экономика и предпринимательство. 2015. 6–2 (59–2). – С.67–69.
7. Шарина Г.А., Дембилов О.Э. Совершенствование системы государственных закупок как инструмент повышения эффективности расходования бюджетных средств // журнал РИСК: Ресурсы. Информация. Снабжение. Конкуренция. 2015. №2. С. 151–152.

IDENTIFICATION AND ASSESSMENT OF FACTORS OF INTRA CORPORATE FRAUD

Shrinking N.S, Undergraduate Student of 1st Year
Perm State Agro-Technological University Named After
Academician D.N. Pryanishnikov,
614990, Perm, Petropavlovskaya Str., 23

The article analyses the problem of identifying and evaluating the corporate fraud. On the example of Russian and foreign companies, the peculiarities of corporate fraud. The article examines the factors that increase the risk of corporate fraud. Stated principal corporate fraud, and presented their causes. The most effective ways to combat corporate fraud.

Keywords: Corporate fraud, corporate fraud, fraud, the organization.

УДК 358.14: 347.1
ББК 65.291.9+67.404.1

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ И СПОСОБАХ ПРЕДНАМЕРЕННОГО БАНКРОТСТВА КАК ВИДА ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Шкарина М.С., студентка 3 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: mari.shkarina@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15

В статье рассматриваются способы и признаки преднамеренного банкротства. Разъясняются сложности выявления данного экономического преступления.

Ключевые слова: экономическое преступление, преднамеренное банкротство, несостоятельность, неплатежеспособность, хищение имущества, кредиторская задолженность, дебиторская задолженность.

Обеспечение экономической безопасности – это гарантия независимости страны, условие стабильности и эффективной жизнедеятельности общества. Наибольшую опасность представляют внутренние угрозы, одной из которых является разновидность экономических преступлений – криминальное банкротство. По данным Министерства Внутренних дел России за январь-сентябрь 2017 года количество неправомερных действий, преднамеренных и фиктивных банкротств достигло 241, среди которых только 2 преступления не нанесли крупного ущерба [3]. В отличие от фиктивного банкротства, при котором сохраняется реальная платежеспособность должника, преднамеренное банкротство представляет наибольшую опасность, так как влечет за собой действительную неспособность должника рассчитаться по своим обязательствам.

Согласно статье 196 Уголовного Кодекса РФ преднамеренное банкротство – это совершение руководителем или учредителем (участником) юридического лица либо гражданином, в том числе индивидуальным предпринимателем, действий (бездействия), заведомо влекущих неспособность юридического лица или гражданина, в том числе индивидуального предпринимателя, в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей, если эти действия (бездействие) причинили крупный ущерб (превышающий два миллиона двести пятьдесят тысяч рублей) [4].

Н.Г. Набеева по данным арбитражных судов выделила основные цели умышленного создания неплатежеспособности:

- Уклонение от уплаты налогов
- Смена собственника имущества
- Хищение имущества, в том числе денежных средств.

На практике эти цели объединяются и позволяют незаконно обогатиться за счет получения имущественных прав, либо невыплаты долговых обязательств перед кредиторами [1].

К основным способам реализации преднамеренного банкротства хозяйствующих субъектов в России относятся:

Во-первых, вывод имущества, в том числе денежных активов, во-вторых, способы использования дебиторской и кредиторской задолженности, в-третьих, подделка документации, искажение информации в отчётности. Рассмотрим их подробнее.

Способы преднамеренного банкротства чаще всего направлены на увеличение неплатежеспособности, либо на ее создание. Например, организация может приобретать ресурсы по завышенной цене, либо осуществлять другие расходы, которые не являются необходимыми и обоснованными. Реализация производимой продукции или распродажа имущества осуществляются по заниженным ценам. Денежные средства начисляются на счета других фирм за несуществующие товары, услуги или работы. Необоснованная предоплата поставщику перечисляется на основе договоренности с ним под бестоварную организацию. Либо заключаются договоры с организациями, которые не намерены осуществлять хозяйственную деятельность в действительности и создают условия псевдо-деятельности.

Кроме того, в ряде случаев, покупателем и продавцом является один человек, руководитель предприятия, или в качестве покупателя выступают его родственники. Благодаря этому многие сделки становится трудно отследить, так как документы подделываются, вносятся неточные данные. Многие оплаты осуществляются «черным налом» или через банковские счета третьих лиц.

Помимо возмездных сделок, заключаются безвозмездные, например, передача имущества, принадлежащего должнику, по договору дарения.

Организация может взять заведомо невыгодный кредит или займ под неоправданно высокий процент или залог. Возможно привлечение кредитных и заемных средств у дружественных коммерческих организаций, и банков с начислением штрафных санкций за просрочку срока. Вследствие чего происходит

взыскание имущества по обязательствам, его продают, и оно поступает в руки заинтересованного покупателя, находящегося в сговоре с руководителем.

Подделка документов в настоящее время стала самостоятельным способом преднамеренного банкротства. Примером служит использование поддельной подписи руководителя в договоре купли-продажи недвижимого имущества, вследствие чего, в госреестр вносятся заведомо ложные сведения о том, что подставное юридическое лицо является собственником имущества. В дальнейшем оно перепродается и поступает в собственность «добросовестного приобретателя».

Также используется прием «размывания» акций, при котором в проспект ценных бумаг вносится недостоверная информация. В данном случае акции размещаются без ведома других акционеров и это отражается только на бумаге [1].

Для получения кредита организация вносит подлог в учетную документацию и отчетность, предоставляемую при получении кредита. Привлеченные от других организаций займы отражаются несвоевременно, данные о финансовом состоянии предприятия приукрашиваются.

Другие способы подделки документов:

- Неотражение в учете фактической выручки;
- Зачисление авансов покупателей на счета третьих лиц без отражения в бухгалтерском учете;
- Подлог в данных бухгалтерского учета вследствие завышения стоимости приобретаемых активов;
- Предъявление к оплате поддельных векселей;
- Представление в арбитражный суд поддельных документов, влекущих вынесение незаконного решения по имущественным спорам организации;
- Создание условия занижения стоимости активов путем внесения подлога в материалы инвентаризации, либо отражение исполнения обязательств в полном объеме в учете организации, хотя инвентаризация или проверка наличия ценностей показывает недостачу приобретенного имущества;

– Внесения вымышленной информации в документы, фиксирующие потерю имущества в результате техногенных происшествий или в результативные документы применения средств внутреннего финансового контроля.

В ряде случаев осуществляется создание фиктивной дебиторской задолженности. Обязательства не выполняются фактически и становятся объектом хищения имущества. Контрагентом в данном случае может быть либо формально-легитимная организация, либо предприятие, находящееся в состоянии банкротства.

Одним из основных способов увеличения дебиторской задолженности является заключение договоров купли-продажи по цене ниже рыночной. Должник при этом преследует цель хищения имущества. Имущество выводится путем заключения договора по оказанию услуг или проведения работ. В результате, организация не получает средства за исполнение договора, а разница между договорной и рыночной стоимостью присваивается.

Также возможно предоставление ликвидного имущества организации в аренду, плата за которую существенно превышает расходы арендодателя на содержание.

Один из самых часто встречающихся способов создать условия неплатежеспособности организации – вывод имущества.

Должник может вывести активы несколькими способами. К ним относятся:

– Передача основных средств в виде вклада в уставный капитал другой организации (например, дочернего предприятия);

– Вклады в формально-легитимные организации, в уставные (складочные) капиталы предприятий, находящихся в положении невозможности использования собственных активов для погашения текущих обязательств, либо в состоянии неизбежно предполагаемого банкротства;

– Продажа основных средств третьим лицам, как правило, зависимым от должника, по заниженной цене, с возможностью арендовать и использовать это имущество;

– Погашение задолженности, чаще всего фиктивной, составляя акт взаимозачетов и передавая по нему активы организации в собственность третьих лиц;

- Предоставление имущества во временное пользование другим организациям, которые заведомо не собираются его возвращать;

- Погашение задолженности перед некоторыми кредиторами, игнорируя наличие таковой перед государством по налогам и сборам;

- Переоформление собственного имущества на родственников и доверенных лиц и др.

Должник для достижения преступных целей создает фиктивную задолженность, путем выведения имущества по искусственно созданному обязательству. В качестве предмета такой сделки выступает сложно, либо невозможно проверяемые работы (услуги).

Помимо действий, направленных на достижение неплатежеспособности, можно выделить бездействие, которое выражается в:

- игнорировании наличия задолженности перед государством по налогам и сборам;

- игнорировании погашения созданной кредиторской задолженности в условиях наличия достаточного количества активов;

- умышленное прекращение работы предприятия с целью увеличения задолженности по ранее заключенным договорам [2].

Принимая во внимание вышеописанные способы, можно выделить признаки преднамеренного банкротства:

- незаконность принятых решений органами управления организацией;

- наличие сделок, вследствие заключения которых возникли признаки неплатежеспособности организации;

- наличие сделок, заключенных на заведомо невыгодных условиях;

- наличие исполнения обязательств, не соответствующих рыночным условиям;

- несоответствие данных инвентаризации и документов учета;

- наличие сделок, причинивших реальный ущерб должнику в денежной форме.

Исследование признаков банкротства производится в отношении следующих объектов организации:

- бухгалтерская отчетность;

- статистическая отчетность;
- учетная политика;
- правоустанавливающие и учредительные документы;
- заключенные договоры и соглашения;
- активы организации;
- кредиторская задолженность;
- дебиторская задолженность [2].

Наличие объемного перечня способов реализации преднамеренного банкротства создает определенные трудности при расследовании данного экономического преступления. Сложность заключается в том, что существует невозможность проведения документальных экспертиз из-за отсутствия объектов исследования или наличия в них подложных записей.

Таким образом, преднамеренное банкротство является распространенным экономическим преступлением, наносящим ущерб как на микро-, так и на макроуровне. Преднамеренное банкротство затрагивает имущественные интересы почти всех субъектов хозяйствования – государства, субъектов РФ, поставщиков, кредитных организаций, и самого должника. Данное экономическое преступление требует активных мер государства по его предупреждению, что затрудняется появлением новых способов и схем преднамеренного банкротства.

Список литературы

1. Набеева Н.Г. Финансовые схемы и способы реализации преднамеренных банкротств в практике российского бизнеса // Научная электронная библиотека eLIBRARY. Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=27670424> (Дата обращения: 16.11.2017).
2. Соловьёв О.Д., Леонов А.И. Исследование данных о дебиторской и кредиторской задолженности при выявлении признаков преднамеренного банкротства предприятия // Научная электронная библиотека eLIBRARY. Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=29102413> (Дата обращения: 16.11.2017).
3. Состояние преступности за январь-сентябрь 2017 года // МВД РФ. Режим доступа: <https://мвд.рф/folder/101762/item/11341800/> (Дата обращения: 20.11.2017).

4. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017) // КонсультантПлюс: надежная правовая поддержка. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ (Дата обращения: 15.11.2017).

**TO THE QUESTION OF CONCEPTS AND METHODS
OF DELIBERATE BANKRUPTCY AS A FORM
OF ECONOMIC CRIME**

Shkarina M.S., Student of 3rd Year
Perm State University,
614990 Perm, Bukireva Str., 15

The article discusses the ways and signs of intentional bankruptcy. The complexity of the detection of this economic crime are explained.

Keywords: deliberate bankruptcy, insolvency, insolvency, theft of property, economic crime accounts payable, receivables.

УДК 336.7
ББК 65.38

**ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ**

Яндыганова Л.В., студентка 2 курса
Царева Г.Р., к.э.н, доцент кафедры УиП
**Электронный адрес: liana.yandyganova@yandex.ru,
tsarevagr@volgatex.net**
Поволжский государственный технологический
университет, 424000, г. Йошкар-Ола, пл. Ленина, 3

*Современный мир не стоит на месте, он стремительно
изменяется и развивается, неся нам не только определенные*

блага, но и различные новые угрозы, игнорирование которых может привести к глобальным переменам в обществе. Поэтому проблема обеспечения безопасного развития, в том числе и проблема продовольственной безопасности в мире, являются наиболее значимыми и решать их необходимо незамедлительно.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, качество пищевой продукции, безопасность пищевой продукции, повышение качества, стратегия повышения качества, отечественное производство, производство пищевой продукции.

На протяжении длительного времени обеспечение населения продуктами питания остается одной из наиболее важных проблем национальной безопасности всех государств мира, поскольку именно продукты питания являются неотъемлемой частью существования всего человечества. Поэтому решение данной проблемы имеет большое значение как для развития государства, так и каждого конкретного региона.

Значимость данной проблемы определяется прежде всего тем, что из-за тесной связи производства продовольствия и не всегда экологической природной среды могут возникать опасные факторы, способствующие уменьшению количества и ухудшению качества природных ресурсов, от которых зависит производство продовольствия, а, следовательно, и продовольственная безопасность.

А что такое продовольственная безопасность и за счет чего она достигается?

В Российской Федерации «продовольственная безопасность» – это такое состояние продовольственных ресурсов, при котором потребности в продовольствии удовлетворяются за счет отечественного производства в размерах, достаточных для нормальной жизнедеятельности населения. Иначе говоря, продовольственная безопасность существует тогда, когда все люди в любое время имеют физический и экономический доступ к безопасным продуктам питания для того чтобы удовлетворить свои пищевые потребности.

Рассмотрим составляющие понятия «продовольственная безопасность» по подробнее (рис.1).

1) Физическая доступность продовольствия предполагает наличие продуктов питания на территории страны в соответствующем принятым нормам потребления количестве и ассортименте, а также их непрерывное поступление.

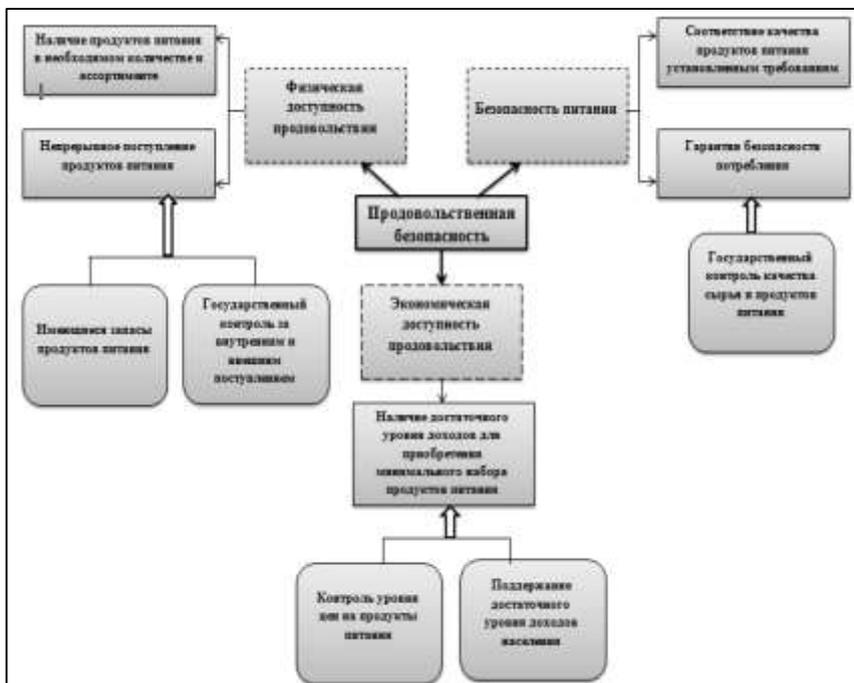


Рис.1. Продовольственная безопасность

Достижение этого условия прежде всего обеспечивается как за счет государственного контроля за внешними и внутренними поставками, так и имеющимися запасами продуктов питания.

2) Экономическая доступность продовольствия предполагает наличие достаточного уровня доходов каждого гражданина страны для приобретения минимального набора продуктов питания, независимо от возраста и положения в обществе. Достижение этого условия обеспечивается поддержанием достаточного уровня доходов населения, а также контролем уровня цен на продукты питания.

3) Безопасность питания предполагает соответствие качества сырья и продуктов питания установленным требованиям и гарантию безопасного потребления. А это может достигаться за счет государственного контроля качества продовольствия, который осуществляют Правительство РФ, органы государственной власти субъектов РФ, а также государственные службы и инспекции в пределах своей компетенции.

В настоящее время для формирования национальной системы управления качеством пищевой продукции в Российской Федерации разработана «Стратегия повышения качества пищевой продукции в РФ до 2030 года», утвержденная распоряжением Правительства РФ от 29 июня 2016 года.

Данная стратегия ориентирована на обеспечение полноценного питания, профилактику заболеваний, увеличение продолжительности и повышение качества жизни населения, стимулирование развития производства и обращения на рынке пищевой продукции надлежащего качества.

Для этого предлагается (рис.2):

– совершенствование:

а) нормативной базы в сфере качества пищевой продукции;

б) методологической базы для оценки соответствия показателей качества;

в) государственного регулирования в области качества пищевой продукции.

– разработка:

а) механизмов стимулирования производителей к выпуску пищевой продукции, отвечающей критериям качества и принципам здорового питания;

б) условий для производства пищевой продукции нового поколения с заданными характеристиками качества;

в) технологий производства, направленных на повышение качества пищевой продукции.

– возрождение в РФ производства пищевых ингредиентов;

– развитие научных исследований в области питания населения, в том числе в области профилактики наиболее распространенных неинфекционных заболеваний;

– продвижение принципов здорового питания.

Вышеперечисленное возможно при внедрении систем управления качеством пищевой продукции на всех этапах жизненного цикла продукции.

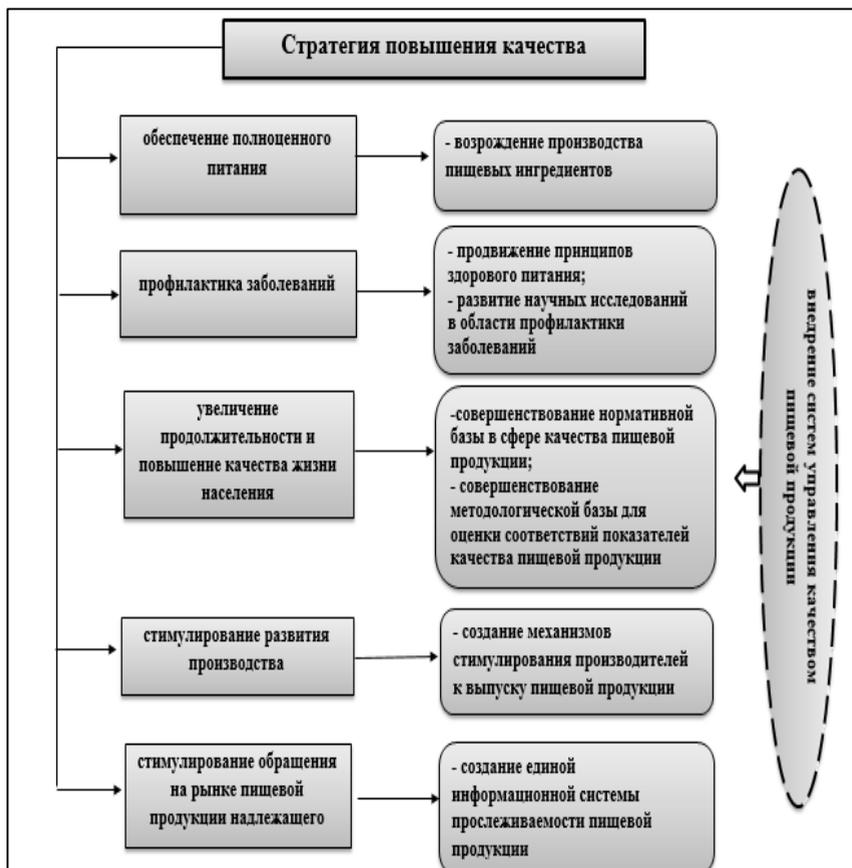


Рис.2. Стратегия повышения качества пищевой продукции

Реализация Стратегии повышения качества пищевой продукции до 2030 года может способствовать увеличению продолжительности жизни населения, приверженности большинства людей принципам здорового питания, увеличению доли пищевой продукции надлежащего качества на продовольственном рынке,

прежде всего отечественного производства, а также росту доверия потребителей к отечественной пищевой продукции за счет повышения ее конкурентоспособности, улучшения потребительских свойств продукции при сохранении уровня ее доступности для населения.

Получается, что если за счет данной стратегии можно повысить качество отечественной продукции, то страна будет иметь продовольственную независимость, то есть снабжение основной части населения продуктами питания будет происходить за счет внутреннего производства. А это в свою очередь благоприятно скажется на решении проблемы продовольственной безопасности страны, поскольку приход дешевого и не всегда качественного импортного продовольствия на внутренний рынок ослабляет позиции отечественных производителей, а затем вызывает рост цен на продовольствие, что негативно отражается на доходах как городских, так и сельских жителей и ухудшает ситуацию с экономической доступностью продовольствия.

Таким образом, для приоритетного направления достижения продовольственной безопасности страны необходимо стимулировать развитие национального сельского хозяйства и принимать для этого соответствующие меры поддержки, которые в какой-то степени отражены в стратегии повышения качества пищевой продукции, повышение конкурентоспособности на внутреннем и внешнем рынке, стимулирование экспорта и т.д.

Список литературы

1. Царева Г.Р. Оценка и анализ результатов деятельности по верификации системы менеджмента безопасности на примере мясоперерабатывающего завода ООО «Птицефабрика Акашевская» // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. 2016. №6. С. 21–25.

2. Чеботарева М.С. Продовольственная безопасность в России и мире: сущность и проблемы // Молодой ученый. 2012. №8. С. 149–151.

3. Усакова Т.В. Продовольственная безопасность региона [Текст]: монография / Т.В. Ускова, Р.Ю. Селименков, А.Н. Анищенко, А.Н. Чекавинский. Вологда : ИСЭРТ РАН, 2014. 102 с.

PROVISION OF THE COUNTRY FOOD SECURITY
Yandyganova L.V., Student of 2nd Year
Tsareva G.R., Candidate of Economics, Associate Professor
Volga State Technological University,
424000 Yoshkar-Ola, Lenin Sq., 3

The modern world does not stand still, it is rapidly changing and developing, bearing not only certain benefits, but also various new threats, the ignoring of which can lead to global changes in society. Therefore, the problem of ensuring safe development, including the problem of food security in the world, is the most significant and must be addressed immediately.

Keywords: food safety, food quality, food safety, quality improvement, quality improvement strategy, domestic production, food production.

СЕКЦИЯ 2. УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

УДК 336.7

ББК 65.38

ВЛИЯНИЕ САНКЦИОННЫХ РИСКОВ НА ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ ОБОРОТ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Бобылева Д.Р., студентка 4 курса

Научный руководитель – доцент, к.э.н. С.Е. Шипицына

Электронный адрес: eeesss@list.ru

Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15

В данной статье рассматривается влияние санкций на внешнеторговый оборот Пермского края. Проводится анализ товарной структуры импорта и оценивается ее корреляция с введением санкций.

Ключевые слова: санкции, товарная структура импорта, импорт, внешнеторговый оборот, продукция, запрещенная к ввозу в РФ.

Очередная форма политической напряженности в связи с ситуацией на Украине привела к тому, что в марте 2014г. США, Европейский Союз и ряд присоединившихся к ним стран ввели санкции в отношении российских граждан и организаций. Для более полного понимания общей ситуации, в первую очередь, необходимо определить, что подразумевается под данным понятием. Анализ научной литературы позволил понятие **санкции**

представить, как принудительные меры, предпринимаемые международной организацией к правонарушителю в целях побуждения его к выполнению обязательств, вытекающих из правоотношения ответственности [5].

В ответ на санкции со стороны США и ряда Европейской стран, Россия, проводя протекционистскую политику, приняла ответные меры. Постановлением Правительства РФ от 07.08.2014 №778 был разработан перечень сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, которые по 31 декабря 2018 г. запрещены к ввозу в РФ (рис. 1).

В число стран, в отношении которых действуют специальные экономические меры, относят Соединенные Штаты Америки, страны Европейского союза, Канада, Австралия, Королевство Норвегия, Украина, Республика Албания, Черногория, Республика Исландия, Княжество Лихтенштейн и Турецкая Республика.



Рис. 1. Перечень сельскохозяйственной продукции, запрещенный к ввозу на территорию РФ до 31 декабря 2018 г.

В результате введения санкций, Россия столкнулась с рядом негативных экономических последствий, в числе которых снижение внешнеторгового оборота, снижение объемов внешне-торговых операций, повышение уровня цен на отдельные группы товаров, невозможность получить оплату от компаний, попавших под санкции и ряд других. Не однозначное влияние внешне-экономических санкций в российских регионах. Оценим влияние санкций на примере экономики Пермского края.

Первый показатель, который отражает уровень влияния введенных санкций – внешнеторговый оборот. В таблице 1 представлены данные об объеме внешнеторгового оборота в Пермском крае за период с 2013 г. по 2016 г. Представленные данные формируется согласно ежегодным отчетам об итогах деятельности Пермском таможни [7].

Таблица 1

**Внешнеторговый оборот в Пермском крае
за 2013-2016 гг. [7]**

	2013	2014	2015	2016
Внешнеторговый оборот (млн долларов США), в том числе:	5 659,7	5 944,3	5 511,8	3 973,9
Экспорт	4 540,2	4 782,3	4 754,1	3 288,5
Импорт	1 119,5	1 162,0	757,6	658,4

Внешнеторговый оборот в регионе деятельности Пермской таможни в 2016 году составил **3 973,9** млн долларов США, в том числе экспорт – **3 288,5** млн долларов США (82,8% от внешнеторгового оборота), импорт – 685,4 млн долларов США (17,2%). По сравнению с аналогичным периодом 2013 года товарооборот уменьшился на 29,8% и составил 1 685,8 млн долларов США. При этом экспорт уменьшился на 1 251,7 млн долларов США (27,6%), импорт снизился на 461,1 млн долларов США, что в процентном соотношении составляет 41,2% [10].

Согласно представленным данным, действительно произошло снижение внешнеторгового оборота приблизительно на 30%. Причем, введение санкций в большей степени отразились

на изменении импорта, нежели экспорта – 41% и 28% соответственно [10].

Принимая во внимание, что внешнеторговый оборот отражает лишь количественную характеристику, необходимо изучить и качественную составляющую, в качестве таковой была выбрана товарная структура импорта Пермского края. Данный показатель отражает специфику региона и его экономическую направленность. На рисунках 2–4, показаны изменения товарной структуры импорта в Пермском крае за 2013–2016 гг.

Анализ товарной структуры импорта Пермского края, позволяет квалифицировать регион как промышленный. Ведущими отраслями в крае являются машиностроение, металлургическая, химическая и нефтехимическая, лесная, а также топливная и целлюлозно-бумажная отрасли. На рис. 2-4 отражены товарные группы в структуре импорта Пермского края за 2013 г., 2014 г. и 2016 г.

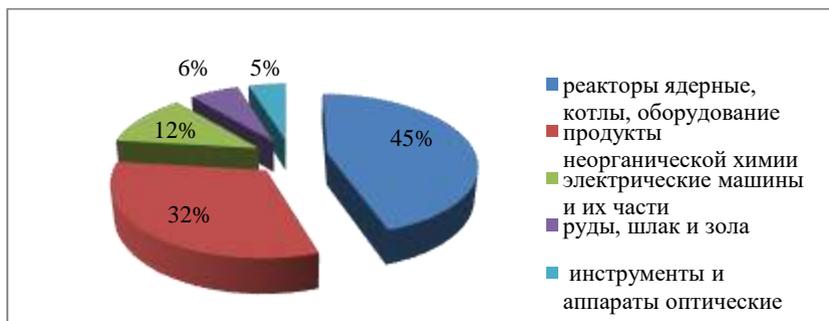


Рис. 2. Товарные группы в структуре импорта Пермского края за 2013 г. [7]

Как видно из рис. 2 основные группы товаров, ввозимые на территорию Пермского края из других стран в 2013 г., являются сложное техническое оборудование, продукты неорганической химии и электрические машины, и их части.

Изменение товарных групп в структуре импорта региона после введения санкций в марте 2014 г. представлено на рис. 3.

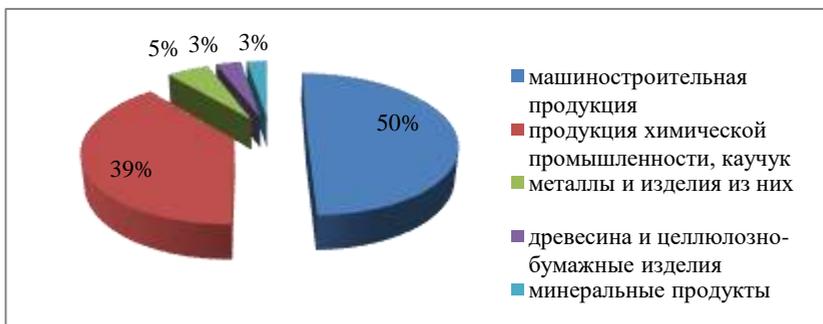


Рис. 3. Товарные группы в структуре импорта Пермского края за 2014 г. [8]

Данные из рисунка 3 указывают, что наибольший объем в структуре импортных товаров в 2014 г. занимают машиностроительная продукция (50%) и продукция химической промышленности (39%) [8].

Текущая структура импорта на 2016 г. представлена на рис. 4.



Рис. 4. Товарные группы в структуре импорта Пермского края за 2016 г. [10]

Стоит обратить внимание на изменение товарных позиций в структуре импорта Пермского края с учетом товаров и стран, попавших в список запрещенных к ввозу в РФ. Данные представлены на сайте ФТС России [11]. Ниже представлена таблица изменение основных позиций в товарной структуре импорта Пермского края.

Таблица 2

**Изменение основных позиций в товарной структуре
импорта Пермского края [11]**

Код ТНВЭД	2014		2016	
	Страна	Объем, тонн	Страна	Объем, тонн
08 - Съедобные фрукты, орехи; Кожура цитрусовых плодов или корки дынь	Франция	1,90336	Киргизия	440,05
19 – Готовые продукты из зерна злаков, муки, крахмала, молока; Мучные и кондитерские изделия	США	5,808	Казахстан	16,9088
25 – Соль; Сера; земли и камень; Штукатурные материалы, известь и цемент	Иран, Исламская Республика	3009	Казахстан	404
27 – Топливо минеральное, нефть и продукты перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	США	1,492472	Казахстан	2158
84 – Реакторы ядерные котлы, оборудование и механические устройства; их части	США	311.951185	Тайвань (Китай)	561.78066 7

Подводя итог вышесказанному, можно сделать следующие выводы. Введение санкций против РФ не нанесли значительный ущерб по внешнеторговому обороту Пермского края. Причина уменьшение его объемов главным образом связанна с падением

стоимости национальной валюты. Валюта внешнеторговых операций – доллар США, и его изменение в большей степени повлияло на стоимость самих товаров, нежели на объем или товарные группы в структуре импорта Пермского края. Также, стоит отметить промышленную специфику региона, изначально товарная структура импорта формировалась на основе потребностей региона как промышленного комплекса. Большинство товарных групп, попавших под санкции, относится к продовольственным товарам, поэтому товары, ввозимые на территорию Пермского края, в основном, не попали в список запрещенных.

Оценка корреляции товарной структуры импорта и санкций дала понять, что экономика Пермского края оперативно смогла отреагировать на введение санкций путем изменения не товарных групп, а стран-импортеров. Так с 2014 г. ослабло внешнеторговое взаимодействие по ряду позиций с США, Канадой, Францией и Ираном, и укрепилась внешнеторговые связи с Киргизией, Казахстаном и Китаем.

Список литературы

1. Указ Президента Российской Федерации от 06.08.2014 № 560 «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации».

2. Указ Президента Российской Федерации от 28.11.2015 № 583 «О мерах по обеспечению национальной безопасности Российской Федерации и защите граждан Российской Федерации от преступных и иных противоправных действий и о применении специальных экономических мер в отношении Турецкой Республики».

3. Постановление Правительства Российской Федерации от 07.08.2014 № 778 «О мерах по реализации Указа Президента Российской Федерации от 6 августа 2014 г. №560 «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации».

4. Постановление Правительства Российской Федерации от 30.11.2015 № 1296 «О мерах по реализации Указа Президента Российской Федерации от 28 ноября 2015 г. №583 «О мерах по

обеспечению национальной безопасности Российской Федерации и защите граждан Российской Федерации от преступных и иных противоправных действий и о применении специальных экономических мер в отношении Турецкой Республики».

5. Лукашук И.И. «Международное право. Особенная часть» // Учебник для студентов юридических факультетов и вузов. 3-е издание. Москва. 2005. 407 с.

6. Сборник «РwС» Консультационные услуги в области соблюдения санкционных режимов. Обзор российской практики.

7. Отчет об итогах деятельности Пермской таможни за 2013 год.

8. Отчет об итогах деятельности Пермской таможни за 2014 год.

9. Отчет об итогах деятельности Пермской таможни за 2015 год.

10. Отчет об итогах деятельности Пермской таможни за 2016 год.

11. Официальный сайт ФТС России. Режим доступа: <http://www.customs.ru> (дата обращения 16.11.17).

12. Официальный сайт Приволжского таможенного управления. Режим доступа: <http://ptu.customs.ru/> (дата обращения 16.11.17).

THE INFLUENCE OF SANITATION RISKS ON FOREIGN TRADE TURNOVER OF THE PERM REGION

Bobyleva D.R., Student of 4th Year

Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

In this article the level of sanctions influence on the Perm region external turnover is considered. The import pattern and its correlation with the introducing sanctions are analyzed.

Keywords: sanctions, commodity structure of imports, imports, foreign trade turnover, prohibited products for import into the Russian Federation.

УДК 338.23
ББК 65.9(2Рос)-1

ДОЛГОСРОЧНОЕ ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ И БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

**Бочкарева И.В., Шелуденко И.А., студентки 3 курса
Нанакина Ю.С., доцент кафедры менеджмента
Электронный адрес: artamon3@yandex.ru
Заполярный филиал Ленинградского государственного
университета имени А.С. Пушкина, 663300, Красноярский
край, г. Норильск, ул. Талнахская, 51**

В статье проводится анализ метода долгосрочного финансового планирования и его влияние на эффективность экономической политики страны. Рассмотрены долгосрочный бюджет Российской Федерации и долгосрочные государственные программы. Проанализирован опыт Китая по применению данного инструмента финансовой политики.

Ключевые слова: долгосрочное финансовое планирование, бюджетный прогноз, экономическая политика.

Данная тема стала главным критерием при выработке стратегии и тактики ведения хозяйственной деятельности, отборе тех или иных инновационных мероприятий, принятии инвестиционных решений.

Цель – изучить теоретические основы финансового планирования, рассмотреть процесс разработки финансового плана организации.

Предмет исследования – анализ долгосрочного финансового планирования на предприятии и разработка ряда рекомендаций по его совершенствованию.

Методы исследования. В данной работе были использованы следующие методы исследования: синтез, анализ, оценка, расчет.

В период экономического кризиса в Российской Федерации произошло ослабление экономики страны, снижение платежеспособного спроса на внутреннем рынке, падение валютного курса рубля, падение цен на нефть, в относительных величинах упала стоимость оплаты труда. В таких условиях усиливается значение финансового планирования, в том числе, долгосрочного финансового планирования.

Финансовое планирование относится к инструментам финансовой политики и предполагает достижение оптимального соотношения между финансовыми ресурсами, которые находятся в распоряжении государства, и доходами, оставшимися у хозяйствующих субъектов [4]. В свою очередь, финансовая политика является частью экономической политики, проводимой государством. Следовательно, долгосрочное финансовое планирование имеет прямую взаимосвязь с экономической политикой страны. Применение финансового планирования способствует повышению эффективности проводимой Российской Федерацией экономической политики.

В управлении общественными финансовыми ресурсами в процессе долгосрочного финансового планирования основной задачей является достижение сбалансированности и устойчивости национальной финансовой системы в условиях ограниченности ресурсов, что создает условия для дальнейшего экономического роста и социального развития. В процессе долгосрочного финансового планирования выявляются возможные риски, оценивается вероятности их наступления, степень влияния и возможность управления ими. Это дает предпосылки к разработке мер по минимизации их влияния и поиску путей преодоления.

Для достижения поставленной государством цели относительно будущего развития и достижения устойчивости и стабильности экономики страны долгосрочное финансовое планирование базируется на экономическом анализе состояния объекта планирования в прошедшем периоде, анализе и прогнозирование текущих инвестиционных возможностей государства и прогнозирование последствий принимаемых управленческих решений

[3]. Стоит отметить, что основной целью долгосрочного финансового планирования является не поиск оптимального плана по расходам и возможными источниками их финансирования, а определение дальнейшего пути развития, который дает возможность продвижения к поставленным государством целям в условиях ограниченности ресурсов.

Долгосрочное финансовое планирование используется Министерством финансов Российской Федерации при разработке бюджетного прогноза. В 2016 году в России был принят бюджетный прогноз до 2034 года. В документе предусмотрен постепенный выход из кризисной ситуации в стране на приемлемые темпы экономического развития, которые обеспечат рост благосостояния граждан в долгосрочной перспективе. В бюджетном прогнозе говорится о необходимости реализации структурных реформ, которые позволят достичь экономического роста в 3,5% ВВП.

Бюджетный прогноз предполагает определенный путь развития государства, который отражается в соответствующем документе и публикуется. В процессе разработки документа рассматриваются три пути развития государства – основной сценарий, который публикуется, и два иных на случай отклонения от заданного курса в положительную или отрицательную сторону. При отклонении прогнозные значения корректируются. Каждые шесть лет данный прогноз анализируется и пересматривается, добавляются прогнозные значения ещё на 6 лет.

Так как долгосрочное финансовое планирование является недавно введенным инструментом в Российской Федерации, то возможности анализа его результатов ограничены. Представляется сложным сделать точный вывод об эффективности данного прогноза.

На основе долгосрочного планирования строятся государственные программы страны. На данный момент существует пять векторов направленности таких программ: «новое качество жизни – поддержка незащищенных слоев населения и внутренняя защита граждан за счет государственных инвестиций; «инновационное развитие и модернизация экономики»; «эффективное государство» предполагает повышение эффективности управления имуществом и финансами государства; «сбалансированное региональ-

ное развитие»; «обеспечение национальной безопасности». Основная часть государственных программ была принята в 2013 году и пересмотрена в 2014 году в связи с возникшими экономическими трудностями, а также для повышения эффективности проводимой государственной политики Российской Федерации [6].

Примером успешного применения долгосрочного планирования является экономическая политика Китая. На данный момент времени страна перешла к тринадцатой пятилетке, что говорит о продолжительном опыте реализации программ, а также об эффективности данной политики. Анализируя опыт Китая, можно сделать вывод о том, что страна достигала планируемых показателей и в некоторых случаях даже превышала. Данная модель государственного планирования показывает стабильность высоких темпов роста экономики. Необходимо сказать, что в отличие от российской модели государственного планирования, Китай не строит планы в трех вариантах развития событий, а четко в одном, где существует точное соответствие срокам и календарному планированию [2].

Рассматривая опыт зарубежных стран в области планирования можно сделать вывод о том, что существует мировая тенденция к введению долгосрочного финансового планирования в области экономической политики, потому что данный метод является эффективным при создании оптимальной экономической политики, благоприятно влияет на повышение общественного благосостояния.

Список литературы

1. Глазьев С.Ю. Стратегия опережающего развития России в условиях глобального кризиса [Текст] / С.Ю. Глазьев. М.: Экономика, 2010. 256 с.
2. Как китайские пятилетки победят Америку. Режим доступа: <http://cont.ws/post/109595>.
3. Канкулова М.И. Финансовое планирование и прогнозирование в системе управления общественными финансами. Режим доступа: http://ecsn.ru/files/pdf/201604/201604_103.pdf.
4. Финансы, деньги, кредит и банки: Учебное пособие. СПб.: Знание, ИВЭСЭП, 2003.

**LONG-TERM FINANCIAL PLANNING AS FACTOR
OF INCREASE IN EFFICIENCY OF ECONOMIC POLICY
AND SAFETY OF THE STATE**

Bochkaryova I.V., Sheludenko I.A., Student of 3rd Year

Nanakina Yu.S., Associate Professor of Management

Polar Branch of Leningrad State University of name A.S. Pushkin,
663300, Krasnoyarsk Region, Norilsk, Talnakhskaya Str., 51

In article the analysis of a method of long-term financial planning and its influence on efficiency of economic policy of the country is carried out. The long-term budget of the Russian Federation and long-term state programs are considered. Experiment of China on use of this instrument of financial policy is analysed.

Keywords: long-term financial planning, budgetary forecast, economic policy.

УДК 336.7

ББК 65.38

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ РИСКИ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Бурнышева А.В., Сунегина Л.Ю., студентки 5 курса

Научный руководитель – доцент, к.э.н. С.Е. Шипицына

Электронный адрес: aleksa.burnysheva@mail.ru,

sunegina.lyuba@mail.ru

**Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990, г. Пермь,
ул. Букирева 15**

Статья посвящена вопросам минимизации инвестиционных рисков Пермского края. Дано определение, проведена классификация инвестиционных рисков региона, представлен алгоритм анализа и оценки инвестиционных рисков через показатели социально-экономического развития региона на примере Пермского края.

Ключевые слова: инвестиции, риск, инвестиционный риск, Пермский край, региональный инвестиционный риск, динамика инвестиций.

Привлечение инвестиций в экономику – вопрос ее выживания. Приток инвестиций зависит от множества различных факторов, которые влияют на результат инвестирования. Для принятия решения инвестору предварительно необходимо провести комплексную оценку объекта инвестирования: предприятия, отрасли, региона или страны.

Ключевая цель для привлечения инвестиций в регион – повышение его инвестиционной привлекательности. На сегодняшний день проблема инвестиционного климата в России и её регионах является достаточно актуальной.

Инвестиции – денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта [1].

Под инвестиционным риском понимается риск, связанный с возможностью недополученные или потери прибыли в ходе реализации инвестиционных проектов. Снижение инвестиционного риска позволит увеличить инвестиционную привлекательность, привлечь дополнительные средства, которые позволят сделать шаг в развитии экономики региона.

Инвестиционный риск субъекта складывается из 6 частных рисков, каждый из которых характеризуется целой группой показателей:

1. Экономический риск отражает тенденции развития бизнеса в регионе через призму динамических показателей развития промышленности, сельского хозяйства и торговли, а также износ основных фондов и долю убыточных предприятий.

2. Социальный риск показывает уровень социальной напряженности в регионе, которая оценивается на основании показателей безработицы, доли населения с доходами ниже прожиточного минимума, а также этнических особенностей субъекта.

3. Финансовый риск показывает общий уровень финансовой надежности потенциальных контрагентов в регионе (в лице

РОИВ и частных предпринимателей). Финансовое состояние региональных органов власти оценивается через призму текущей долговой нагрузки, способности покрывать расходы за счет собственных доходов и рейтингов кредитоспособности. Риски в бизнес-среде оцениваются через уровень просроченной кредиторской задолженности.

4. Управленческий риск – или уровень управления в регионе оценивается на базе 3 основных критериев:

- способность региональной власти привлекать достаточный для дальнейшего развития экономики объем инвестиций, оцениваемый через соотношение прямых инвестиционных вложений и ВРП;

- качество управления региональным бюджетом, включая: качество бюджетного планирования, качество исполнения бюджета, финансовые взаимоотношения с муниципальными образованияами;

- способность региональной власти обеспечивать население минимальным уровнем необходимых социальных услуг через косвенный индикатор уровня младенческой смертности в регионе.

5. Экологический риск – оценивает уровень загрязнения окружающей среды через выбросы в атмосферу от разных видов источников, сбросы неочищенных стоков в поверхностные воды, а также уровень радиационного фона.

6. Криминальный риск – характеризует уровень преступности в регионе с учетом тяжести преступлений, количества преступлений экономической направленности и преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков [2].

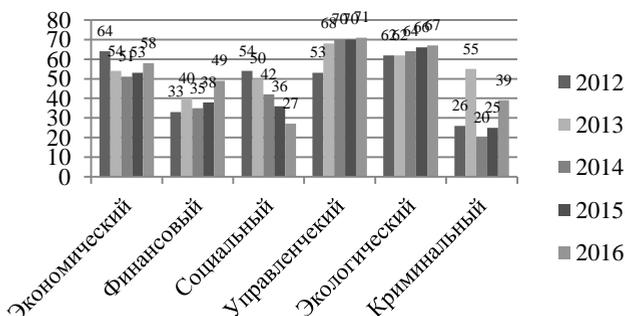


Рис. 1. Ранги (места) составляющих инвестиционного риска в Пермском крае [3]

За последние пять лет практически у всех составляющих инвестиционного риска наблюдается отрицательная тенденция. Хуже всего в Пермском крае обстоит дело с управленческими рисками, а наиболее ярко выраженная положительная динамика наблюдается у социального риска.

Экономический риск в течение 2012–2014 гг. снижался, однако за последние два года начал расти. Основные показатели, повлиявшие на рост экономического риска, представлены в таблице 1.

Таблица 1

Основные экономические показатели, в % к предыдущему году

Показатель	2012	2013	2014	2015	2016
Валовой региональный продукт	100,6	100,8	100,3	99,6	-
Промышленное производство	102,3	103,9	103,9	99,5	98,7
Продукция сельского хозяйства	94,2	96,6	100,9	98,6	99,6
Ввод в действие общей площади жилых домов	110,3	121,6	110,8	103,7	91,8
Инвестиции в основной капитал	104,6	123,5	90,6	97,1	96,7
Внешнеторговый оборот	113,6	90,9	107,9	80,7	69,6

За анализируемый период Пермский край превратился из динамично развивающегося региона-донора в стагнирующую территорию. В крае две из трёх основных отраслей – химия и нефтехимия – снизили объём производства, индекс объёма промышленного производства к 2015 г. – 98,7 %. За последний год произошло сильное падение показателя внешнеторгового оборота на 11% из-за снижения экспортируемой и импортируемой продукции, снижения мировых цен на основные товары экспорта.

За 2012–2016 гг. наблюдается стабильное сокращение инвестиций в основной капитал, что говорит о недостаточной эффективности инвестиционной политики, снижении конкурентоспособности производимой продукции.

Все это привело к уменьшению показателя ВРП, что является отрицательным результатом, увеличивается экономический риск, снижая привлекательность Пермского края для инвестиций [6].

В 2016 г. Пермский край по экономическому риску занимает 58 место (рис.1), (51 – Свердловская область, 66 – Удмуртская область) [3].

Уровень финансового риска с 2014г. также растёт. За последние 5 лет Пермский край опустился с 33 до 49 места в списке регионов. С 2015–2016 гг. наблюдается резкое ухудшение показателя финансового риска. Это связано, на наш взгляд, с проблемой просроченных кредитов. В частности, значительная доля просроченных кредитов приходится именно на потребительские займы и кредитные карты. За 2016 г. доля просроченных кредитов и займов свыше 30 дней к общему объёму кредитов в денежном выражении на покупку потребительских товаров в регионе составила 23% [4].

Положительной динамикой за последние пять лет характеризуется социальный риск в Пермском крае. Несмотря на уменьшение воспроизводства населения в Пермском крае рождаемость продолжает незначительно превышать смертность. Естественный прирост наблюдается с 2012 г., в 2016 г. составил 961 чел. (рис.2).

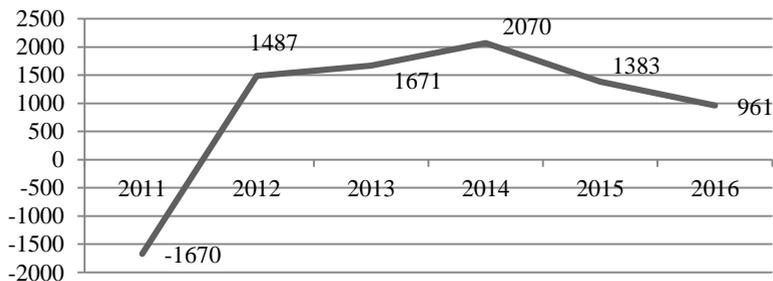


Рис. 2. Динамика естественного прироста населения Пермского края [6]

Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата в 2016 г. составила 30713,3 руб. (рост 7,7%). Уровень безработицы за последний год снизился на 0,5% (5,8%).

Уровень криминального риска в Пермском крае – стабильный, устойчивой положительной динамики за последние годы не наблюдается. На увеличение показателя влияет количество преступлений в сфере экономической деятельности (рис.3).

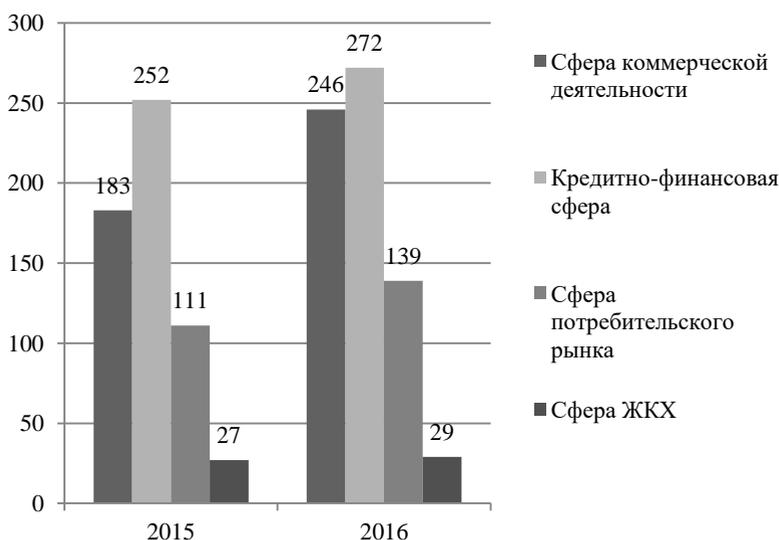


Рис. 3. Число зарегистрированных преступлений в экономической сфере [6]

Рост преступлений экономической направленности в Пермском крае гораздо больше, чем в среднем по России. Больше всего преступлений совершается в кредитно-финансовой сфере. Это фальшивомонетничество, незаконная банковская деятельность, мошенничество, различного рода хищения. Преступления коррупционной направленности составляют достаточно большую долю – около 40 % от всех экономических преступлений (рис. 4).

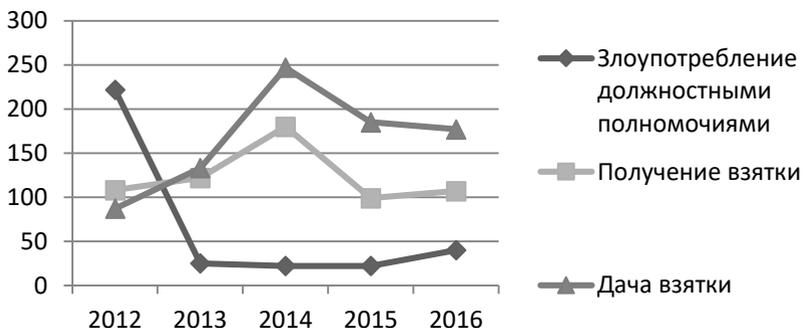


Рис. 4. Количество коррупционных дел в Пермском крае, 2012-2016 гг.

По количеству выявленных преступлений по даче взятки Пермский край занимаем второе место в России, но по получению 14-е. Разница по количеству правонарушений более чем в 1,5 раза. При этом Пермский край отличается минимальным процентом дел о взяточничестве, направляемых в суд – 58%, в то время как, в Свердловской области это 90 %, в Челябинской – 99 % [5]. При этом выявление экономических преступлений выросло более чем на 20%, что не наблюдается ни в одном субъекте РФ.

По уровню экологического риска Пермский край с 2012 г. опустился с 62 до 67 места в списке регионов. Основной фактор, определивший такую позицию региона – высокий уровень загрязнения окружающей среды. Пермский край занимает одно из худших мест по объёму выбросов в атмосферу от стационарных источников и от передвижных источников (73-е среди регионов РФ), а также по сбросу загрязнённых сточных вод (75-е).

Основным источником загрязнения атмосферного воздуха являются выбросы промышленных предприятий. Основные источники загрязнения поверхностных водных объектов – сбросы промышленных сточных вод предприятий металлургической, химической, целлюлозно-бумажной промышленности.

Увеличение экологического риска, связано с уменьшением инвестиций в основной капитал, направленных на охрану окружающей среды и рациональное использование природных ресурсов (табл. 2).

Таблица 2

Основные показатели, характеризующие воздействие хозяйственной деятельности на окружающую среду

Показатель	2012	2013	2014	2015	2016
Инвестиции в основной капитал, млн	2784,3	3054,8	20229	14028,3	2986,3
Сброс загрязненных сточных вод, млн м ³	410,3	410,5	397,8	383	357,8
Выбросы загрязняющих веществ в атмосферный воздух, тыс. т	343,7	368	312,5	298,6	308,9

Хуже всего обстоит дело с управленческими рисками. В списке регионов, ранжированных по уровню управленческого риска, Пермский край опустился с 8 места до 71 места. Эта составляющая инвестиционного риска стабильно росла последние 4 года. Резкое ухудшение пришлось на 2013 г., когда Пермский край опустился на 15 пунктов. Факторы, которые в значительной степени определили негативную ситуацию: низкая доля инвестиционных вложений в валовом региональном продукте (73 место в РФ) и низкое качество исполнения бюджета (54 место в РФ) (рис. 6).

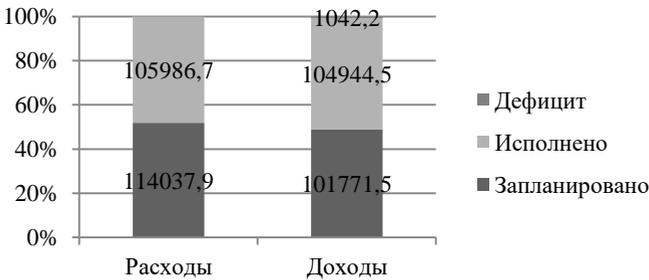


Рис. 5. Исполнение бюджета Пермского края 2017г.

Основной проблемой исполнения краевого бюджета, как в 2013г., так и в предыдущие периоды, по-прежнему является неполное освоение бюджетных средств по расходам (исполнено 92,9%). Кроме того, в текущем году продолжает оставаться актуальной проблема низкого освоения средств регионального фонда софинансирования, целевых программ [7].

В Пермском крае актуальны задачи, связанные с оценкой потребности, оценкой качества предоставления государственных и муниципальных услуг, а также организацией мониторинга деятельности бюджетных учреждений.

Неисполнение муниципальных программ привело к увеличению управленческого риска. В 15 муниципальных программах установлено 47 конечных показателей, из которых 41 показатель достигнут, средний уровень достижения показателей по всем муниципальным программам составил 87,2%. Не освоено 6 целевых показателей по муниципальным программам.

Несмотря на непростые экономические условия, достигнут рост инвестиций (рис. 7). Ключевым элементом увеличения инвестиций является реализация политики, направленной на улучшение инвестиционного климата в регионе. Пермский край, являясь одним из крупнейших субъектов Российской Федерации по экономическому, научно-техническому и кадровому потенциалу. На протяжении ряда последних лет администрацией Пермского края была проведена большая работа по созданию системы поддержки инвестиционной деятельности и формированию инвестиционного климата, а также разработаны инструменты и механизмы государственной поддержки инвестиций.

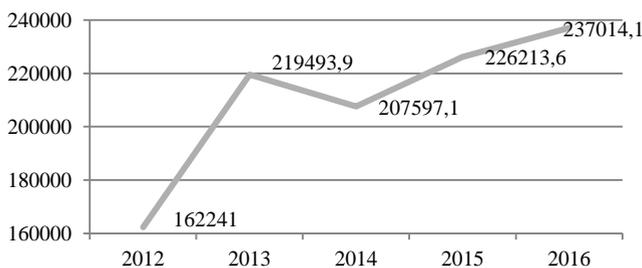


Рис. 6. Объем инвестиций в Пермском крае

Сейчас, по сравнению со всеми субъектами РФ, Пермский край занимает весьма среднюю позицию с точки зрения уровня инвестиционных рисков, хотя обладает высоким потенциалом для развития. Основные проблемы и первоочередные задачи для

новой команды Губернатора лежат в плоскости управления управленческих, экологических и экономических рисков.

Список литературы

1. Федеральный закон от 25.02.1999 №39-ФЗ (ред. от 26.07.2017) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений».
2. Владимирова Т.А. Оценка инвестиционного риска региона // Инвестиции. 2006 № 3. С. 59-62.
3. Методика составления рейтинга инвестиционной привлекательности регионов России компании «РАЭК-Аналитика».
4. Пермский край в цифрах. Режим доступа: http://permstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/permstat/resources/28dd5a004155dcbab9d7bda3e1dde74c/Пермский+край+в+цифрах+2017.pdf.
5. Инвестиционный риск российских регионов. Режим доступа: https://raexpert.ru/rankingtable/region_climat/2016/tab02.
6. Официальный сайт территориального органа федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю. Режим доступа: www.permstat.gks.ru.
7. Портал «Понятный бюджет». Режим доступа: <http://budget.permkrai.ru>.

INVESTMENT RISKS OF THE PERM REGION
Burnysheva A.V., Sunegina L.Y., Students of 5th Year
Perm State University,
614990 Perm, Bukireva Str., 15

This article is devoted to the issues of minimizing the investment risks of the Perm Krai. A definition is given, a classification of investment risks in the region is carried out, an algorithm for analyzing and assessing investment risks is presented through indicators of the region's social and economic development using the example of the Perm Territory.

Keywords: investment, risk, investment risk, Perm region, regional investment risk, investment dynamics.

УДК 330.131.7
ББК 65.290

КРЕДИТНЫЕ РИСКИ

**Бушуева Е.А., Окулова Н.А., студентки 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Ю.Д. Субботина
Электронный адрес: bushueva_okylova@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15**

В данной статье рассматривается понятие кредитного риска. Дана классификация кредитных рисков, проанализированы статистические данные по уровню невозвратных кредитов. В заключении предложены мероприятия по снижению кредитных рисков.

Ключевые слова: риск, кредитный риск, банки, заемщики, просрочка, невозврат.

Начиная свою кредитную деятельность банки должны учитывать возможные кредитные риски. Кредитные риски будут присутствовать везде где, результат зависит от деятельности заемщика, эмитента, контрагента. Данный вид риска будет, грозит банку при каждом предоставлении денежных средств, инвестиции денежных средств или когда банк возьмет на себя обязательства об их предоставлении.

Для начала определим, что такое риск. В классической теории предпринимательства под риском понимается математические ожидания потерь, которые наступает в результате совершенных действий или принятого решения [1]. В отношении кредитного риска существует несколько определений. Например, Тоцкий М.Н. дает определение кредитному риску как возможность неисполнения заемщиком своих обязательств перед кредитором

по уплате долга и процентов, установленных в рамках кредитного договора [2].

У Адибековым М.Г. кредитный риск – это возможность уменьшения суммы активов банка в части выданных кредитов, так как фактическая доходность от этих активов окажется меньше планируемого уровня [3].

Законодательство определяет кредитный риск – как риск возникновения у кредитной организации – эмитента убытков вследствие неисполнения, несвоевременного либо неполного исполнения должником финансовых обязательств перед кредитной организацией – эмитентом в соответствии с условиями договора [4].

Все эти определения имеют общую суть – все кредитные операции несут вместе с собой риски разного уровня, так как всегда есть вероятность невозврата долга и процентов заемщиком вовремя или вообще.

Суть кредитного риска заключается в том, что кредитор никогда не может быть полностью уверен в своевременности погашения кредитного долга заемщиком. Рассмотрим возможные причины кредитного риска:

1. ненадежность кредитополучателя – у каждого банка существует свой критерий надежности клиентов, например возраст, предыдущая кредитная история, доход, занимаемая должность и место работы, общее количество действующих кредитов, наличие судимости, и т.д.;

2. существует вероятность изменения в политическом, экономическом или деловом окружении заемщика, что усложняет создание устойчивого денежного потока;

3. нет точной уверенности, что предоставляемый залог в будущем сохранит свою стоимость и качество. Вероятен риск обесценивания залогового имущества.

Рассмотрим виды рисков по источникам их появления. Можно выделить внутренние кредитные риски порожденные ошибками, связанными с ведением финансовой деятельностью банка (риск, связанный с кредитной политикой, операционный риск, риск злоупотребления кадрами, риск отказа от выполнения обязательств, риск ликвидности и т.д.) и внешними – возникающими из-за неспособности заемщика отвечать по своим обяза-

тельствам по причине воздействия внешних факторов на его деятельность (становой риск, риск связанный с инфляцией, макроэкономические риски, политические, отраслевые риски и т.д.)

Помимо невозврата заемщиками денежных средств по кредиту существует также риск просрочки платежей по полученным кредитам. На сегодняшний день 7,2 миллиона заемщиков не совершили выплаты по кредитам 90 и более дней из 47 миллионов заемщиков с открытыми кредитами. Общая стоимость задолженности банкам по кредитам с учетом штрафов и пени составила 1,43 триллиона рублей. Вероятность их погашения близится к нулю.

Если сравнивать уровень задолженности Российских граждан перед кредиторами с 2014 г, замечен рост долга.



В 2016 г. уровень просроченных кредитов составлял 17,5%. Количество счетов с просрочкой платежа более 90 дней в 2016 выросло на 9%: с 9,48 до 10,33 млн шт., что составило 13,4% от общего числа выданных кредитов. За 2015 год этот же показатель увеличился на 23%. Сумма просроченной задолженности граждан за 2016 г. увеличилась на 13%: с 1,15 до 1,30 трлн рублей. В 2015 году темпы роста были на отметки 49%.

По сравнению с 2015 в 2016 гг. по всем сегментам показатели замедлили темпы роста просроченной задолженности (табл.). Уровень просроченных долгов в 2016 г. увеличился на 3%, а в 2015 г. на 50%.

Просрочка по кредитам по сегментам

Сегмент	Ситуация	Причины
Ипотека	Количество кредитов неоплаченных в срок увеличилось 39%: с 81,88 до 114,16 тыс. шт. и составило 3,9% от всего объема выданных ипотечных кредитов.	Действительные доходы населения снижаются, а потребности в жилье, наличных деньгах, машине остается на прежнем уровне, следовательно, все трудней совершать платежи кредитам. В будущем ожидается только увеличение просрочки.
Кредиты наличными средствами	Количество кредитов неоплаченных в срок увеличилось 10%: с 7,22 до 7,95 млн шт., составив 23,3% от общего количества открытых кредитов наличными	
Автокредитование	выросло на 17%: с 189,49 до 221,95 тыс. шт., составив 18,3% от совместного числа выданных автокредитов	
Кредитные карты	Количество кредитов неоплаченных в срок увеличилось 3%: с 5,13 до 5,26 млн штук, составив 13,4% от общего числа предоставленных кредитных карт.	Процентные ставки по кредитным картам выше чем по обыкновенному кредиту, граждане Российской Федерации стараются расплатиться по таким долгам быстрее, чтобы не допустить просрочки.

Неспособность выплатить долги банку приводит к тому, что заемщики вынуждены брать новые кредиты, чтобы покрыть старые долги. Так в 2016 г. 53% выданных кредитов были взяты с целью уплатить, старые долги. Каждый седьмой заемщик сталкивается с трудностями по погашению кредита, как итог более 6 миллионов россиян не могут вернуть кредиты банку, а пени и штрафы с каждым днем просрочки только увеличивают их долг.

По данным Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации у 4% заемщиков доходы меньше, чем их ежемесячный долг перед

банком. Около 10% заемщиков обязаны вернуть банку от 50% до 75% всего заработка. Каждому четвертому от 25% до 50% от всех поступлений необходимо возвращать банку. И лишь одна треть заемщиков находится в более лучшем положении по сравнению с остальными – долг от заработка составляет всего 25% [5].

Задолженность клиентов, несомненно, влияет качество кредитных портфелей банков РФ. Для снижения угрозы несостоятельности, у кредитора возникает потребность в снижении собственных кредитных рисков. Существует несколько мероприятий, позволяющих пусть не полностью освободить, но значительно снизить их негативные последствия.

К таковым относят [6]:

1. диверсификацию портфеля ссуд, то есть предоставление кредитов большему числу независимых заемщиков. Она сопровождается распределением числа займов в зависимости от срока, назначения, вида обеспечения и установленной ставки, которые четко лимитируются для достижения большей эффективности. При выдаче ссуд снижение кредитного риска так же происходит за счет грамотного составления графика платежей соответствующего денежным потокам контрагента. Банк не может непосредственно повлиять на платежеспособность заемщика, которая рассчитывается по данным его финансовой отчетности, но может выбрать оптимальные условия кредитования, при которых риски будут минимальны. Так, например, рассматривая вопрос о выдаче ссуды юридическому лицу, деятельность которого носит сезонный характер, план погашения должен быть составлен таким образом, чтобы платежи приходились на периоды наибольшей деловой активности клиента.

2. проведение комплексного анализа потенциальных заемщиков и их ранжирования по степени надежности. В рамках данного мероприятия оценивается финансовое состояние должника, его кредитная история, анализ финансовой независимости и структуры существующей задолженности [7].

3. контроль за использованием кредита – Для обеспечения кредитного контроля банки отслеживают каждый этап реализации кредитуемого проекта, возможные отклонения кредитоспособности заемщика, тем самым создают возможность для предотвращения вероятности наступления риска по невыплате основной

суммы долга и процентов по нему. Контрольные функция банка состоят из программ по: контролю за своевременной выплатой процентов по кредиту и основного долга, анализ финансово-хозяйственной деятельности заемщика, контролю за целевым использованием кредита и состоянием материального обеспечения кредита. Например, при оформлении ипотеки, банк подписывает договор, по которому приобретаемое имущество становится обеспечением кредита и банк начинает контролировать каждый этап ипотеки путем ревизий, при оформлении жилья в собственность, указывается, что жилье с банковским обременением.

4. привлечение достаточного обеспечения по выдаваемому кредиту, что позволит покрыть возможные потери при неисполнении обязательств должником. Данное мероприятие следует рассматривать не как возможность снизить неплатёжеспособность клиента, а как способность вернуть выданные ссуды банку.

В России к кредитному обеспечению относят: договоры поручительства, гарантии (чаще всего государственные или банковские), залог и цессию (переуступка права требования).

5. страхование кредита, то есть переложение бремени потерь на страховую организацию в рамках оговоренных страховым договором.

В заключении следует сказать, что на современном этапе развития банковской системы роль риск менеджмента очень возросла. Огромные неплатежи в стране, в настоящее время, связаны с недооценкой моментов кредитных рисков, с нецивилизованным подходом банков в начале развития рыночных отношений к своей кредитной политике. Качественное управление риском позволит банку успешно функционировать и приносить прибыль. Как показывает практика одна из самых распространённых причин несостоятельности банков являлось низкое качество его активов.

Список литературы

1. Федорова Е.А. Финансовая среда предпринимательства и предпринимательские риски: учебное пособие/ 2-ое изд., перераб. И доп. Москва: Кнорус, 2017. 358 с.

2. Тоцкий М.Н. Методологические основы управления кредитным риском в коммерческом банке. Режим доступа: <http://masters.donntu.org> (дата обращения 26.11.17).
3. Адибеков М.Г. Кредитные операции: Классификация, порядок привлечения и учет / М.Г. Адибеков; под ред. А.И. Ачкасова. М.: Консалт-Банкир, 2014 г.
4. «Положение о раскрытии информации эмитентами эмиссионных ценных бумаг» (утв. Банком России 30.12.2014 № 454-П) (ред. от 01.04.2016) (Зарегистрировано в Минюсте России 12.02.2015 №35989) (дата обращения 26.11.17).
5. Объединенное кредитное бюро. Режим доступа: <http://www.bki-okb.ru/corp/statistika> (дата обращения 26.11.17).
6. Боровская М.А., Налесная Я.А. Банковские услуги предпрятиям: учебно методическое пособие. Таганрог: ТРТУ, 2006.
7. Алиев С.Н. Современные методы минимизации кредитных рисков // Молодой ученый. 2016. №20. С. 244–250.
8. Sredstva: вклады и кредиты России. Режим доступа: <http://www.sredstva.ru/publications/362-prosrochka-po-kreditu.html> (дата обращения 26.11.17).
9. Ахметова Ж.Ш. Экономические основы управления кредитными рисками в банках второго уровня Республики Казахстан и их оценка. Алматы: Вестник: Серия «Экономическая». Алматы: КазНПУ им.Абая, 2011, №1(27). С.77–83.

CREDIT RISK

Bushueva E.A., Okulova N.A., Students of 4th Year

Perm State University,
614990, Perm, Bukireva Str., 15

This article discusses the concept of credit risk, classification of credit risks, analyzed statistical data on the level of non-performing loans non-performing loans, the report proposed measures to reduce credit risks.

Keywords: risk, credit risk, banks, borrowers, late payments, defaults.

УДК 332.14
ББК 65.04

К ВОПРОСУ О ФОРМИРОВАНИИ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО КОМПОНЕНТА РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ

**Воронина А.Г., ст. преподаватель кафедры
предпринимательства и экономической безопасности .
Электронный адрес: voronina-hub@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15**

В статье рассматриваются проблемы формирования экологического компонента региональной политики. Обосновано содержание экологического компонента региональной политики, в том числе конкретизированы субъект, объект, цели, система направлений, функции, механизм реализации.

Ключевые слова: регион, устойчивое развитие, региональная политика, экологический компонент.

Региональная политика традиционно рассматривается как сложное многоуровневое явление, включающее систему целей, задач, мероприятий федеральных и региональных органов государственной власти, органов местного самоуправления по обеспечению развития регионов по различным направлениям: инновационное, инвестиционное, бюджетно-финансовое, социальное и других.

В XXI веке получила распространение концепция устойчивого развития, оказывающая влияние на содержание и структуру в том числе региональной политики, обосновывающая экономический рост и социальное развитие при сохранении природной среды [1, 2, 3, 4, 5, 6, 7]. Трехединая концепция устойчивого развития основывается на объединении трех основных точек зрения:

экономической, социальной и экологической. То есть устойчивое развитие складывается из объединения нескольких компонент или аспектов развития:

– Экономический аспект устойчивого развития (экономическое развитие): производство максимального потока совокупного дохода. При этом, в соответствии с теорией Хикса-Линдаля, такой поток может быть обеспечен только при сохранении капитала, на основании которого поток генерируется: человеческий, природный капитал.

– Социальный аспект устойчивого развития (социальное развитие): сохранение стабильности социальных и культурных систем на основании справедливого разделения благ не только внутри одного поколения, но и между различными поколениями населения.

– Экологический аспект устойчивого развития (экологическое развитие): обеспечение целостности и способности к самовосстановлению природных систем; борьба с деградацией природных ресурсов, загрязнением окружающей среды и утратой биологического разнообразия, снижающих способность систем к самовосстановлению.

Таким образом, зоны отдельных аспектов развития пересекаются и накладываются друг на друга, обеспечивая устойчивое развитие территории. Сохранение природной среды не является препятствием экономическому росту и социальному развитию, а социально-экономическое развитие общества не должно разрушать природной основы своего существования.

Данные идеи находят отражение в реализации национальных и региональных политик и программ наиболее развитых стран, цели и задачи развития которых ориентированы на новое качество социального прогресса, экономического и экологического развития.

Тем не менее, в процессе формирования и реализации современной российской региональной политики целям экологического развития, охраны окружающей среды не уделяется должного внимания ни в инструментах региональной политики, ориентированных на долгосрочную перспективу, ни в инструментах, ориентированных на текущее развитие: в 12% региональных

стратегий практически отсутствуют разделы, посвященные экологическому развитию, в 26% стратегий охрана окружающей среды не относится к приоритетным направлениям, более чем в 70% стратегий не определены целевые экологические показатели, в 50% проанализированных в данном исследовании регионов не установлены целевые индикаторы по уменьшению антропогенной нагрузки на отдельные природные среды [8].

В то же время, во многих промышленных регионах остро стоят экологические проблемы, большое значение имеет проблема загрязнения атмосферного воздуха. В 2016 году 20 городов с общей численностью населения 4,1 млн человек были отнесены Главной геофизической обсерваторией имени А. И. Воейкова в приоритетный список городов с очень высоким уровнем загрязнения атмосферы [9]. Атмосферный воздух, представляющий собой особый компонент биосферы, является основой нормальной жизнедеятельности человека, оказывающей влияние в равной степени на все слои и категории населения. В связи с этим апробация разработанных в ходе данного исследования методических подходов будет проводиться на примере загрязнения атмосферного воздуха.

Низкая значимость приоритетов экологического развития в современной региональной политике России обусловили необходимость выделения экологического компонента как самостоятельного блока региональной политики. Наличие экологических проблем и последствий определяют необходимость разработки методических подходов по диагностике:

- целесообразности выделения самостоятельного экологического компонента в региональной политике;
- оценки результативности экологического компонента региональной политики.

Автором было обосновано, что экологический компонент как относительно самостоятельный блок региональной политики обладает собственными целями, системой приоритетных направлений, а также функциями, механизмом реализации и оценки результативности.

Субъектом экологического компонента региональной политики являются органы государственной власти субъекта РФ.

Объектом экологического компонента региональной политики является субъект РФ.

Автором были конкретизированы **цели** экологического компонента региональной политики:

- экологизация экономики и обеспечение экономического роста на основе энергосберегающих, энергоэффективных и ресурсосберегающих («зеленых») технологий;
- обеспечение благоприятной среды жизнедеятельности населения;
- защита и восстановление природной среды.

Более подробно раскроем содержание целей экологического компонента региональной политики.

Под экологизацией экономической деятельности понимается последовательный процесс модернизации экономической деятельности на основе принципов устойчивого развития, включающий в себя:

- включение целей экологического развития в ряд приоритетных в рамках разработки и реализации экономической политики, принятия управленческих решений;
- учет экологических ограничений величины антропогенной нагрузки на природную среду в процессе осуществления хозяйственной деятельности;
- изменения структуры инвестиционных вложений в сторону увеличения доли энергосберегающих, энергоэффективных и ресурсосберегающих технологий и оборудования;
- переход производства в направлении роста качественных показателей, на основе изменений в структуре отраслей и технической модернизации;
- развитие и разработка систем платности за пользование природными ресурсами и учет экологических факторов в системах ценообразования.

Обеспечение благоприятной среды жизнедеятельности населения включает в себя реализацию права населения на проживание в благоприятной экологической среде, рационализацию инфраструктуры городов и создание в них более благоприятных и комфортных условий для жизни населения и др.

Защита и восстановление природной среды включает в себя предотвращение загрязнения окружающей среды, ликвидация последствий загрязнения окружающей среды, сохранение и возобновление природных ресурсов и др.

Также в ходе исследования были выделены приоритетные **направления** экологического компонента региональной политики:

- **налогово-бюджетное**: оптимизация формирования доходов, осуществление целевого финансирования природоохранных мероприятий и мероприятий, направленных на экологизацию экономики, стимулирование экологического развития;

- **структурно-отраслевое**: осуществление прогрессивных изменений в структуре экономики, в том числе увеличение доли экологически эффективных отраслей;

- **инвестиционное**: создание субъектам хозяйствования необходимых условий для привлечения и концентрации финансовых ресурсов на нужды модернизации производства на основе энергосберегающих, энергоэффективных и ресурсосберегающих технологий и оборудования;

- **инфраструктурное**: развитие инфраструктурных объектов региона, обеспечивающих достижение целей экологического развития;

- **социальное**: создание благоприятной среды жизнедеятельности и повышение уровня здоровья населения;

- **природоохранное**: выполнение природоохранных мероприятий, рациональное использование и полноценное воспроизведение природных ресурсов.

- Включение в региональную политику экологических приоритетов развития способствует решению задач устойчивого развития на региональном уровне [10]. Таким образом, экологический компонент региональной политики отвечает за выполнение следующих **функций**:

- **институциональная**: определение правил, норм, процедур функционирования регионального хозяйственного механизма с учетом принципов устойчивого развития, рационального природопользования;

- экономическая: экологизация экономической деятельности в регионе;
- социальная: создание комфортной среды жизнедеятельности человека, благоприятной санитарно-эпидемиологической обстановки, укрепление здоровья населения;
- природоохранная: выполнение природоохранных мероприятий на территории региона, снижение уровня загрязнения и антропогенной нагрузки на природную среду.

Автором систематизирован ряд существующих в российской и зарубежной практике **инструментов** экологического компонента региональной политики [11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18]. Фрагмент анализа представлен в Таблице.

Инструменты экологического компонента региональной политики

Инструмент	Содержание
<i>Административные инструменты</i>	
Платежи за загрязнение окружающей среды и штрафы	Формирование экономической ответственности за деградацию природной среды (по принципу «загрязнитель платит»), целевое использование поступлений от экологических платежей.
Налоговое регулирование	Стимулирование промышленных предприятий к переходу на альтернативные технологии производства и минимизации отрицательного воздействия на окружающую среду посредством переноса налогового бремени на экологически опасные виды деятельности и продукцию (специальные объекты налогообложения, дифференцированные налоговые ставки, целевое использование поступлений от экологических налогов).
Ускоренная амортизация основных фондов	Установление норм ускоренной амортизации для очистного сооружения с целью скорейшего накопления капитала для обновления оборудования и перехода к более современным природоохранным технологиям.
Использование наилучших доступных технологий (НДТ)	НДТ – это наиболее эффективная и передовая стадия в развитии видов деятельности и методов их эксплуатации, которые показывают практическую пригодность определенных технологий для принципиального обеспечения предельных эмиссий, разработанных для предотвращения и, если это практически невозможно, для снижения эмиссий и влияния на окружающую среду в целом.

Продолжение табл.

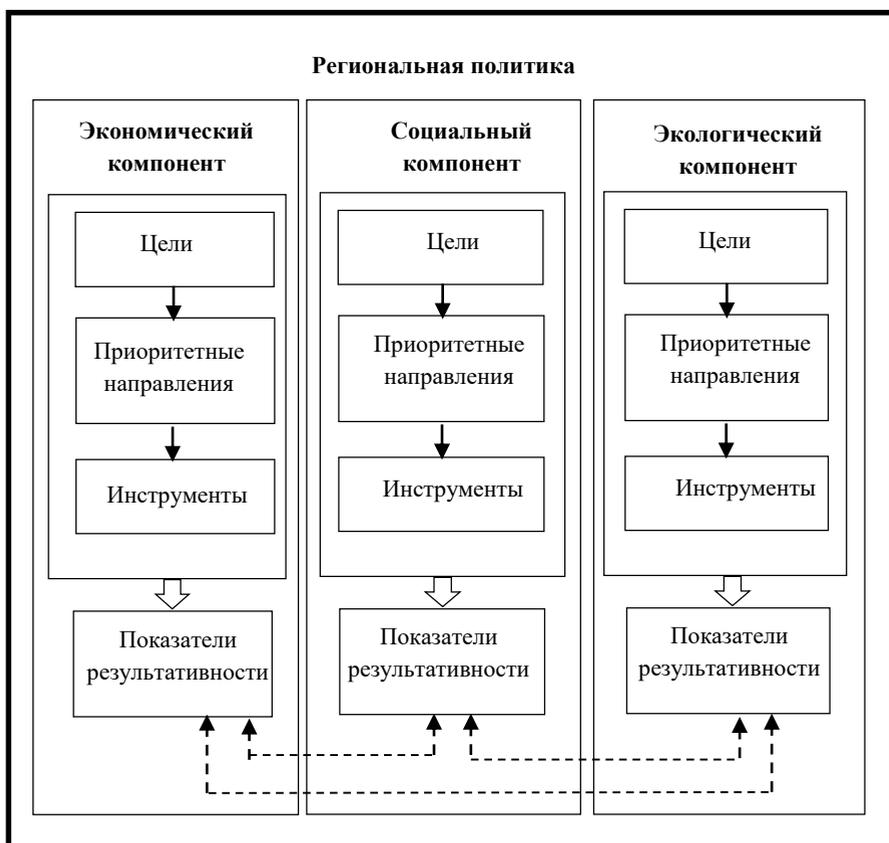
Инструмент	Содержание
Экологический аудит	Независимая оценка соблюдения требований нормативно-правовых актов в сфере охраны окружающей среды.
<i>Экономические инструменты</i>	
Бюджетное субсидирование и льготное кредитование	Государственное финансирование природоохранных мероприятий на промышленных предприятиях: специализированные бюджетные экологических фонды, возмещение расходов на модернизацию оборудования с учетом экологических требований, инвестиционные премии и субсидирование технологических разработок, льготное кредитование приобретения очистного оборудования, мониторинг наиболее экологически эффективных предприятий с целью их поощрения.
Программно-целевое управление	Разработка специализированных программных документов по охране окружающей среды в различных экономических областях. Оказание консультационной помощи федеральным центром при разработке региональных (муниципальных) документов стратегического планирования, программных мероприятий и контроле их реализации
Платежи за экологические услуги	Проведение консультаций по вопросам природоохранного национального и международного законодательства, оценка экологических проектов и др.
Экологическое страхование	Создание страховой защиты на случай причинения страхователям, застрахованным и третьим лицам (выгодоприобретателям) ущерба в результате внезапного сверхнормативного загрязнения окружающей среды.
<i>Институциональные инструменты</i>	
Организация рынка прав на различного рода выбросы и сбросы	Установление ограничения на выбросы загрязняющих веществ на определенной территории на определенный период с целью последующего свободного распределения квот на выбросы и установления на них цены посредством спроса (Киотский протокол: торговля квотами, проекты совместного осуществления, механизмы чистого развития).
Различные формы государственно-частного партнерства	Создание экологических консультационных советов, состоящих из представителей органов управления и активной части гражданского населения с целью выработки приоритетных направлений экологической политики и пропаганды идей экологического развития. Участие всех заинтересованных сторон (органы государственной и местной власти, отдельные физические лица, учебные заведения, промышленные предприятия, общественные организации, СМИ) в реализации программ и планов экологического развития.

Окончание табл.

Инструмент	Содержание
Межрегиональные (межмуниципальные) организации и объединения	Объединение муниципальных образований с целью консультирования населения, обмена опытом между муниципальными образованиями и софинансирования экологических проектов.
Эколого-инновационные кластеры	Объединение компаний с целью расширения использования экологических технологий в промышленности, реализации государственно-частного партнерства в экологических и экономических проектах, информирования населения о развитии данной сферы.
Системы экологического менеджмента	Часть системы корпоративного управления, целью которой является достижение целей экологической политики предприятия.
Пропаганда идей устойчивого развития	Назначение уполномоченных по экологической защите в учебных заведениях и организациях, реализация проектов посредством форм нематериального поощрения.

Административные, экономические и институциональные инструменты в совокупности с правилами, нормами и процедурами региональной политики составляют **механизм реализации** экологического компонента региональной политики.

При этом, было установлено, что показатели экологического развития оказывают значительное воздействие на показатели экономического и социального развития региона [19, 20, 21]. Соответственно в структуре региональной политики экологический компонент находится во взаимодействии с экономическим и социальными компонентами, а показатели его результативности влияют на значения показателей результативности экономического и социального компонентов (см. Рисунок).



Взаимодействие экологического компонента с экономическим и социальным компонентами региональной политики

Выделение самостоятельного экологического компонента в составе региональной политики, таким образом, позволяет обеспечить устойчивое развитие региона.

Список литературы

1. Пестель Э. За пределами роста. М.: Прогресс, 1988. 272 с.
2. Вайцзеккер Э., Ловинс Э., Ловинс Л. Фактор четыре. Затрат – половина, отдача – двойная. М.: Academia, 2000. 400 с.
3. Печчи А. Человеческие качества. М.: Прогресс, 1985. 312 с.

4. Тинберген Я. Пересмотр международного порядка. М.: Прогресс, 1980. 416 с.
5. Медоуз Д., Медоуз Д., Й.Рандер С. Пределы роста. ИКЦ «Академкнига», 2007. 342 с.
6. Форрестер Д. Мировая динамика. М.: АСТ, 2006. С. 384.
7. Илинбаева Е.А. Оценка результативности стратегий развития субъектов федерации на основе учета экологического компонента: автореф. дис. на соискание уч. степени канд. эк. наук: 08.00.05/ Дорошенко Светлана Викторовна. Екатеринбург, 2016. 24 с.
8. Указ Президента РФ от 1 апреля 1996 № 440 «О концепции перехода Российской Федерации к устойчивому развитию» / СПС КонсультантПлюс (дата обращения 27.11.2016).
9. Никитина Ю.А. Экономические аспекты экологической безопасности в нефтегазовой отрасли (международный опыт и российская практика): автореф. дис. на соискание уч. степени канд. эк. наук: 08.00.14 / Салыгин Валерий Иванович. М., 2012. 30 с.
10. Environmental tax revenues. Режим доступа: http://www.eea.europa.eu/data-and-maps/daviz/environmental-tax-revenues-1#tab-googlechartid_chart_11 (дата обращения: 03.12.2016).
11. Писарев И.Д. Экономический механизм регулирования негативного воздействия на окружающую среду: на примере алюминиевой промышленности: автореф. дис. на соискание уч. степени канд. эк. наук: 08.00.05/ Шевчук Анатолий Васильевич. М., 2003. 170 с.
12. Развитие рынка экологических товаров и услуг // Лекции по глобальным экологическим проблемам. Режим доступа: <http://ecology-education.ru/index.php?action=full&id=214> (дата обращения: 03.12.2016).
13. Киотский протокол к Рамочной конвенции Организации Объединенных Наций об изменении климата. ООН, 2007. Режим доступа: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/pdf/kyoto.pdf (дата обращения: 03.12.2016).

14. Рио-де-Жанейрская декларация по окружающей среде и развитию. Режим доступа: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/riodecl.shtml (дата обращения: 03.12.2016).

15. Решение рекомендация Совета ОЭСР C(90)164 «О комплексном предупреждении и контроле загрязнения».

16. Мурзин А.Д., Мурзина С.М. Анализ практики реализации региональных экологических программ в России и за рубежом // Экономика и экология территориальных образований. 2017. №2 (1). С. 124–133.

17. Денисова О.К., Сулейманова Г.А Оценка зарубежного опыта модернизации экономики на принципах «зеленого» роста // Вестник университета Туран. № 2 (74). 2017. С. 218–224.

18. Яшалова Н.Н. Анализ проявления эффекта декаплинга в эколого-экономической деятельности региона // Региональная экономика: теория и практика. 2014. 39 (366). С. 54–61.

19. Доклад Всемирной организации здравоохранения «Глобальные факторы риска для здоровья. Смертность и бремя болезней, обусловленные некоторыми основными факторами риска». 2015. 63 с. Режим доступа: http://apps.who.int/iris/bitstream/10665/44203/8/9789244563878_rus.pdf?ua=1&ua=1 (дата обращения: 12.11.2017).

TO THE QUESTION OF DEVELOPING REGIONAL POLICY ENVIRONMENTAL COMPONENT

**Voronina A.G., Senior Lecture of Entrepreneurship
and Economic Safety Department**

Perm State University,
614990 Perm, Bukireva Str., 15

The article is devoted to the question of developing regional policy environmental component. The content of the environmental component of the regional policy is substantiated, including the subject, object, goals, system of directions, functions, mechanism of implementation.

Keywords: region, sustainable development, regional policy, environmental component.

УДК 338.439:338.2 (470.53)
ББК 65.38

**ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЕ САМООБЕСПЕЧЕНИЕ
КАК ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ
ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
ТЕРРИТОРИИ**

**Дулепенских Л.Н., магистр 2-го года обучения
Светлаков А.Г., д.э.н., профессор
Электронный адрес: dulepinskih.liudmila@yandex.ru
Пермский государственный аграрно-технологический
университет, 614000, г. Пермь, ул. Луначарского, 3**

В статье проанализирована динамика основных показателей развития сельского хозяйства в Пермском крае. Край имеет высокий потенциал развития сельскохозяйственного производства для обеспечения продовольственной безопасности своей территории и территории других субъектов РФ. Согласно данным за последние пять лет, интенсивно увеличиваются посевные площади. Имеется высокий потенциал развития производства семян сельскохозяйственных культур, высокоинтенсивного производства картофеля и овощей, что говорит о высокой ёмкости внутреннего рынка. Проведен анализ потребления товаров на душу населения. Рассмотрены основные ресурсы и использование продуктов животноводства. Для Пермского края из всех видов продовольствия мясо является наиболее проблемным с точки зрения самообеспечения. На сегодняшний день регион способен удовлетворить свои потребности в мясе только на 51%. Приведены проблемы продовольственного обеспечения края. На основании этого сделан вывод о необходимости повышения уровня продовольственной безопасности Пермского края и разработан комплекс мер, направленных на регулирование деятельности АПК.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, самообеспечение, производство продовольственных ресурсов, использование продуктов животноводства, деятельность агропромышленного комплекса.

Обеспечение населения экологически качественным продовольствием является одной из главных государственных задач на протяжении всей истории человечества.

Продовольственная безопасность - составная и важнейшая часть национальной безопасности, ибо обеспечивает устойчивое производство основных продуктов питания и их доступность населению. Обеспечение продовольственной безопасности способствует устойчивому социальному климату в обществе. При отсутствии необходимых запасов и резервов в регионах может возникнуть недовольство населения, что позволяет считать продовольственную проблему важнейшим структурным элементом, обеспечивающим национальную безопасность страны [1].

Функционирование системы продовольственного обеспечения региона зависит от сложного взаимодействия множества факторов: природно-климатических условий, социально-экономического положения, состояния агропромышленного производства и продовольственного рынка, соотношения городского и сельского населения, уровня доходов населения и цен на продовольственные товары, полноты продовольственного обеспечения, степени удовлетворения потребностей населения в основных продуктах с точки зрения рационального и минимального уровней питания [3].

Таким образом, оценка экономического потенциала аграрного сектора экономики в Пермском крае является актуальной.

Пермский край обладает значительными земельными ресурсами (свыше 1,6 млн га пашни), которые используются менее чем на 50% от потенциала. Сельское население Пермского края составляет 25% всей численности, из них трудоспособного - 61%. Непосредственно в сельскохозяйственном производстве занято 3% от общего числа работающих.

Производством сельскохозяйственной продукции и продовольствия занимаются 290 крупных и средних сельскохозяйственных организаций, 2600 крестьянских (фермерских) хозяйств, 289 тысяч личных подсобных хозяйств, 69 крупных и

средних организаций пищевой и перерабатывающей промышленности, в том числе 31 – по переработке молока и мяса, 3 крупных предприятия мукомольно-крупяной отрасли.

Согласно данным за последние пять лет, интенсивно увеличиваются посевные площади (таб.1).

Таблица 1

**Основные показатели развития сельского хозяйства
в Пермском крае по годам***

Показатели	2012	2013	2014	2015	2016
Посевные площади хозяйств всех категорий, тыс. га	741,5	736	739	757,2	766,8
Посевные площади зерновых и зернобобовых культур, тыс. га	254,2	268,1	243,8	248,3	247,3
Посевные площади картофеля, тыс. га	43,1	42,8	42,2	42,2	41,3
Посевные площади овощей открытого грунта, тыс. га	7,9	7,9	8,0	8,1	8,0
Поголовье коров в сельхозорганизациях и КФХ, тыс. голов	75,7	75,5	77,0	80,2	82,5
Инвестиции в сельское хозяйство, млн рублей	1902	2251	2450	2540	2618
Производительность труда, тыс. рублей	589,8	619,2	797,7	985,4	1000

*Таблица составлена на основе данных Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Пермскому (http://permstat.gks.ru)

Имеется высокий потенциал развития производства семян сельскохозяйственных культур, высокоинтенсивного производства картофеля и овощей, что говорит о высокой ёмкости внутреннего рынка. Растут основные показатели развития сельскохозяйственной отрасли.

Приоритетом сельскохозяйственного производства является животноводство. В объёме товарной продукции удельный вес продукции животноводства составляет 80%. Анализируя производство продовольственных ресурсов в Пермском крае, наблюдаем снижение валового сбора зерна за пять лет на 31% [2].

Таблица 2

Производство продовольственных ресурсов в Пермском крае*

Показатели	2012	2013	2014	2015	2016
Валовой сбор зерна, тыс. тонн	321,6	247,7	364,7	303,4	246,7
Валовой сбор картофеля, тыс. тонн	610,3	553,2	541,7	508,3	496,9
Валовой сбор овощей открытого и закрытого грунта, тыс. тонн	226,6	236,4	227,3	219,7	230,9
Производство молока, тыс. тонн	484,9	460,9	472,3	482,3	480
Производство скота и птицы на убой, тыс. тонн	116,2	113,0	112,6	114,2	109,3
Производство яиц, млн шт.	1001,0	915,3	1001,3	1074,8	1153,6

*Таблица составлена и рассчитана на основании собственных исследований авторов

Природный потенциал, включающий значительные земельные ресурсы, позволяет конкурировать с соседними регионами при условии обязательной ускоренной модернизации и переоснащения отрасли. Перевод отрасли на ресурсосберегающие технологии (ООО «Русь» Пермского района, ООО «Нива» Уинского района, ООО «Ключи» Чусовского района, ООО «Пихтовское» Частинского района, ООО «Беляевка» Оханского района, АФ «Труд», АФ «Савлек» Кунурского района и др.) обеспечивает рост уровня интенсификации и снижение затрат на производство.

Имеется значительное количество площадок для создания перерабатывающих производств.

Пермский край, как индустриальный регион с более чем 2,5 млн жителей, потребляет ежегодно на душу населения более 200 кг молока, свыше 60 кг мяса и мясopодуlктов, не менее 270 шт. яиц и 100 кг овощей, что определяет ёмкость внутреннего рынка (таб.3).

Таблица 3

**Потребление продовольственных товаров в Пермском крае
(на душу населения в год)***

Показатели	2012	2013	2014	2015	2016
Потребление мяса и мясо-продуктов, кг.	61	62	61	61	61
Потребление хлебных продуктов, кг.	125	124	127	127	127
Потребление молока и молочных продуктов, кг.	235	233	232	233	232
Потребление овощей и продовольственных бахчевых культур, кг.	104	107	102	102	103
Потребление яиц и яйцо-продуктов, шт.	277	272	273	277	275

*Таблица составлена и рассчитана на основании собственных исследований авторов

За период с 2012 по 2016 год наметилась тенденция, ведущая к увеличению доли региональными товаропроизводителями рынков сбыта продуктов питания, что обусловлено увеличением объёмов производства и вывоза основных видов продовольствия. Так, ввоз молока и молокопродуктов за анализируемый период уменьшился на 44,7%, а мяса и мясопродуктов увеличился - на 11%, при этом увеличился вывоз мясной продукции в 2 раза (таб.4). Для сохранения и расширения рынков сбыта необходимо повысить ценовую и качественную конкурентоспособность продукции агропромышленного комплекса Пермского края.

Таблица 4

**Ресурсы и использование основных продуктов
животноводства, тысяч тонн***

	2012	2013	2014	2015	2016
Молоко и молокопродукты					
Производство	484,9	460,9	472,3	482,3	483,5
Ввоз, включая импорт	342,6	398,5	379,7	362,7	189,5
Потребление	690,0	679,6	672,1	673,7	543,0
Вывоз, включая экспорт	135,4	183,0	167,9	173,7	133,9

Окончание табл. 4

	2012	2013	2014	2015	2016
Мясо и мясопродукты					
Производство	78,2	75,7	77,4	79,4	75,8
Ввоз, включая импорт	98,6	110,4	106,9	116,3	109,4
Потребление	159,9	162,6	162,1	159,6	154,2
Вывоз, включая экспорт	15,3	24,2	23,0	37,8	30,3

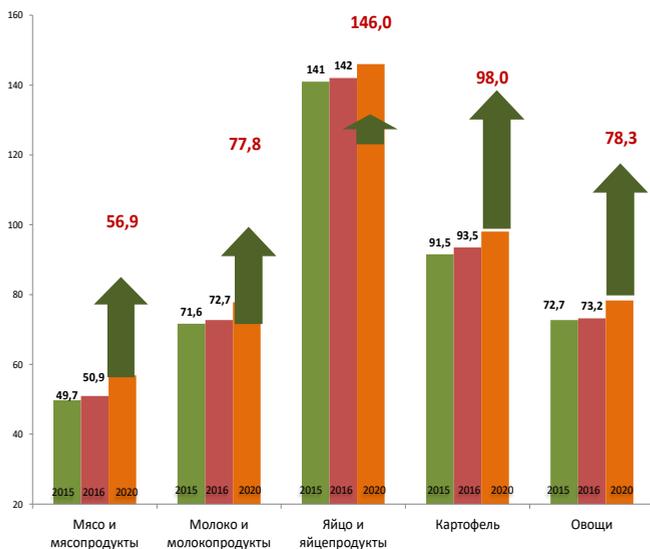
*Таблица составлена и рассчитана на основании собственных исследований авторов

Известно, что одним из основных условий эффективности рыночной экономики является конкуренция. Замкнутость же экономик регионов, даже относительно крупных, будет усиливать монополию производителей. Такое положение может вполне устраивать и органы местного самоуправления, и предприятия: последние могут в результате недостаточной конкуренции получать высокую прибыль, а первые – большие отчисления в местный бюджет. С точки зрения развития региональной экономики замкнутость территории – это своеобразный шаг назад [4].

Опыт многих стран свидетельствует, о том, что продовольственная самообеспеченность не всегда достигается даже в экономически развитых странах.

Опасная зависимость страны от внешних источников продовольствия возникает тогда, когда она не в состоянии оплачивать импорт необходимого объема продовольственных товаров без ущерба для национальной экономики, либо отказ от ввоза основных видов продуктов питания приводит к снижению достигнутого уровня продовольственного обеспечения населения страны.

Поголовье скота в Пермском крае сегодня в семь раз меньше, чем необходимо, чтобы регион мог обеспечить себя говядиной. Цены на нее растут быстрее, чем на другие виды мяса – с начала года говядина подорожала на 12%. Пока многие хозяйства предпочитают сотрудничать с Удмуртской Республикой. Для Пермского края из всех видов продовольствия мясо является наиболее проблемным с точки зрения самообеспечения (рис.).



Коэффициент самообеспечения Пермского края основными продуктами питания, %

На сегодняшний день регион способен удовлетворить свои потребности в мясе только на 51%. В зависимости от вида мяса уровень самообеспечения варьируется. Со свининой и птицей дела обстоят лучше, чем с говядиной и бараниной – показатель повышается за счет продукции птицефабрики «Пермская» и «Пермского свиного комплекса».

«Птица – сезонный продукт. Производство выстроено таким образом, что зимой продукции производится много, а с мая по сентябрь местные производители не обеспечивают потребности Пермского края. Кроме того, наблюдается рост спроса на курицу как на продукт, замещающий более дорогое мясо.

Поголовье скота сосредоточено в основном в сельскохозяйственных организациях, доля личных подсобных и фермерских хозяйств в производстве мяса сокращается. Особенно это заметно в отношении свинины: по данным Пермьстата, в 2016 году количество свиней в крестьянских хозяйствах уменьшилось

на 43%. Тенденция сокращения продолжится, вызвана она федеральной стратегией, которая сформировалась в связи с распространением в России африканской чумы свиней.

Говядиной и бараниной Пермский край обеспечивает себя в меньшей степени. Производство этих видов скота имеет большие сроки окупаемости. Требуются большие затраты - для заготовки корма нужны работники, техника.

По данным Пермьстата, в феврале килограмм бескостной говядины в Пермском крае стоил в среднем 435 рублей. По сравнению с декабрем прошлого года она подорожала на 12,4%. Цена на мясо с костями выросла на 12% и составила в среднем 290 рублей за килограмм.

Для того чтобы обеспечить регион достаточным количеством говядины, в Пермском крае необходимо вырастить не менее 80 тыс. голов специализированного мясного скота. Сейчас в Прикамье порядка 11-12 тыс. коров мясных пород. В планах минсельхоза к 2020 году увеличить мясное поголовье втрое - до 35 тыс. голов. В конце 2016 года в хозяйствах всех сельхозпроизводителей отмечалось сокращение поголовья крупного рогатого скота, свиней, овец и коз, сообщает Пермьстат. Поголовье мясных и молочных коров уменьшилось до 104 тыс. голов [2].

У пермских сельхозпредприятий сложились прочные отношения с удмуртскими предприятиями, устоялись условия и графики поставок. Далеко не каждый готов сразу разорвать долгосрочные связи, даже если поступает коммерчески выгодное предложение. В этом плане не всегда сразу срабатывают правила рынка, много приходится работать «с возражениями», прежде чем задумываться о прибыли.

Фермеры не имеют права заниматься подворовым убоем скота. В связи с чем выросла потребность в пунктах убоя скота. Строительство убойного пункта требует крупных вложений: от 7 млн (для убоя мелкого скота и кроликов) до 30 млн рублей. Чтобы окупить стоимость строительства, цена забоя скота должна быть в районе 10 тыс. рублей за одну голову, но это неприемлемо для фермеров. Сейчас средняя стоимость забоя 1,5-2 тыс. рублей, и при такой стоимости нужно забивать 50 тыс. голов в год, чтобы покрыть расходы на создание убойного пункта.

Техническое и технологическое отставание отрасли от мирового уровня и, как следствие, низкий уровень интенсификации и производительности в отрасли не позволяют производить сельскохозяйственную продукцию с высокой конкурентоспособностью (европейский уровень урожайности - более 4 тонн энергетических кормовых единиц с 1 га, продуктивности коров - свыше 9 тыс. кг на 1 корову молока в год). Переработка сельскохозяйственной продукции недостаточно глубокая, основная масса предприятий переработки (переработка мяса и зерна) работают на привозном сырье.

Низкий уровень подготовки менеджмента сельскохозяйственных организаций. Традиционно порядка 50% валовой продукции производится преимущественно в личных подсобных хозяйствах.

Ряд крестьянских и личных подсобных хозяйств не в полной мере отражают свою деятельность в отчетности.

Чтобы привести обеспечение населения продуктами питания в соответствии с медицинскими нормами необходимо использовать дополнительные ресурсы.

В настоящее время на основании федеральной государственной программы «Развитие сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013–2020 годы», утвержденной Постановлением Правительства Российской Федерации от 14 июля 2012 г. № 717, реализуется региональная государственная программа «Развитие сельского хозяйства и устойчивое развитие сельских территорий в Пермском крае», которая утверждена постановлением Правительства Пермского края от 3 октября 2013 г. № 1320-п. На реализацию государственной поддержки из федерального и краевого бюджетов в 2017 году выделено более 6 млрд рублей.

Для решения проблемы продовольственного самообеспечения населения Пермского края, помимо государственной поддержки и стимулирования развития национального аграрно-продовольственного сектора, необходимо реализовать комплекс мер, направленных на регулирование деятельности АПК:

– совершенствовать нормативно правовую базу функционирования агропромышленного комплекса;

- осуществлять мониторинг, прогнозирование и контроль состояния продовольственной безопасности;
- оценивать устойчивость продовольственного снабжения территорий, зависящих от внешних поставок пищевых продуктов;
- увеличивать экспорт продукции;
- сформировать государственные информационные ресурсы в сфере обеспечения продовольственной безопасности;
- учитывать при развитии АПК климатические и природные условия;
- разработать программу мелиорации земель с целевым бюджетным финансированием;
- обеспечить доступность кредитных ресурсов для достижения финансовой устойчивости сельхозтоваропроизводителей;
- рассмотреть ввод налоговых и других льгот для сельхозпредприятий;
- разработать меры поддержки для возмещения затрат по вводу неиспользованных земель в севооборот;
- больше внимания уделять на исследования по совершенствованию форм ведения сельского хозяйства, изыскания в области селекции и генной инженерии, выведение новых видов растений и животных, более устойчивых к вредителям, жизнестойких, обладающих высокими продуктивными качествами;
- субсидировать страхование урожая сельхозкультур и животных;
- ускорить переход на высокопроизводительные, ресурсосберегающие технологии;
- больше внимания уделять профориентационной работе, наладить взаимодействие муниципалитетов с образовательными организациями среднего и высшего профессионального образования;
- развивать интернет-площадки, ярмарочную торговлю, создавать сельскохозяйственные потребительские сбытовые перерабатывающие кооперативы;
- для производства экологически чистой сельскохозяйственной продукции следует использовать как среди крупных хозяйств, так и среди предприятий малых форм хозяйствования систему замкнутого типа производства «от поля до прилавка»;
- совершенствовать работу служб стандартизации и сертификации товаров;

- развивать работу лизинговой системы в приобретении техники и поддержки отечественного машиностроения;
- следует при производстве сельскохозяйственной продукции применять систему госзаказа, нужно разумно и целенаправленно расходовать средства государственного бюджета и внебюджетных источников, учитывая при этом приоритетные направления.

Таким образом, эффективное использование сельскохозяйственного ресурсного потенциала позволит повысить уровень самообеспеченности продовольствием Пермского края и укрепить систему продовольственной безопасности региона.

Список литературы

1. Захаров С.Л. Роль АПК Кубани в обеспечении продовольственной безопасности региона и страны / С.Л. Захаров, Г.В. Маханько // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета (Научный журнал КубГАУ). Краснодар, 2015. №02. С. 106.
2. Пермский край в цифрах. 2017: Краткий статистический сборник / Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю. Пермь, 2017. 180 с.
3. Тиунова Ю.Ю. Формирование региональной статистики продовольственной безопасности регионов / Ю.Ю. Тиунова // Экономика и управление. 2009. № 9. С.141–145.
4. Эльдиева Т. ВТО и страны с переходной экономикой. Уроки для сельского хозяйства России / Т. Эльдиева // Экономика сельского хозяйства России. 2012. № 5. С. 26–40.

FOOD SELF-SUFFICIENCY AS A FACTOR IN SHAPING FOOD SECURITY SITE

Dulepenskih L.N., Master of 2nd Year of Study
Perm State Agro-Technological University Named After
Academician D. N. Pryanishnikov,
614000, Perm, Lunacharskogo Str., 3

The article analyzes dynamics of the main indicators of agriculture development in the Perm region. The region has high potential of agricultural development to ensure food security of its territory and other regions of the Russian Federation. During the last five years,

intensive increase of acreage. There is a high potential for the development of seed production of agricultural crops, high intensive production of potatoes and vegetables, which indicates the high capacity of the internal market.

The analysis of consumption of goods per capita. Describes the main resources and the use of animal products. For the Perm region from all types of food meat is the most problematic from the point of view of self-sufficiency. Today, the region is able to meet their needs in meat only 51%.

Given the problems of food security of the region. On this basis the conclusion about the necessity of increasing the level of food security of the Perm region and developed a set of measures aimed at regulating activities of AIC.

Keywords: food security, self-sufficiency, the production of food resources, the use of animal products, the activity of agriculture.

УДК 657.1
ББК 65.052

УЧЕТ ВЫПУСКА ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ И АВТОМАТИЗИРОВАННАЯ СИСТЕМА УЧЕТА ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАТРАТ

Жабина Ю.Ю., магистрант 3 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Е.А. Боброва
Электронный адрес: bobrova77@bk.ru
**Орловский государственный университет экономики
и торговли, 302028 г. Орел, ул. Октябрьская, 12**

В статье раскрывается порядок отражения операций учета производственных затрат при выпуске готовой продукции. Рассматривается автоматизированная система учета производственных затрат. Сделаны выводы относительно отражения синтетического и аналитического учета затрат.

Ключевые слова: производственные затраты, автоматизация затрат, синтетический учет затрат, счета.

Согласно ПБУ 5/01 «Учет материально- производственных запасов», под готовой продукцией понимается часть МПЗ организации, предназначенная для продажи, являющаяся конечным результатом производственного процесса, законченная обработкой (комплектацией), технические и качественные характеристики которой соответствуют условиям договора или требованиям других документов, установленных законодательством. Варианты оценки готовой продукции подлежат закреплению в приказе об учетной политике организации. Планом счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности для обобщения информации о наличии и движении готовой продукции предусматривается активный, инвентарный счет 43 «Готовая продукция». Схема бухгалтерских записей при котловом варианте учета затрат на производство и выпуск продукции ООО «Восход» отражается на рисунке 1.

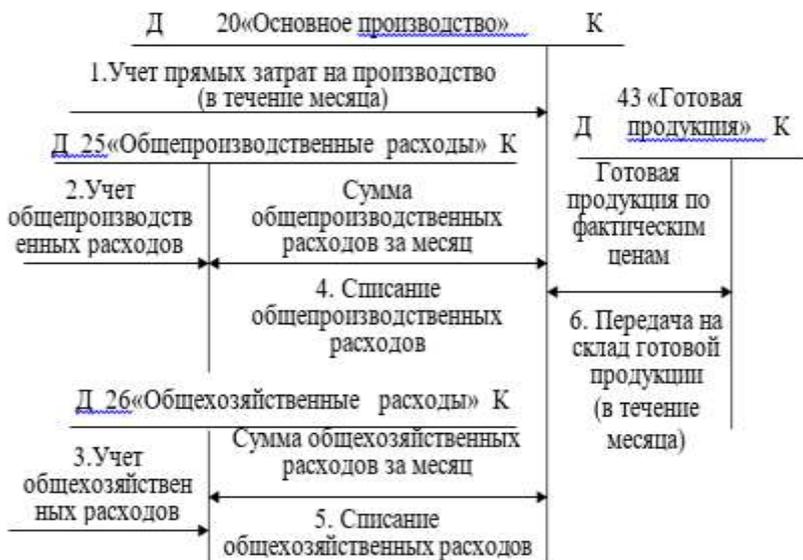


Рис. 1. Схема бухгалтерских проводок учета затрат и выпуска готовой продукции

Бухгалтерией ООО «Восход» осуществляется ежедневный контроль учета выпуска готовой продукции, ритмичность которого обеспечивает выполнение договорных обязательств по отгрузке товаров покупателям, своевременность реализации и всех расчетов и выплат.

В накладных, оформляющих сдачу продукции из производства на склад, ведется количественный натуральный учет выпуска по видам изделий. По окончании отчетного периода в бухгалтерии формируются ведомость движения часов по складу, отражающая общее количество выпущенной продукции.

Для определения фактической себестоимости остатка готовой продукции на складах и отгруженной продукции за месяц в практике ООО «Восход» применяется ведомость № 16 «Движение готовых изделий в ценностном выражении», в которой нашли отражение следующие хозяйственные операции отчетного периода по учету готовых изделий:

Списывается фактическая себестоимость готовой продукции (работ, услуг), сданной на склад цехами основного производства:

Дебет 43 «Готовая продукция»

Кредит 20 «Основное производство»

Списывается фактическая себестоимость энергоресурсов, услуг заводской АТС, ремонтных работ, осуществленных цехами вспомогательного производства ООО «Восход» на сторону:

Дебет 43 «Готовая продукция»

Кредит 23 «Вспомогательные производства»

Списывается фактическая себестоимость услуг (содержание заводской территории, охранная сигнализация, складирование промышленных отходов), множительных работ, выполненных подразделениями общехозяйственного производства ООО «Восход» на сторону:

Дебет 43 «Готовая продукция»

Кредит 26 «Общехозяйственные расходы»

В первом разделе ведомости № 16 за отчетный период формируются данные полной характеристики счета 43 «Готовая продукция» в двух оценках фактической и учетной (оптовой), что необходимо для определения удельного веса (процента) фактических затрат в общем объеме готовой продукции, которой располагала исследуемая организация в отчетном месяце.

Таким образом, удельный вес фактических затрат в общем объеме готовой продукции ООО «Восход», рассчитанный согласно бухгалтерским данным ведомости № 16 за отчетный период, составил 114 процентов. Это означает, что фактические затраты на производство готовой продукции не соответствуют ее оптовой цене реализации, определенной планово-финансовой службой экономического субъекта. В исследуемом периоде согласно показателям выпуска готовой продукции результат работы исследуемой организации в процессе производства определяется как перерасход по статьям калькуляции и превышение норм затрат, установленных для оптовой цены реализации готовой продукции.

Нынешний этап развития экономических отношений характеризуется массовым переходом хозяйствующих субъектов к внедрению современных информационных систем и более высоким уровнем требований к программным средствам автоматизации планово-экономических и бухгалтерских расчетов. На рынке готовых компьютерных программ по автоматизации бухгалтерского учета в России представлен широкий спектр комплексных систем.

«1С: Предприятие» – распространенный на территории России программный продукт, предназначенный для решения широкого круга задач по автоматизации и анализу финансово-экономической деятельности организаций. «1С: Бухгалтерия» является универсальной системой для автоматизации ведения бухгалтерских расчетов, применяемой в практике ООО «Восход».

В данном программном комплексе, имеющем современный внешний вид и поддерживающем различные системы и методологии учета, основные особенности ведения задаются (настраиваются) в конфигурации системы, включающей: план счетов, набор справочников, набор документов, набор констант, специализированные отчеты, набор регламентированных отчетов, набор стандартных отчетов, специальные режимы обработки документов и операций.

Бухгалтерские счета в типовой конфигурации, используемые в практике ООО «Восход» для производственного учета, представлены в фрагменте рабочего плана счетов, относящемуся

к настройке счетов учета затрат на производство и выпуск готовой продукции.

Исходя из настройки рабочего плана счетов, на счетах прямых производственных затрат 20 «Основное производство» и 23 «Вспомогательные производства» предусматривается организация аналитического учета:

- по видам номенклатуры, что позволяет калькулировать себестоимость выпущенной продукции (работ, услуг) по каждому виду (ввод информации через справочник «Виды продукции», имеющий многоуровневую структуру и представляющий собой список видов продукции организации);

- по статьям затрат, перечень которых устанавливается в зависимости от характера и структуры производства (справочник «Статьи затрат»); согласно п.8 ПБУ 10/99 «Расходы организации» при учете затрат по основным видам деятельности должна быть обеспечена их группировка по экономическим элементам, перечень которых является единым и обязательным для всех организаций;

- по подразделениям (цехам) экономического субъекта.

Схема организации справочной информации для ведения аналитического учета на счетах косвенных затрат 25 «Общепроизводственные затраты» и 26 «Общехозяйственные затраты» представлена в приложении 62. Перечень (список) статей затрат в справочниках «Статьи общепроизводственных расходов» и «Статьи общехозяйственных расходов», каждый элемент в которых описывается реквизитами «Наименование» и «Вид расходов», формируется исследуемой организацией самостоятельно с необходимой степенью детализации.

Способ использования на счетах косвенных производственных затрат «оборотных» субконто, остающихся пустыми при формировании проводок по кредитам счетов общепроизводственных и общехозяйственных расходов, избавляет от необходимости при завершении отчетного периода выполнять закрытие счета по каждому объекту аналитики. Такая методика уменьшает количество проводок и упрощает понимание результата распределения.

Аналитический учет на счете 43 «Готовая продукция» в типовой конфигурации ведется в разрезе номенклатуры выпускаемых изделий (оказываемых услуг) и мест хранения МПЗ с прикреплением субконто двух видов: «Номенклатура» и «Места хранения», доступ к которым осуществлен через меню «Справочники».

Таким образом, программное средство «1С: Бухгалтерия 7.7» позволяет строить многообразные схемы аналитического учета на бухгалтерских счетах производственных затрат, в зависимости от конкретных особенностей финансово-экономической деятельности экономического субъекта и целей, стоящих перед его учетной системой.

В течение отчетного периода на счетах производственных затрат отражаются расходы, связанные с амортизацией основных средств, материальные затраты, затраты по оплате труда работников исследуемой организации и связанные с ними затраты по отчислениям в социальные фонды. Для ввода каждой из названных операций в типовой конфигурации предусматриваются документы, позволяющие в значительной степени облегчить учетную работу на отмеченных участках:

- документ «Передача материалов в производство» автоматизирует учет материальных затрат на производство при отпуске материалов в подразделения и цеха на производственные или хозяйственные нужды;

- документ «Начисление заработной платы» производит начисление заработной платы сотрудникам исследуемой организации и отражает ее как элемент себестоимости на счетах производственных затрат и одновременно выполняет расчеты по отчислениям, включая их в состав производственных затрат;

- документ «Начисление амортизации» рассчитывает суммы износа основных средств и нематериальных активов за отчетный период и отражает их на счетах производственных затрат.

В течение отчетного периода для оформления операций, связанных с выпуском готовой продукции, в типовой конфигурации предусматривается документ «Передача готовой продукции на склад» (меню «Документы – Учет материалов»), при проведе-

нии которого автоматически формируются бухгалтерские проводки, отражающие факт выпуска готовой продукции по фактической себестоимости.

Незаконченные технологически и не сданные на склад готовые изделия включаются в состав незавершенного производства ООО «Восход», оценка которого производится по окончании отчетного месяца. Сведения об остатках незавершенного производства вводятся в систему при помощи документа типовой конфигурации «Незавершенное производство» (меню «Документы – Регламентированные»). Сведения о составе незавершенного производства описываются в табличной части документа с помощью встроенных в него справочников.

По завершении отчетного периода автоматическое формирование проводок обеспечивается многофункциональным регламентированным документом «Закрытие месяца», к выполняемым действиям которого согласно правилам бухгалтерского учета относятся:

- списание в дебет счетов прямых затрат остатков счетов общепроизводственных и общехозяйственных расходов (статьи затрат, составляющие базу распределения косвенных затрат, формируются при установке параметров учетной политики в меню «Сервис – Учетная политика»);

- списание фактической производственной себестоимости выпущенной продукции по каждому виду деятельности, которое производится за вычетом сумм остатков незавершенного производства, зафиксированных на конец отчетного года и введенных в систему при помощи документа «Незавершенное производство»;

- определение прибыли (убытка) при списании остатков по счетам 90 «Продажи» и 91 «Прочие доходы и расходы» на счет 99 «Прибыли и убытки».

Типовой конфигурацией «1С: Бухгалтерия» предусматривается универсальный отчет, отражающий всю совокупность осуществленных в течение отчетного периода затрат на производство и выпуск готовой продукции (работ, услуг), которым является оборотно-сальдовая ведомость по счету, находящаяся в

меню «Отчеты». Для построения отчета необходимо выбрать отчетный период, за который формируется отчет, ввести балансовый счет и указать объекты аналитического учета.

Система налогового учета, реализованная в типовых решениях для программ системы «1С: Предприятие 7.7», ориентирована на организации, признающие доходы и расходы по методу начисления, и отличается высокой степенью автоматизации обработки данных, включая:

- порядок определения и классификацию доходов и расходов;
- порядок организации ведения налогового учета доходов и расходов;
- ведение (формирование) аналитических регистров налогового учета;
- порядок определения и расчета налоговой базы, включая механизм автоматического заполнения декларации по налогу на прибыль организаций.

В настоящее время учеными и практиками предлагаются различные подходы к решению проблемы ведения налогового учета, в основе которого в типовой конфигурации «Бухгалтерский учет» лежит модель, соединяющая преимущества параллельного ведения и получения данных налогового учета на основе бухгалтерской информации.

Все хозяйственные операции, которые тем или иным образом влияют на величину налоговой базы, отражаются на счетах налогового учета, которые используются для формирования налоговых регистров и заполнения налоговой декларации. Хранение данных налогового учета организуется на вспомогательных забалансовых счетах (приложение 74), структура которых соответствует структуре доходов и расходов, отражаемых в налоговой декларации ООО «Восход». Для облегчения начала ведения налогового учета в «1С: Бухгалтерии 7.7» предусматривается автоматическое формирование начальных остатков по некоторым налоговым счетам.

По порядку формирования и составу показателей реализованные налоговые регистры полностью соответствуют системе налогового учета, рекомендованной МНС России для исчисления

прибыли. Регистры налогового учета позволяют анализировать данные налогового учета от отдельных хозяйственных операций до строк налоговой декларации.

Разработчики системы автоматизации налогового учета уделяют большое внимание регламентированным операциям (меню «Налоговый учет»), под которыми понимается автоматическое выполнение отдельных учетных процедур. Оно осуществляется по заранее описанному алгоритму, в основе которого лежит формализованное знание действующего законодательства. При помощи регламентных операций производятся сложные расчеты, переносятся данные налогового учета из одних регистров в другие, «закрываются» вспомогательные счета в конце налогового периода. Общая схема осуществления регламентных операций в компьютерной бухгалтерии на примере расчета стоимости материалов, включаемых в состав производственных затрат (ст. 253 НК РФ), представлена на рисунке 2.



Рис. 2. Схема записей на счете - регистре N02.01

Завершающим этапом процесса учета затрат на производство и выпуск готовой продукции (работ, услуг) является составление декларации по налогу на прибыль, которая представляет собой многостраничную форму с подробной расшифровкой объектов налогообложения и порядка определения налоговой базы, сложными прямыми и обратными связями между отдельными ее листами Система налогового учета в компоненте «Бухгалтерский учет» системы программ «1С:Бухгалтерии 7.7» обеспечивает автоматическое заполнение каждого листа налоговой декларации поэтапно с помощью регламентированных отчетов. Режим автоматического заполнения предусматривается в компьютерной бухгалтерии 7.7 и для регламентированного отчета «Лист 02 Приложение №2» (признанные расходы). Данные налогового учета, обобщенные на соответствующих забалансовых счетах, используются для формирования показателей расходов на производство и выпуск готовой продукции в порядке, рассмотренном в приложении. Отдельные виды прямых материальных расходов, расходов на оплату труда и прочих расходов подлежат раскрытию в декларации за налоговый период в приложении № 3 к листу 02.

Расходы, общая сумма которых переносится в строку 020 листа 02 налоговой декларации по налогу на прибыль, принимаются в уменьшение доходов в соответствии со статьями 252- 264, 272, 318 – 320 НК РФ.

Таким образом, современный этап развития рыночных отношений характеризуется массовым переходом организаций к внедрению эффективных информационных систем и более высоким уровнем требований к программным средствам автоматизации бухгалтерским расчетам. Применение программного комплекса «1С: Бухгалтерия 7.7», функции которого продолжают развиваться в соответствии с методическими указаниями и рекомендациями МНС России, в практической деятельности ООО «Восход» существенно снижает затраты труда на ведение учета, освобождает от необходимости осуществлять сложные расчетные операции, повышает достоверность результатной информации.

Список литературы

1. Боброва Е.А. Основные тенденции развития управления затратами на предприятиях малого и среднего бизнеса // Российская наука сегодня: проблемы и перспективы. 2014. С. 63–69.
2. Боброва Е.А. Методологические основы управленческого анализа в механизме управления затратами организации // Фундаментальные исследования. 2015. № 12–6. С. 1179–1184.
3. Лытнева Н.А. Контрольно-аналитические функции в управлении расчетами с персоналом по оплате труда // Синтез науки и общества в решении глобальных проблем современности. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Стерлитамак, 2017. С. 179–182.
4. Лытнева Н.А., Парушина Н.В. Организация документирования движения кадров и расчетов по заработной плате // Менеджмент предпринимательской деятельности Материалы Международной пятнадцатой научно-практической конференции. 2017. С. 190–193.

ACCOUNTING OF FINISHED PRODUCTS AND AUTOMATED SYSTEM OF ACCOUNTING OF PRODUCTION COSTS

Zhabina Y.Y., Undergraduate Student of 3th Year
Oryol State University of Economics and Trade
302028 Oryol, Oktyabrskaya Str., 12

The article reveals the order of reflection of operations in accounting of production costs in the finished product. An automated system of accounting of production costs. Conclusions regarding the reflection of synthetic and analytical accounting of expenses.

Keywords: production costs, automation costs, synthetic cost accounting, accounts.

УДК 519.688
ББК 65.054

**МИНИМИЗАЦИЯ РИСКОВ ИНВЕСТИРОВАНИЯ
В АКЦИИ ПРИ ПОМОЩИ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ
ИХ КОТИРОВОК (НА ПРИМЕРЕ АКЦИЙ ПАО
«МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ
КОМБИНАТ»)**

**Закирова О.В., к.э.н., доцент
Вострикова А.С., студент 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент О.В. Закирова
Электронный адрес: annavostrikova7@gmail.com
Поволжский государственный технологический
университет, 424000, г. Йошкар-Ола, пл. Ленина, 3**

В статье исследуется возможность прогнозирования котировок акций для минимизации неопределенностей и рисков, связанных с инвестированием в акции. Для исследования используется модель Moving Average и котировки акций ПАО «Магнитогорский металлургический комбинат» (ММК).

Ключевые слова: ценные бумаги, инвестиции, акции, котировки, прогнозирование, скользящее среднее, инвестиционный риск.

Сегодня фондовый рынок является индикатором состояния экономики страны, механизмом перераспределения свободных денежных средств и привлечения инвестиций в экономику. В этих условиях прогнозирование динамики рынка ценных бумаг и управление рисками, связанными с инвестированием в ценные бумаги, приобретает важное хозяйственное значение.

Скользящее среднее или просто МА (Moving Average), является среднеарифметическим ценового ряда [4]. Общая формула скользящего среднего следующая:

$$MA_i(n) = \frac{1}{n} * \sum_{i=1}^n X_i$$

где $MA_i(n)$ – скользящее среднее;

n - период усреднения;

X_i – значение цены акции.

Для прогнозирования цены акции ММК на неделю вперед воспользуемся данной формулой. Расчет прогнозных значений проведем в редакторе электронных таблиц Excel. В качестве исходных данных для прогноза будут использованы котировки акций по цене закрытия с 24 июля 2017 г. по 24 октября 2017 г.

График стоимости акций ММК за исследуемый промежуток времени представлен на рисунке 1.

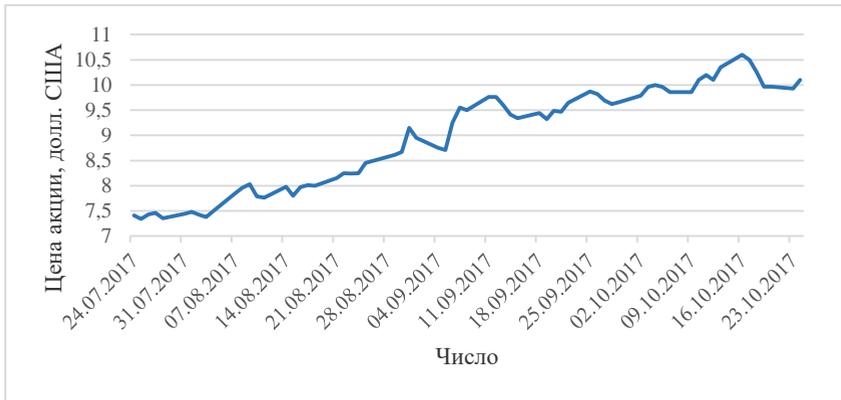


Рис. 1. Котировки акций ММК с 24 июля 2017 г. по 24 октября 2017 г.

Использование слишком большого периода усреднения n в модели $MA(n)$ приводит к искажению данных, в результате чего теряется четкость прогноза. Использование для усреднения слишком непродолжительного периода добавляет в прогноз больше шумовой компоненты. Как правило, период усреднения подбирается эмпирическим путем на исторических данных [3].

Построим скользящее среднее с ориентировкой на среднее значение цены за неделю, за период усреднения примем 7 дней.

В колонке С при помощи формулы Excel СРЗНАЧ для значений цены на каждое число исследуемого промежутка рассчитаны значения скользящего среднего с периодом усреднения 7 (рис. 2).

	A	B	C
1	Date	Close	MA (7)
2	24.07.2017	7,41	
3	25.07.2017	7,34	
4	26.07.2017	7,43	
5	27.07.2017	7,46	
6	28.07.2017	7,35	
7	31.07.2017	7,44	
8	01.08.2017	7,48	7,416
9	02.08.2017	7,42	7,417
10	03.08.2017	7,38	7,423

Рис. 2. Расчет значений скользящего среднего формулой СРЗНАЧ

После расчета скользящего среднего построим прогноз на неделю вперед. Прогноз цены в следующем периоде будет равен значению скользящего среднего в предыдущем периоде. От новых прогнозных данных стоимости акции рассчитывается следующее скользящее среднее. Выделенная область – это область прогнозов (рис. 3).

64	19.10.2017	9,97	10,281
65	20.10.2017	9,97	10,249
66	23.10.2017	9,93	10,224
67	24.10.2017	10,1	10,189
68	25.10.2017	10,19	10,130
69	26.10.2017	10,13	10,077
70	27.10.2017	10,08	10,052
71	28.10.2017	10,05	10,064
72	29.10.2017	10,06	10,077
73	30.10.2017	10,08	10,098
74	31.10.2017	10,10	10,098

Рис. 3. Расчет прогнозных значений цены на акции ММК на неделю вперед

Построим прогнозные значения по скользящему среднему для акций ММК на неделю вперед. На рисунке 4 представлен график и прогнозные значения акции.

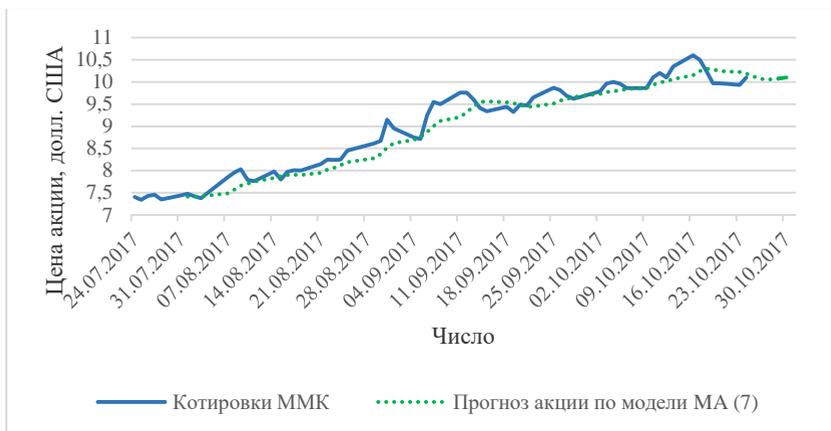


Рис. 4. Прогнозные значения по скользящему среднему для акций MMK на неделю вперед

Таким образом, использование модели МА для прогнозирования временных рядов и в частности цены акций достаточно эффективно. Скользящее среднее относится к линейным методам прогнозирования и поэтому наибольший эффект достигается при использовании на низковолатильных акциях, какими являются акции ПАО «Магнитогорский металлургический комбинат». При использовании данных моделей для прогнозирования цен на акции с сильными ценовыми колебаниями увеличивается вероятность ошибки.

Обладая примерной информацией о состоянии фондового рынка и стоимости ценных бумаг на перспективу, можно увереннее и с наибольшей точностью проводить управление инвестиционным портфелем.

Список литературы

1. Алгоритм скользящего среднего. Режим доступа: <https://habrahabr.ru/post/134375/> - 24.10.2017.
2. Инструменты для инвесторов. Режим доступа: http://www.mmk.ru/for_investor/shares/index.php - 24.10.2017.
3. Прогнозирование цены акций на фондовом рынке с помощью модели. Режим доступа: <http://www.beintrend.ru/2010-08-30-09-47-33> - 24.10.2017

4. Простое скользящее среднее. Режим доступа:
<http://evotrade.ru/skolzyashhie-srednie-moving-averages> -
24.10.2017.

5. Технический анализ фондового рынка. Режим доступа:
<http://stocktrainer.ru/technical-analize-na-fondovom-rynke/> -
24.10.2017.

**SHARE PRICE FORECASTING AS A WAY TO MINIMIZE
INVESTMENT RISKS (ON THE EXAMPLE
OF MAGNITOGORSK IRON AND STEEL WORKS SHARES)**

Zakirova O.V., Ph.D., Associate Professor

Vostrikova A.S., Student of 4th Year

Volga State University of Technology,
424000 Yoshkar-Ola, Lenin Square, 3

This article explores the possibility of forecasting stock prices as a way to minimize uncertainties and risks associated with investing in shares. The Moving Average model and the Magnitogorsk Iron and Steel Works (MMK) shares will be used for the study.

Keywords: securities, investments, shares, quotations, forecasting, Moving Average, investment risk.

**УДК 336.41
ББК 65.38**

**ДИВЕРСИФИКАЦИЯ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ
КАК МЕТОД СТРАХОВАНИЯ БАНКОВСКИХ РИСКОВ
НА ПРИМЕРЕ ПАО «ВТБ»**

Закирова О.В., к.э.н., доцент

Никитина Е.В., студентка 1 курса магистратуры

Электронный адрес: katusha_nikitina1996@mail.ru

**Поволжский государственный технологический
университет, 424000, г. Йошкар-Ола, пл. Ленина, 3**

Статья посвящена раскрытию сущности страхования банковских рисков в целом и различным методам, посредством

которых кредитная организация борется с данными рисками. Наиболее пристальное внимание отведено на раскрытие метода диверсификации кредитных рисков, а именно диверсификации кредитного портфеля. Наибольший риск у каждого коммерческого банка – риск увеличения просроченной задолженности и невыплаты ссуд, поэтому диверсификация кредитного портфеля, как метод страхования банковского риска очень актуален на сегодняшний день.

Ключевые слова: банковский риск, страхование, диверсификация банковских рисков, кредитный портфель, диверсификация кредитного портфеля, резервы.

На современном этапе динамичного развития Российской банковской системы абсолютно все коммерческие банки сталкиваются с различными типами (видами) рисков. Как и любое другое событие, риск в деятельности коммерческих банков наступает по определенному ряду причин. В первую очередь, выделяют внешние и внутренние причины возникновения рискованных ситуаций. К внешним причинам банковского риска относят события, которые не имеют прямой связи с деятельностью самой кредитно-финансовой организации (экономическое, политическое, военное положение страны в целом). А внутренние причины банковских рисков, наоборот полностью зависят от эффективности деятельности того или иного коммерческого банка. К подобным причинам можно отнести потерю ликвидности банка; неустойчивая ситуация в области кредитных ставок; снижение доходности банковской деятельности и др.

Для стабильного и эффективного функционирования, каждому коммерческому банку необходимо правильно выстроить систему управления своими финансовыми рисками. Наиболее востребованным инструментом управления банковскими рисками является страхование. Поэтому, с уверенностью можно утверждать, что на сегодняшний день развитие страхования банковских рисков является актуальной проблемой в банковском секторе.

Под страхованием банковских рисков понимается защита кредитных и финансовых институтов банковского сектора от противозаконных действий сотрудников банка и третьих лиц, которые приводят к формированию убытков кредитной организации.

Наиболее популярные и эффективные методы страхования банковских рисков представлены на рисунке 1.



Рис. 1. Основные методы страхования банковских рисков

На современном этапе развития банковского сектора, именно метод диверсификации рисков является эффективным и менее затратным страхованием банковских рисков. Данный метод заключается в распределении капитала между несвязанными объектами вложений.

В российской практике существует несколько форм диверсификации банковских рисков (рисунок 2).



Рис. 2. Основные формы диверсификации банковских рисков

Несмотря на то, что существует большое количество различных форм диверсификации банковских рисков, каждая кредитная организация выбирает для себя одно или пару основных направлений диверсификации банковских рисков.

Ввиду того, что курс валюты нестабилен и динамику его изменения тяжело предугадать на длительный период, методы диверсификации (распределения) валютного портфеля и диверсификации портфеля инвестиций является менее востребованным в большинстве коммерческих банков. Программа фактического финансирования применяется в немногих коммерческих банках Российской Федерации (РФ), так как не каждая кредитная организация обладает достаточным объемом финансовых ресурсов для проведения подобных мероприятий.

Поскольку основным и наиболее опасным риском для любого коммерческого банка является невозврат денежных средств заемщиком. В связи с этим, Основным методом регулирования кредитных операций банка и снижения данного вида риска является диверсификация кредитного портфеля.

Основные способы диверсификации кредитного портфеля наглядно представлены на рисунке 3.

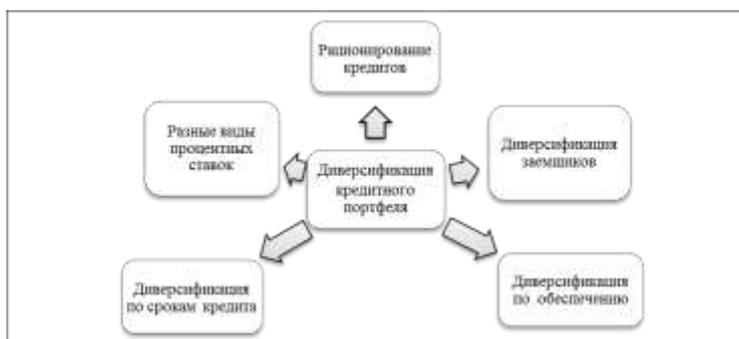


Рис. 3. Основные способы диверсификации кредитного портфеля

Рассмотрим каждый из методов диверсификации кредитного портфеля наиболее детально.

1. Рационалирование кредитов. Рационалирование кредитов предполагает установление жестких или гибких лимитов по суммам, срокам кредитования, видам процентных ставок и прочим условиям выдачи кредитов;

2. Диверсификация заемщиков представляет собой процедуру установление лимитов в зависимости от их финансового положения. Коммерческий банк (кредитная организация) устанавливается лимиты по размерам предоставляемых ссуд для каждой группы заемщиков. (Например: 1) физические лица группируются по финансовому состоянию, а также социальному положению; 2) юридические лица группируются (объединяются) по отраслям хозяйственной деятельности;

3. Диверсификация по обеспечению. Обеспечение по кредитам повышает вероятность его возврата. Все кредиты делят на обеспеченные, недостаточно обеспеченные и необеспеченные. Обеспеченным кредитом считается тот, при котором определенный товар, на покупку которого берется ссуда, остается собственностью банка до момента полного погашения займа. Недостаточно обеспеченной ссудой является кредит, при которой залог не соответствует всем требованиям, предъявляемым банком. Необеспеченная ссуда, это вид кредита, который оформляется без залога товара или имущества. Чем больше обеспеченных кредитов, выдаваемых банком, тем ниже его риски. Снизить риски можно, сделав обеспечение обязательным на определенный срок.

4. Применение разных видов начисления процентных ставок по ссудам. Размер процента по кредиту может быть как фиксированным в независимости от категории заемщика, так плавающим (изменяющимся). Разработка индивидуальных кредитных ставок для каждого из заемщиков в значительной мере позволит банку снизить риск неплаты задолженности (например: существует возможность предложить клиенту с плохой кредитной историей высокую ставку, чтобы оправдать риск).

5. Срок кредитования также существенно влияет на уровень риска невозврата кредита, особенно в период экономических кризисов. Именно в кризисный период снижается платежеспособность заемщиков всех категорий. Риск по краткосрочному кредиту меньше, но и прибыль, которую банк может получить в качестве процента, тоже ниже.

Для более полного понимания применения такого метода страхования банковских рисков, как диверсификация кредитного

портфеля рассмотрим его применение в определенном коммерческом банке – ПАО «ВТБ».

Банк ВТБ – российский коммерческий банк с государственным участием. Основным акционером банка ВТБ является Правительство РФ, которому в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом принадлежит 60,9 % акционерного капитала Группы. Остальные акции распределены между владельцами GDR и миноритарными акционерами – физическими и юридическими лицами. Второй по величине активов банк страны и первый по размеру уставного капитала. Головной офис банка находится в Москве, зарегистрирован банк в Санкт-Петербурге [3].

ПАО «ВТБ» очень эффективно управляет кредитным риском (страхует свою деятельность от возникновения непредвиденных рисков ситуаций) посредством выявления и оценки риска до проведения кредитных операций, путем установления лимитов риска, структурирования сделок, мониторинга контроля уровня риска.

Принятие рисков – важная и неотъемлемая черта бизнеса группы ВТБ, поэтому управление рисками рассматривается в числе ключевых контрольно-управленческих функций.

К наиболее значимым рискам, принимаемым группой ВТБ, относятся:

- кредитный риск,
- рыночный риск,
- операционный риск [3].

С целью страхования деятельности банка от возникновения кредитного риска и от части операционного и рыночного рисков ПАО «ВТБ» применяются нижеследующие способы диверсификации кредитного портфеля.

Рационирование кредитов. Банком устанавливаются лимиты по суммам, срокам кредитования, видам процентных ставок и прочим условиям выдачи различных видов ссуд. Примеры рационализации кредитов ПАО «ВТБ» представлены в таблице 1.

Таблица 1

Примеры рационалирования кредитов ПАО «ВТБ»

Кредит	Сумма	Срок кредитования	Процентные ставки
Потребительские кредиты на любые нужды	До 3000 тыс.руб	До 5 лет	Рассчитывается в каждом отдельном случае, от 12,9%
Ипотека	От 100 тыс.руб до 5 млн руб.	До 30 лет	Рассчитывается в каждом отдельном случае От 9,5%
Кредиты малому бизнесу и ИП	Определяется с учетом финансового состояния заемщика	От 1 года до 10 лет	Зависит от срока кредитования и структуры обеспечения

Из приведенной таблицы отчетливо видно, что условия каждого кредита индивидуальны и зависят от финансового положения заемщика – юридического лица, дохода физического лица, сроков кредитования, суммы кредита и т.д.

Все условия выдачи кредитов опубликованы на официальном сайте ПАО «ВТБ» и доступны для ознакомления.

Диверсификация заемщиков. Обязательной оценке подлежат факторы риска, связанные с финансовым состоянием заемщика, структурой собственности и его деловой репутацией, кредитной историей и т.д. При осуществлении программ кредитования и инвестирования приоритет отдается следующим клиентам: держателям зарплатных карт ПАО «ВТБ» (их доход виден банку из официальных выписок по счету) и сотрудникам государственных учреждений (их место работы и заработная плата стабильна). Остальные категории клиентов являются наиболее рискованными, поскольку их доход не виден сотрудникам банка, поэтому для них предусмотрены повышенные %-е ставки по кредитам.

Диверсификация по обеспечению. Банком применяются различные способы обеспечения исполнения обязательств заемщиками. Банк принимает различные виды обеспечения (товарно-материальные ценности, оборудование, транспортные средства, недвижимое имущество, банковские и муниципальные гарантии

и т.д.). Для улучшения обеспечения кредитов Банк требует страховать имущество, являющееся предметом залога.

Применение разных видов и способов начисления процентных ставок по кредитам. Минимальный порог процентных ставок в ПАО «ВТБ» устанавливаются в зависимости от ставки рефинансирования, что позволяет быстро реагировать на экономическую ситуацию. Конкретный размер процентной ставки по кредиту определяется индивидуально, в зависимости от следующих условий: сумма кредита, срок кредитования, финансовое положение заемщика – юридического лица, среднемесячного дохода заемщика- физического лица, структуры обеспечения, наличия гарантий или поручительства.

Для снижения кредитного риска ПАО «ВТБ» создает резервы.

Динамика резервов ПАО «ВТБ» по ссудной задолженности за 2014- 2016 гг. представлена в таблице 2.

Таблица 2

Динамика резервов ПАО «ВТБ» по ссудной задолженности в 2014-2016 гг.

Показатели	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Темп роста 2016/2014, (%)
Сформированные резервы по ссудам, ссудной и приравненной к ней задолженности, млн руб.	269 780	259 041	238 772	88,51
Доля резервов в ссудной задолженности, %	81,39	74,07	71,83	88,21

В 2016 году по сравнению с 2014 годом сформированные резервы по ссудам, ссудной и приравненной к ней задолженности снизились на 31008 млн руб. или на 11,49%. Доля резервов в ссудной задолженности так же снизилась с 81,34% до 71,83%, т.е. на 9,62%. Снижение резервов свидетельствует о снижении кредитного риска.

Таким образом, ПАО «ВТБ» для снижения кредитного риска использует такие способы диверсификации кредитов как рационарование кредитов, диверсификация заемщиков, диверсификация по обеспечению, диверсификация процентных ставок.

В заключение хотелось бы отметить, что в настоящее время коммерческим банкам приходится сталкиваться с рядом сложностей, поэтому им необходимо постоянно находиться в динамичном развитии и развивать систему управления и страхования банковских рисков.

С одной стороны, банку необходимо расширять свою деятельность или хотя бы держаться на прежних уровнях, а с другой стороны кредитным организациям не стоит забывать про возможность наступления риска. Поэтому всем кредитно-финансовым организациям стоит научиться эффективно совмещать как страхование банковских рисков, так и расширение своих возможностей на рынке банковских услуг.

Список литературы

1. Батаев А.В. Анализ тенденций в банковском секторе России и мире // Финансовые решения 21 века: теория и практика. Сборник научных трудов 16-й Международной научно-практической конференции Санкт-Петербургского политехнического университета Петра Великого 2015. С. 327–336.

2. Кредитная политика российских банков в условиях финансового кризиса: перспективы и возможности. Бурда Е.А., Родный М.П., Никонец О.Е. // Инновации в формировании стратегического вектора развития фундаментальных и прикладных научных исследований сборник научных статей по итогам международной научно-практической конференции Санкт-Петербургского Института Проектного Менеджмента, 2015. С. 139–145.

3. Жахов Н.В. Концептуальный анализ современных моделей государственного регулирования национальных экономик // Молодой ученый. 2011. № 2–1. С. 109–112.

4. Мартышенко Н.С., Мартышенко С.Н. Технологии повышения качества данных в анкетном опросе // Практический маркетинг. 2008. №1. С. 8–13.

5. Суслов С.А., Генералов И.Г. Определение конкурентоспособности на национальном уровне // Социально-экономические проблемы развития малых муниципальных образований. Научное издание. Материалы международной научной конференции. 2014. С. 130–134.

6. Интернет-банкинг: преимущества и недостатки. Кудрявцева О.П., Закирова О.В. // Инженерные кадры – будущее инновационной экономики России. Материалы Всероссийской студенческой конференции: в 8 частях. 2015. С. 66–68.

**DIVERSIFICATION OF THE LOAN PORTFOLIO
AS THE METHOD OF INSURANCE OF BANK RISKS
ON THE EXAMPLE OF PJSC VTB**

Zakirova O.V., Ph.D., Associate Professor

Nikitina E.V., Student of 1st Year of Magistracy

Volga Region State Technological University,
424000, Yoshkar-Ola, Lenin Square, 3

Article is devoted to disclosure of an entity of insurance of banking risks in general and to different methods by means of which the credit institution fights dataful risks. The most prestolny attention is paid on disclosure of a method of diversification of credit risks, namely diversifications of the loan portfolio. The greatest risk at each commercial bank – risk of increase in arrears and nonpayment of loans therefore diversification of the loan portfolio as a method of insurance of banking risk it is very relevant today.

Keywords: banking risk, insurance, diversification of banking risks, loan portfolio, diversification of the loan portfolio, reserves.

УДК 330.16
ББК 65.011

**ВЛИЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ
НА ПРОДОВОЛЬСТВЕННУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ
РЕГИОНА НА ПРИМЕРЕ МОЛОЧНОЙ ОТРАСЛИ
КАЛИНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ**

Зорина А.И., магистрант 1 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Н.Г. Дупленко
Электронный адрес: archeage1p@mail.ru
Балтийский федеральный университет имени И. Канта,
236041 г. Калининград, ул. А. Невского, 14

В статье рассматривается вопрос развития молочной отрасли региона в условиях экономических санкций. Исследование проведено на примере Калининградской области. Автором сделан вывод о том, что после введения экономических санкций в Калининградской области снижения уровня продовольственной безопасности не произошло.

Ключевые слова: Калининградская область, молочная отрасль, продовольственная безопасность, продуктовое эмбарго, экономические санкции.

Ситуацию в молочной промышленности Калининградской области в последние годы перед введением экономических санкций можно охарактеризовать как крайне неблагоприятную. По словам министра сельского хозяйства Калининградской области Владимира Зарудного, падение производства молока наблюдалось по всей стране, калининградские сельскохозяйственные предприятия не были исключением. Хозяйства и сельхозпредприятия региона в 2013 году произвели менее 180 тысяч тонн молока [6, с. 13].

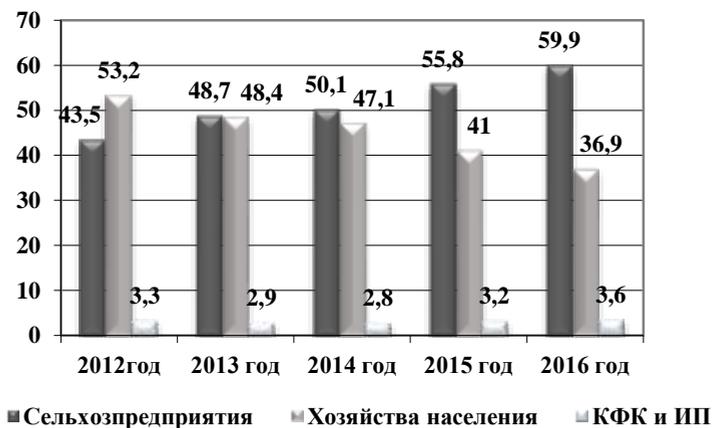
Если рассматривать статистические показатели на конец 2013 года, то надой на одну корову в сельскохозяйственных организациях едва превышал 5 тысяч килограммов. В данный период молочная отрасль испытывала множество трудностей, связанных со сменой поколения специалистов, технологий, снижения и деградации поголовья скота. В 2013 году в регионе действовало 52 молочных хозяйства, лишь на нескольких из них наблюдалось улучшение показателей. Из 13 районов лишь 3 показывали прибавку производства молока, во всех остальных оно снижалось.

В 2013 году 40 процентов всей молочной продукции на рынке Калининградской области приходилось на импорт, около 30 процентов – на молоко длительных сроков хранения крупных российских холдингов. Таким образом, на калининградских производителей приходилось лишь около 30 процентов местного рынка.

В этот сложный период правительство Калининградской области приняло трехлетнюю «молочную программу», которая называлась «Целевая Программа Калининградской области «Развитие молочного скотоводства в Калининградской области на 2014-2016 годы». Принятие и реализация данной программы оказали значительное влияние на развитие молочного скотоводства в санкционный период.

Для реализации целевой областной программы из бюджета Калининградской области было выделено более 200 миллионов рублей. Программа содействовала внедрению современных технологий содержания и кормления животных, что способствовало повышению их продуктивности. В 2015 году бюджетные деньги были использованы на возмещение части затрат сельхозпроизводителей на строительство, реконструкцию и модернизацию молочных комплексов и ферм, а также приобретение машин и оборудования для молочного скотоводства.

Изменение структуры производства молока по категориям хозяйств в Калининградской области представлена на рисунке.



Структура производства молока в Калининградской области [5]

Структура представлена в процентах от общего объема производства в хозяйствах разных категорий. Как видим, доля производства молока крестьянско-фермерских хозяйств в Калининградской области очень незначительна, а доля производства молока крупными предприятиями за последние пять лет увеличилась с 43,5 до 59,5 процента.

В Калининградской области производство молочных продуктов значительно опережает рост производства натурального сырого молока. Данный факт особенно заметен для молокоемких видов мясомолочной промышленности. Так, за период с 2014 по 2016 год производство сыра и сырных продуктов в натуральном исчислении выросло на 25,7 процента, масла сливочного – на 5,9 процента, цельномолочной продукции – на 1,4 процента [7].

Министерство сельского хозяйства Калининградской области отмечает рост в молочной отрасли по разным направлениям. Если сравнивать такой показатель как поголовье молочного скота, то он во всех категориях хозяйств составил около 70 тысяч на конец 2016 года, по сравнению с 2015 годом он вырос на 4,7 процента. В это же время в среднем по России численность коров снизилась на 2,1 процента.

Кроме того, Калининградская область находится в числе тех немногих регионов в стране, где отмечается увеличение валового

производства молока. В 2016 году произведено более 86,5 тысячи тонн молока, что почти на 3 процента выше уровня прошлых лет. В 2015 году, по данным регионального министерства сельского хозяйства, валовый надой молока составил 84 тысячи тонн.

Огромное внимание в Калининградской области в молочном животноводстве в период после введения санкций уделяется состоянию племенного дела, которое активно развивается в области. Сельхозпроизводители из Рязанской области и Республики Башкортостан приобрели высокопродуктивный молочный скот, выращиваемый в регионе. Продажу в другие регионы России племенного скота начал в 2016 году комплекс по выращиванию молодняка крупного рогатого скота «Племенное хозяйство «Высокое» группы компаний «Залесское молоко» [4, с. 38]. Животноводческие комплексы агрохолдинга по итогам прошлого года показали самый высокий по области результат – надой на корову составил около 9,5 тысячи килограммов, что на 45 процентов больше среднероссийских показателей. По России этот показатель в крупных и средних сельскохозяйственных организациях составил около 5,7 тысяч килограммов в год.

Можно сделать вывод о том, что в Калининградской области молочная промышленность развивается достаточно быстрыми темпами после внедрение экономических санкций. В 2016 году общее стадо молочных коров выросло на 1700 голов, превысив 15 тысяч. Использование современных технологий содержания животных, качественная кормовая база и разведение высокопродуктивных пород коров позволили увеличить надой на одну корову. В среднем по области он на 3,5 кг больше, чем в 2015 году [2, с. 138].

Структура производственных мощностей в Калининградской области по видам молока и молочной продукции характеризуется тем, что, большая часть приходится на цельномолочную продукцию, производство сливочного масла на втором месте, и чуть более 10 процентов занимают производственные мощности по производству сыра.

В настоящее время местный рынок молочной продукции представляют такие организации, как АО «Молоко», ГК «Гусевмолоко», ООО «Залесское молоко». Всего в регионе насчиты-

вается около 16 крупных и средних производственных организаций, выпускающих и реализующий продукцию молочной промышленности на местном рынке [3, с. 149]. В эту группу компаний входит и ГК «Витако», которая прочно заняла нишу плавленных сыров и сырсодержащих продуктов. Также в последнее время все чаще стали появляться на прилавках магазинов продукты, произведенные крестьянско-фермерскими хозяйствами Калининградской области, яркий пример тому - отдельные прилавки в супермаркетах «Виктория» с продукцией, выпускаемой КФК Тасалиев. Это молоко, кефир, сметана, ряженка и несколько видов сыров, включая полутвердые.

Начала выпуск новых видов твердых сыров и компания ООО «Гусевмолоко». В настоящее время предприятие выпускает два вида сыра – «Голландский» и «Российский». В 2015–2016 годах было выпущено 166 тонн твердого сыра, мощности завода позволяют увеличить производство сыров до 500 тонн в год. Всего завод в Гусеве производит более 90 наименований молочной продукции, в том числе молоко, кисломолочные продукты, йогурты, творог, сыр [1, с. 12].

Из всего сказанного можно сделать вывод, что санкционная политика не оказала негативного воздействия на продовольственную безопасность Калининградской области в части обеспечения населения молоком и молочными продуктами. За 2014-2016 годы наблюдается положительная тенденция в увеличении численности стада коров и валового надоя молока. Продукция калининградских производителей молочной продукции составляет на местном рынке уже около 50 процентов при учете реализации как в крупных сетевых магазинах, так и небольших продуктовых лавках. Таким образом, наблюдается тенденция повышения уровня продовольственной безопасности региона.

Список литературы

1. Актуальные экономические исследования калининградских вузов : Сборник научных трудов / Союз землячеств приморских регионов; Балтийский федеральный университет им. И. Канта, Институт экономики и менеджмента. Казань: Издательство «Бук». 2017. Том Выпуск 1. 266 с.

2. Бакунович Г.В., Шогенов Т.А. Особенности формирования и регулирования регионального продовольственного рынка (на материалах Калининградской области) // Известия Санкт-Петербургского государственного аграрного университета. 2015. № 38. С. 133–139.

3. Дуепенко Н.Г., Дрок Т.Е. Влияние экономических санкций на предпринимательскую активность в приграничном регионе на примере Калининградской области // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2016. Т. 5. № 4 (17). С. 148–151.

4. Дуепенко Н.Г., Жучкова А.Г. Разработка механизма реализации политики импортозамещения в регионе / В сборнике: Инновационное развитие российской экономики IX Международная научно-практическая конференция. Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова; Российский гуманитарный научный фонд. 2016. С. 36–39.

5. Калининградская область в цифрах. 2016: Краткий статистический сборник. Калининград: Калининградстат. 2016. 137 с.

6. Милосердов В.В. Санкции, эмбарго продовольствия, импортзамещение // Экономика сельского хозяйства России. 2014. № 11. С. 13–20.

7. Сайт «Milknews – Новости молочного рынка». 2017. Режим доступа: <http://milknews.ru/> (дата обращения: 12.03.2017).

THE IMPACT OF ECONOMIC SANCTIONS ON FOOD SECURITY IN THE REGION ON THE EXAMPLE OF THE DAIRY INDUSTRY IN KALININGRAD REGION

Zorina A.I., Undergraduate Student of 1st Year

Immanuel Kant Baltic Federal University,
236041 Kaliningrad, Aleksandra Nevskogo Str., 14

The article discusses the development of the dairy industry in the border region in terms of economic sanctions. The study was conducted on the example of Kaliningrad region. The author concluded that after the imposition of economic sanctions in the Kaliningrad region the dairy industry began to develop quite rapidly.

Keywords: Kaliningrad oblast, dairy industry, food safety, food embargo, economic sanctions.

УДК 314.42/332.1
ББК 60.7/65.04

ПОТЕРИ НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ НАСЕЛЕНИЯ ПЕРМСКОГО КРАЯ ОТ ВНЕШНИХ ПРИЧИН СМЕРТНОСТИ

**Зубарев Н.Ю., ассистент кафедры государственного
и муниципального управления
Электронный адрес: nu_zubarev@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15**

В статье рассмотрена проблема смертности населения Пермского края от внешних причин. Предложен авторский подход к оценке потерь налога на доходы физических лиц (НДФЛ) и производится расчёт потерь в результате смертности населения в Пермском крае в 2015 году в разрезе половозрастных групп по классу внешних причин смерти. Потери налога на доходы физических лиц в результате смертности лиц обоих полов за 2015 год составили – 1 444 691,93 тыс. руб., в том числе потери от смертности населения мужского пола - 1 197 160,07 тыс. руб. и женского пола – 247 531,86 тыс. руб. Существенные потери сконцентрированы в возрастных группах, входящих в интервал 25-44 лет (956 814,45 тыс. руб.), что сопоставимо с 66% общих потерь.

Ключевые слова: оценка экономических потерь, смертность, внешние причины смертности, налоговые потери, НДФЛ.

Смертность населения «создает» множество экономических и социальных потерь. В Российской Федерации проблема высокой смертности населения остается актуальной уже многие годы. В последние несколько лет уровень смертности снижался,

при этом оставаясь достаточно высоким по сравнению с ведущими европейскими странами. Причём для России структура распределения смертной выглядит специфично, поскольку значимая доля всех смертей приходится на внешние причины. «Внешние причины смерти» - класс международной классификации болезней и причин смерти, к которому принято относить транспортные несчастные случаи, случайные отравления, самоубийства, убийства, утопления, смерть от отравления алкоголем и так далее.

Смертность от внешних причин – та проблема, которую органы власти должны решать в первую очередь. Но для разработки и принятия управленческого решения необходимы точные данные, характеризующие масштаб потерь.

В настоящей статье предложен метод оценки потерь налога на доход физических лиц (далее – НДФЛ) от смертности населения, который может быть использован в деятельности региональных органов власти при формировании проекта бюджета, при разработке государственных программ и генерации управленческих решений.

Как правило, экономические потери от смертности учитывают в контексте потерь производственного потенциала. При этом при меньшее количество методик и подходов оценивают налоговые потери. Хотя по своей природе потери налогов являются следствием потерь производственного потенциала.

В данной статье предложен авторский подход к оценке потерь НДФЛ от смертности. Подход использует показатель «потерянные годы потенциальной жизни» (далее – ППЖ) [2].

Расчёты в статье произведены на статистических материалах Пермского края за 2015 год.

Под экономическими потерями, в данной статье, понимаются любые потери экономической системы, связанные с преждевременной смертностью, поэтому потери налогов, также, являются их частью.

Потери были рассчитаны для населения в возрасте экономической активности, то есть от 15 до 72 лет. Поскольку именно данная категория населения формирует производственную силу региональной экономики. Потери оценивались отдельно по пятигодовым половозрастным группам за период равный 1 году.

Причины смерти, входящие в группу «внешние причины» были взяты в соответствии с Международной статистической классификацией болезней и причин смертности, 10-го перемотра, принятой 43-й Всемирной Ассамблеей Здравоохранения (далее – МКБ-Х).

Все расчёт производились на основе данных официального статистического учёта Российской Федерации.

Потери НДФЛ рассчитывались в разрезе настоящего и будущего временных периодов (период потенциальных лет потеряно жизни).

Экономические потери по НДФЛ рассчитываются как произведение численности умерших в возрасте 15 лет и старше, на величину заработной платы в расчёте на 1 занятого за 12 месяцев отчётного года, скорректированной на уровень занятости соответствующей половозрастной группы населения, с учётом усреднения времени смерти в течение года (поправочный коэффициент 0,5), умноженной на долю НДФЛ в региональный бюджет.

Экономические потери, связанные с недополучением НДФЛ за отчётный год рассчитываются по формуле:

$$TL_{x,s,d} = D_{x,s,d} \times \frac{W_{x,s}}{P_{x,s}} \times M \times 12 \times t \times 0,5,$$

где: $TL_{x,s,d}$ – экономические потери от недополучения НДФЛ в результате смертности лиц в отчётном году в возрасте (x) пола (s) по причине смерти (d) в субъекте Российской Федерации в отчётном году; $D_{x,s,d}$ – число умерших в возрастной группе (x) пола (s) по причине смерти (d) в субъекте Российской Федерации в отчётном году; $W_{x,s}$ – численность занятых в возрасте (x) пола (s) в субъекте Российской Федерации в отчётном году; $P_{x,s}$ – численность населения в возрасте (x) пола (s) в субъекте Российской Федерации в отчётном году; M – среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников в субъекте Российской Федерации в отчётном году; 12 – количество месяцев в году; t – доля ставки НДФЛ, зачисляемая в бюджет субъекта Российской Федерации в отчётном году [1]; 0,5 – коэффициент, учитывающий распределение времени смертей в течение года [3].

Экономические потери потенциальных лет потерянной жизни от смертности населения за период возможного дожития рассчитываются по следующей формуле:

$$PYLLT_{x,s,d} = TL_{x,s,d} \times a_x,$$

где: $PYLLT_{x,s,d}$ – экономические потери потенциальных лет потерянной жизни населения за период возможного дожития в возрасте (x) пола (s) по причине смерти (d) в субъекте Российской Федерации в отчётном году; $TL_{x,s,d}$ – экономические потери от недополучения налоговых доходов в региональный бюджет в результате смертности лиц в отчётном году в возрасте (x) пола (s) по причине смерти (d) в субъекте Российской Федерации в отчётном году; a_x – недожитые годы в возрастном интервале (x).

Интегральный показатель экономических потерь представляет обобщённую величину экономических потерь в настоящем и будущем периодах, и рассчитывается по следующей формуле:

$$ETL = TL_{x,s,d} + PYLLT_{x,s,d},$$

где $ETL_{x,s,d}$ – интегральный показатель экономических потерь от смертности лиц в возрасте (x) пола (s) по причине смерти (d) в субъекте Российской Федерации в отчётном году.

Потери НДФЛ в результате смертности населения Пермского края от внешних причин в 2015 году, рассчитанные с использованием предлагаемого подхода рассчитаны в таблицах (табл. 1, 2, 3). Расчёты потерь представлены отдельно для населения мужского и женского пола.

Всего в 2015 году в Пермском крае умерло 13594 мужчин и 6371 женщин, при этом от внешних причин – 2959 мужчин и 770 женщин, соответственно [6].

Величина потерь НДФЛ от смертности населения от внешних причин за 2015 года составила 1 444 691,93 тыс. руб. (табл. 1), что сопоставимо с 5% объёма доходов по НДФЛ краевого бюджета (28 090 700 тыс. руб.) [4]. Потери среди населения муж-

ского пола составили 1 197 160,07 тыс. руб. (83% от общей величины), среди женского пола – 247 531,86 тыс. руб. (17% от общей величины).

Существенные потери сконцентрированы в возрастных группах, входящих в интервал 25–44 лет. На них приходится 66% (956 814,45 тыс. руб.).

При этом потери налога на доходы физических лиц среди мужчин сконцентрированы в возрастных группах, входящих в интервал 25–39 лет (табл. 2). На них приходится почти 53% (631 250,04 тыс. руб.).

Основные потери налога на доходы физических лиц среди населения женского пола сконцентрированы в возрастных группах, входящих в интервал 25–44 лет (табл. 3). На них приходится 65% (161 192,48 тыс. руб.).

Как мы могли убедиться, потери НДФЛ в результате смертности населения Пермского края от внешних причин представляет серьёзную проблему, наносящую значимый экономический и бюджетный ущерб региону.

Региональным органам власти необходимо разработать и усилить меры, направленные на предотвращение и/или снижение смертности от внешних причин.

Таблица 1

**Потери НДФЛ от смертности населения обоих полов от внешних причин за 2015 год
в Пермском крае, тыс. руб.**

Класс причин смерти	Всего	15-19 лет	20-24 года	25-29 лет	30-34 лет	35-39 лет	40-44 лет	45-49 лет	50-54 лет	55-59 лет	60-72 лет
Внешние причины (Травмы, отравления и некоторые другие последствия воздействия внешних факторов)	1 444 691,93	4 527,43	88 198,41	259 991,03	238 920,49	255 803,37	202 171,56	154 775,45	145 631,29	79 925,09	14 747,81

Источник: составлено автором с использованием данных Росстата [5] и Пермьстата [6].

Таблица 2

**Потери НДФЛ от смертности населения мужского пола от внешних причин за 2015 год
в Пермском крае, тыс. руб.**

Класс причин смерти	Всего	15-19 лет	20-24 года	25-29 лет	30-34 лет	35-39 лет	40-44 лет	45-49 лет	50-54 лет	55-59 лет	60-72 лет
Внешние причины (Травмы, отравления и некоторые другие последствия воздействия внешних факторов)	1 197 160,07	3 686,27	77 637,05	219 124,81	193 906,41	218 218,82	164 443,93	124 180,31	116 254,60	67 755,72	11 952,16

Источник: составлено автором с использованием данных Росстата [5] и Пермьстата [6].

Таблица 3

**Потери НДФЛ от смертности населения женского пола от внешних причин за 2015 год
в Пермском крае, тыс. руб.**

Класс причин смерти	Всего	15-19 лет	20-24 года	25-29 лет	30-34 лет	35-39 лет	40-44 лет	45-49 лет	50-54 лет	55-59 лет	60-72 лет
Внешние причины (Травмы, отравления и некоторые другие последствия воздействия внешних факторов)	247 531,8 6	841,1 6	10 56 1,36	40 86 6,22	45 01 4,08	37 58 4,55	37 72 7,63	30 59 5,15	29 37 6,69	12 16 9,37	2 79 5,65

Источник: составлено автором с использованием данных Росстата [5] и Пермьстата [6].

Список литературы

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 №145-ФЗ (ред. от 30.09.2017).
2. Методические рекомендации по использованию показателя «Потерянные годы потенциальной жизни» для обоснования приоритетных проблем здоровья населения России на федеральном, региональном и муниципальном уровнях. ЦНИИОИЗ, Москва, 2014.
3. «Об утверждении Методологии расчёта экономических потерь от смертности, заболеваемости и инвалидизации населения». Приказ Минэкономразвития России № 192, Минздравсоцразвития России № 323н, Минфина России №45н, Росстата № 113 от 10.04.2012. Режим доступа: www.consultant.ru (дата обращения: 10.10.2017).
4. Официальный сайт Министерства финансов Пермского края. Режим доступа: <https://mfin.permkrai.ru/execution/smeta/consbud/2015/> (дата обращения: 10.10.2017).
5. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации (Росстат). Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography/# (дата обращения: 10.10.2017).
6. Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю (Пермьстат). Режим доступа: <http://www.permstat.gks.ru> (дата обращения: 10.10.2017).

PERSONAL INCOME TAX LOSSES FROM EXTERNAL CAUSES OF MORTALITY IN PERM REGION

Zubarev N.Y., Assistant of the Department of State and Municipal Management

Perm State University,
614990 Perm, Bukireva Str., 15

The article actualize the problem of mortality of the population of Perm region from external causes. The author's approach to the assessment of personal income tax losses is proposed and the calculation of losses as a result of mortality in Perm region in 2015 by different age groups according to the class of external causes of death.

The loss of personal income tax on population in 2015 amounted to 1 444 691.93 thousand rubles, including losses from the death of the male sex – 1,197,160.07 thousand rubles. and female – 247 531.86 thousand rubles. Significant losses are concentrated in the age groups within the interval 25-44 years (956,814.45 thousand rubles.), Which is comparable to 66% of total losses.

Keywords: estimation of economic losses; mortality; external causes of death; tax losses; personal income tax.

УДК 657.1
ББК 65.052

МЕТОДИКА ФОРМИРОВАНИЯ ПОКАЗАТЕЛЕЙ БУХГАЛТЕРСКОГО БАЛАНСА И ОТЧЕТА О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ В СИСТЕМЕ МСФО

Кузнецова О.В., магистрант 2 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Е.А. Боброва
Электронный адрес: bobrova77@bk.ru
Орловский государственный университет экономики
и торговли, 302028 г. Орел, ул. Октябрьская, 12

В статье рассмотрен процесс формирования учетно-аналитической информации, а также представлена последовательность учетного цикла в международном учете. Представлена методика формирования показателей баланса и отчета о финансовых результатах в РСБУ и МСФО.

Ключевые слова: МСФО, финансовый учет, бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах, доходы, расходы.

Учетный цикл в МСФО представляет собой процесс подготовки финансовой отчетности на основе первичных документов

и состоит из семи последовательно выполняемых этапов, или шагов. Периодичность учетного цикла составляет, как правило, один календарный год.

В наиболее общем виде основные этапы формирования учетной информации на зарубежном предприятии можно представить следующим образом (рисунок 1).

Главный регистрационный журнал предназначен для записи в хронологической последовательности всех хозяйственных операций. Главная книга представляет собой регистр синтетического учета, содержащий перечень всех счетов компании. Разработочная таблица служит для составления финансовой отчетности.

Процесс формирования учетно-аналитической информации начинается с составления первичных документов (первый этап).

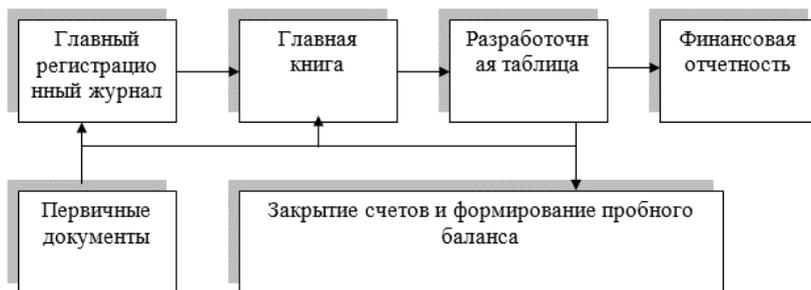


Рис. 1. Последовательность учетного цикла в международном учете

Первичный документ – письменное доказательство того, что хозяйственная операция совершена или разрешение на ее проведение получено.

Финансовому (бухгалтерскому) учету подлежат все операции, которые вызывают изменения в составе имущества и обязательствах фирмы. Эти операции делятся на три группы:

1. Обмен имуществом и обязательствами между фирмой и внешней организацией (операции купли – продажи товарно-материальных ценностей).

2. Внутрифирменные хозяйственные операции, изменяющие состав ресурсов и обязательств данной фирмы (начисление амортизации, отражение обесценивания долгосрочных актив или расходования товарно-материальных запасов при изготовлении продукции).

3. События во внешней социально-экономической среде, находящейся вне контроля со стороны данной фирмы (изменения в рыночной стоимости активов и обязательств фирмы или потери от несчастного случая).

При оформлении бухгалтерских документов действуют определенные правила:

– каждый частный итог подчеркивается одной чертой, а окончательный итог – двумя чертами;

– обозначение денежной единицы проставляется перед первой цифрой числа, за исключением журналов и Главной книги;

– для записи сумм используют запятые (для отделения тысяч) и точки (для отделения десятичных знаков).

Второй этап «Запись хозяйственных операций в Главный регистрационный журнал» предназначен для отражения хозяйственных операций в Фоме, облегчающей их дальнейшую группировку на счетах бухгалтерского учета. В нем запись начинается с даты, далее в графе «Описание» указывают название дебетуемого, и с некоторым отступлением от начала строки, кредитуемого счетов. Ниже помещают краткое описание сущности хозяйственной операции. Если фирма использует номера счетов для их идентификации в Главной книге, то при переносе записей в Главную книгу графе «Справка о проводке» проставляют номер корреспондирующих счетов или «галочку», если номера счетов не используются.

Четвертый этап – подготовка неоткорректированного пробного баланса. Пробный баланс включает в себя счета Главной книги в такой последовательности: активы, пассивы, акционерный капитал и временны счета. Он составляется в конце отчетного периода после внесения всех журнальных записей и их разности в Главную книгу. Пробный баланс предназначен для проверки равенства дебетов и кредитов на конец периода. Если равенство не выполняется, то имеет место бухгалтерская ошибка. Пробный баланс является отправной точкой для дальнейшего внесения корректировочных записей и составления годовой отчетности в целом.

На пятом этапе производятся корректировочные записи

(поправки), которые необходимы для соблюдения принципов финансового учета.

Шестой этап – подготовка скорректированного пробного баланса. Скорректированный пробный баланс является результатом проводки по счетам обычных и корректировочных журнальных записей. Он используется для сверки равенства дебетов и кредитов после внесения поправок.

На седьмом заключительном этапе учетного цикла в международном бухгалтерском учете производится подготовка финансовых отчетов. Финансовая отчетность является основным итогом учетного цикла и составляется на основе скорректированного пробного баланса.

Международный стандарт «Представление финансовой отчетности» (МСБУ-1) был пересмотрен и вступил в силу для финансовой отчетности, охватывающей отчетные периоды. Стандарт представляет необходимые руководства по структуре финансовой отчетности, включая требования к содержанию отчетных форм, раскрытию учетной политики, примечаний и приложений, а также по обязательным требованиям к существенности информации, представлению сравнительной информации и другим актуальным вопросам финансовой отчетности. При составлении финансовой отчетности используются общие правила, которые выражаются в соблюдении принципов финансовых отчетов (рисунок 2).

Статьи активов и обязательств, доходов и расходов не подлежат зачету и отражаются в отчетности отдельными статьями в случаях, когда они являются существенными.

Взаимозачет возможен только в следующих случаях:

- международные стандарты учета и финансовой отчетности разрешают или требуют зачет;
- статьи активов, обязательств, прибылей, убытков, сопутствующих им расходов определяются как несущественные.

Бухгалтерский баланс – это отчетная форма, дающая представление об остатках активов, обязательств, капитала, представлена в типах американского, континентального и британского баланса по выбору организации.

Стандарты МСФО носят рекомендательный характер. Организация, составляющая отчетность по нормам МСФО имеет

право самостоятельно формировать отчетную таблицу с указанием отчетных статей, соблюдая следующие принципы: на титульном листе указывается наименование организации, ее юридический адрес, соответствующие статистические и налоговые коды, период и дата составления; баланс представляет собой отчетную форму, состоящую из 2 частей – активы и пассивы; статьи в активе баланса располагаются по следующим разделам: I. Текущие активы II. Долгосрочные активы.



Рис. 2. Состав информации, содержащейся в финансовой отчетности согласно МСФО 1 «Представление финансовой отчетности»

В пассиве должны быть выделены следующие разделы: III. Текущие обязательства. IV. Долгосрочные обязательства. V. Капитал и резервы; статьи в разделах бухгалтерского баланса отражаются по мере уменьшения ликвидности (способности превращаться в деньги), в балансах отчетная форма составляется в оценке-нетто (за минусом регулирующих статей); составлению бухгалтерского баланса как отчетности предшествует процедура составления пробного баланса (пробный баланс отдаленно напоминает отчетно-сальдовую ведомость), а также производятся корректировки по регулирующим статьям.

Таким образом, пробный баланс представляет собой баланс – брутто, в котором регулирующие статьи должны располагаться сразу после той статьи, которая не является регулирующей.

Сформируем бухгалтерский баланс ООО «Альтаир» за 2016 год в соответствии с требованиями стандарта МСФО 1 «Представление финансовой отчетности» (таблица).

**Бухгалтерский баланс ООО «Альтаир» за 2016 год
в соответствии с МСФО 1 «Представление финансовой
отчетности»**

Статья бухгалтерского баланса	Примечания	№ счетов	Сумма, руб.
АКТИВ			
I Текущие активы			
Денежные средства		50,51,52	265
Дебиторская задолженность	В оценке нетто	счет 62- счет 63	632
Прочие оборотные активы		Счет 60, 71, 73, 76	34323
Итого по разделу I		-	35220
II Внеоборотные активы			
Доходные вложения в материальные ценности	-	03	
Долгосрочные финансовые вложения	-	58	
Отложенные финансовые активы	-	09	
Нематериальные активы	В оценке нетто	04,05	
Основные средства	В оценке нетто	01,02	2877

Окончание табл.

Статья бухгалтерского баланса	Примечания	№ счетов	Сумма, руб.
Незавершенное строительство	-	08 по субсчетам	
Прочие внеоборотные активы	-	-	
Итого по разделу II		-	2877
БАЛАНС			38096
ПАССИВ			
III Текущие обязательства			
Займы и кредиты	-	66	-
Кредиторская задолженность	комплексная	60, 70, 73, 68, 79	22965
Задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов	-	75/2	
Доходы будущих периодов	-	98	
Прочие краткосрочные обязательства	-	76	
Итого по разделу III			22965
IV Долгосрочные обязательства			
Займы и кредиты	-	67	5323
Отложенные налоговые обязательства	-	77	
Итого по разделу IV	-	-	5323
Раздел V Капитал и резервы			
Уставный капитал	-	80	1010
Добавочный капитал	-	82	
Резервный капитал	-	83	
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	-	84	8798
Итого по разделу V			9808
БАЛАНС			38096

Сформированный бухгалтерский баланс ООО «Альтаир» по нормам МСФО несущественно отличается от баланса, сформированного по нормам российской системы бухгалтерского учета, что объясняется отсутствием статей бухгалтерского баланса, имеющих различные подходы к оценке данных элементов финансовой отчетности.

Различие наблюдается в расположении разделов актива и пассива бухгалтерского баланса в стандартах МСФО и стандартов

РСБУ, что свидетельствует о визуальном контроле за соотношением ликвидных активов и текущих обязательств. Согласно МСФО 1 «Представление финансовой отчетности» доходом является приращение экономических выгод в течение отчетного периода, происходящее в форме притока или увеличения активов, или уменьшения обязательств, что выражается в увеличении капитала, не связанного с вкладами участников акционерного капитала.

Из определения следует, что доходы не всегда могут быть связаны с физическим поступлением активов. Например, доходом считается также увеличение стоимости активов в результате переоценки. Таким образом, доходом должны признаваться нерезализованные прибыли, полученные вследствие переоценки рыночных ценных бумаг.

В российской практике впервые понятие дохода, наиболее близкое по смыслу к содержанию Международных стандартов финансовой отчетности, было сформулировано для целей бухгалтерского учета в Концепции бухгалтерского учета в рыночной экономике: доходом признается увеличение экономических выгод в течение отчетного периода или уменьшение кредиторской задолженности, которые приводят к увеличению капитала, отличного от вкладов собственников. Доходы включают выручку от продажи, оплату за услуги, проценты и дивиденды к получению, роялти, арендную плату, а также прочие доходы (поступления от продажи основных средств; нерезализованные прибыли, полученные вследствие переоценки рыночных ценных бумаг, и др.) (п.7.5.).

Кроме того, в определении дохода, приведенном в Принципах МСФО, понятие доход связывается с отчетным периодом: доходом является приращение экономических выгод в течение отчетного периода. В определении дохода ПБУ 9/99 указание на отчетный период отсутствует.

Согласно МСФО 18 для признания, т.е. включения в отчет о финансовых результатах, доходы должны отвечать соответствующему определению и следующим критериям:

– существует вероятность того, что организация получит какие-либо будущие экономические выгоды, обусловленные данным объектом: оценка производится на основе доказательств, существующих на момент составления бухгалтерской отчетности;

- признание дохода происходит одновременно с признанием увеличения активов или уменьшения обязательств;
- принятие решения о включении объекта в отчет о финансовых результатах должно отвечать требованию существенности;
- доходы признаются в отчете о финансовых результатах, когда возникшее увеличение будущих экономических выгодах, связанное с соответствующими активами, или уменьшение обязательств может быть измерено с достаточной степенью надежности.

Расходы в соответствии с МСФО 1 «Представление финансовой отчетности» – это уменьшение экономических выгод в течение отчетного периода, происходящее в форме оттока или истощения активов или увеличения обязательств, ведущих к уменьшению капитала, не связанных с его распределением между участниками акционерного капитала.

Как следует из определения, к расходам также относится уменьшение экономических выгод в результате истощения активов, когда собственно активы не выбывают, но их стоимость снижается. Таким образом, расходом признается снижение стоимости актива, произошедшее, например, в результате его переоценки (т.е. уценка). Отчет о финансовых результатах – это отчетная форма, которая обобщает доходы и расходы по видам деятельности: операционной, прочей, экстраординарной, прекращаемой. Составляется либо по видам затрат (затратный тип), либо по статьям затрат (функциональный тип) по выбору компании. В стандартах МСФО №1 предусмотрены 2 метода: одношаговый метод (по видам затрат) и многошаговый метод (по статьям затрат).

Отчет о финансовых результатах, составленный одношаговым методом предполагает группировку всех его статей на 2 раздела: доходы и расходы. По данным разделам определяются промежуточные итоги. При этом показатель чистой (нераспределенной) прибыли определяется как: итого доходов минус итого расходов. Компания должна представлять в отчете о прибылях и убытках (предпочтительно) или в примечаниях к финансовой отчетности аналитическую структуру доходов и расходов, используя классификацию, основанную либо на характере расходов, либо на функции расходов.

При многошаговом способе все доходы и расходы группируются по видам деятельности, по каждому из которых определяются промежуточные итоги. Например, прибыль от обычного вида деятельности, прибыль от прочего вида деятельности и т. д. При этом внутри каждого раздела, определяющего вид деятельности, отражаются и доходы, и расходы. Показатель чистой (нераспределенной) прибыли (убытка) определяется как показатель промежуточных итогов по каждому виду деятельности.

Этот метод обеспечивает пользователей более уместной информацией, но обладает и недостатком распределение затрат может быть произвольным, основанном на субъективных суждениях.

Стандарт МСФО 1 «Представление финансовой отчетности» метод характера расходов считает предпочтительным. Данный метод удобно применять в небольших компаниях.

Список литературы

1. Боброва Е.А. Основные тенденции развития управления затратами на предприятиях малого и среднего бизнеса // Российская наука сегодня: проблемы и перспективы. 2014. С. 63–69.

2. Боброва Е.А. Методологические основы управленческого анализа в механизме управления затратами организации // Фундаментальные исследования. 2015. № 12–6. С. 1179–1184.

3. Лытнева Н.А. Контрольно-аналитические функции в управлении расчетами с персоналом по оплате труда // Синтез науки и общества в решении глобальных проблем современности. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Стерлитамак, 2017. С. 179–182.

4. Лытнева Н.А., Парушина Н.В. Организация документирования движения кадров и расчетов по заработной плате // Менеджмент предпринимательской деятельности Материалы Международной пятнадцатой научно-практической конференции. 2017. С. 190–193.

THE TECHNIQUE OF FORMATION OF INDICATORS OF THE ACCOUNTING BALANCE SHEET AND REPORT ON FINANCIAL RESULTS IN IFRS

Kuznetsova O.V., Undergraduate Student of 2nd Year

Oryol State University of Economics and Trade

302028 Oryol, Oktyabrskaya Str. 12

The article considers the process of formation of accounting and analytical information, as well as the sequence of the accounting cycle in international accounting. The technique of formation of indicators of balance sheet and income statement in line with IFRS.

Keywords: IFRS, financial accounting, a balance sheet, income statement, revenues, expenses.

УДК 336.7
ББК 65.38

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ РФ КАК ОСНОВА ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Мельникова Е.О., студентка 4 курса
Научный руководитель – ст. преподаватель А.Г. Воронина
Электронный адрес: katuha-96.ru@mail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15

В данной статье рассматриваются проблемы и последствия ввоза фальсифицированных пищевых продуктов на территорию Российской Федерации. Проведен анализ качества продуктов питания в целом по стране. Определена роль таможенных органов в обеспечении продовольственной безопасности.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, фальсифицированные пищевые продукты, фальсификация, риск, система управления рисками, товары риска, имитатор, таможенные органы.

Продовольственная безопасность представляет собой состояние экономики страны, при котором обеспечивается продо-

вольственная независимость Российской Федерации, гарантируется физическая и экономическая доступность для каждого гражданина пищевых продуктов в объемах не меньше рациональных норм их потребления [1].

Продовольственная безопасность также учитывает такой фактор как безопасность питания, который означает, что качество сырья и продуктов питания должно соответствовать установленным требованиям и гарантировать безопасное потребление.

Безопасность товаров, ввозимых на территорию страны, а именно продуктов питания, на сегодняшний день является острым вопросом, так как продукты питания – это важный фактор, определяющий здоровье нации и сохранение генофонда.

К правоохранительным органам, оказывающим значительное влияние за ввоз в страну продуктов питания, относятся таможенные органы. В том числе их задачей является защита граждан от вредных и опасных продуктов питания.

Для определения уровня продовольственной безопасности Российской Федерации, выявления доли некачественных продуктов рассмотрим таблицу 1, в которой содержатся данные о качестве импортных и отечественных товаров в период с 2010–2016 гг. (в таблице: «О» – отечественные товары, «И» – импортные) [2].

Таблица 1

Качество товаров, поступивших на потребительский рынок РФ (в процентах от количества отобранных образцов (проб) товаров по каждой товарной группе)

	Установлено ненадлежащее качество													
	2010		2011		2012		2013		2014		2015		2016	
	о	и	о	и	о	и	о	и	о	и	о	и	о	и
Продукты питания														
Мясо и птица	8	6	3	2	5	4	13	6	2	4	5	3	3	3
Мясо птицы	7	7	7	2	3	3	4	10	3	8	7	2	3	4
Колбасные изделия	7	2	3	41	2	2	2	0	1	1	3	2	2	1

Окончание табл. 1

	Установлено ненадлежащее качество													
	2010		2011		2012		2013		2014		2015		2016	
	о	и	о	и	о	и	о	и	о	и	о	и	о	и
Продукция рыбная пищевая товарная (без рыбных консервов)	12	15	8	11	4	22	6	3	4	18	8	19	2	1
Цельномолочная продукция	7	4	6	3	4	4	1	3	4	2	6	3	1	3
Крупа	6	2	2	12	2	16	1	0	1	11	1	1	1	3
Мука	5	0	1	64	1	0	2	0	0	0	1	0	1	0
Изделия кондитерские	9	7	7	9	6	0	4	27	2	25	4	6	2	1
Масло животное	6	0	4	0	2	0	2	0	4	2	4	0	4	1
Сыры	3	2	3	3	1	2	1	4	3	4	2	5	2	1
Алкогольные напитки и пиво														
Водка и ликероводочные изделия	4	1	2	1	1	0	1	1	6	1	3	0	6	8
Вина виноградные и плодовые	9	4	3	2	2	1	1	1	1	2	2	2	1	3
Вина шампанские и игристые	0	0	2	3	1	0	1	0	0	1	0	1	0	2
Коньяки, коньячные напитки и спирты коньячные	7	4	1	2	0	0	0	0	1	0	1	0	1	0
Пиво	4	4	3	3	2	1	3	4	1	5	4	8	1	2

Процент числа некачественных продуктов питания имеет нестабильную динамику на протяжении 7 лет, но в итоге к 2016 году происходит сокращение доли как отечественных, так и импортных некачественных продуктов. Например, в 2010 году зарегистрирована наибольшая доля некачественной рыбной продукции: 12% – отечественной продукции, 15% – по импорту. А уже в 2016 году некачественной отечественной продукции данной категории стало в 6 раз меньше, то есть 2%, а импортная составляет примерно 1%. То есть можно сказать, что происходит сокращение доли некачественной продукции, что положительно влияет на уровень продовольственной безопасности.

Одной из основных проблем продовольственной безопасности остается фальсификация. В переводе с латинского означает подделывать, то есть «фальсификация представляет собой действия, направленные на обман потребителя путем подделки объекта купли-продажи с корыстной целью» [3].

В свою очередь, «фальсифицированные пищевые продукты (в том числе биологически активные добавки) – это пищевые продукты (в том числе биологически активные добавки), умышленно измененные (поддельные) и (или) имеющие скрытые свойства и качество, информация о которых является заведомо неполной или недостоверной» [4].

В РФ к таким продуктам в основном относятся: алкогольные напитки, кондитерские изделия, мед, соки и другие.

Так как одним из критериев фальсификации является несоответствие продукции нормам качества, тогда стоит повторно обратиться к таблице №1, где показано, что количество некачественных алкогольных продуктов, таких как водка и ликероводочные изделия, серьезно выросло к 2016 году, доля некачественных отечественных алкогольных напитков составляет – 6%, импортных – 8%.

Большую часть фальсифицированной продукции составляют продукты, которые имеют высокую стоимость, например, алкоголь и рыбная икра [5].

Фальсификация осуществляется с помощью придания характерных признаков, в том числе части внешнего вида, при нарушении, ухудшении и лишении важных пищевых свойств, качеств, нарушении требований безопасности.

Стоит отметить, что выделяют определенные виды фальсификации:

- информационная – обман потребителя за счет предоставления ему недостоверной, неточной информации о товаре.
- ассортиментная – обман потребителя за счет замены товара частичной, либо полной на другой вид;
- количественная – обман потребителя за счет отклонений от некоторых параметров товаров (объем, масса и другие), которые превышают допустимые нормы;
- стоимостная – обман потребителя за счет продажи товара низкого качества по завышенной цене;
- квалиметрическая – обман потребителя за счет подделки товара с использованием пищевых (непищевых) добавок для улучшения органолептических свойств одновременной утратой потребительских свойств или же замена товара высшей градацией качества низшей [3].

Более того существуют различные способы фальсификации:

- замена продукта осуществляется частично с помощью добавления в него определенного количества воды;
- натуральный продукт заменяется его копией, имитатором;
- в определенный продукт добавляется заменитель, обладающий низкой ценностью, имитирующий, копирующий натуральный продукт [3].

В деятельности таможенных органов зарегистрированы случаи информационной фальсификации, наказания за которую зафиксированы в Кодексе об административных правонарушениях. В таблице 2 приведена статистика количества возбужденных дел таможенными органами об административных правонарушениях, связанных с незаконным использованием средств индивидуализации товаров в период с 2013–2016 гг. А именно кондитерских изделий, алкогольной продукции, а также спортивная одежда и обувь.

Наибольший результат зафиксирован в 2014 году. В основном на такой бурный рост повлияло проведение Олимпийских зимних игр в Сочи. В это время был массовый приток людей, и производители с желанием получить больше прибыли производили и ввозили в страну незаконные товары. [6]

Таблица 2

Незаконное использование товарного знака

	2013	2014	2015	2016
Количество дел об административных правонарушениях по статье 14.10 КоАП РФ (незаконное использование товарного знака)	1155	1234	1011	996

Для выявления некачественных продуктов таможенные органы используют систему управления рисками (СУР), которая помогает при проведении таможенного контроля, а также выбора форм таможенного контроля (устный опрос, личный таможенный досмотр, проверка документов, таможенное наблюдение, таможенная проверка и др.)

В соответствии с данной системой, основные положения которой зафиксированы в Таможенном Кодексе Таможенного Союза, существуют так называемые товары риска, которые перемещаются через таможенную границу и в отношении которых выявляются риски или имеются потенциальные риски [4].

Таможенные органы применяют данную систему для обеспечения мер по защите безопасности страны, здоровья и жизни людей.

Деятельность таможенных органов в СУР включает в себя следующие задачи:

- 1) формирование информационной базы, содержащей данные системы управления рисками таможенных органов;
- 2) оценка, а также анализ рисков, которые предполагают под собой определение: объектов для анализа рисков, индикаторов риска;
- 3) осуществление и разработка мер практической направленности по управлению рисками в соответствии с учетом вероятности возникновения возможных последствий, рисков, а также с учетом анализа применения возможных мер по минимизации, предотвращению рисков [4].

Результативность выполнения таможенными органами своих задач представлена в таблице 3.

Таблица 3

Профили рисков

	2013	2014	2015	2016
Профили рисков, из них:	9 379	21 612	35 140	38 203
1. общероссийские	202	339	445	654
2. региональные и зональные	707	1 811	3 761	3 440
3. целевые	-	19 462	30 934	34 109
4. срочны	8 470	-	-	-

В таблице отражена динамика роста выявления рисков в 2016 году. По сравнению с 2013 годом реализации СУР увеличилась практически в 4 раза и составляет 38 203 профиля рисков. Что характеризует усиление таможенного контроля, выполнение более профессионально и более грамотно задач в связи с рисками при перемещении товаров. Возвращаясь к 2013 году стоит сказать, что одной из причин таких низких показателей является отсутствие электронного декларирования товаров [6].

Сегодня СУР постоянно обновляется и развивается. Для выполнения более эффективной работы таможенными органами в 2016 году были созданы специальные центры управления рисками и оперативного мониторинга в федеральном таможенном управлении, а также во всех региональных таможенных управлениях. Данные центры обеспечили модернизированными информационными ресурсами, которые позволяют в режиме реального времени проводить мониторинг по отношению ко всем товарам, реагировать на риски при перемещении товаров, осуществлять контроль товаров на всех этапах их перемещения.

То есть с каждым годом таможенные органы все более детально относятся к проверке и контролю товаров. В соответствии с данными за период с августа 2015 года – июля 2017 года было задержано более 16 500 тонн запрещенных фруктов и овощей и свыше 600 тонн мяса и сыра [7].

Ввоз в страну незаконных, фальсифицированных товаров влечет за собой причинение вреда жизни и здоровью населения; эко-

номические убытки, которые объясняются нерациональными покупками с большими расходами и при этом с приобретением меньшего количества и недостаточного качества товаров и другие [8].

Чтобы решить такие проблемы и не допускать их повторного возникновения необходимо ужесточить наказание за предоставление неточной, недостоверной информации находящейся на этикетке товара, содержащей его состав, предусматривающих на данный момент гражданско-правовую ответственность. Усилить меры наказания за осуществления обмана потребителей к штрафу добавить конфискацию предмета административного правонарушения. И в дополнение вести уголовную ответственность при нарушении запрета на ввоз запрещенной продукции. Большим преимуществом будет ведение мобильных таможенных групп совместно с подразделениями Россельхознадзора, МВД России, Ространснадзора, Роспотребнадзора, Пограничной службы ФСБ России, направленных на предотвращение ввоза в страну санкционных продуктов. В тоже время стоит продолжать совершенствовать систему управления рисками, проводить в ней обновление информатизации.

Таким образом, таможенные органы играют важную роль в осуществлении продовольственной безопасности, они в своей деятельности выявляют возможные риски товаров и в соответствии с этим направлены на ограничения ввоза в страну фальсифицированных продуктов питания.

Список литературы

1. Указ Президента РФ от 30.01.2010 №120 «Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации».
2. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. Режим доступа: <http://www.gks.ru/> (дата обращения 23.11.2017).
3. Идентификации и обнаружение фальсификации продовольственных товаров, Николаева М.А., Положишников М.А., 2009, стр. 29.

4. Федеральный закон от 02.01.2000 №29-ФЗ (ред. от 13.07.2015) «О качестве и безопасности пищевых продуктов».
5. Читалкина И.В. Фальсификация продуктов питания как нарушение прав потребителей // Молодой ученый. 2009. №6. С. 113–116.
6. Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации».
7. РБК – новости. Режим доступа: <https://www.rbc.ru> (дата обращения 28.11.2017).
8. Система независимого контроля качества. Режим доступа: <https://roscontrol.com/> (дата обращения 23.11.2017).
9. Актуальные проблемы развития таможенного дела: сборник материалов научно-практической конференции факультета таможенного дела. М.: РИО Российской таможенной академии, 2016.
10. «Таможенный кодекс Таможенного союза» (ред. от 08.05.2015) (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 №17), С. 19.

THE ACTIVITIES OF CUSTOMS BODIES OF THE RUSSIAN FEDERATION AS A BASIS FOR INCREASING THE LEVEL OF FOOD SECURITY

Melnikova E.O., Student of 3rd Year
Perm State University,
614990 Perm, Bukireva Str., 15

This article discusses the adulterated food products in the Russian Federation, as well as their negative consequences. Analysis of qualitative products made in the country. Defined the role of customs in ensuring food security.

Keywords: food safety, falsified food, falsification, risk, risk management system, products risk, simulator, customs.

ОСОБЕННОСТИ БАНКОВСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

Михайлова Д.С., студент 3 курса
Нанакина Ю.С., доцент кафедры менеджмента
Электронный адрес: artamon3@yandex.ru
Заполяный филиал Ленинградского государственного
университета имени А.С. Пушкина, 663300, Красноярский
край, г. Норильск, ул. Талнахская, 51

Настоящая статья посвящена вопросам банковской безопасности в Российской Федерации. Банковская система – кровеносная система экономики, в связи, с чем банковская безопасность является одним из основных элементов обеспечения экономической безопасности, особенно в условиях экономических кризисов. Именно банки могут, с одной стороны, полностью оградить экономику страны от финансового кризиса или хотя бы ослабить его глубину, с другой – именно банки являются основным источником уязвимости финансовой системы государства. Большинство изменений банковских отношений на сегодняшний день связано с глобализацией экономики, созданием международных организаций и вступлением в них все большего числа стран; внедрением информационных технологий и повышением уровня конкуренции.

Ключевые слова: национальная безопасность, экономическая безопасность, банковская безопасность, мировой финансовый кризис, государственная стратегия экономической безопасности, Банк России, факторы банковской безопасности.

Состояние экономической безопасности в последнее время приобретает все новые и новые вопросы, что непосредственно

сказывается и на национальной безопасности страны в целом. В Российской Федерации отсутствует единая сформировавшаяся система подходов, а имеется лишь разрозненная совокупность предпринимаемых мер. С одной стороны, трансформация старых и появление новых угроз и рисков, а с другой, острая необходимость совершенствования обеспечения экономической безопасности в банковской составляющей диктует прерогативу на комплексный подход к обеспечению экономической безопасности в сфере банковской деятельности.

Современное экономическое состояние Российской Федерации далеко от совершенства, что усиливает негативное воздействие постоянно возникающих экономических угроз.

Центральным звеном всех экономических взаимоотношений является банковская сфера, которая в настоящее время находится в достаточно плохом состоянии. Данное утверждение, прежде всего, связано с процессом филиализации Центрального банка Российской Федерации по отношению к Федеральной резервной системе, что еще в большей степени прикрепляет национальную экономику к доллару и ослабляет рубль.

К тому же стала вновь намечаться тенденция роста мошеннических действий, возникающих в банковской сфере, что подрывает все основы экономической жизни страны.

Совершенствование посредством внесения коренных изменений в нормативно-правовое регулирование в ближайшее время станет для Российской Федерации первостепенной задачей. Необходимость подчинения Центрального банка и его подотчетность Правительству Российской Федерации прежде всего этим и обосновывается [2].

Таким образом, экономическая безопасность является составной и неотъемлемой частью национальной безопасности любой страны, где стержнем всего является банковская сфера, и внесение каких-либо негативно задуманных изменений влечет волнения в стране. В связи с этим в ближайшее время будут приниматься новые нормы, которые будут регламентировать данную сферу и которые также будут подвергаться и критике, и одобрению, но это выглядит гораздо лучше, чем просто находиться в режиме отстраненности.

Экономические и финансовые связи в современном мире носят межгосударственный, а зачастую и общемировой характер. При этом успешное ведение бизнеса в любом государстве невозможно без знания и правильного применения международных норм и стандартов.

Вопросы национальной безопасности в Российской Федерации регулируются Федеральным законом Российской Федерации «О безопасности» и стратегиями безопасности в различных сферах. Так, в настоящее время действует Стратегия национальной безопасности до 2020 г., принятая в 2009 г., а в области экономической безопасности – Государственная стратегия экономической безопасности Российской Федерации от 1996 г.

Основные направления безопасности определяются Президентом России, который, в свою очередь, возглавляет Совет безопасности. Правовая основа обеспечения национальной безопасности помимо национального законодательства – это еще и общепризнанные принципы и нормы международного права, международные договоры.

Реализация Стратегии призвана обеспечить защиту гражданских прав населения; эффективное решение экономических задач; влияние на процессы в мире, затрагивающие национальные интересы России. Экономисты выделяют следующие уровни экономической безопасности: международный, национальный, локальный, частный.

Цель Стратегии – обеспечение такого развития экономики, при котором создались бы приемлемые условия для жизни и развития личности, социально-экономической стабильности общества и сохранения целостности государства, успешного противостояния влиянию внутренних и внешних угроз [4].

К примерам таких экономических угроз можно отнести крах финансово-кредитной системы в 1998 г. или мировой финансовый кризис 2008 г.

К угрозам экономической безопасности России можно также отнести повышение зависимости от европейских и мировых кризисных явлений. Последствия мировых финансово-экономических кризисов могут стать сопоставимыми по совокупному ущербу с масштабным применением военной силы [5].

Угрозой является также затруднение деятельности Банка России как регулятора, ввиду того что филиалы иностранных банков не подконтрольны Банку России. Повышение рисков банковской деятельности и появление новых схем легализации доходов, несмотря на надзор международных организаций, также представляют угрозу экономической безопасности. Так, банковская система играет одну из ключевых ролей в развитии современной рыночной экономической системы, концентрирует и перераспределяет огромные денежные капиталы, является посредником в кредите, расчетах и платежах, опосредует и тем самым контролирует все связи между всеми субъектами экономических отношений. Невыполнение банковской системой своих функций парализует экономические связи в стране и выступает угрозой экономической безопасности всего общества. Это обуславливает зависимость экономической, а зачастую и политической обстановки в государстве от состояния экономической безопасности банковской сферы.

К критериям безопасного состояния экономики Стратегия относит устойчивость финансовой системы, определяемую, в частности, устойчивостью банковской системы и национальной валюты, степенью защищенности интересов вкладчиков, золотовалютного запаса, развитием российского финансового рынка и рынка ценных бумаг. В этой области выполнение задач по обеспечению экономической безопасности совпадает с целями деятельности Банка России, установленными Федеральным законом «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)». А это: защита и обеспечение устойчивости рубля; развитие и укрепление банковской системы; обеспечение стабильности и развитие национальной платежной системы [6].

Большинство изменений банковских отношений на данном этапе связано с глобализацией экономики, созданием международных организаций и вступлением в них все большего числа стран; внедрением информационных технологий и повышением уровня конкуренции [7]. В результате интегрированности банков в мировые хозяйственные системы и еще большей интегрированности возросла чувствительность банков к рискам, а воздействие рисков на банковскую деятельность стало более многообразным. Последствия кризисов ярко это демонстрируют.

Следует отметить, что само банковское дело по своей природе связано с многочисленными угрозами, представляющими потенциальную опасность для интересов граждан, общества и государства в целом. Укрепление устойчивости финансовой и банковской сферы в современной России является важным направлением в обеспечении национальной безопасности страны. Отличительной особенностью российской банковской системы является недавнее восстановление коммерческого сектора, что в некоторых случаях нужно понимать буквально.

В условиях нестабильности мировых финансовых рынков банковская деятельность стала зоной повышенного риска. Финансовые кризисы могут влиять на безопасность национальных банковских систем и угрожать потерей экономического суверенитета.

В этих условиях необходимо рассматривать банковскую безопасность как важнейшую функцию государства [1].

Деятельность государства по обеспечению экономической безопасности Российской Федерации осуществляется по следующим основным направлениям:

- 1) выявление угроз;
- 2) разработка мер по выходу из опасной зоны;
- 3) реализация разработанных мер.

Данные механизмы разрабатываются и реализуются в рамках программы социально-экономического развития России.

Очевидно, что главенствующая роль в разработке и имплементации мер банковской безопасности как части экономической безопасности принадлежит Банку России, тем не менее ни в Стратегии 2020, ни в Стратегии экономической безопасности, ни в Федеральном законе Российской Федерации «О безопасности» этот орган государственного управления не упоминается. Более того, Председатель Банка России не является членом Совета безопасности, так же, как и министр экономического развития. Единственным представителем банковского сектора экономики в Совете безопасности является министр финансов, как правило, возглавляющий Национальный банковский совет [3].

На наш взгляд, недостатком является то, что экономической безопасности в Стратегии 2020 и в целом в системе национальной безопасности не отводится должного места. Представляется важным Стратегию 2020 дополнить положениями об экономической безопасности и банковской безопасности [3].

Задача заключается в том, чтобы структурировать правовое регулирование банковской деятельности таким образом, чтобы предотвратить негативные последствия в деятельности банков. В связи с этим перед государствами стоит важная задача по внедрению международных стандартов, норм-принципов и процедур в национальное банковское регулирование. В первую очередь это принципы в сфере защиты мировых финансовых систем от легализации доходов, полученных преступным путем, и финансирования терроризма.

В связи с этим необходимо упомянуть рекомендации по совершенствованию банковского надзора Базель I, Базель II, Базель III и Конвенцию ОЭСР. Имплементация этих принципов в российское банковское регулирование будет способствовать «эффективному позиционированию российских банков на международных финансовых рынках, а также интегрированию национальной банковской системы в мировую финансовую систему без ущерба для собственной национальной (экономической) безопасности» [1].

Банк России уже проинформировал о том, что положения Базеля III предполагается реализовать в отношении российского банковского сектора поэтапно. Соответствующие положения предусмотрены Стратегией развития банковского сектора Российской Федерации на период до 2015 г., подготовленной Правительством Российской Федерации и Банком России.

В Стратегии отмечается, что проблемы, проявившиеся в деятельности банковского сектора Российской Федерации в ходе кризиса, свидетельствуют о недостатках банковского регулирования и банковского надзора. Основным недостатком является реализация при осуществлении функций по банковскому надзору в значительной степени формальных подходов.

Одной из причин указанного недостатка остается ограниченность правовых возможностей Банка России по реализации содержательных подходов к оценке рисков кредитных организаций. В существенной степени российское законодательство не отвечает международным стандартам и в части возможностей осуществления надзора на консолидированной основе, а также в части определения (в целях ограничения концентрации рисков) критериев связанности заемщиков между собой и связанности заемщиков с банком. Также не соответствует международным

представлениям об эффективном надзоре перечень имеющихся в распоряжении Банка России мер надзорного реагирования на недостатки в деятельности кредитных организаций и банковских групп (банковских холдингов).

Таким образом, необходимыми направлениями банковского регулирования с целью обеспечения экономической безопасности России являются: надлежащее правовое обеспечение банковских операций и сделок, установление ответственности для кредитных организаций, контрольно-надзорные полномочия Банка России, эффективное взаимодействие Банка России с другими органами, уполномоченными на регулирование деятельности финансового рынка.

На основании вышесказанного можно сделать вывод о том, что нормативно-правовое регулирование банковской деятельности требует внесения изменений и дополнений, а в некоторых случаях и коренных преобразований.

Кредитные организации являются основой финансово-кредитной системы, а также экономики государства, и проблемы с ликвидностью могут угрожать стабильному денежному обращению, привлечению банковских инвестиций в реальный сектор экономики.

Для этого следует четко понимать, что под устойчивостью финансово-кредитной системы подразумевается создание комплекса мер в области финансовой безопасности, обеспечивающих надежное регулирование банковских рисков, капитала и ликвидности, а также государственных финансовых потоков в объемах, необходимых для выполнения государственных задач и функций. При нарушении устойчивости банковской системы, при несоблюдении безопасности внутри нее самой, при ее недостаточной развитости банковская система сама может явиться угрозой финансовой безопасности.

Несомненно, существуют угрозы банковской безопасности России, которые преодолимы при наличии стройной системы обеспечения экономической безопасности; имплементации норм и принципов международного права; постоянном мониторинге экономической ситуации в мире; при совершенствовании правового регулирования банковской деятельности. Это еще раз подтверждает усиление роли государства в правовом регулировании

экономики и необходимость выделения функции по антикризисному экономическому регулированию как самостоятельной чрезвычайной функции государства.

Таким образом, можно сделать следующие теоретические заключения.

Экономическая безопасность банковской системы зависит от следующих факторов:

- политическая и экономическая стабильность как внутри государства, так и в соседних странах и странах, с которыми она имеет значительные экономические и политические отношения;
- уровень зависимости банковской системы страны от внутренних и внешних источников финансирования;
- уровень концентрации активов банков в финансовых учреждениях других государств;
- уровень концентрации активов банков по отраслям экономики или финансово-промышленным группам;
- структура собственности на банковские учреждения;

Как отмечалось в аналитических исследованиях [1, с.174] в современных условиях для банковского сектора стран СНГ наиболее характерными являются следующие угрозы:

1. Низкое качество капиталов банков.
2. Проведение банками рискованной кредитной политики.
3. Недостаточная эффективность банковского надзора.
4. Недостаточное покрытие депозитов системой страхования вкладов.
5. Низкая ликвидность банковских активов.
6. Низкий уровень кредитоспособности предприятий реального сектора экономики.

Анализируя вышеперечисленные факторы, можно определить также косвенные факторы, которые являются существенными для определения уровня экономической безопасности:

1. Уровень конкуренции между банковскими учреждениями;
2. Качество банковского надзора;
3. Экономическое состояние отраслей промышленности.
4. Стабильность национальной валюты и экономической политики.

Непосредственно для банковского учреждения можно определить ряд факторов, которые могут повлечь ухудшение

банковской безопасности, а также выработать мероприятия, способствующие уменьшению негативного влияния этих факторов.

Учитывая вышеперечисленные факторы, банкам следует четко определять приоритетные направления деятельности учреждения и стратегических партнеров, проводя постоянный мониторинг их финансовой и политической деятельности.

Повышение экономической безопасности банковской системы требует со стороны центрального банка постоянного совершенствования качества надзора за банковскими учреждениями.

Предотвращение негативного влияния различных факторов в банковской сфере должно происходить через проведение службой банковского надзора постоянного анализа следующей информации:

- Объем средств предприятий и финансово-промышленных групп, которые размещены в банковских учреждениях и степень зависимости банков от этих источников финансирования;

- Качество активов банков, размещенных в других государствах или в отдельных финансовых учреждениях, их репутация, подконтрольность другим финансовым учреждениями. При этом, характер и степень подконтрольности финансовых учреждений, в которых размещены значительные средства банков, должны определяться также с целью получения информации о формах и методах возможной конкуренции между банковскими учреждениями за потенциальных клиентов.

- Концентрация финансовых потоков и их прохождения через отдельные банковские учреждения, которые имеют монопольное положение на рынке определенных банковских услуг.

Зонами банковской опасности могут быть как отдельные страны, регионы, так и определенные операции, инвестиции, кредитование отдельных финансово-промышленных групп или отраслей.

При этом банковский надзор должен предотвращать возможности негативного влияния на финансовую стабильность банковской системы через анализ и прогнозирование политической и экономической среды. Такой анализ предполагает определение [3]:

- Объемов влияния отдельных политических групп в банковской сфере и степени зависимости банковской системы от отраслей народного хозяйства, какие подконтрольные разным финансово-промышленным группам;

– Подверженность субъектов банковской системы влиянию политических и экономических сил других государств, которые могут провести через них мероприятия, направленные на подрыв национальной банковской системы.

Полученную информацию центральному банку необходимо анализировать с целью своевременного проведения упреждающих мероприятий со стороны службы банковского надзора, к которым можно отнести:

– выдвижение требований к банкам по диверсификации источников финансирования, в случае, если банковское учреждение находится в значительной зависимости от отдельной финансово-промышленной группы или политической группы;

– определение степени надежности финансовых организаций разных государств, где размещается значительная часть активов национальных коммерческих банков, а исходя этого, устанавливать лимиты максимальных остатков на корсчетах для различных стран и отдельным банкам и финансовым группам.

В случае если отдельное банковское учреждение в результате каких-либо обстоятельств приобрело монопольное положение на обслуживание определенных финансовых операций, органы надзора должны проводить ряд мероприятий, направленных на устранение концентрации финансовых потоков и ее монополии этого учреждения.

Органам надзора также следует инициировать создание ряда законодательных норм, которые позволяют повысить ответственность средств массовой информации за обнародование недостоверной информации, которая может привести к финансовому и банковскому кризису путем подрыва доверия к конкретным банкам или банковской системы в целом.

Усиливающим эффектом для уменьшения влияния распространения недостоверной информации через средства массовой информации является усиление роли независимых рейтинговых агентств, которые представляют альтернативную оценку финансового состояния банковского учреждения.

Повышение стабильности банковской системы должно происходить и через мероприятия, которые проводятся правительством по улучшению общих макроэкономических факторов:

– повышение общего доверия к банковской системе и привлечение в нее средств населения.

- возвращение средств в банковскую систему из теневого сектора экономики.
- повышение стабильности и доверия к национальной валюте.
- уменьшение налогового давления.

Таким образом, экономическая безопасность банковской системы должна поддерживаться системой аналитических, регулятивных и макроэкономических мероприятий, которые осуществляются как центральным банком в пределах банковской системы, так и Правительством, вне сферы влияния центрального банка.

Список литературы

1. Переверзева Е.С., Погребенко Ю.Н. Банковская безопасность как одна из составляющих экономической безопасности государства // *Фундаментальные исследования*. 2015. № 11–4. С. 810–814.
2. Алексеева Д.Г. Банковская безопасность: правовые проблемы: автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. М., 2011.
3. Линников А.С., Карпов Л.К. Международно-правовые стандарты регулирования банковской деятельности. М.: Статут, 2014. 173 с.
4. Нанакина Ю.С. Анализ и особенности экономической политики России в развитии кредитного рынка: факторы и инструменты регулирования // *Век качества*. 2015. №3. С.34–47.
5. Песина Е.А. Роль государства в обеспечении экономической безопасности на фоне вступления Российской Федерации во Всемирную торговую организацию? // *Право ВТО*. 2012. №4. С. 15–21.

FEATURES OF BANK SAFETY IN THE SYSTEM OF ECONOMIC SECURITY OF THE COUNTRY

Mikhaylova D.S., Student of 3rd Year

Nanakina Yu.S., Associate Professor of Management

Polar Branch of Leningrad State University of Name A.S. Pushkin,
663300, Krasnoyarsk Region, Norilsk, Talnakhsкая Str., 51

The present article is devoted to questions of bank safety in the Russian Federation. A banking system – the blood system of economy, in communication with what bank safety is one of basic elements

of ensuring economic security, especially in the conditions of economic crises. Banks can protect, on the one hand, completely national economy from financial crisis or at least weaken its depth, with another – banks are the main source of vulnerability of a financial system of the state. The majority of changes of the bank relations is connected with globalization of economy, creation of the international organizations and the introduction in them the increasing number of the countries today; introduction of information technologies and increase in level of the competition.

Keywords: homeland security, economic security, bank safety, global financial crisis, state strategy of economic security, Bank of Russia, factors of bank safety.

**УДК 325.1
ББК 65**

СПЕЦИФИКА И СОДЕРЖАНИЕ ФЕНОМЕНА МИГРАЦИИ НАСЕЛЕНИЯ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ

**Петрова О.В., адъюнкт кафедры экономической безопасности и управления социально-экономическими процессами
Научный руководитель – д.э.н., профессор В.Ф. Латыпов
Электронный адрес: olesia_pv@mail.ru
Санкт-Петербургский университет МВД России, 198206
г. Санкт-Петербург, ул. Летчика Пилютова, 1**

В статье поднимается проблема феномена миграции населения на современном этапе развития общества, а также обобщается накопленный опыт о специфике и экономических факторах миграции населения.

Ключевые слова: феномен миграции, экономические факторы миграции, экономический подход при изучении миграции.

Современные общественно-политические и экономические дискуссии о факторе миграции, его роли в жизнедеятельности мирового и российского сообществ постепенно сводятся к пониманию универсального характера миграционности, в том числе его протяженного исторического развития.

В современной литературе феномен миграционности рассматривается в контексте «*homo migration*» («человека мигрирующего»). В данном случае необходимо учитывать исторически сложившийся миграционный опыт, масштабы перемещения населения, а также географию расселения человечества на различных этапах развития общества.

В последнее время проблематика «человека мигрирующего» становится наиболее актуальной в связи с нестабильной социально-экономической обстановкой в мире. Каждый человек хочет жить и работать в комфортных и благоприятных для себя условиях, поэтому в современном мире наблюдается массовое перемещение людей как внутри страны, так и из одной страны в другую.

Четкое понимание проблематики «человека мигрирующего» создает прочную основу для понимания современных миграционных процессов, особенностей миграционного образа жизни в единстве социально-экономических, культурно-исторических и личностных факторов.

В настоящее время миграционные процессы приобрели действительно глобальные масштабы, стали затрагивать практически все социальные группы, слои общества и их разнообразные области жизнедеятельности. Сейчас очевидным становится тот факт, что миграция населения является одним из определяющих факторов социально-экономического переустройства и развития большинства стран.

В основе миграции лежит мобильность населения и желание изменить свой привычный образ жизни с целью обрести оптимальные условия для самореализации и качественно повысить уровень жизни.

Следует остановиться на понятии мобильности населения, являющимся широкой характеристикой поведения людей. В первую очередь, мобильность населения отражает сложный и противоречивый процесс изменения положения людей в связи с их движением, продвижением и перемещением.

Карл Маркс понимал под мобильностью всестороннюю подвижность работников. Некоторые ученые указывают на то, что мобильность - это не только пространственное перемещение индивида, но и качественное его изменение, связанное, прежде всего, с психологической готовностью к изменению своего территориального статуса.

Фактор мобильности населения позволяет определить индивидуальную природу миграционного образа жизни и склонность людей к изменению своего местонахождения в зависимости от иерархии индивидуальных или коллективных потребностей.

Отметим, что процессы миграции наблюдаются на протяжении всех периодов исторического развития человечества. С течением времени происходит лишь изменение характера миграционных процессов, их специфики и содержания.

Современный период развития миграционных процессов характеризуется устремлением потоков мигрантов в европейские страны в надежде уйти от регрессивных черт собственных обществ. Благополучие вышеупомянутых стран подрывается внутриполитическими, социально-экономическими проблемами, распространением национальных стереотипов, доминированием исторической идентичности, которые инициируют взаимную враждебность и национальную нетерпимость по отношению к мигрантам.

В результате модернизации экономики в европейских странах, их технологического развития, улучшения в сфере транспорта и коммуникаций процесс миграции стал носить упрощенный характер, что позволило мигрантам максимально использовать экономические возможности и получать экономические выгоды от принимающих их стран.

В 21 веке миграция становится самонарастающим процессом. Если в миграции и есть хоть один «закон», – утверждает М. Вайнер, – то он заключается в том, что миграционный поток, однажды начавшись, увеличивает свою скорость [1].

Отметим, что миграция населения представляет собой объективный, социально-экономический процесс, затрагивающий практически все стороны общественной жизни целых государств и народов. Современное расселение людей на планете является результатом миграционных процессов, которые впоследствии могут стать вызовом и угрозой экономической безопасности не только отдельных государств, но и затрагивать интересы общества и личности. Это ставит миграционную проблему в центр общественного внимания и повышает к ней интерес со стороны многих исследователей.

Сегодня миграция населения является достаточно важной и необходимой составной частью динамического образа жизни современного поколения, которая представляет собой проявление идеи свободы передвижения в условиях процесса глобализации международных отношений.

Для многих представителей современного поколения миграция является общепризнанной нормой человеческого поведения. Зачастую молодежь не представляет свою повседневную жизнь без переездов с целью получения перспективного образования, поиска высокооплачиваемой работы, изменения своего семейного статуса и прочее.

В основе феномена «миграции» лежит сознательное и целеустремленное поведение людей, принимающих решение об изменении своего территориального статуса в целях качественного улучшения условий жизнедеятельности.

Данная работа ориентирована на системность и комплексность анализа фактора миграции, а также сравнительное изучение миграционных процессов на современном этапе развития человечества.

Так, с юридической точки зрения миграцию можно определить, как вид территориального перемещения человека или группы людей, которое должно сопровождаться сменой постоянного места жительства. Если же рассматривать это явление с точки зрения пространственно-географического принципа, то оно должно подразумевать изменение места нахождения человека или группы людей.

Концепция социально-философского исследования миграции была сформулирована М.С. Дрокиным. Миграция в соци-

ально-философском контексте может быть представлена диалектическим взаимодействием двух стратегий: «стратегией выживания» (объективная потребность человека) и «стратегией личностной мотивации» (субъективные мотивы).

Так в понимании М.С. Дрокина миграция представляет собой целенаправленное коллективное действие людей по перемещению в социогеографическом пространстве через границы их компактного проживания, основанное на объективных потребностях – «стратегия выживания», и на субъективных мотивах – «стратегия личностной мотивации». Миграция рассматривается автором в контексте диалектической связи пространства и общества: «...вся история человеческой цивилизации может быть представлена как история освоения обществом пространства...» [2].

Наибольший интерес в данном исследовании представляет экономический подход при изучении миграции, который акцентирует внимание на том, что основным движущим ее мотивом являются, прежде всего, экономические факторы, связанные с принятием добровольных решений о переезде на новое место жительства с целью повышением качества и уровня своей жизни.

К ключевым экономическим факторам миграции можно отнести:

- необходимость трудоустройства, поиск перспективной и высокооплачиваемой работы;
- уровень доходов и условия занятости в принимающей стране;
- потребность улучшения уровня жизни за счет приобретения дополнительного набора благ (покупка движимого и недвижимого имущества);
- стремление увеличить доход от различных видов деятельности, в том числе и предпринимательской (создание своего дела, ведение бизнеса, инвестирование доходов) и другое.

Нельзя не отметить тот факт, что в настоящее время определяющую роль и особое значение приобретают экономические факторы миграции, что признается практически всеми учеными. В основе экономических факторов лежит мотивация мигрантов улучшить условия своей жизни. Под условиями жизни понимается вся среда, окружающая человека, как природного, так и социального характера.

В данном контексте важно различать и учитывать особенности следующих дефиниций: «факторы миграции» и «условия жизни».

Под факторами миграции понимается лишь часть условий, которые непосредственно воздействуют на процесс миграции. При этом факторы имеют вторичный характер по отношению к условиям. Станет ли тот или иной компонент окружающих человека условий фактором миграции зависит от природы конкретных явлений и процессов.

Не только преимущества в условиях жизни могут подтолкнуть мигранта на смену постоянного места жительства, но также и сложившийся у определенной группы населения жизненный стандарт, который основывается на представлениях о том, что является нормой и какие отклонения от нормы являются преимуществами по сравнению с существующими условиями жизни.

Жизненный стандарт является социально-экономической категорией, которую принято измерять величиной дохода отдельного гражданина и населения в целом. На формирование жизненного стандарта также может оказывать влияние этнические особенности различных групп населения, их традиции, культура и восприимчивость к их изменениям.

Д.Д. Москвин в своих работах справедливо отмечает, что «главное влияние на миграцию оказывают экономические факторы, важнейшим из которых является уровень жизни. К важнейшим факторам, определяющим уровень жизни населения, в первую очередь, относятся такие как: заработная плата и возможность приложения труда» [4].

Несмотря на то, что данное утверждение было сделано Д.Д. Москвиным в конце XX века, оно актуально и в наши дни. Это связано с тем, что в современных условиях от наличия материальных средств и от уровня финансового благополучия человека во многом зависит возможность получения им соответствующих благ и услуг, необходимых для удовлетворения своих потребностей.

В свою очередь И.С. Метелев отмечает, что «в первую очередь, среди экономических факторов выделяются, такие как: наличие рабочих мест, условия занятости, уровень доходов, перспективы жилищной проблемы, преимущества в удовлетворении запросов социального характера. Все остальные факторы миграции являются подчиненными по отношению к экономическим.

Даже природно-географические факторы в большей степени определяют экономические условия...» [3].

Потенциальным мигрантам свойственно сравнивать ожидаемую полезность дохода в странах выезда и въезда в зависимости от своих индивидуальных характеристик: возраста, пола, образования, квалификации, имущественного и финансового положения.

Таким образом, на сегодняшний день стремление к экономическому благополучию и максимизация экономической выгоды от переезда было и остается основной причиной наиболее массовых и устойчивых миграционных потоков.

Список литературы

1. Майрон Вайнер. Глобальный миграционный кризис. Издательство Пирсон // Нью-Йорк: Харпер Коллинз. 1995. 253 с.

2. Дрокин М.С. Социально-философский анализ феномена миграции. Монография / М.С. Дрокин; М-во образования и науки РФ, Пятигор. гос. лингвист. ун-т. Пятигорск : ПГЛУ, 2010. 154 с.

3. Метелев И.С. Миграционные процессы и экономическое освоение Азиатской России. Прошлое, настоящее, будущее: монография / Метелев И.С.; М-во образования и науки Рос. Федерации, Федер. гос. образоват. бюджет. учреждение высш. проф. образования «Рос. гос. торг.-эконом. ун-т», Омск. ин-т (фил.). Москва: Гуманитарий, 2012. 193 с.

4. Москвин Д.Д. Население СССР: вопросы миграции: (Экон.-стат. обзор тенденций 60-80-х гг.) / АН СССР. М.: Наука, 1991. 157 с.

SPECIFICITY AND CONTENT OF THE PHENOMENON OF MIGRATION OF THE POPULATION AND ITS IMPACT ON ECONOMIC SAFETY OF RUSSIA

Petrova O.V., Student of the Department of Economic Security and Management of Socio-Economic Processes

St. Petersburg University of Department of the Interior of Russia,
198206, St. Petersburg, Lyotchika Pilyutova Str., 1

The article raises the problem of the phenomenon of migration of the population at the present stage of the development of society,

and also summarizes the accumulated experience about the specifics and economic factors of population migration.

Keywords: migration phenomenon, economic factors of migration, economic approach in the study of migration.

УДК 33.2964

ББК 65.32

**ВОЗДЕЙСТВИЕ АГРАРНЫХ ПРОБЛЕМ
НА ПРОДОВОЛЬСТВЕННУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ
И ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ В РЕГИОНЕ**

**Светлакова С.А., аспирант 3 года обучения
Научный руководитель – д.э.н., профессор Т.М. Яркова
Электронный адрес: svetsvet_perm@mail.ru
Пермский государственный аграрно-технологический
университет, 614990, г. Пермь, ул. Петропавловская, 23**

В статье рассмотрены проблемы сельскохозяйственных предприятий в условиях импортозамещения. Рассмотрены аспекты, влияющие на формирование уровня самообеспеченности региона продовольствием.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, импортозамещение, агропродовольственный рынок, самообеспечение региона.

Россия – государство, располагающее значительным аграрным потенциалом. Решение проблемы продовольственной безопасности сводится в основном к самообеспечению пищевыми продуктами за счет наращивания отечественного агропромышленного производства, то есть к достижению продовольственной независимости.

Обратившись к Доктрине продовольственной безопасности Российской Федерации, целесообразно уделить внимание определению продовольственной безопасности Российской Федерации: «... это состояние экономики страны, при котором обеспечивается продовольственная независимость Российской Федерации, гарантируется физическая и экономическая доступность для каждого гражданина страны пищевых продуктов, соответствующих требованиям законодательства Российской Федерации о техническом регулировании, в объемах не меньше рациональных норм потребления пищевых продуктов, необходимых для активного и здорового образа жизни» [1].

Наряду с этим, существуют факторы, которые напрямую связаны с нанесением ущерба экономической безопасности агропродовольственной сфере России, среди них:

- резкое ухудшение демографической ситуации в сельских поселениях;

- нарушение воспроизводственных процессов в сельскохозяйственном производстве;

- усиление теневых процессов в финансово-экономических и земельных отношениях в аграрной сфере экономики;

- разрушение научно-технического и технологического потенциалов сельскохозяйственного производства;

- низкий уровень государственной поддержки и защиты экономических интересов сельских товаропроизводителей.

Основными экономическими угрозами в развитии агропродовольственной сферы России являются:

- банкротство и ликвидация значительной части сельскохозяйственных организаций;

- трудности доступа сельскохозяйственных товаропроизводителей на рынок;

- низкий уровень защиты экономических интересов сельских товаропроизводителей;

- слабая государственная и муниципальная поддержка сельских товаропроизводителей;

- усиление теневых процессов в финансово-кредитных и земельных отношениях в аграрной сфере экономики;

- давление импорта на агропродовольственный рынок России.

Агропродовольственная сфера сталкивается с аналогичными проблемами, что и иные сферы: финансовой нестабильностью, отсутствием законодательных гарантий прав собственности и выполнения контрактов, низким уровнем менеджмента и административного управления экономикой и т.д.

В этой связи, решение производственных и социальных проблем модернизации аграрной сферы экономики потребует многократного повышения доли расходов на эти цели в бюджетах всех уровней. В противном случае агропромышленное производство может столкнуться с длительной стагнацией и новым витком структурной деградации.

Вялотекущий инвестиционно-инновационный процесс, ослабление научно-технического потенциала также являются немаловажной проблемой на сегодняшний день. Отечественная экономика, располагающая огромными производственными ресурсами, содержит признаки стагнации инвестиционной и инновационной активности, поскольку по-прежнему низка доходность инвестиций, неустойчив внутренний рынок, высоки риски, дороги кредиты, чрезмерен налоговый пресс. Выход из такой ситуации возможен только путем активизации инновационно-инвестиционной деятельности, особенно в аграрной сфере, на основе интенсификации и перевода сельского хозяйства на инновационно-инвестиционную модель.

Сохраняется высокая зависимость страны от импорта сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, потребительских товаров. Даже, если оценивать достигнутые результаты с точки зрения пороговых значений Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации, в 2014 г. по продукции растениеводства они были превышены на 2,0-4,4 п. п., а по молоку и молокопродуктам (в пересчете на молоко) показатели были ниже пороговых значений на 12,6 п. п., мясу и мясопродуктам (в пересчете на мясо) – на 2,7 п. п. Еще больше зависит аграрная сфера от зарубежных поставок материально-технических ресурсов. Например, пищевая и перерабатывающая промышленность более чем на 95% зависит от импортных поставок оборудования. Доля импортных машин и оборудования для животноводства составляет почти 90%, тракторов – 65 и зерноуборочных

комбайнов – 19%. Значительной остается доля семян иностранных сортов сельхозкультур. Так, в 2015 г. их доля по сахарной свекле составляла 96,1%, подсолнечнику – 48,7, кукурузе – 41,7%. Импорт семян достиг 28,3 млрд руб. и увеличился по сравнению с 2014 г. на 16,1%. Он составил около 40% объема федеральных бюджетных средств, направленных на развитие растениеводства, переработки и реализации продукции. Усилилось давление импортной племенной продукции на генетическую структуру отечественного животноводства.

Таким образом, главной задачей отечественного агропромышленного комплекса в условиях санкций является замена импорта на производство отечественных продовольственных товаров.

На решение данной задачи направлена Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы и другие правовые акты аграрного законодательства [2].

Продовольственная безопасность является важнейшей частью экономической и национальной безопасности страны. Для оценки состояния продовольственной безопасности в качестве критерия определяется удельный вес отечественной сельскохозяйственной, рыбной продукции и продовольствия в общем объеме товарных ресурсов (с учетом переходящих запасов) внутреннего рынка соответствующих продуктов, имеющий пороговые значения в отношении: мяса и мясопродуктов (в пересчете на мясо) - не менее 85 %; молока и молокопродуктов (в пересчете на молоко) - не менее 90 %; рыбной продукции - не менее 80 %. Таким образом, как показывают расчеты, в России имеются возможности не только для достижения параметров Доктрины продовольственной безопасности, но и для того, чтобы за предстоящие 8–10 лет выйти на баланс экспорта-импорта на уровне 20–25 млрд долл. США.

Обеспечение продовольственной безопасности России возможно только на основе инновационного развития АПК. Проблема интенсификации производства продукции животноводства в России в новых экономических условиях является одной из ак-

туальнейших, поскольку она непосредственно связана с качеством питания человека и с качеством его жизни в целом. Научный подход к решению столь серьезной проблемы необходим, ибо бесспорно, продовольствие все чаще становится рычагом политического и экономического давления в международных отношениях.

Продовольствие играет жизненно важную роль в деятельности населения страны, поэтому его дефицит может привести к социальной нестабильности в обществе. Именно поэтому выходом в такой сложной ситуации является необходимость самообеспечения агропродовольственной продукцией, выполняющий стабилизирующую функцию в обществе.

В соответствии с этим, необходимо создать условия для активизации рыночного производства, формирование конкурентной среды, способной обеспечить поступательный рост производительности труда в аграрном секторе [3].

Так, потребление основных продуктов питания в соответствии с рациональными нормами потребления в Пермском крае обеспечено лишь по картофелю, хлебу, яйцу. Мясо, молочные продукты, овощи, фрукты и ягоды не соответствуют нормам потребления. При этом, региональным законом «О потребительской корзине» установлены минимальные нормативы потребления продовольственных товаров жителями края. В среднем на одного пермяка в год предусмотрено 79,6 кг картофеля, 118,1 кг овощей, 52,2 кг мяса, 283,2 л молока и 203 шт. яиц [4]. На сегодняшний день полное самообеспечение Пермского края продовольствием полностью не реализовано. Это характерно тем, что по природно-климатическим условиям Пермский край не может обеспечить население своего региона, например, фруктами, поэтому в данном случае имеется место для межрегионального обмена.

Обеспечивая меры, необходимые для импортозамещения, важно выделить значимость поддержки государства через льготное кредитование, стимулирование системы налогообложения сельскохозяйственных предприятий, обеспечение контроля над ценообразованием и действие антимонопольного законодательства.

Трудности, с которыми сталкивается аграрная отрасль в условиях санкциональной экономики, станут импульсом для нового этапа развития отечественных сельскохозяйственных товаропроизводителей, пусть даже в долгосрочной перспективе. Однако без государственной поддержки обеспечить импортозамещение невозможно.

Обеспечение регионов России продовольствием является актуальной и архиважной задачей. Внимание государственной власти и органов местного самоуправления должно быть обращено на скорейшее принятие радикальных мер по исправлению положения в аграрном секторе экономики.

Так, основными условиями нормального функционирования продовольственного рынка и обеспечения населения высококачественными продуктами питания являются целенаправленное и рациональное использование сложившихся и потенциальных природных, производственных, демографических, социальных, научно-технических и инвестиционных ресурсов, способствующих полноценному функционированию и развитию системы продовольственного обеспечения населения региона за счет местного производства в соответствии с научно обоснованными нормами.

Список литературы

1. Доктрина продовольственной безопасности Российской Федерации. Утверждена Указом Президента РФ от 30 января 2010 г. № 120. Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
2. Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013–2020 годы. Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
3. Минасов М.Ш. Интеллектуальный потенциал региона – важнейший фактор устойчивого развития // Экономика и управление: научно-практический журнал. 2012. № 4. С. 61–62.
4. Закон Пермского края от 24.11.2006 №32-КЗ «О потребительской корзине в Пермском крае». Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

THE EFFECT OF AGRICULTURAL PROBLEMS ON FOOD SECURITY AND IMPORT SUBSTITUTION IN THE REGION

Svetlakova S.A., PhD Student of 3rd Year of Study

Perm State Agrarian Technical University,
614990, Perm, Petropavlovskaya Str., 23

The article considers the problems of agricultural enterprises in terms of import. The aspects influencing the formation level of self-sufficiency of food to the region.

Keywords: food security, import substitution, agricultural market, self-sufficiency of the region.

УДК 336.02

ББК 65.9(2Рос)01

АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ИНДИКАТОРОВ И СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

Скрипкина А.В., студентка 3 курса

Нанакина Ю.С., доцент кафедры менеджмента

Электронный адрес: artamon3@yandex.ru

Заполярный филиал Ленинградского государственного университета имени А.С. Пушкина, 663300, Красноярский край, г. Норильск, ул. Талнахская, 51

Финансовая безопасность может быть рассмотрена как состояние защищенности финансово-экономических интересов государства и заключается в способности органов государственной власти обеспечить политическими, правовыми, экономическими и организационными методами, и средствами безопасное функционирование всех сфер общественной и экономической деятельности, где обращаются финансы. В данной статье будет представлен анализ основных индикаторов финансовой безопасности России.

Ключевые слова: финансовая безопасность, демотивационные факторы, индикаторы финансовой безопасности, финансовый сектор, конкурентоспособность финансового сектора, стратегия финансовой безопасности, теневая экономика.

Несмотря на многообразие авторских трактовок категории «финансовая безопасность государства», практически во всех указывается, что оно охватывает существующие звенья финансовой системы страны, а само состояние защищенности финансовой сферы обеспечивается с помощью использования финансово-экономического и административного инструментария.

Кратко охарактеризуем в отдельности состояние тех структурных блоков финансовой безопасности государства, которые выделены на рисунке.

1. Безопасность бюджетно-налоговой системы

Сырьевая модель российской экономики предопределяет зависимость благосостояния страны от цен на энергоносители. Так, 47 % доходов федерального бюджета в 2015 г. (и почти четверть доходов консолидированного бюджета страны) приходились на нефтегазовые доходы. При этом начиная с 2012 г. они не направлялись на пополнение Резервного фонда и Фонда национального благосостояния, а в полном объеме шли на обеспечение расходной части бюджета страны [8]. В условиях отрицательной динамики цен на нефть возникла необходимость отказа от среднесрочного бюджетного планирования и возврат к однолетнему, пересмотра заложенной в бюджет цены на нефть, а также необходимости изыскания 250 млрд руб. на реализацию антикризисного плана в 2016 г., из которых правительство может аккумулировать лишь половину, а оставшаяся часть может быть получена за счет «заморозки» пенсионных накоплений и введения режима секвестра расходов бюджета [2].

Бюджетно-налоговая сфера России характеризуется также тем, что у нас непосильная для бизнеса налоговая нагрузка (50,7 % по оценкам Всемирного Банка, 54,1 % – по итогам исследований консалтинговой компании Pricewaterhouse Coopers (PwC), 30 % – по мнению аналитиков ФНС России). С данной точки зрения страна уступает другим странам как место для ведения бизнеса и

формирует демотивационные стимулы к размещению на ее территории отечественного и иностранного (не спекулятивного) капитала. Все это также способствует увеличению доли теневой экономики. Даже Росстат фиксирует рост неформальной занятости и сокращение числа малых предприятий за 2016–2015 гг. По официальным заявлениям Минфина РФ в 2015 г. теневая экономика (без учета криминального сектора) составила 15–20 % ВВП страны. По мнению специалистов, в России развитию теневой экономики способствует также несовершенство институтов права, конкуренции и защиты собственности [6].

2. Безопасность кредитно-банковской системы

В России низкодиверсифицированная финансовая структура, что говорит об отстающем финансовом развитии. Слабость национальной банковской системы России проявляется также в незначительной роли российских кредитных организаций на мировом рынке (менее 1 % всех банковских активов). Доля финансовых услуг в добавленной стоимости России является низкой (4,9 % в 2015 г., 5,4 % в 2016 г.) в сравнении с большинством развитых стран, отражает ее развивающийся характер. Россия находится в значительно худшей позиции, чем другие динамично развивающиеся страны (в частности БРИКС) в части финансирования развития реальной экономики, демонстрируя тем самым сравнительно худшие условия для финансирования экономического роста [7]. Российская кредитно-банковская система, всегда неспособная обеспечивать реальный сектор экономики «длинные» деньгами, в условиях действовавшего почти 2 года запрета на кредитование крупнейших коммерческих банков на срок свыше 30 дней стала лишена возможности даже рефинансировать свои долги. В результате этого чистый отток капитала из страны достиг в 2016 г. рекордного значения в 151 млрд дол (56 млрд дол в 2015 г.). Таким образом, российская банковская система столкнулась с проблемой дефицита средств для проведения кредитных операций. На фоне сохраняющейся высокой цены денег (ключевая ставка 11 % с 03.08.2015 г. по настоящее время), невозможности заимствования иностранного капитала, возросших опасений отечественных вкладчиков кредитно-банковская система практически лишила российскую экономику привлекаемых средств для развития и текущего финансирования.

3. Безопасность валютно-денежной системы

Относительная стабильность национальной валюты до 2016 г. была обусловлена искусственной закрепленностью курса рубля. После перехода к свободному плаванию волатильность рубля возросла. При упавшей экспортной выручке (из-за снизившихся доходов от продажи сырья) спрос на валюту продолжал расти (в том числе из-за необходимости обслуживания корпоративного внешнего долга и психологического аспекта в поведении резидентов). По мнению ряда исследователей, зависимость российского бизнеса от иностранных кредитов и рост корпоративных внешних заимствований сформировались среди прочего в результате политики органов государственной власти РФ относительно использования Стабилизационного фонда, средства которого не направлялись на развитие отечественной экономики, а размещались в финансовых инструментах иностранных государств [4].

Инфляция в 2016 г. впервые за предшествующие 6 лет даже по официальным данным стала измеряться двузначным числом (11,36 %), в 2015 г. составила 12,9 %. Происходящее на фоне этого снижение реальных доходов населения и доли валового накопления в ВВП (с 24,9 % в 2013 г. до 20,3 % в 2016 г.) также не способствует выходу из затянувшейся рецессии [11]. Имеется тенденция сокращения доли населения, делающего сбережения (только 28 % российских семей регулярно откладывают некоторую сумму) [1].

4. Безопасность фондового рынка

Этот параметр напрямую связан с волатильностью, которую демонстрируют фондовые рынки, мгновенно реагирующие на изменения, происходящие в обществе и экономике. «Силовая смена власти и крупнейший в новом веке вооруженный конфликт на сопредельной территории, санкции, введенные против России со стороны США и ЕС, снижение цен на нефть, отток капитала, слабые экономические показатели – все это оказало угнетающее воздействие на финансовые рынки. Эмитенты и инвесторы утратили средне- и долгосрочные ориентиры», – такую характеристику российскому фондовому рынку дают эксперты НАУФОР [9].

Таким образом, вышесказанное подтверждает, что в сложившихся условиях всем звеньям финансовой системы страны

присущи не только потенциальные, но и реальные угрозы безопасности данной системы. Преодоление возникших угроз финансовой безопасности и приведение финансовой системы страны в приемлемое состояние приобретают на сегодняшний день ключевое значение как для экономики страны, так и для ее национальной безопасности в целом. Несомненно, что повышенные системные и политические риски будут накладывать отпечаток и на финансовую составляющую безопасности государства, однако достижение независимости финансовой системы от внешних структур может способствовать ее стабильности и снизить уровень существующих угроз.

Конкурентоспособность финансового сектора страны – важное условие ее экономической безопасности. Система индикаторов финансовой безопасности служит основным инструментом диагностики состояния финансовой системы страны, а использование зонной теории для ранжирования индикаторов позволяет наглядно показать, насколько реальное значение того или иного индикатора удалено от порогового и, соответственно, какова степень остроты угрозы. Пороговые значения финансовой безопасности разработаны на базе макроэкономических показателей, отражающих главные, принципиальные национальные интересы, и утверждены на уровне Правительства РФ Министерством экономического развития и торговли, отраслевыми министерствами [9].

Первый индикатор, выбранный для диагностики финансовой безопасности – это отношение дефицита бюджета к ВВП. Пороговое значение данного индикатора – 3%. Как видно из данных таблицы 1, в период с 2012 по 2015 год пороговое значение было превышено только в 2012 году, что, вероятно, было связано с преодолением последствий мирового финансово-экономического кризиса. В 2013 году – единственном за рассматриваемый период – сформировался профицитный бюджет, далее сложилась тенденция к увеличению дефицита. Диаграмма на рисунке 1 показывает, что значение показателя в 2016 году (0,5% ВВП или 327,963 млрд руб.) находилось в зоне стабильности – пороговое значение больше реального в 6 раз. Таким образом, в 2016 году угрозы финансовой безопасности в этой области не наблюдалось. Но вот в 2015 году дефицит бюджета составил 2,048 трлн руб. – это 2,6%

ВВП. Индикатор по-прежнему располагается в зоне стабильности, но слишком сильно приближен к предельной границе, чтобы можно было говорить об отсутствии угроз. Увеличение дефицита бюджета вызвано падением цен на нефть и газ, поскольку доходы от их экспорта являются важнейшей статьёй доходов бюджета. Следующий индикатор – отношение государственного долга к ВВП. Пороговое значение совокупного внешнего и внутреннего госдолга составляет 60%. Данные, приведенные в таблице 1, свидетельствуют о том, что реальное значение индикатора гораздо ниже порогового, хотя имеет тенденцию к росту. Тем не менее, российский государственный долг остается одним из самых низких в мире. На 1 января 2016 года объем внешнего госдолга составлял 55,79 млрд долл. США, объем внутреннего госдолга – 5722,24 млрд руб. В начале текущего года эти значения равнялись соответственно 50,0 млрд долл. США и 7307,61 млрд руб. [5]. На рисунке 1 видно, что значение показателя располагается в зоне стабильности – пороговое превышает реальное значение более чем втрое. Однако для России характерно наличие большого количества госкомпаний, чьи долги весьма велики не только по сравнению с их выручкой, но и по отношению ко всему ВВП, и, как мы видим, имеют тенденцию к увеличению, что выступает рискообразующим фактором. Рассмотрим уровень монетизации экономики. За пороговое значение в данном случае взято 20%. На протяжении всего рассматриваемого периода реальное значение удовлетворяет предельно-критическому, но здесь необходимо учесть, что 20% – минимальная граница. Итак, при выбранном пороговом значении уровень монетизации экономики располагается в зоне стабильности. Выраженной динамики по показателю не имеется, значение стабильно. Однако в современных условиях пороговое значение в 20% представляется неактуальным, и если брать в качестве порога 50% [6], то фактические значения показателя оказываются неудовлетворительными. Пороговым значением является уровень инфляции плюс 10%. Как видно из данных таблицы 1, в 2013 и 2014 годах значения показателя не удовлетворяли предельно-критическому, превышая их в 1,9 и 1,3 раза соответственно, что служит признаком кредитной экспансии, осуществляемой большей частью не за счет естественных реальных накоплений, а путем эмиссии ничем не обеспеченных цен-

ных бумаг. «Дутое» обеспечение и связанные с ним «пузыри» являются источником спекуляций и перегрева экономики. Впрочем, в остальные года ситуация, в принципе, выглядит благополучно. Таким образом, в настоящее время можно говорить об отсутствии существенной угрозы в этой области. Уровень инфляции в год входит в группу ценовых индикаторов. За пороговое значение берется 25%, однако на мой взгляд, оно слишком завышено. С учетом такого порогового значения уровень инфляции находится в зоне стабильности, хотя в 2016 году его значение резко возросло. Это связано с резким падением цен на энергоносители и, как следствие, ощутимым повышением потребительских цен, стоимости услуг ЖКХ, транспортных услуг, а также дефицитом денежной массы (который вообще-то был создан ЦБ как раз в целях борьбы с инфляцией). Если же брать за порог более актуальные в современных условиях 6% [8], то значения уровня инфляции ежегодно превышают допустимое значение, причем в 2015 году оно было превышено более чем в 2 раза – инфляция по итогам прошлого года составила 12,91%. Отношение инвестиций в основной капитал к ВВП – важный индикатор финансовой безопасности, поскольку инвестиции являются важнейшим фактором экономического роста страны и повышения устойчивости финансовой системы. Как мы видим из данных таблицы 1, ситуация с инвестициями сложилась не слишком благоприятная. В течение всего рассматриваемого периода времени фактическое значение показателя не удовлетворяет предельно-критическому, причем в 2016 году наблюдалось снижение более чем на 1% – достаточно существенно, когда инвестиций и так недостаточно. Снижение объясняется введением санкций против РФ, падением мировых цен на энергоносители (поскольку значительная часть инвестиций вкладывается именно в нефтегазовый сектор), общей достаточно сложной экономической ситуацией. В нашей стране существует серьезная проблема бегства капитала, традиционные причины которой – неблагоприятный инвестиционный климат, отсутствие должного контроля за финансовыми операциями на мировом рынке со стороны государства, увеличение масштабов деятельности многонациональных и транснациональных корпораций (что привело не только к возникновению и росту вненационального рынка капиталов, но и к широкому распространению механизмов сокрытия данных о правах собственности на активы

и операций по перемещению капиталов [1]), использование оффшорных зон для сокрытия доходов, добытых большей частью незаконными методами, экспортно-сырьевая ориентированность экономики. В 2016 году, когда для России фактически закрылись рынки внешнего капитала и был введен новый пакет санкций, масштабы утечки капитала достигли невиданных масштабов – 152,1 млрд долларов [7]. Инвестировать в отечественную экономику стало практически нечего. Недостаток инвестиций в основной капитал является существенной проблемой, а уменьшение их объема выступает серьезной угрозой экономической безопасности в целом и финансовой безопасности в частности. Среди индикаторов безопасности банковской деятельности можно выделить норматив достаточности капитала банков, характеризующий способность нивелировать возможные финансовые потери за собственный счет, не в ущерб клиентам. Как мы видим, значение показателя на протяжении всего анализируемого периода удовлетворяет предельно-критическому в 12%, но при этом четко прослеживается тревожная тенденция к его снижению. Таким образом, существует угроза уменьшения реального значения показателя достаточности капитала ниже предельно-критического значения. При низкой достаточности капитала дальнейший рост активов затрудняется – требуются адекватные темпы увеличения капитала. Низкий уровень достаточности капитала банка ведет к уязвимости в случае получения непредвиденных потерь от реализации кредитных, операционных, рыночных рисков, а, значит, финансовый сектор всей страны может серьезно пострадать. По данным 2016 года значение рентабельности собственного капитала банков еще находится в зоне стабильности, а вот в 2015 году, составив 7,9%, оно попадает в зону значительного риска. По сути, данный коэффициент является ставкой, под которую работают собственные средства банков [2]. Вывод – банковские активы используются крайне неэффективно, что создает угрозы снижения прибыльности банковского сектора, его устойчивости и конкурентоспособности. Наконец, последний из рассмотренных индикаторов финансовой безопасности – доля кредитного портфеля в активах банков, которая должна быть выше 45%. На протяжении всего анализируемого периода значение показателя превышает пороговое примерно в 1,5 раза. Таким образом, можно судить о том, что предпочтения в деятельности банков не смещаются в сторону

иностранных операций или спекулятивных операций с фондовыми инструментами, а значит, угроз с этой стороны не наблюдается. По результатам анализа индикаторов финансовой безопасности на основе зонной теории составлено две диаграммы. Диаграмма на рис. 1 отражает ситуацию в финансовой сфере в 2016 году, с учетом минимальных пороговых значений. На второй диаграмме по ряду показателей приведены обновленные данные за 2015 год, а пороговые значения взяты максимальные.

Стратегия финансовой безопасности – это политический и экономический курс в деятельности финансовых органов государственной власти, экономических и финансово-банковских структур, направленный на создание условий и ресурсов финансовой стабилизации, и экономического роста при сохранении и укреплении единства и целостности России, ее экономического пространства и финансовой системы.

Финансовая безопасность страны должна обеспечиваться всеми средствами и инструментами государственной политики, всеми хозяйствующими субъектами и финансовыми институтами, участвующими в выработке и реализации сформулированной стратегии безопасности.

В стратегии финансовой безопасности целесообразно структурировать следующие важнейшие аспекты:

- цели и задачи финансовой безопасности в конкретных условиях ее социально-экономического развития в кратко- и долгосрочной перспективе;
- средства и инструменты выбранной стратегии;
- пути и направления создания необходимых финансовых условий и финансовых ресурсов возобновления экономического роста;
- средства и способы противодействия угрозам финансовой безопасности.

Список литературы

1. Акимов А. В. Проблемы бегства капитала из РФ и пути их преодоления // Молодой ученый. 2016. №7(66). С. 301–304.
2. Артемьева С.С., Крылова А.А. Депозитные операции банков, их роль в формировании ресурсов. Контентус. 2015. № 6. С. 28–34.

3. Ермакова Э.Р. Финансовая безопасность в системе национальной безопасности государства // Фундаментальные исследования. 2016. № 5–2. С. 324–328. Режим доступа: <https://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=40298> (дата обращения: 28.11.2017).

4. Информационное агентство «Росбалт». Режим доступа: www.rosbalt.ru (дата обращения: 01.03.2016 г.).

5. Кондрат Е.Н. Значение финансового контроля в системе финансовой безопасности государства. Вестник МГИМО. 2013. т. 3. № 3. С. 32–36.

6. Лизина О.М. Основные факторы динамики прогрессирующих теневых процессов в современной экономике. Экономика и управление: проблемы, решения. 2015. Т. 2. № 12. С. 32–36.

7. Миркин Я.М. «Финансовое будущее России: экстремумы, бумы, системные риски». М., 2012. 480 с.

8. Обзор банковского сектора Российской Федерации. Режим доступа: http://www.cbr.ru/analytics/bank_system/ (Дата обращения 21.12.2016).

9. Официальный сайт Ассоциации российских банков. Режим доступа: <http://arb.ru/> (Дата обращения 21.12.2016).

10. Официальный сайт Министерства финансов РФ. Режим доступа: www.minfin.ru (дата обращения: 01.03.2016 г.).

ANALYSIS OF THE MAIN INDICATORS AND STRATEGY OF DEVELOPMENT FOR FINANCIAL SAFETY OF RUSSIA

Skripkina A.V., Student of 3rd Year

Nanakina Yu.S., Associate Professor of Management

Polar Branch of Leningrad State University of Name A.S. Pushkin,
663300, Krasnoyarsk Region, Norilsk, Talnakhskaya Str., 51

Financial safety can be considered as a condition of security of financial and economic interests of the state and consists in ability of public authorities to provide with political, legal, economic and organizational methods and means safe functioning of all spheres of public and economic activity where finance addresses.

Keywords: financial safety, demotivatsionny factors, indicators of financial safety, financial sector, competitiveness of the financial sector, strategy of financial safety, hidden economy.

УДК 336.7

ББК 65.38

КЛАССИФИКАЦИЯ РИСКОВ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА

**Солодникова Ю.Н., магистрант 2 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Д.В. Климов
Электронный адрес: j.solodnikova@gmail.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15**

Жилищно-коммунальное хозяйство – одна из важнейших составляющих в системе жизнеобеспечения граждан. В статье рассмотрены и классифицированы риски предприятий в сфере жилищно-коммунального хозяйства. Приведена статистика, подтверждающая выводы по некоторым рискам. Определена высокая вероятность идентифицированных рисков для предприятий сферы ЖКХ. Сделан вывод о том, что предприятия, осуществляющие управление и эксплуатацию жилым фондом, не способны самостоятельно предупредить возникновение большинства рисков, в связи с этим жилищно-коммунальному хозяйству необходим контроль и поддержка со стороны государственных органов.

Ключевые слова: жилищно-коммунальное хозяйство, риск, классификация, жилой фонд, аварийное жилье, управление и эксплуатация жилым фондом.

Одним из важнейших компонентов системы жизнеобеспечения граждан любой страны являются жилищно-коммунальные

услуги. Охватывая практически все население, сфера жилищно-коммунального хозяйства занимает исключительное положение среди других секторов экономики, как на уровне всей страны, так и на уровне субъекта государства, оказывая существенное влияние на все стороны жизнедеятельности общества.

Жилищно-коммунальное хозяйство – важнейшая социально-экономическая сфера народного хозяйства, обеспечивающая жизнь и работу населения, а также предприятий различных отраслей народного хозяйства необходимыми услугами: водоснабжением (горячая и холодная вода), электроснабжением, газоснабжением и т.д. [1]. Жилищно-коммунальные услуги занимают значительный удельный вес в структуре услуг, потребляемых населением, поскольку относятся к товарам первой необходимости.

При определении риска предприятия, работающего в сфере ЖКХ, необходимо учитывать, что под риском в данном случае понимается неопределенность, связанная с расходами на содержание и обслуживание жилого фонда, а также вероятность неблагоприятного исхода (убытков) для предприятий вследствие наступления каких-либо неблагоприятных событий.

По возможности управления все риски предприятий ЖКХ можно разделить на две группы:

- Экзогенные риски – риски, не поддающиеся регулированию участниками процесса по управлению жилищным фондом;
- Эндогенный риск – риски, контролируемые субъектами жилищно-коммунальной сферы, возможна оптимизация риска со стороны субъекта.

Экзогенные риски, в свою очередь, делятся на социально-экономические и отраслевые риски.

К социально-экономическим рискам подвержены субъекты любой сферы деятельности, в том числе и жилищно-коммунальной. Сюда можно отнести следующие риски:

1. Инфляционный риск – риск, связанный с несением убытков из-за возможности обесценения денег в результате инфляционного роста цен.

2. Экологический риск – вероятность возникновения негативных изменений в окружающей среде, опасных для жизнедеятельности, а также неблагоприятные последствия в виду отрицательного воздействия на окружающую среду.

3. Нормативно-правовой риск – риск потери дохода или возникновения убытков вследствие изменения законодательного регулирования тарифов, введения новых норм/стандартов обслуживания.

4. Региональный риск – вероятность возникновения убытков или дополнительных расходов, связанных с особенностями социального, экономического, политического положения региона, в котором действует предприятие.

5. Природно-климатический риск – риск возмещения ущерба, понесенного из-за произошедших природных катаклизмов.

Отраслевые риски определяются спецификой деятельности предприятия, осуществляющего свою деятельность в жилищно-коммунальной сфере. К таким рискам можно отнести следующие:

1. Риск отсутствия возможности расширения – связан с низким приростом жилищного фонда в регионе, в котором работает предприятие.

2. Финансовый риск – несовершенство тарифной политики и связанные с этим, отрицательные показатели финансовых результатов.

3. Культурологический риск – увеличение дебиторской задолженности у предприятий ЖКХ в виду менталитета собственников жилых помещений (отсутствие «установки» своевременно оплачивать коммунальные счета).

4. Риск невозврата дебиторской задолженности – низкий уровень доходов населения, неэффективная работа предприятий с потребителями по взысканию дебиторской задолженности приводят к тому, что около 30% дебиторской задолженности предприятий ЖКХ является неликвидной, то есть невозможной к взысканию. Задолженность потребителей по оплате жилищно-коммунальных услуг в России представлены на Рисунке 1 [2].

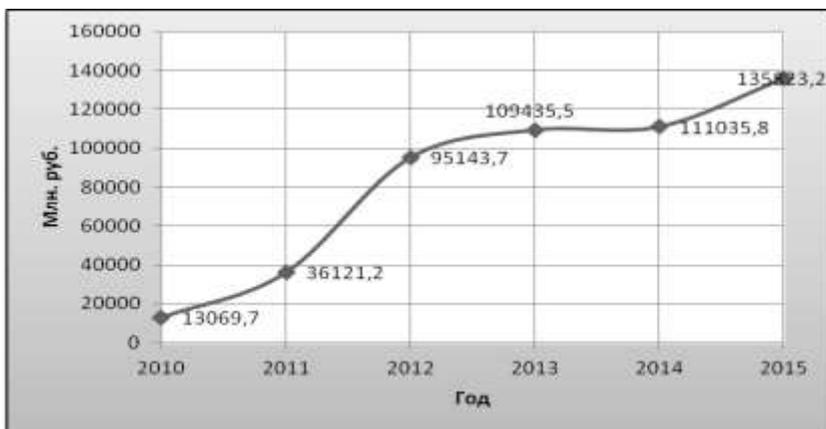


Рис. 1. Задолженность по оплате жилищно-коммунальных услуг в России в 2010-2015 гг., в млн руб.

Согласно данным Росстата, задолженность по оплате жилищно-коммунальных услуг по России имеет тенденцию к увеличению. По последним данным, в 2015 г. задолженность по оплате услуг ЖКХ по России увеличилась в 10,39 раз по сравнению с уровнем 2010 г. До 2013 г. прирост составлял более 100% в год. За последние несколько лет ситуация стабилизировалась: прирост составил в среднем не более 23% в год.

Эндогенные риски применимы к большинству предприятий ЖКХ и включают в себя:

1. Кадровый риск – потери, связанные с нерациональным распределением трудовых ресурсов на предприятии; неудовлетворительный уровень квалификации персонала, который влечет за собой риск принятия неверных производственных/управленческих решений.

2. Коммерческий риск – нечистоплотность со стороны руководителей товариществ собственников жилья, управляющих компаний в использовании денежных средств; возникновение кредиторской задолженности перед ресурсоснабжающими организациями.

3. Производственный риск - вероятность убытков или дополнительных издержек, связанных с неудовлетворительным состоянием жилищного фонда, инженерных сетей, основных фондов, низким качеством материалов и других ресурсов, что приводит к сбоям или остановке производственных процессов. Динамика ветхого и аварийного жилья представлена на Рисунке 2 [2].

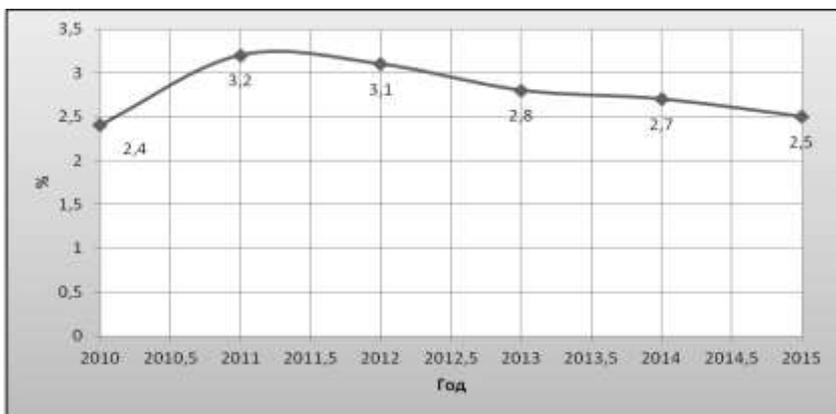


Рис. 2. Удельный вес ветхого и аварийного жилищного фонда в общей площади всего жилищного фонда в 2010-2015 гг., в %

С ростом жилищного фонда в России увеличивается и ветхий и аварийный фонд, однако удельный вес ветхого и аварийного жилищного фонда в общей площади всего жилищного фонда в последнее время имеет тенденцию к уменьшению. Максимальный удельный вес – 3,2% – наблюдался в 2011 г. С того периода удельный вес ветхого и аварийного жилья постепенно снижается на 1–2 п. п. По состоянию на 01.01.2017 г. в расселении на данный момент нуждается как минимум 10 млн кв. м аварийного и ветхого жилья в РФ. По данным Общероссийского народного фронта (ОНФ), самый большой объем аварийного жилья, которое необходимо расселить до окончания срока действия государственной программы расселения аварийного жилья, остался в Амурской области – 213 тыс. кв. метров. Также большой объем аварийного жилья предстоит расселить Иркутской области (207 тыс. кв. м), Якутии (187 тыс. кв. м), Архангельской области (159 тыс. кв. м), Саратовской области (157 тыс. кв. м) и Тульской области (153 тыс. кв. м) [3].

4. Репутационный риск – угроза деловой репутации организаций жилищно-коммунального комплекса в глазах потребителей, которая может быть вызвана перебоями в поставке услуг [4].

5. Риск износа оборудования – устаревание оборудования, сопряженное с отсутствием возможности его модернизации, износ около половины основных фондов предприятия, что подтверждается статистикой, представленной на Рисунке 3 [2].

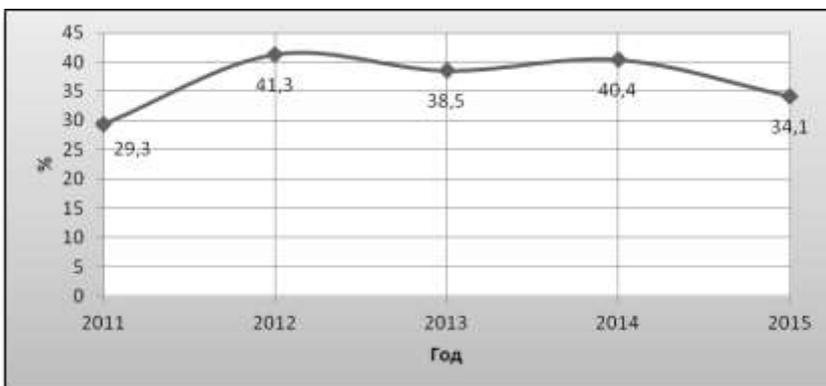


Рис. 3. Степень износа основных фондов предприятий, занимающихся управлением эксплуатацией жилого фонда в России в 2011-2015 гг.

В среднем около 40% основных фондов предприятий, основным видом деятельности которых является управление эксплуатацией жилого фонда, изношены. Чем выше степень износа оборудования, тем более велик риск аварий на производстве и снижения объемов поставляемой продукции вплоть до остановки производства. Снижение производства приводит к прямым потерям прибыли из-за уменьшения выпуска продукции (услуг), а также к косвенным потерям по причине недопоставки продукции потребителям и подачи ими судебных исков на контрагента [5].

6. Риск неполучения потенциальных доходов – вероятность недополучения доходов в связи с тем, что производственные мощности предприятия загружены не более чем на 70%; простаивание незавершенного строительства, в том числе из-за отсутствия возможности дальнейшего финансирования.

Все предложенные риски можно объединить в одну таблицу.

Риски предприятий жилищно-коммунального хозяйства

Экзогенные		Эндогенные
<i>Социально-экономические</i>	<i>Отраслевые</i>	
Инфляционный	Отсутствие возможности расширения	Кадровый
Экологический	Финансовый	Коммерческий
Нормативно-правовой	Культурологический	Производственный

Окончание табл.

Экзогенные		Эндогенные
Социально-экономические	Отраслевые	
Региональный	Невозврат дебиторской задолженности	Репутационный
Природно-климатический		Износ оборудования
		Неполучения потенциального дохода

Источник: составлено автором

Вероятность перечисленных рисков достаточно высока. Сфера ЖКХ характеризуется высокой обратной корреляционной связью риска и доходности. Основным риском, присущим предприятиям, занимающимся управлением и эксплуатацией жилого фонда, является утрата финансовой устойчивости и потери платежеспособности в виду недополучения коммунальных платежей от потребителей. Поскольку некоторым предприятиям хватает средств только на поддержание безубыточной деятельности, требуется активный контроль и поддержка со стороны государственных органов для снижения степени воздействия перечисленных рисков. Высокая социальная ответственность предприятий сферы ЖКХ не позволяет им самостоятельно выстраивать защиту от рисков.

Список литературы

1. Леус Д.И. Разработка инновационной и инвестиционной политики жилищно-коммунального хозяйства субъекта Федерации: монография / Леус Д.И. Электрон. текстовые данные. М.: Палеотип, 2012.
2. Жилищное хозяйство в России. 2016: Стат. сб./ Росстат. М., 2016.
3. Объемы аварийного жилья в России растут быстрее, чем его успевают регистрировать. Режим доступа: <https://realty.newsru.com/article/02mar2017/avarijka> (дата обращения 04.06.2017 г.).
4. Спицына Л.В. Классификация рисков в сфере жилищно-коммунальных услуг в современных условиях // Известия Томского политехнического университета. №6. 2012.
5. Чернышов Л.Н. Управление жилищно-коммунальным хозяйством России. М. АСВ., 2013.

CLASSIFICATION OF RISKS OF ENTERPRISES IN THE SPHERE OF HOUSING AND COMMUNAL SERVICES

Solodnikova Yu.N., Undergraduate Student of 2nd Year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

Housing and communal services - one of the most important components in the life support system of citizens. The article examines and classifies the risks of enterprises in the sphere of housing and communal services. The statistics confirming conclusions on some risks are given. The high probability of identified risks for enterprises in the housing and utilities sector has been identified. The conclusion is made that the enterprises that manage and operate the housing stock are not able to independently prevent the emergence of most risks, in connection with this, the housing and communal services is needed control and support from the state authorities.

Keywords: housing and communal services, risk, classification, housing fund, emergency housing, management and operation of housing stock.

УДК 502.3
ББК 20.1

ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ РИСК И ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В ОРЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Сосова М.В., студентка 3 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Е.А. Боброва
Электронный адрес: one.love.on.two@yandex.ru
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации (Орловский филиал), 302001 г. Орел, ул. Гостиная, 2

В статье раскрывается экологическая проблема Орловской области. Рассматривается достояние Орла – национальный парк «Орловское полесье». Дается определение термина

«экологическая безопасность». А также сделаны выводы, сколько организовано и функционирует особо охраняемых природных территорий.

Ключевые слова: экология, экологическая безопасность, Орловская область, «Орловское полесье», охрана природной среды, выявленные нарушения.

Экологическая безопасность – это положение безопасности природной среды и актуально важных интересов человека от вероятного неблагоприятного влияния чрезвычайных обстановок природного и техногенного характера, хозяйственной и иной деятельности, а также их последствий.

Основная цель – создание безопасных и комфортных условий проживания населения, максимальное сохранение и защита окружающей среды.

Объектами экологической безопасности являются материальные и духовные потребности личности, природные ресурсы и окружающая среда.

Для охраны окружающей среды значимыми являются 2002–2004 годы, поскольку в эти годы:

1) принят в новой редакции ФЗ «Об охране окружающей среды»;

2) впервые принята «Экологическая доктрина Российской Федерации»;

3) рассмотрены на Госсовете вопросы лесной, водной и экологической служб;

4) перерабатываются Лесной, Водный кодексы, закон о недрах и многие другие нормативно-правовые акты.

В последнее время опасность для защищенности и комфортабельного существования человека начинает идти от негативного состояния находящейся вокруг среды.

Особо важной проблемой Орловской области являются проблемы с экологией. Вопросами охраны природной среды и обеспечения экологической безопасности занимаются такие структурные подразделения как администрация, природоохранные и санитарные службы, а также ведомства.

Увеличение количества машин на дорогах не проходит бесследно, а именно на автотранспорт приходится больший процент

загрязнения воздуха – около 80 % от суммарных выбросов. Это приводит к нерегулируемому загрязнению воздуха.

В первую очередь, это риск для здоровья. Сейчас уже не вызывает сомнения, что загрязнение окружающей среды способно вызвать ряд экологически обусловленных заболеваний, приводит к сокращению средней продолжительности жизни людей, подверженных влиянию экологически неблагоприятных факторов. Именно ожидаемая средняя продолжительность жизни людей является основным критерием экологической безопасности.

В соответствии с этим Правительство Орловской области в 2016 году постановило:

1. Утвердить прилагаемую государственную программу «Охрана окружающей среды, рациональное использование природных ресурсов и экологическая безопасность Орловской области»;

2. Департаменту финансов Орловской области предусмотреть необходимое финансирование на реализацию государственной программы «Охрана окружающей среды, рациональное использование природных ресурсов и экологическая безопасность Орловской области».

Вторым немало важным фактором является вымирание животного мира, поэтому в Орловской области достоянием является «Орловское полесье». Оно образовано в 1994 г. в целях сохранения уникальных природных комплексов и использования их в природоохранных, рекреационных, просветительных и научных целях.

Согласно ФЗ от 14 марта 1995 г. № 33-ФЗ «Об особо охраняемых природных территориях», национальные парки относятся к особо охраняемым природным территориям федерального значения. В границах национальных парков выделяются зоны, в которых природная среда сохраняется в естественном состоянии и запрещается осуществление любой не предусмотренной настоящим Федеральным законом деятельности, и зоны, в которых ограничивается экономическая и иная деятельность в целях сохранения объектов природного и культурного наследия и их использования в рекреационных целях.

В 1995 г. утверждена «Концепция» и «Комплексная программа организации и развития национального парка «Орловское Полесье». Согласно названным документам основными направлениями в его деятельности являются:

- сбережение и восстановление обычных, редкостных и оригинальных природных ансамблей, и объектов природы, имеющих особенную научную, экологическую и эстетическую ценность;
- внедрение экологически равновесной системы здравого природопользования;
- сбережение и восстановление природного ландшафта как исторического наследия российского народа;
- совершенствование социально-экономических критериев жизни населения, живущего на земле парка и многое другое.

Обогащению фауны национального парка способствовала реакклиматизация животных. В полесье было завезено 19 зубров, 16 оленей благородных, 10 пар выхухоли.

А в 2017 году директор «Орловского полесья» незаконно вырубал лесные насаждения, в результате чего лесному ландшафту был, нанес урон, оцененный в 17 млн рублей.

Таким образом, в настоящее время в регионе организовано и функционирует 46 особо охраняемых природных территорий, в том числе Национальный парк «Орловское полесье». В течение 2016 года на территории Орловской области выявлено более 100 несанкционированных свалок (32 из них на территории населенных пунктов) на общей площади более 3 гектаров, все они ликвидированы. Действует 15 санкционированных полигонов твердых бытовых отходов. За нарушения экологического законодательства с физических и юридических лиц с начала 2017 года взыскано 535 тыс. рублей штрафов.

Список литературы

1. ФЗ от 14 марта 1995 г. № 33-ФЗ «Об особо охраняемых природных территориях», Гарант.ру. Режим доступа: <http://www.garant.ru/> Заглавие с экрана. (Дата обращения: 13.11.2017).
2. Постановление Правительства Орловской области от 15 декабря 2012 года № 471 об утверждении государственной программы Орловской области «Охрана окружающей среды, рациональное использование природных ресурсов и экологическая безопасность Орловской области», Администрация г. Орла. Режим доступа: <http://www.orel-adm.ru/> Заглавие с экрана. (Дата обращения: 14.11.2017).
3. Белов С.В. Техногенные системы и экологический риск:

учебник для академического бакалавриата / С.В. Белов. М.: Издательство Юрайт, 2017. 434 с.

4. Национальный парк «Орловское полесье». Режим доступа: <http://orlpolesie.ru/> Заглавие с экрана. (Дата обращения: 13.11.2017).

ENVITONMENTAL RISK AND ENVITONMENTAL SECUTITY OF THE OREL REGION

Sosova M.V., Student of 3rd Year

Financial University under the Government of the Russian Federation (Oryol branch), 302001 Oryol, Gostinnaya Str., 2

In the article the environmental problem in Oryol region. Considered the property of the eagle - the national Park "Oryol Polesye". The definition of the term "environmental security". As well as the findings, how much organised and functioning of especially protected natural territories.

Keywords: ecology, environmental safety, Oryol, "Oryol Polesye", the protection of the natural environment, detected violations.

УДК 338.2

ББК 65.9(2РОС)-96

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ КАК ОСНОВНОЙ ЭЛЕМЕНТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Терехова Г.В., студент 3 курса

Нанакина Ю.С., доцент кафедры менеджмента

Электронный адрес: artamon3@yandex.ru

Заполярный филиал Ленинградского государственного университета имени А.С. Пушкина, 663300, Красноярский край, г. Норильск, ул. Талнахская, 51

В данной статье рассмотрена взаимосвязь понятий «экономическая безопасность» и «конкурентоспособность», проана-

лизированы уровни понятия «конкурентоспособность». Проведен анализ существующих методических подходов к оценке уровня конкурентоспособности страны. Выявлены причины, препятствующие росту конкурентоспособности нашей страны.

Ключевые слова: конкурентоспособность, критерии, методические подходы, национальный хозяйственный комплекс, проблемы, уровни, экономическая безопасность.

Экономическую безопасность можно определить как: достаточное обеспечение необходимого уровня национальной безопасности собственными финансовыми средствами и прочими необходимыми ресурсами, создание подходящих условий для развития экономики и повышения уровня конкурентоспособности страны, защиту интересов личности, общества и государства в экономической сфере как от внутренних, так и от внешних угроз.

Обеспечение экономической безопасности является одной из целей конкуренции как процесса. Понятие конкурентоспособности фактически включает понятие эффективности и дополняется тем, что требует обеспечения экономической безопасности. Можно сказать, что «конкурентоспособность = эффективность + безопасность» [1].

Наиболее приемлема ситуация, когда факторы микро- и макроуровня, являющиеся одновременно критериями конкурентоспособности и экономической безопасности, создают высокую конкурентоспособность национального хозяйственного комплекса и его составных элементов, формирующую достаточный уровень экономической безопасности.

По мнению ученых, все многообразие конкурентных отношений осуществляется на трех уровнях: микро-конкретные виды продукции, производства, предприятия; мезо-отрасли, отраслевые корпоративные объединения предприятий и фирмы горизонтального типа интеграции; макро-народнохозяйственные комплексы межотраслевого типа интеграции [9]. Конкурентоспособность на микро-, мезо- и макроуровнях влияет друг на друга. Эта тесная взаимосвязь проявляется в характере проводимой внешней и внутренней политики и в стратегиях развития компаний.

Причем чем более развита экономическая система страны, тем отчетливее проявляется данное взаимодействие: фактически оно провозглашается в качестве цели проводимой государством политики и развития компаний.

В России в связи с объективными обстоятельствами присутствует ряд факторов, приводящих к снижению конкурентоспособности, как на внутреннем, так и на внешнем рынке, главный из которых – более высокий по сравнению со среднемировым показатель издержек производства, связанный с неблагоприятными климатическими условиями и большой территорией. Это обстоятельство обуславливает причину высокой стоимости строительства, увеличения транспортных и энергетических расходов. В связи с этим для поддержания ценовой конкурентоспособности отечественной продукции необходимо либо занижать уровень оплаты труда на величину, компенсирующую дополнительные затраты по транспортировке грузов и повышенную энергоемкость, либо искусственно поддерживать заниженные тарифы [8].

Необходимый уровень экономической безопасности может быть достигнут благодаря экономическим методам, однако, из-за того, что это он является одним из самых важных условий существования национального хозяйственного комплекса как системы, его достижение может быть определено и применением неэкономических методов. Например, путем прямого вмешательства государства.

Оценка уровня экономической безопасности предполагает учет и определение нескольких параметров. Одним из наиболее важных параметров является конкурентоспособность экономики.

Конкурентоспособность – одна из важнейших характеристик, которые используются для оценивания эффективной экономической деятельности субъектов.

В экономике конкурентоспособность исследуется на уровнях: страны, региона, отрасли, предприятия, товара и используемых ресурсов.

М. Портер определяет конкурентоспособность, как способность в условиях свободной конкуренции производить товары и услуги, которые удовлетворяют требованиям мирового рынка, реализация которых увеличивает благосостояние страны и ее

граждан. То есть конкурентоспособность страны и отрасли в конечном счете зависит от способности производителя выпускать конкурентоспособный товар [1].

Таблица 1

Уровни понятия «конкурентоспособность»

Уровень	Понятие
Страна	Способность страны изготавливать товары и услуги, которые отвечают требованиям мировых рынков, и создавать условия наращивания государственных ресурсов со скоростью, которая позволит обеспечить устойчивый темп роста ВВП и качество жизни на уровне мирового значения
Регион	Способность региона создавать товары и услуги, отвечающие требованиям внутренних и мировых рынков, создавать условия наращивания региональных ресурсов для обеспечения роста потенциала конкурентоспособности субъектов хозяйствования, обеспечивать устойчивый темп роста ВРП и качество жизни региона на уровне мирового значения
Отрасль	Способность отрасли создавать товары и услуги, отвечающие требованиям мировых и внутренних рынков, и создавать условия для увеличения потенциала конкурентоспособности предприятий данной отрасли
Организация	Способность к достижению своих целей в условиях противодействия конкурентов. Способность удовлетворить потребности потребителей путем производства и предложения рынку товаров, которые превосходят конкурентов.
Товар	Способность быть более заманчивым для покупателей в сравнении с другими товарами такого же вида и такого же применения благодаря тому, что их качественные и стоимостные характеристики лучше соответствуют требованиям рынка

На нашем этапе экономического развития обеспечение конкурентоспособности страны является главной проблемой, которая характеризует не только положение страны на мировом рынке, но и определяет в высокой степени ее национальную безопасность.

Структура конкурентоспособности разных стран очень различается. Это происходит из-за того, что ни одна страна в мире не может быть конкурентоспособной абсолютно во всех или в большинстве отраслей [2]. У стран получается достичь успех в

конкретных отраслях, благодаря тому, что их внутренние условия оказались наиболее динамичными и перспективными.

В отличие от категорий конкурентоспособности продукции, товара, предприятия, которые относятся к микроэкономике, конкурентоспособность национальной экономики имеет сильно выраженный макроэкономический характер.

Самыми известными методическими подходами к оценке уровней конкурентоспособности страны являются методика Всемирного банка и методика Всемирного экономического форума.

Оценка стран экспертами Всемирного экономического форума проводится с 2004 года и на сегодняшний день является наиболее полным комплексом показателей конкурентоспособности по разным странам мира. В рейтинге глобальной конкурентоспособности 2014–2015 Россия поднялась с 64 до 53 места. Всемирным экономическим форумом 30 сентября 2015 года был опубликован новый отчёт. В рейтинге глобальной конкурентоспособности Всемирного экономического форума 2015-2016 Россия поднялась на 8 пунктов – с 53 до 45 места. Главным конкурентным преимуществом России является размер рынка – по этому показателю она занимает 6 место из 140. А одной из причин, препятствующей росту конкурентоспособности нашей страны, все еще является недостаточный инновационный потенциал. Внедрение инноваций и технологий, которые увеличат конкурентоспособность отдельных регионов, в целом повлияет на конкурентоспособность экономики Российской Федерации, поскольку положение нашей страны на мировом уровне зависит от уровня развития ее регионов[3]. Оценка Всемирного экономического форума основывается на 8 группах факторов (381 показатель): внутреннем экономическом потенциале, внешнеэкономических связях, государственном регулировании, кредитно-финансовой системе, инфраструктуре, системе управления; научно-техническом потенциале и трудовых ресурсах.

Что касается Всемирного банка, то он производит оценку конкурентоспособности страны по 9 критериям (максимальная сумма которых равняется 100 баллам).

Таблица 2

Критерии оценки конкурентоспособности Всемирного банка

№ п/п	Критерии	Элементы	Максимум (в баллах)	Описание
1	Политический риск (п)	Возможность неуплаты по поставкам продукции. Невыплаты по займам или финансовым обязательствам.	25	Меньше риск – больше оценка
2	Экономические перспективы (э)	Прогноз развития на данный и следующие года	25	Лучше прогноз – выше оценка
3	Внешняя задолженность (з) $z = A + (B*10) - (C*10)$	Сумма долга страны / ВВП (А) Сумма долга / сумма экспорта (В) Платежный баланс по текущим операциям / ВВП (С)	10	Меньше значение – выше оценка
4	Долг (например в связи с дефолтом) (д)	Выполнение финансовых обязательств	10	10 баллов дается странам, у которых не было платежей; 0 баллов – за невыполнение обязательств
5	Кредитный рейтинг (к)	Рейтинг платежеспособности по кредитным долгам	10	Выше платежеспособность фирмы – выше оценка
6	Доступ к ресурсам банков (б)	Частные, долгосрочные, негарантированные займы / ВВП	10	Оценивается по «Global Development Finance»
7	Доступ к краткосрочным финансовым ресурсам (ф)	100% вероятность получить ресурсы на рынке капитала дает 5 баллов Доступ не возможен = 0 баллов	5	Вероятность получить ресурсы в 95% = 4 балла; доступ не составляет проблем = 3 балла; доступ в зависимости от ситуации = 2 балла; не исключается при некоторых условиях = 1 балл

Окончание табл. 2

№ п/п	Критерии	Элементы	Максимум (в баллах)	Описание
8	Доступ к форфейтинговым услугам (фф)	Доступ не связан с рисками	5	Оценивается по: Morgan Crenfell, Trade Finance, Standard Bank

Конкурентоспособность страны рассчитывается по формуле:

$$(K) = (п)+(э)+(з)+(д)+(к)+(б)+(ф)+(фф) = 100 \text{ баллов}$$

Исходя из таблицы: 100 баллов = 25 + 25 + 10 + 10 + 10 + 5 + 5 + 5

Экономическая безопасность и конкурентоспособность – понятия, которые постоянно взаимодействуют друг с другом. Оба термина являются характеристиками национального хозяйственного комплекса. Различие состоит в том, что конкурентоспособность – одновременно является и целью, и мегаиндикатором степени развития национального хозяйственного комплекса, а понятие «экономическая безопасность» является условием его существования и развития.

Следует отметить, что в России проблемы конкурентоспособности предприятий стоят очень остро, так как результаты их анализа позволяют выработать эффективную конкурентную стратегию государства для принятия на ее основе продуктивных и конкретных решений субъектами экономической политики. Исследование наиболее важных проблем обеспечения конкурентоспособности предприятий в условиях повышения экономической безопасности экономики России позволило выделить ряд мероприятий необходимых для выработки эффективной и обязательно грамотной конкурентной стратегии, к числу которых следует отнести:

- структурная модернизация экономики России;
- повышение инновационной активности всех субъектов экономики и как следствие технико-технологическое перевоору-

жение инновационных производств с целью обеспечения конкурентоспособности предприятий в условиях повышения экономической безопасности экономики России;

- совершенствование нормативно-правовой базы и создание на ее основе цивилизованного рынка и благоприятного предпринимательского климата;

- повышение имиджа российских предприятий.

Можно смело сказать о том, что конкурентоспособность предприятий – это одна из наиболее важных сфер при изучении угроз национальной безопасности экономической сферы. Дело в том, что категория «экономическая безопасность» сравнительно недавно появилась в понятийном аппарате экономической науки. Применительно к предприятию её рассматривают как интегральную оценку ресурсного потенциала и степени защищённости предприятия от отрицательного действия внешней среды [2]. В ней находят отражение, как элементы диагностики текущего состояния, так и прогноз будущих рисков и угроз. Так, А.Г. Шаваев считает, что экономическая безопасность предприятия – это положение наиболее эффективного использования ресурсов для предотвращения угроз и обеспечение стабильного функционирования предприятия на настоящее время и в будущем [3]. Рассмотрение множества определений позволило сделать вывод о том, что экономическая безопасность предприятия предусматривает сбалансированное и непрерывное развитие, которое достигнуто с помощью использования всех видов ресурсов и предпринимательских возможностей (при условии их наиболее эффективного использования с целью предотвращения внутренних угроз и стабильного функционирования, а также динамического развития науки, технологии и социальной сферы). Поэтому обеспечения экономической и производственной безопасности, роста социально-экономической эффективности выдвигает на первый план задачу повышения конкурентоспособности отечественных предприятий.

Отметим, что экономическая безопасность и конкурентоспособность – взаимосвязанные и взаимозависимые параметры. Сохранение и укрепление позиций предприятий реализуется через повышение их конкурентоспособности. Конкурентоспособность является целью и показателем степени развития любой ин-

дустрии, а экономическая безопасность представляет собой важное условие ее существования. Поэтому чем выше уровень развития факторов, определяющих конкурентоспособность предприятия, тем более оно устойчиво и жизнеспособно в условиях постоянно возникающих внешних и внутренних угроз. В связи с этим можно сказать, что большинство показателей, характеризующих конкурентоспособность, характеризуют экономическую безопасность. Здесь нельзя оставить без внимания и тот факт, что механизм обеспечения экономической безопасности предприятий состоит в реализации совокупности методов, позволяющих распознавать критические ситуации, осуществлять их профилактику и нейтрализовывать внешние и внутренние угрозы.

Теперь отметим потенциальные угрозы предприятий, с которыми они сталкиваются, обеспечивая себе конкурентоспособность в условиях повышения экономической безопасности России:

- 1 рост влияния административных рисков;
- 2 коррупционные отношения при распределении государственных и муниципальных заказов;
- 3 угроза роста социальной напряженности (рост недовольства, недоверия к властям;
- 4 кадровые проблемы.

Руководству предприятий необходимо понимать, что следствием данных проблем в рамках обеспечения конкурентоспособности предприятий может стать ухудшение состояния различных отраслей экономики, замедление инвестиционной и инновационной активности. Следовательно, возникает экономический ущерб в результате выявления дефектов производства, неисправностей и несанкционированных действий и отказов. И при этом всегда остается открытым вопрос о привлечении в штат дополнительных сотрудников или решать все вопросы имеющимся персоналом (скорее всего неквалифицированным, так как проблемы возникли).

Многие отрасли промышленности запаздывают с применением таких современных принципов и элементов рыночной экономики как маркетинг, стратегическое управление и планирование, забывая о том, что конкурентоспособность предприятия отражаясь, в модели стратегического поведения, обеспечивается за счет взаимодействия и координации многочисленных элементов

внешней и внутренней среды организации [4]. Поэтому для решения проблем необходимо пересмотреть подход к вопросам управления предприятием, к вопросам планирования, прогнозирования, производства и сбыта продукции. Должна быть сформирована новая модель стратегического поведения предприятий, направленная на обеспечение его конкурентоспособности в рамках обеспечения экономической безопасности не только самого предприятия, но и страны в целом.

Современное состояние бизнес среды участников рынка характеризуется ограниченной адаптацией. Оно нашло свое отражение в том, что большинство производственных заводов входят сейчас в состав торгово-промышленных групп (ТПГ), и стратегическое поведение отдельного предприятия строится на основе общей корпоративной стратегической политики. Поэтому усиливается конкуренция и усиливается влияние факторов внутрифирменной конкуренции, так как конкурентные отношения проявляются даже в рамках одной ТПГ.

Выявляя и решая проблемы обеспечения конкурентоспособности предприятий следует помнить, что развитие всех предприятий промышленности напрямую зависит от развития смежных производственных отраслей, поэтому для повышения уровня обеспеченности страны отечественными продуктами необходимо провести качественную работу по повышению выработки объемов продуктов из российского сырья и обеспечению его конкурентоспособности на отечественном рынке, а в перспективе и на зарубежных [5]. При этом особое внимание следует уделять именно качеству исходного сырья. Здесь применение новейших технологий и систем качества позволит отечественным отраслям выйти на новый качественный уровень, достичь высокого уровня конкурентоспособности продукции, тем самым поспособствовать решению проблемы экономической безопасности страны [6].

Также очень важно создать такую систему управления, которая обеспечила бы предприятию не только высокую эффективность работы, но и конкурентоспособность, дающую устойчивость положения на рынке [7].

Таким образом, конкурентоспособность предприятия достигается за счет разработки стратегии, обеспечивающей устойчивое развитие предприятия в различных сферах и направлениях деятельности. При этом важными условиями такой стратегии

должны стать эффективным позиционирование на мировом и внутреннем рынке, повышение технологического уровня производства, обеспечение высококачественной сырьевой базы и «привязанность» потребителей к производителям.

Список литературы

1. Листопад М.Е. Эволюция представлений о конкурентоспособности национальной экономики // Экономика: теория и практика. 2012. № 3(27). С. 41–47.

2. Козырь Н.С. Подходы к определению глобальной конкурентоспособности // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2015. № 26 (311). С. 39–52.

3. Невская Н.А. Индикаторы макроэкономических прогнозов в условиях цикличности экономики // Экономика и предпринимательство. 2014. № 4–2. С. 52–56.

4. Казаковцева М.В., Гумарова Ф.З. Конкурентоспособность АПК как механизм обеспечения экономической безопасности // Современные проблемы науки и образования. 2014. № 6. Режим доступа: <https://science-education.ru/ru/article/view?id=16910> (дата обращения: 28.11.2017).

5. Смирнова О.П. Конкурентоспособность как механизм обеспечения экономической безопасности предприятий строительной отрасли России // Дискуссия. 2016. №№ (66).

6. Иманова М.Г. Как обеспечить конкурентные преимущества в условиях необходимости привлечения инвестиций // Научно-методический электронный журнал Концепт. 2014. № S28. С. 21–25.

7. Шаваев А.Г. Безопасность корпораций. М.: Банковский Деловой Центр, 2015. 340 с.

8. К вопросу обеспечения конкурентоспособности российских промышленных предприятий // Социально-экономические явления и процессы. 2015. №7. Т.10.

9. Иманова М.Г. Взаимодействие качества и конкурентоспособности в обеспечении конкурентных позиций на рынке // Экономика и социум. 2013. № 4–1 (9). С. 668–672.

10. Габибова М.Ш. Пути повышения конкурентоспособности предприятия // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы III Международ. науч. конференции. М.: Буки-Веди, 2015. С. 85–87.

COMPETITIVENESS AS BASIC ELEMENT OF ECONOMIC SECURITY

Terehova G.V., Student of 3rd Year

Nanakina Yu.S., Associate Professor of Management

Polar Branch of Leningrad State University of Name A.S. Pushkin,
663300, Krasnoyarsk Region, Norilsk, Talnakhskaya Str., 51

In this article the interrelation of the concepts "economic security" and "competitiveness" is considered, levels of the concept "competitiveness" are analysed. The analysis of the existing methodical approaches to assessment of levels of competitiveness of the country is carried out. The reasons interfering growth of competitiveness of our country are established.

Keywords: competitiveness, criteria, methodical approaches, national economic complex, problems, levels, economic security.

УДК 338.2: 330.3

ББК 65.2/4

ЭКОНОМИКА РОССИИ: БЕЗОПАСНОЕ БУДУЩЕЕ ИЛИ ОТСУТСТВИЕ ЭФФЕКТИВНОГО ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ?

Федотов А.И., магистр экономики

Научный руководитель – ст. преподаватель Е.В. Матвеева

Электронный адрес: fedotov-92@bk.ru

Среднерусский институт управления филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, 302028 г. Орел, Бульвар Победы, 5а

Что такое экономическое развитие? Для каждого индивида наполняемость данной дефиниции своя. Кто-то считает, что суть понятия связана с ростом благосостояния населения и максимальной загрузкой производственных мощностей. Другие

придерживаются мнения, что экономическое развитие отражает значение показателя валового внутреннего продукта. Характерной особенностью последнего десятилетия является поиск новых возможностей экономического развития. В качестве предлагаемых направлений совершенствования экономического процесса заявляются стандартные мероприятия, такие как, поддержка государственного аппарата за счет наложения новых обязательств на бизнес, политика постоянной экономии и надежды на получение частных инвестиций. Актуальность данной темы исследования сегодня приобретает новое значение, ведь от того насколько действенными будут направления экономического развития страны на ближайшие годы, зависит конкурентоспособность Российской Федерации в долгосрочной перспективе. Отметим, что реализация данного процесса даст возможность осуществить переход страны на инновационный путь развития, который сейчас задекларирован только на бумаге.

Ключевые слова: долгосрочное развитие, технологическая экономика, мозговые центры, управление изменениями, приоритетное развитие, сетевое общество.

Не трудно предположить, что долгосрочное экономическое развитие страны связано с такими аспектами как высокий уровень благосостояния граждан, качественный рост и ежегодное увеличение капиталовложений в технологические отрасли. Движение к развитию сочетает в себе стабильность и свободу, верховенство закона и постоянный поток инвестиций, формирование задатков человеческого капитала и улучшение системы здравоохранения, аккумулирование лучших идей в образовательной среде и их реализация на предпринимательских площадках. За последние два десятилетия Российская Федерация пытается двигаться по заданному маршруту. Однако, многие аспекты данного развития так и не достигли заявленных результатов. Так, например, когда в Европе количество бедного населения снижается, в России оно продолжает расти [9, с.33]; создание новых технологий не получает массового внедрения в повседневную жизнь россиян; процесс создания национальных разработок останавливают

из-за отсутствия их финансирования и т.д. В чем же состоит проблема? Почему последние годы Российская Федерация находится в пессимистических настроениях в аспекте текущего и будущего развития страны? Возможно, это связано с изменившейся парадигмой мирового экономического развития, но оставшейся прежней концепции экономической стратегии России. Исследование предложений по долгосрочному развитию экономики Российской Федерации заимствованы в трудах таких российских учёных как Жулин А.Б., Кнутов А.В., Минченко О.С., Плаксин С.М., Чаплинский А.В. [1, с.150], Клеман-Питио Э. [2, с.9], Комаревцева О.О. [3, с.45] [10, с.10]. Интересными представляются научные статьи зарубежных учёных, посвященные основным приоритетам долгосрочного экономического развития. К их числу можно отнести таких авторов как Bruton G.D., Ahlstrom D., Obloj K. [5, с.4], Dufva M., Kettunen O., Aminoff A., Antikainen M., Sundqvist-Andberg H., Tuomisto T. [6, с.567], Gallouj F., Weber K.M., Stare M., Rubalcaba L. [7, с.85], Hanson P [8, с.35].

В последние двадцать лет путь экономики Российской Федерации сопряжен с различными крупномасштабными задачами, которые по сути до конца не были выполнены. Сначала был взят курс на модернизацию экономики. При этом уровень износа основных фондов по стране в среднем варьируется от 65,4% до 70,6%. Затем внимание уделялось вопросу глобализации товарных рынков, который в дальнейшем перешёл в инновационность и импортозамещение. Можно предположить, что какое бы структурное направление развития экономики уже не было выбрано в долгосрочном периоде оно не достигнет заявленных результатов. Россия 2016 года – это страна, в которой недостаточно инвестиций, растут административные барьеры, старые инструменты поддержания экономики уже не действуют. Однако не нужно испытывать ностальгии по прежним временам, а необходимо на основе синтеза и анализа предлагать новые действенные решения, эффект от которых можно будет получить в краткосрочном и долгосрочном будущем.

Если стремиться к тому, чтобы Российская Федерация сохранила свое развитие в долгосрочной перспективе, то внимание должно быть уделено поддержанию деятельности креативных («авангардных») фирм, отраслей, домохозяйств и помощи по

внедрению их идей в экономику страны; созданы новые маршруты занятости населения; мобилизована энергия технологического предпринимательства, которая будет направлена в большей степени для удовлетворения социальных потребностей и возможностей для всего населения страны и т.д. Безусловно данный процесс не представляет собой реализацию простого плана действий. Однако, если Российская Федерация - это страны с долгосрочным развитием, то данная работа уже должна начаться сегодня. Иначе в будущем Россия попадет в группу не отстающих стран, а навсегда отставших. Итак, рассмотрим основные направления, на которые должен быть сделан акцент для сохранения Российской Федерации своего развития в долгосрочной перспективе.

Мир, в котором живет весь мир. В настоящих реалиях все больший интерес мировой экономики направлен на создание новых информационных технологий. Рассматривая форсайт The Future of Work Jobs and Skills можно отметить, что более 70% рабочих мест к 2030 году будет сосредоточено в «онлайн мире». Сегодня это кажется не вероятным. Однако процесс уже запущен. Так, в 2016 году в онлайн системах Великобритании трудятся 38,4% граждан Соединённого королевства. Запуск данного процесса в России также имеет важно значение для построения новой экономики. При этом, для формирования предпосылок к работе в «онлайн мире», необходимо адаптировать существующие сейчас законодательные и общественные институты, среди которых наибольшее значение приобретает:

1. Законотворческая деятельность. В соответствии с Конституцией РФ власть в стране принадлежит народу. Однако, очень часто законотворцы заняты лоббированием чьих-то интересов, нежели решением обыденных проблем населения. По средствам онлайн-системы законотворческих инициатив, граждане смогли бы высказать свои предпочтения по заявленным на федеральном, региональном или муниципальном уровне вопросам, а также оставить комментарии по волнующим их злободневным проблемам. Не в этом ли заключается истинная демократия?

2. Политические партии. По всему миру, политические партии теряют свою поддержку. Люди пытаются объединиться в новые союзы на основе различных форм социальных медиа или альтернативных Интернет сетей. Онлайн взаимодействие растет наиболее

быстрыми темпами. Это связано с тем, что в онлайн сообществах люди могут быстрее решить свои жизненные проблемы, нежели чем по средствам вступления в политические партии.

3. **Общественные институты.** Эффективная работа общественных институтов позволяет стабилизировать и сбалансировать социально-экономические процессы. При этом, нынешнее бездействие большинства из них не создает обратной связи по решению социальных проблем. Также, переход общественных институтов в онлайн среду позволит задействовать большее количество молодёжи в реализации различных общественных проектов.

Изменчивость рынка труда. Действительно, рынок труда быстро меняется. В основном данные изменения происходят в соответствии с существующими трендами: глобализация и цифровизация экономического пространства, демографические изменения. Данные тренды несут в себе изменения ценностей и предпочтений в отношении работы. В долгосрочной перспективе новые рынки и технологии будут создавать более продуктивные и полезные рабочие места. Однако появятся и новые проблемы. Во-первых, автоматизация экономики предполагает исчезновение большого количества профессий, во-вторых, отсутствие определенной квалификации не позволит работнику включиться в данный процесс, в-третьих, через 20 лет, когда на рынок труда хлынет большое количество молодых специалистов, рождённых в период получения “материнского капитала” страна столкнётся с проблемой их трудоустройства. Тем самым, уже сегодня в Российской Федерации должны быть разработаны модульные программы высшего и среднего образования, включающие в себя Hard и Soft skills на основе планируемых профессий на 20 и 30 лет вперед. В качестве примера можно привести г. Обнинск, в котором существуют планы на необходимое число специалистов, требующихся в данный момент и в 2030 году [4, с.73].

Возможно ли заключить новые контракты государство-общество? Государство и общество по сути связано не гласным контрактом. Общество подчиняется, государство даёт защиту и контролирует основные процессы жизнедеятельности населения. При этом стоит задуматься, ведь долгосрочное развитие страны и переход общества на технологический процесс цифровой экономики признают сложившиеся отношения не эффективными и

будет требоваться их оптимизация. В новых контрактах государство не будет чувствовать себя доминирующим элементом. Основой станет человек предлагающий идею, и корпорация, позволяющая данный проект реализовать. Для того, чтобы государство не оказалось за «бортом» новой экономики, оно должно уже сегодня формировать зачатки нового контракта, который устроил бы все стороны. По нашему мнению, между всеми участниками экономики нужно выстроить систему доверия. Доверие к собственности, личности, системе и конечно же к будущему. Сейчас в экономике отсутствует позитив. Но когда нет положительного тренда, нет и восстановления, которого можно добиться на основе планирования новых проектов, демонстрации позитивных изменений и прозрачности государственного управления.

Система больше не зависит от лидеров. В настоящее время написаны сотни книг и проведены десятки тысяч мастер-классов и тренингов по теме лидерство. Тем не менее не существует никакой универсальной теории лидерства или определенного контракта, заключив который человек становится лидером. При это, управление требует знания серьезного аппарата инструментов и механизмов. С одной стороны, общество повсюду ищет лидеров способных дать им надежду на будущее развитие. С другой стороны, прогресс в области науки говорит нам, что не все великие умы были по сути лидерами, но они создали то, что в последствии позволило миру сделать колоссальный рывок в своём развитии. Кроме того, российская реальность также подтверждает данный факт. Безусловно, Президент РФ по своей сути является лидером, но Правительство РФ данными качествами отличается не сильно. Тем самым, можно наблюдать провальные экономические реформы. В аспекте этого считаем, что долгосрочное развитие экономики требует формирования качественной государственной системы, основанной на сотрудничестве и самосознании.

Таким образом, страна, сохраняющая свое развитие в долгосрочной перспективе должна уже сейчас реализовывать проекты будущего, не допустить ещё большего технологического отставания. Формирование новой экономики должно строиться на креативных идеях, технологических и инновационных разработках, пересмотре системы образовательной среды, внедрение *hard skills* и

soft skills на каждом этапе образовательной деятельности, стремлении всегда быть впереди. Безусловно сформировать данные направления в экономике, зависящей от энергоресурсов, с постоянно беднеющим населением, растущими долгами у регионов и муниципальных образований будет достаточно трудно. Однако, если не предпринять действенные меры по реализации представленных выше направлений уже сегодня, завтра Российская Федерация будет навсегда экономически отставшей страной.

Список литературы

1. Жулин А.Б., Кнутов А.В., Минченко О.С., Плаксин С.М., Чаплинский А.В. Знакомьтесь, административные барьеры, или Государственное регулирование бизнеса по-русски // Национальный исследовательский университет. ВШЭ. М.: Новое издательство, 2014. 172 с.

2. Клеман-Питио Э. Долгосрочная стратегия развития российской экономики: выбор в пользу прагматизма // Научные труды: Институт народнохозяйственного прогнозирования РАН. 2014. Т. 12. С. 8–38.

3. Комаревцева О.О. Управление изменениями в муниципальном образовании на основе оценки эффективности в модели «ящик Эджуорта» // Экономический журнал. 2017. № 1 (45). С. 42–63.

4. Овчинникова О.П., Комаревцева О.О. Оценка эффективности деятельности органов местного самоуправления как главный фактор развития территории // Вопросы управления. 2014. № 4 (10). С. 71–78.

5. Bruton G.D., Ahlstrom D., Obloj K. Entrepreneurship in emerging economies: where are we today and where should the research go in the future // Entrepreneurship Theory and Practice. 2008. Т.32. № 1. pp. 1–14.

6. Dufva M., Kettunen O., Aminoff A., Antikainen M., Sundqvist-Andberg H., Tuomisto T. Approaches to gaming the future: planning a foresight game on circular economy // Lecture Notes in Computer Science. 2016. Т. 9599. P. 560–571.

7. Gallouj F., Weber K.M., Stare M., Rubalcaba L. The futures of the service economy in Europe: a foresight analysis // Technological Forecasting and Social Change .2015. Т. 94. P. 80–96.

8. Hanson P. Fear of the future Russia in the global economy in the next few years // The International Spectator. 2013. T. 48. № 3. P. 34–49.

9. Komarevtseva O.O. Smart city technologies: new barriers to investment or a method for solving the economic problems of municipalities? // R-Economy. 2017. T. 3. № 1. C. 32–39.

10. Komarevtseva O.O. Equation adjacent regression simulate changes municipality // The Global Systemic Crisis: New Milestone in Development or an Impasse? Isae "Consilium". 2015. C. 20–24.

ECONOMICS OF RUSSIA: A SAFE FUTURE OR LACK OF EFFECTIVE TERRITORIAL DEVELOPMENT?

Fedotov A.I., Master of Economics

Central Russian Institute of Management Branch of the Russian Academy of National Economy and State Service Under the President of the Russian Federation,
302028 Oryol, Pobedy Boulevard, 5a

Consideration of the question of concession agreements of What is economic development? For each individual, the content of this definition is different. Someone believes that the essence of the concept is related to the growth of the well-being of the population and the maximum utilization of production capacities. Others hold the view that economic development reflects the value of the gross domestic product. A characteristic feature of the last decade is the search for new opportunities for economic development. As the proposed directions for improving the economic process, standard measures are declared, such as supporting the state apparatus by imposing new commitments on business, a policy of permanent economy, and hopes of obtaining private investment. The relevance of this research topic is acquiring new significance today, because the competitiveness of the Russian Federation in the long term depends on how effective the directions of the country's economic development for the coming years are. Note that the implementation of this process will provide an opportunity to implement the country's transition to an innovative development path, which is now declared only on paper.

Keywords: long-term development, technological economy, think tanks, change management, priority development, network society.

УДК 331.552
ББК 65.049

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА РЕГИОНА В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Царенко И.В., соискатель
Электронный адрес: i.tsarenko@inbox.ru
Пермский академический учебный центр, 614000, г. Пермь,
ул. Ленина, 13а

В целях обеспечения социально-экономической безопасности региона в формировании и совершенствовании человеческого капитала в региональной экономике существенную роль должны играть инфраструктурные субъекты рынка труда, в первую очередь кадровые агентства.

Ключевые слова: экономическая безопасность, человеческий капитал, кадровые агентства, региональная экономика, безработица, вакансии.

На необходимость эффективности функционирования кадровых агентств в части не только обеспечения балансировки спроса и предложения на рынке рабочей силы, но и содействия обучению, повышению квалификации персонала, иным направлениям развития человеческого капитала указывают, в частности, такие исследователи, как Дж. Рассел [3], И.И. Таврюгин [5]. Вместе с тем, в настоящее время в экономике РФ и подавляющего большинства ее регионов деятельность кадровых агентств не вполне результативна с точки зрения обеспечения расширенного воспроизводства человеческого капитала временно незанятых граждан. Так, по данным на конец 2015 г. в региональной экономике Пермского края функционировало свыше 30 кадровых агентств, включая филиалы общероссийских агентств [2]. Вместе с тем, лишь порядка 5-6% всех временно неработающих и активно занимающихся поисками работы граждан обращаются к

услугам кадровых агентств, предпочитая иные каналы поиска работы, в первую очередь личные знакомства [4]. Подобная ситуация не соответствует практике развитых государств, в которых частные кадровые агентства играют ведущую роль в решении проблемы безработицы и удовлетворения временно свободных вакансий.

Фактически в региональной экономике Пермского края, как и в Российской Федерации в целом, имеет место недостаточно эффективная деятельность негосударственных кадровых агентств, стимулирующая недоверие к ним со стороны как значительного количества организаций, имеющих вакантные рабочие места, так и временно безработных граждан. Соответственно, необходимо совершенствование государственного, в том числе регионального, регулирования деятельности кадровых агентств, нацеленное на повышение их позитивной роли в развитии регионального рынка труда и обеспечения повышения эффективности влияния на воспроизводство человеческого капитала (рис.).

Комплекс основных направлений совершенствования регулирования деятельности кадровых агентств	
Формирование запрета на взимание кадровыми агентствами платы с временно безработных граждан-соискателей	
Создание системы формальных критериев аттестации кадровых агентств региона	Доля удовлетворенных вакансий работодателей региона и ее динамика
	«Широта» предлагаемых вакансий в профессионально-квалификационном разрезе
	Устойчивость базы предприятия-работодателей
	Комплексность подхода к проверке кандидатов на вакантные должности
	Наличие и характер претензий со стороны клиентов, соблюдение законодательства
Развитие государственно-частного партнерства (между кадровыми агентствами и государственными органами регулирования)	

Направления совершенствования регионального регулирования деятельности кадровых агентств Пермского края

Как показано на рисунке, целесообразными представляются следующие основные направления совершенствования государственного регулирования деятельности кадровых агентств на региональном рынке труда Пермского края:

1. Законодательный запрет на взимание кадровыми агентствами платы с соискателей вакансий (временно безработных граждан либо граждан, желающих улучшить условия труда). Проблема в том, что в 2000 г.г. во многих регионах РФ появились кадровые агентства, нацеленные не столько на обеспечение балансировки спроса и предложения на региональном рынке труда, сколько на получение финансовой выгоды в результате недобросовестной работы с безработными гражданами (предоставление информации о вакансиях, в том числе сомнительных, на возмездной основе, платное психологическое и профессиональное тестирование, зачастую осуществляющееся без последующего предоставления его результатов потенциальному работодателю и т.п.). Такого рода структуры А.Л. Акопян, в частности, достаточно точно определил как «квазикадровые агентства» [1]. Их деятельность, зачастую направленная на изъятие денежных средств, зачастую последних сбережений, у безработных граждан не только дискредитирует содержание института кадровых агентств, но и является опасной с точки зрения обеспечения определенного уровня социальной стабильности развития региональных рынков труда.

Соответственно, предлагается законодательно закрепить положение, в соответствии с которым личные средства соискателей вакансий не могут являться источником финансирования деятельности кадровых агентств. Тем самым, кадровые агентства должны финансироваться за счет средства работодателей, а также иных, дополнительных источников, например грантов. Введение подобной нормы в законодательство Пермского края позволит существенно образом снизить стимулы кадровых агентств, действующих на территории региона, к фактически мошеннической деятельности по получению средств соискателей вакансий без гарантий трудоустройства, будет мотивировать такого рода структуры к обеспечению действительно наиболее полного удовлетворения

запросов организаций и индивидуальных предпринимателей региона в рабочей силе и повышению на данной основе собственной финансово-экономической эффективности.

2. Регулярная государственная аттестация кадровых агентств, действующих на территории региона, по ряду формальных критериев, основными из которых, по нашему мнению, могут быть:

а) доля удовлетворенных вакансий работодателей региона в общей структуре вакансий, заявленных в данное кадровое агентство (критерий, демонстрирующий результативность функционирования кадрового агентства);

б) диапазон имеющихся вакансий в профессиональном и отраслевом разрезе (критерий уровня профессиональной квалификации специалистов агентства, способности их взаимодействия с работодателями, относящимися к разным отраслям региональной экономики, предъявляющими спрос на рабочую силу различной квалификации и одновременно показатель потенциальной предпочтительности кадрового агентства для различных групп соискателей вакансий);

в) устойчивость взаимодействия кадрового агентства с региональными предприятиями – работодателями, в первую очередь крупными, рассматриваемая во временном аспекте (критерий определенной профессиональной интеграции кадрового агентства и крупных предприятий региональной экономики); так, если клиентская база работодателей конкретного кадрового агентства является недостаточно устойчивой, следовательно данное агентство недостаточно качественно удовлетворяет потребности большинства обращающихся работодателей в квалифицированной рабочей силе;

г) методическая комплексность подхода к проверке профессиональных способностей и психологических особенностей кандидатов на вакантные должности (использование систем тестирования различного уровня, профессиональных интервью, качественность или, напротив, формализм такого рода испытаний и т.п.);

д) оценка соответствия деятельности кадрового агентства требованиям действующего законодательства.

Такого рода аттестация, по нашему мнению, должна регулярно, например ежегодно, проводиться региональным органом регулирования сферы труда и занятости (в Пермском крае такого рода структурой является Министерство социального развития) при участии, с целью обеспечения необходимого уровня объективности и транспарентности процедуры аттестации, независимых субъектов, например представителей общественных организаций, российской ассоциации кадровых агентств и т.п.

3. Совершенствование отношений государственно-частного партнерства между кадровыми агентствами и государственными и муниципальными органами регулирования сферы труда и занятости в региональной экономике Пермского края. Такого рода взаимодействие может осуществляться между Министерством социального развития Пермского края и заинтересованными кадровыми агентствами по вопросам участия представителей последних в разработке и обсуждении региональных планов и программ, касающихся сфер труда, занятости, безработицы.

В целом, за счет процедур аттестации и вытекающего из нее рейтинга кадровых агентств региона, совершенствования их взаимодействия с региональными органами регулирования труда и занятости может быть обеспечено повышение эффективности влияния кадровых агентств на процесс взаимодействия спроса и предложения на региональном рынке труда в профессионально-квалификационном разрезе и, соответственно, воспроизводство человеческого капитала в региональной экономике.

Список литературы

1. Акопян Л.Л. Формирование рынка труда и повышение эффективности использования трудовых ресурсов. М.: Синергия, 2014. С. 76.
2. Данные Министерства социального развития Пермского края.
3. Рассел Дж. Рынок труда. М., 2014. С. 89.
4. Статистический ежегодник Пермского края. Пермь: Изво Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю, 2015.
5. Таврюгин И.И. Современные теории мотивации // Инвестиции и инновации. 2012. №9. С. 13.

IMPROVING THE HUMAN CAPITAL OF THE REGION TO ENSURE ECONOMIC SECURITY

Tsarenko I.V., the Competitor
Perm Academic Training Center,
614000, Perm, Lenina Str., 13a

In order to ensure the socio-economic security of the region in the formation and improvement of human capital in the regional economy, an important role should be played by the infrastructure actors of the labor market, first and foremost personnel agencies.

Keywords: economic security, human capital, recruitment agencies, regional economy, unemployment, vacancies.

УДК 336.7
ББК 65.38

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ АВТОГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ, ВЕДУЩИЕ К УБЫТОЧНОСТИ СТРАХОВЫХ СООБЩЕСТВ

Шайдуrow А.П., Процюк К.И., студенты 5 курса
Научный руководитель – ст. преподаватель И.Н. Фазлиев
Электронный адрес: andrew.shaydurov@yandex.ru
Пермский государственный национальный
исследовательский университет, 614990 г. Пермь,
ул. Букирева, 15

Статья посвящена актуальным проблемам развития обязательного страхования автогражданской ответственности на современном этапе. Приводятся фактологические данные по этому направлению страхования, затрагивающие состояние современного страхового рынка в данном направлении на примере ПАО СК «Росгосстрах», отражающие особенности

данного вида страхования. В статье используются официальные данные Российского союза автостраховщиков.

Ключевые слова: страхование, обязательное страхование автогражданской ответственности, страховая выплата, страховая премия, прямое страхование.

За последние годы на рынке страхования можно заметить тенденцию к пониженному интересу страховых компаний по страхованию обязательной автогражданской ответственности (ОСАГО), которая обусловлена убыточностью для компаний-страховщиков.

Увеличение убыточности со стороны страховщиков обусловлено двумя основными факторами. Во-первых, это неудовлетворенность выплатами со стороны страхователей, которые в результате наступления страхового случая и получения выплаты, обращаются к, так называемым, «автоюристам», которые, в свою очередь, обязуются взыскать с компаний-страховщиков максимально возможные суммы страхового возмещения, судебных издержек и возмещения морального вреда. На основании доверенности или договора цессии, «независимые экспертизы» целенаправленно переводят разногласия по поводу размера страхового возмещения из плоскости штатного урегулирования убытков в плоскость судебных споров, при этом рассчитывая получить в том числе и значительные суммы штрафов. Во-вторых, это увеличение количества случаев страхового мошенничества, подлежащих квалификации по ст. 159 УК РФ, с применением различных схем «отмывания» денежных средств, в том числе и на этапе судебных взысканий. Увеличение количества поддельных полисов также является предпосылкой к росту количества судебных разбирательств, а значит, и росту сумм судебных взысканий.

Проведем анализ убыточности страховой деятельности ПАО «Росгосстрах».

По данным бухгалтерского баланса, объем начисленной премии по договорам прямого страхования и принятого перестрахования за 2016 год составил 12 520 040 тыс. руб.

Начисленная страховая премия по имущественным видам страхования в 2016 году составила 49 732 966 тыс. руб., по добровольному личному страхованию в 2016 заключено договоров на 13 578 404 тыс. руб., по страхованию ответственности – 3 954 038 тыс. руб. Объем страховой премии по обязательному страхованию составил 55 857 682 тыс. руб., в том числе по обязательному страхованию автогражданской ответственности – 55 130 499 тыс. руб. [1].

Таблица 1

Структура страховых взносов

	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Прямое страхование	100,00%	99,76%	98,34%
Добровольное страхование:	28,27%	63,46%	53,72%
личное	2,59%	15,98%	10,84%
имущественное	21,80%	45,86%	39,72%
ответственности	3,88%	1,62%	3,16%
Обязательное страхование:	71,73%	36,54%	44,61%
ОСАГО	71,73%	36,26%	44,03%
Принятое страхование	-	0,24%	1,66%
ИТОГО (принятое + прямое)	100,00%	100,00%	100,00%

*По данным, представленным ПАО СК «РОСГОССТРАХ» за 2016 год

Таблица 2

Удельный вес обязательного страхования

Виды страхования	Начисленная премия, 2016 г.	Удельный вес в 2016 г. (%)	
		Обязательное страхование	ОСАГО
Всего страхования (принятое + прямое)	125 206 040,00 Р	44,61%	44,03%
Обязательное страхование	55 857 682,00 Р	-	-
ОСАГО	55 130 499,00 Р	-	-

*По данным, представленным ПАО СК «РОСГОССТРАХ» за 2016 год

По данным, представленным в таблице 2, можно сделать вывод о том, что почти 45 % составляет обязательное страхование относительно всего страхования (принятого и прямого), из

которого обязательное страхование гражданской ответственности автомобилистов составляет 98,7 % от обязательного страхования. Следовательно, можно сделать вывод о том, что в структуре портфеля ПАО СК «Росгосстрах» ведущую роль занимает страхование по ОСАГО, и данный вид страхования существенно влияет на финансовые результаты компании в целом.

Структура страхового портфеля характеризуется следующими данными:

Таблица 3

Уровень выплат по страхованию в (%)

	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Прямое страхование	436,05	197,36	79,09
Добровольное страхование:	125,27	39,67	39,33
личное	21,36	18,39	37,34
имущественное	154,58	48,41	42,07
ответственности	29,94	2,41	11,73
Обязательное страхование:	558,54	471,27	126,97
ОСАГО	70,26	248,55	128,44
Принятое страхование	-	1331,06	18,59
ИТОГО (принятое + прямое)	447,72	200,06	78,08

*По данным, представленным ПАО СК «РОСГОССТРАХ» за 2016 год

На основании таблицы 3, можно сделать вывод о том, что уровень выплат в 2016 году по всем видам прямого страхования и принятого перестрахования составил 78,08 %. Рост объемов выплат, в первую очередь связан, с деятельностью «автоюристов», поэтому, к сожалению, данный фактор является ключевым в вопросе убыточности страховой деятельности.

По статистическим данным, представленным в годовой отчетности ОФР ПАО СК «Росгосстрах», представлена тенденция к снижению доли страховых премий по ОСАГО к 2016 г. на 7,74 %, по сравнению с 2015 г., т.к как данный вид страхования потерял привлекательность для компании в силу его отрицательной рентабельности, и, начиная со второго квартала 2016 г., компания выбрала тренд по существенному сокращению доли на рынке в данном сегменте. [2]

Таблица 4

Отчет о финансовых результатах

Наименование показателя	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Результат от операций по страхованию иному, чем страхование жизни	6 301,00 Р	-562 509,00 Р	25 598 324,00 Р
Прибыль до налогообложения	796 472,00 Р	-1 481 032,00 Р	-20 652 063,00 Р
Чистая прибыль (убыток)	871 556,00 Р	-1 159 574,00 Р	-17 814 397,00 Р

*По данным, представленным ПАО СК «РОСГОССТРАХ» за 2016 год

По итогам 2016 года получен убыток в размере 17 814 397 тыс. руб.

По данным, представленным в таблицах, видно, что главной причиной убытка является существенное увеличение объема страховых выплат по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств по сравнению с 2015 г. Ключевым фактором, оказывающим негативное влияние на убыточность ОСАГО, является злоупотребление правом при урегулировании убытков со стороны потерпевших, которые намеренно доводят дело до судебного разбирательства. В настоящее время доля тех, кто обращается в суд, минуя подачу заявления в страховую компанию, составляет около 9 % от всех случившихся убытков по стране. Доля тех, кто подает заявление таким образом, чтобы получить любое урегулирование с намерением в дальнейшем обратиться в суд с целью оспорить калькуляцию по единой методике расчета ущерба составляет 21 %. Таким образом, наличие возможности получить выплату деньгами стимулирует потерпевших и тех, кто им помогает в урегулировании (автюрисы), обращаться в суд.

На данный момент, в 2017 году, вступил в силу Федеральный закон № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» [3].

Данный Закон уже сегодня регулирует отношения между страховщиком и страхователем путем натурального возмещения убытков, за исключением определенных случаев, что исключает возможность выплаты в денежном эквиваленте и позитивно сказывается на деятельности страховщиков.

По текущим оценкам ущерб от деятельности автоюристов для страхового сообщества составляет 30 млрд руб.

Компании-страховщики на сегодняшний день рассматривают данный вид страховой деятельности как обременительный, стараются минимизировать убытки от его существования. Основными направлениями минимизации убытков являются: максимальное сокращение объемов продаж в проблемных регионах путем предоставления услуги исключительно в офисах продаж, развитие продаж в относительно благополучных регионах путем целевого перезаключения договоров страхования и адресных предложений потенциальным клиентам, максимальное, где это возможно, присутствие представителей компании на судебных заседаниях, разработка групп по борьбе с мошенническими операциями и представлением материалов в компетентные органы.

Список литературы

1. Официальный сайт ПАО СК «Росгосстрах». Режим доступа: <https://www.rgs.ru/upload/iblock> (Дата обращения 17.11.2017).
2. Консультант Плюс. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_214520/ (Дата обращения 19.11.2017).
3. Современные страховые технологии. Режим доступа: <http://consult-cct.ru/blog-10224/187.html> (Дата обращения 19.11.2017).
4. Современные страховые технологии. Режим доступа: <http://consult-cct.ru/fakti/11802.html> (Дата обращения 19.11.2017).
5. Годин А.М., Демидов С.Р., Фрумина С.В. Страхование: Учебник. М.: Дашков и К. 2015. 502 с.

MODERN PROBLEMS OF COMPULSORY INSURANCE OF AUTOCRAZAN RESPONSIBILITY LEADING TO LOSS OF INSURANCE COMMUNITIES

Shaydurov A.P., Protsyuk K.I., Students of 5th Year
Perm State University, 614990 Perm, Bukireva Str., 15

The article is devoted to actual problems of development of compulsory insurance of motor third-party liability at the present

stage. Factual data are given on this line of insurance, affecting the current state of the insurance market in this direction, using the example of PJSC IC "Rosgosstrakh", reflecting the peculiarities of this type of insurance. The article uses the official data of the Russian Union of Motor Insurers.

Keywords: insurance, compulsory motor third party liability insurance, compulsory motor third party liability insurance, insurance payment, insurance premium, direct insurance.

УДК 338.512

ББК 65.29

**РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКОНОМИКИ КРАСНОЯРСКОГО
КРАЯ В ОБЕСПЕЧЕНИИ НАЛОГОВОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ: ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМЫ
И НАГРУЗКИ**

**Шелуденко И.А., Бочкарева И.В., студентки 3 курса
Нанакина Ю.С., доцент кафедры менеджмента
Электронный адрес: artamon3@yandex.ru
Заполярный филиал Ленинградского государственного
университета имени А.С. Пушкина, 663300, Красноярский
край, г. Норильск, ул. Талнахская, 51**

В статье проводится анализ налоговых поступлений и налоговой нагрузки в Красноярском крае, проблем налогового регулирования в РФ и пути их решения. Обеспечение налоговой безопасности является важной задачей регионов и государства в целом. На сегодняшний день проблемы обеспечения безопасности налоговой сферы требуют особого внимания, и решение этих проблем влияет на стабильность функционирования налоговой системы регионов и государства.

Ключевые слова: налоговое регулирование, налоговые поступления, налоговая нагрузка, проблемы налоговой системы, налоговая безопасность, защищенность налоговой системы.

Налоговая безопасность – это состояние защищенности налоговой системы, при котором обеспечивается сбор налогов и налоговых платежей, предусмотренных налоговым законодательством, реализация налогового контроля, а также противостояние факторам, нарушающим стабильное развитие всей системы. Налоговые отношения непосредственно влияют на эффективность экономической безопасности государства и его регионов. Поэтому необходимо уделить внимание состоянию защищенности налоговой системы, а также проверить способность противостоять данным проблемам [1]. Проблемы обеспечения налоговой безопасности по Российской Федерации Основной проблемой в Российской Федерации в налоговой сфере является расширение практики сокрытия доходов от системы налогообложения, определяемой фискальной направленностью налоговой системы. По данным Минфина России из-за сокрытия доходов и объектов налогообложения в консолидированный бюджет страны не поступает ежегодно от 30 до 50% налогов [2]. Сокрытие доходов является нарушением налогового законодательства и приводит к взысканию всей сокрытой прибыли и штрафа в размере той же суммы с налогоплательщика. Сокрытие доходов приводит к нарушению целостности системы налогообложения. Дефицит государственного бюджета требует пополнение доходов путем увеличения налоговых поступлений. В настоящее время функционирование налогового законодательства неэффективно и нестабильно. В Налоговый кодекс Российской Федерации часто вводятся изменения и поправки, что приводит к трудностям при расчете налогов у налогоплательщиков. При обновлении законодательства происходит усложнение норм и правил, регулирующих порядок налогообложения. Недостаточная четкость и ясность положений нормативных актов затрудняют применение норм на практике, что приводит к возможности субъективного толкования законодательства [3]. Еще одной проблемой в обеспечении налоговой безопасности является малая результативность налогового контроля поступления налоговых платежей и сборов в

бюджеты различных уровней. Налоговый контроль направлен на обеспечение своевременного поступления налоговых платежей в бюджет государства. Как известно, налоговый контроль влияет на функционирование экономики государства. При малой результативности налогового контроля налогоплательщики будут находить способы уклонения от уплаты налогов и сборов в полном объеме [4]. Налоговый контроль является составляющей налогового администрирования. В свою очередь налоговое администрирование является одним из основных элементов устойчивого функционирования налоговой системы и экономики государства. Под налоговым администрированием понимается система налогового процесса, включающая комплекс мер по обеспечению налоговых поступлений в бюджет государства, отвечающая за соблюдение налогового законодательства, а также за контроль правильности исчисления налогов [1]. В связи с отсутствием формальной организации органов налоговой системы эффективность налогового администрирования находится на низком уровне, что подвергает налоговую безопасность различным угрозам. Эффективность налогового администрирования можно определить через существенный показатель, которым является фискальная эффективность налоговой системы [3]. При этом следует понимать, что это два разных понятия. В первом случае речь идет об эффективности деятельности государственных органов, а во втором случае о внутреннем свойстве налоговой системы.

К наиболее сильным сторонам экономики Красноярского края можно отнести: предпосылки экономического роста в связи с проведением Универсиады 2019 года; богатый природно-ресурсный потенциал; развитый топливно-энергетический комплекс; развитая транспортная инфраструктура центральных и южных районов; высокие темпы развития строительного комплекса.

Основным доходным источником краевого бюджета традиционно остается налог на прибыль организаций, его доля в общей сумме доходов составляет в 2015 году – 32 %, в 2016 году – 34,4%, в 2017 году – 33,8 %.

Поступление налога на доходы физических лиц на 2015 год прогнозируется в сумме 42 820,8 тыс. руб. или с ростом на 29,5% (9 764,6 млн рублей) к уточненному бюджету на 2014 год.

Общая сумма доходов с физических лиц, принимаемая для расчета налога на доходы в расчете принята в размере 512 421,1 млн рублей, что на 4,2% выше суммы, принятой в расчете к бюджету 2014 года. Общая сумма налоговых вычетов, предоставляемых физическим лицам на 2015 год принята в сумме 43 333,2 млн рублей, рост данных вычетов к расчету предыдущего года составил 11 699,5 млн рублей.

Налог на доходы физических лиц в консолидированный бюджет края на 2015 год принят в сумме 61 111,8 млн рублей, на 2016 год в сумме – 974,9 млн рублей (рост на 8%), на 2017 год 72 510,6 млн рублей или с ростом 9,9%.

Исходя из данных к бюджету 2014–2016 годов и к бюджету 2016–2017 годов наблюдаются риски исполнения в связи с опережающей динамикой налога на доходы физических лиц над динамикой фонда оплаты труда.

Одна третья часть поступлений налога на доходы физических лиц формируется от фонда заработной платы работников бюджетной сферы, более 15% от обрабатывающего производства и 5,9% от фонда заработной платы в строительстве. Исходя из представленных данных при общем росте фонда заработной платы 108,1% в сложившихся условиях прослеживается риск роста фонда заработной платы в строительстве на 8,7%.

Третьим по значимости налогом является налог на имущество организаций, его доля общей сумме доходов составляет в 2015 году – 11,4 %, в 2016 году – 12,9 %, в 2017 году – 13,7 %.

В 2015-2017 годах по налогу на имущество организаций предусматривался существенный рост объема поступлений в краевой бюджет. В 2015 году зафиксировано поступление данного налога в сумме 18 954,5 млн рублей, что на 3 937,7 млн рублей, или на 26,2%, выше ожидаемого поступления 2014 года, в 2016 году – в сумме 22 159,9 млн рублей с ростом на 16,9% по отношению к предыдущему году, в 2017 году – в сумме 24 540,4 млн рублей, с ростом к предыдущему году на 10,7%.

Рост налога на имущество организаций согласно представленных расчетов обусловлен: ростом налоговой базы с 900 173,3 млн рублей по оценке 2014 года до 1 002 482,5 млн рублей (11,4%) в 2015 году и с последующим ростом в 2016 году на

14,2%, в 2017 году – 6,2%; ростом ставки налога на 0,04386 процентного пункта в 2015 году с 1,92065% по оценке 2014 года до 2,07419% в 2017 году; ростом уровня собираемости по налогу на 0,2 процентного пункта в 2015 году до 98,8% и достижения уровня собираемости к 2017 году 99,2%.

В настоящее время налоговая система практически любого государства является одним из главных рычагов, которые регулируют финансовые отношения предприятий с государством. Посредством налогов, льгот и санкций государство осуществляет воздействие на экономическое поведение хозяйствующих субъектов для того, чтобы создать благоприятные условия для всех участников общественного воспроизводства. В таблице представлено описание основных проблем налоговой системы и пути их решения.

Проблемы налоговой системы РФ и пути их решения

Проблемы	Пути решения
Отсутствие стабильности в проводимой налоговой политике	Повышение качества работы налоговых органов. Осуществление тщательного контроля над качеством работы налоговых органов, а также за компетентностью их работников.
Высокий уровень налогового бремени	Упрощение налоговой системы: закрепление исчерпывающего списка налогов и сборов при уменьшении их общего числа и максимально возможном объединении уже функционирующих режимов исчисления и порядка уплаты различных налогов и сборов. Снижение налогового бремени предприятий, производящих товары широкого потребления, а также инновационные предприятия, которые на сегодняшний день неконкурентоспособны на внутреннем рынке страны.
Превышение разумного количества налоговых льгот, приводящие к потерям бюджетов	Сокращение налогового бремени без ущерба для доходов бюджета в целом может быть получено путем отмены целого ряда льгот, негативно сказывающихся на перспективах развития налоговой системы страны. На практике часто происходит получение льгот в результате продвижения интересов отдельных групп хозяйствующих субъектов, что противоречит принципу равенства налогоплательщиков.

Окончание табл.

Проблемы	Пути решения
Недостаточное стимулирование реального сектора экономики	Упрощение механизма расчета по налогу на добавленную стоимость для российских организаций, не имеющих льгот по данному налогу. Целесообразно при расчете такого налога вместо реализации продукции принимать в качестве налоговой базы входящую в нее добавленную стоимость, которая состоит из фонда оплаты труда, амортизации, прибыли и налогов и которая без особых затруднений может быть определена по данным бухгалтерского учета. Упрощение налоговой отчетности. Налогоплательщик обязан подавать декларации на нескольких десятках страниц, что очень затруднительно для лиц, занимающихся малым бизнесом или вовсе не имеющих отношения к предпринимательству. Кроме того, при заполнении данных деклараций возможны ошибки, которые могут повлечь за собой ответственность вплоть до уголовной.

Самостоятельной проблемой развития налоговой системы следует рассматривать обеспечение налоговой безопасности как региона, так и отдельного субъекта рынка. Существенная роль в ее решении отводится методическому обеспечению оценки налоговой безопасности.

Взимание налогов – одно из фундаментальных условий существования любого государства, его развития и процветания. Переход от плановой экономики обусловил практически полное перестроение российской налоговой системы и задал новый вектор ее развития. В процессе построения рыночной экономики налоги берут на себя функцию одного из наиболее действенных инструментов регулирования протекающих в стране экономических процессов. Они являются главным регулятором процесса воспроизводства экономических благ, который влияет на основные характеристики функционирования современной экономики. Этим обусловлена актуальность выбранной темы исследования.

В действующих нормативно-законодательных актах страны отсутствует трактовка термина «налоговая система», поэтому вопросы его дефиниции находятся в плоскости дискуссионных, а

значит требуют от автора данной работы обозначения (обоснования) его понимания в ракурсе проводимого исследования.

Налоговую систему можно определить совокупность налогов и методов их взимания, то есть, как целостное единство четырёх её элементов относительно налогов и сборов: законодательства, их совокупности, плательщиков, системы налогового администрирования. При этом каждый из элементов находится друг с другом в тесной взаимосвязи и взаимозависимости.

Обобщая современное развитие налоговой системы, можно сформулировать присущие ей тенденции развития: общее снижение налогового бремени для товаропроизводителей, в том числе за счет уменьшения ставок по некоторым видам налогов, повышения роли целевых налоговых льгот; устранение противоречий в действующем законодательстве, регулирующем налоговые отношения, его упрощение; поэтапный перенос налогового бремени с предприятий на ренту от использования природных ресурсов; повышение удельного веса прямых налогов при одновременном уменьшении доли косвенных налогов в общем объеме поступлений в бюджетную систему Российской Федерации; развитие налогового федерализма, учет фискальных интересов регионов и муниципальных образований, повышение доли собственных доходов в доходной части их бюджетов; совершенствование и строгое соблюдение организационных принципов построения налоговой системы, а также принципов налогообложения; повышение политической ответственности, которое должно заключаться в проведении такой налоговой политики, которая зависела бы от объективных экономических условий; гибкое реагирование системы налогообложения на изменения экономической конъюнктуры; усиление налоговой дисциплины и налоговой культуры налогоплательщиков; выравнивание условий налогообложения за счет сокращения и упорядочивания налоговых льгот; совершенствование системы налогового контроля и ответственности за совершение налоговых правонарушений.

Тенденции развития налоговой системы РФ сегодняшнего дня логично стимулируют развитие и в смежных областях, например, в системе государственного финансового контроля всех уровней, что приводит, в конечном итоге, к повышению эффективности достижения целей и решения задач налоговой политики государства в целом.

В условиях современности одним из важнейших регуляторов, воздействующих на финансовые взаимоотношения, становится налоговая система. Она обеспечивает государство финансовыми ресурсами, необходимыми для решения важных социально-экономических задач. Посредством налогов, льгот и финансовых санкций, являющихся основой налоговой системы, государство регулирует экономическое поведение налогоплательщиков, стремясь при этом создать равные условия для всех участников общественного воспроизводства.

Особенность устранения экономических проблем в Российской Федерации такова, что система налогообложения не сможет эффективно действовать в современных условиях без правового обеспечения. В данном случае речь идет не только о защите интересов государства, но и об обеспечении конституционных прав и законных интересов каждого налогоплательщика как субъекта налоговых отношений. Рассмотрев и проанализировав современное состояние налоговой системы РФ, можно сделать выводы, что обеспечение эффективного налогового администрирования является основой функционирования системы налогообложения РФ. Политика в области налогообложения должна быть ориентирована на создание максимально комфортных условий для расширения экономической деятельности, так как от эффективности налоговой системы зависит экономическая обстановка как внутри страны, так и на международном уровне. Государству необходимо определить направления деятельности, которые будут отвечать современным тенденциям развития мировой экономики, то есть развивать предпринимательскую деятельность в рамках политики импортозамещения, создать условия для инвестиционной активности, а также обеспечить бесперебойный поток налоговых поступлений в бюджет Российской Федерации.

Список литературы

1. Бочкарева И.В., Нанакина Ю.С. Оценка ряда угроз продовольственной безопасности России и предложения по ее снижению // Экономическая безопасность: проблемы, перспективы, тенденции развития: материалы II Междунар. науч.-практ. конф. (14 декабря 2015 г.): в 2 ч. / Перм. гос. нац. исслед. ун-т. Пермь, 2015. Ч. 2. 193–199 с.

2. Галкина В.А., Качанова Н.Н. Направления совершенствования налогового контроля в России для обеспечения его эффективности. Режим доступа: http://edu.rgazu.ru/file.php/1/vestnik_rgazu/data/20140519155047/021.pdf (дата обращения 16.11.2015).

3. Маклакова О.И., Нанакина Ю.С. Обзор и сравнительный анализ основных методик оценки налоговой нагрузки организаций // Прогнозирование инновационного развития национальной экономики в рамках рационального природопользования: материалы Междунар. науч.-практ. конф. (13 ноября 2015 г.): в 3 ч. / Перм. гос. нац. исслед. ун-т. Пермь, 2015. Ч. 3. С. 182–194.

4. Минаков А.В. Эффективное управление бюджетно-налоговой системой как важнейшее условие повышения экономической безопасности в России: дис. ...канд. экон. наук. М., 2004. С. 27. 2 Методика расследования налоговых преступлений / под ред. А.А. Кузнецова. М., 2007. С. 3.

5. Налоговая безопасность: монография для магистров вузов, обучающихся по направлениям подготовки «Экономика», «Юриспруденция» / [О.А. Миронова и др.]; под ред. О.А. Мироновой. М.: ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2017. 413 с.

**REGULATION OF ECONOMY OF KRASNOYARSK
REGION IN ENSURING TAX SAFETY: PROBLEMS
OF SYSTEM AND LOADING**

**Sheludenko I.A., Bochkaryova I.V., Students of 3rd Year
Nanakina Yu.S., Associate Professor of Management**

Polar Branch of Leningrad State University of Name A.S. Pushkin,
663300, Krasnoyarsk Region, Norilsk, Talnakhskaya Str., 51

In article the analysis of tax revenues and the tax load in Krasnoyarsk Krai, problems of fiscal regulation is carried out to the Russian Federation and a way of their decision. Ensuring tax safety is an important problem of regions and the states in general. Today problems of safety of the tax sphere require special attention, and the solution of these problems influences stability of functioning of the taxation system of regions and the state.

Keywords: fiscal regulation, tax revenues, tax load, problems of the taxation system, tax safety, security of the taxation system.

УДК 336.7
ББК 65.38

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Яндыганова Л.В., студентка 2 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Г.Р. Царева
Электронный адрес: liana.yandyganova@yandex.ru
Поволжский государственный технологический
университет, 424000, г. Йошкар-Ола, пл. Ленина, 3

Каждое предприятие стремится снизить стоимость жизненного цикла своей продукции и смягчить или избежать потенциальные проблемы, которые могут помешать успешной деятельности предприятия. Для достижения данной цели необходимы конкретные представления об основном виде деятельности, технологиях производства, а также изучение основных видов рисков, которыми предприятиям следует управлять.

Ключевые слова: риск, управление рисками, снижение риска, процесс управления рисками, черты риска, этапы управления рисками, система управления рисками.

В настоящее время в условиях современных рыночных отношений для стабильной и эффективной деятельности предприятий необходимо умение принимать своевременные и обоснованные управленческие решения, которые в свою очередь могут быть не всегда правильными и могут нести значительные потери для предприятия. Но зачастую нельзя предвидеть действенность принимаемых решений, поэтому предприятиям приходится рисковать.

А что понимается под рисками? И как ими управлять?

Существует достаточно много мнений относительно понятия определения и сущности риска. Это связано с многоаспектностью данного явления, недостаточным использованием в практической деятельности, игнорированием в действующем законодательстве.

Обобщив различные определения, можно сказать, что риск – это деятельность по преодолению неопределенности в ситуации неизбежного выбора, в процессе которой имеется возможность количественно и качественно оценить вероятность достижения планируемого результата, неудачи и отклонения от цели. Рассмотрим по подробнее элементы, составляющие сущность понятия «риск» (рис.1):

1) возможность отклонения от достигаемой цели, ради которой осуществляется выбранная альтернатива, причем отклонения подразумеваются как отрицательного, так и положительного свойства;

2) вероятность достижения ожидаемого результата;

3) отсутствие уверенности в достижении поставленной цели:

4) возможность финансовых, нравственных и других потерь, связанных с осуществлением выбранной в условиях неопределенности альтернативы.

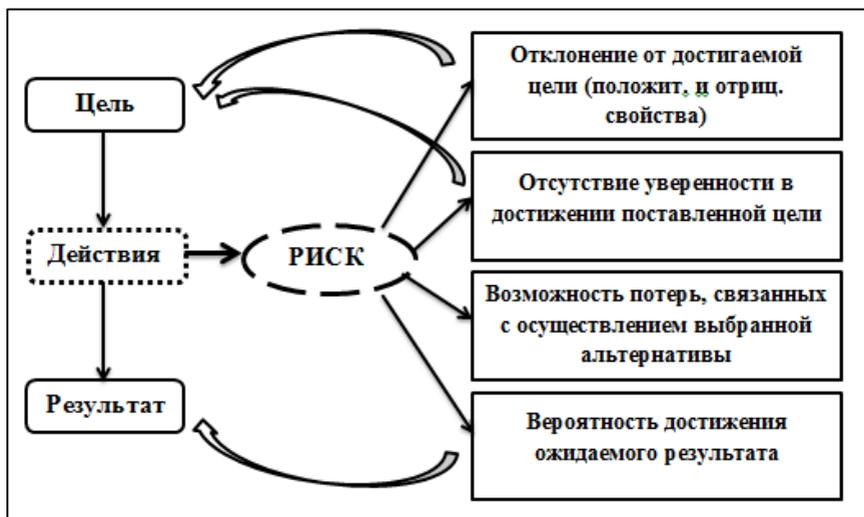


Рис.1. Сущность понятия «риск»

Осуществление действия, связанного с риском, предполагает выявление и сравнение возможных потерь и доходов. Если

риск не подкреплён расчетами, то он в основном завершается неблагоприятным исходом и сопровождается определенными потерями. Для того чтобы свести к минимуму данные негативные явления, необходимо выявить основные черты риска и источники его возникновения.

Основными чертами риска являются: противоречивость, альтернативность, неопределенность.

1) Противоречивость в риске приводит к столкновению объективно существующих рискованных действий с их субъективной оценкой, поскольку наряду с инициативами, идеями, внедрением новых перспективных видов деятельности, которые ускоряют технический прогресс и влияют на общественное мнение и духовную атмосферу общества, идут косность, психологические барьеры, стереотипы, выступающие тормозом общественного развития.

2) Альтернативность предполагает необходимость выбора из двух или нескольких возможных вариантов решений, направлений, действий. Если возможность выбора отсутствует, то риск не возникает.

3) Неопределенность подразумевает собой неполноту или неточность информации об условиях реализации решения. Существование риска напрямую связано с наличием неопределенности, основными причинами которой являются:

- стихийность природных процессов и явлений (землетрясения, наводнения, засуха);
- случайность;
- наличие противоборствующих тенденций, столкновение интересов (военные действия, межнациональные конфликты);
- вероятностный характер НТП;
- ограниченность различных видов ресурсов при принятии и реализации решений;
- неполнота, недостаточность информации об объекте, процессе, явлении.

А наличие и распространение данной информации о риске является важным связующим звеном между оценкой риска и управлением риском. Для информирования общества о риске используются средства массовой информации, специальные публикации, а также наглядные материалы. Однако подобная информа-

ция не должна вызвать неадекватную реакцию и психологический дискомфорт. Поэтому для повышения степени гибкости предприятия к влиянию внешних и внутренних воздействий необходимо с наименьшими потерями скомпенсировать неблагоприятные для предприятия изменения. Следовательно, необходимо управлять рисками.

Управление риском – это совокупность методов, приемов и мероприятий, целью которых является прогнозирование наступления рискованных событий и принятие мер к уменьшению и исключению возможных отрицательных последствий нежелательного развития событий в ходе реализации принятых решений.

Управление риском как любая система управления состоит из объектов и субъектов управления. Объекты управления, или управляемая подсистема, представляют собой совокупность рисков и связанных с ними отношений, а субъекты управления, или управляющая подсистема – это особая группа людей, которая при помощи различных приемов и способов управленческого воздействия осуществляет функционирование экономического субъекта, то есть предприятия, в условиях риска.

Эффективное управление риском состоит из следующих этапов (рис.2):

1) Этап постановки целей управления рисками, или идентификация.

На данном этапе предприятие определяет возникновение совокупности всех возможных рисков, выявляет свои возможности и потребности в рамках стратегии и текущих планов его развития.

2) Этап оценки риска.

На этом этапе делается полный анализ риска как по масштабу его влияния, так и по вероятности наступления, при этом используются методы качественного и количественного анализа: методы сбора информации, моделирования деятельности предприятия, а также статистические и вероятностные методы.

3) Этап выбора стратегии в отношении риска.

На данном этапе проверяется эффективность различных методов воздействия на риск: избегания риска, снижения риска, принятия риска на себя, передачи части или всего риска третьим лицам, после чего принимается решения о выборе стратегии в отношении риска.

4) Этап анализа эффективности принятых решений.

На этом этапе должны выявиться новые знания о риске, которые позволяют при необходимости откорректировать ранее поставленные цели управления риском.

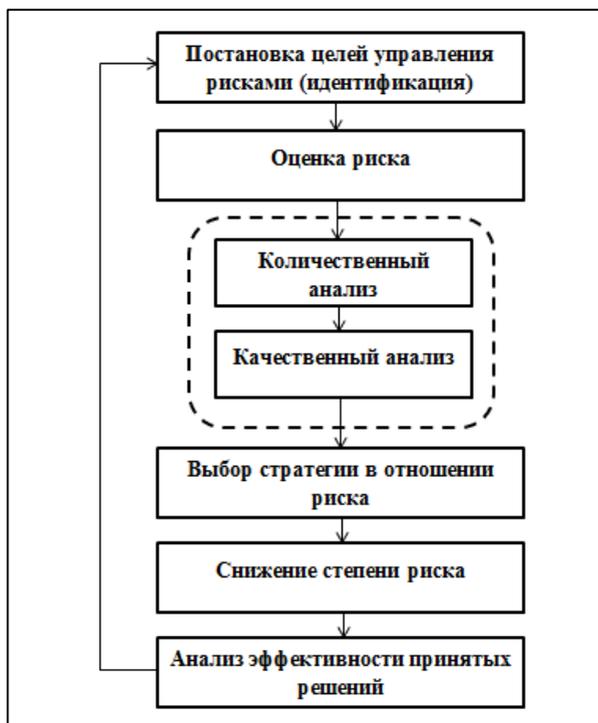


Рис.2. Этапы управления рисками

Получается, что на каждом этапе используются свои методы управления рисками и результаты каждого этапа становятся исходными данными для последующих этапов, образуя систему принятия решений с обратной связью.

Из вышеизложенного выходит, что управление рисками для обеспечения жизнеспособности и эффективности деятельности предприятия, является циклическим и непрерывным процессом, который регулирует и направляет основные виды деятельности, поэтому предприятиям необходимо внедрять систему (методологию) непрерывного управления рисками.

Данная система должна выполнять функции по идентификации и оценке рисков. Для реализации этой функции необходим определенный план в виде набора руководящих документов, разработанных для конкретных областей деятельности. Данный план устанавливает руководящие принципы для реализации системы управления рисками в конкретном временном интервале и обеспечивает руководству лидерство в области управления рисками.

Таким образом, риск характерен всем хозяйствующим субъектам, функционирующим в условиях рыночных отношений. Для принятия и осуществления решений в условиях риска применяются определенные методы и приемы, которые зависят от специфики предпринимательской деятельности, принятой стратегии достижения поставленных целей, а также конкретной ситуации. Внедрение предприятиями системы управления рисками прежде всего предполагает их оценку, результаты которой позволяют в дальнейшем выбрать наиболее оптимальный способ снижения рисков.

Список литературы

1. Воробьев С.Н. Управление рисками в предпринимательстве / С.Н. Воробьев, К.В. Балдин. Москва : Дашков и К, 2013. 772 с.

2. Фирсова О.А. Управление рисками организаций : учебно-методическое пособие. Орел: (МАБИВ), 2014. 82 с.

RISK MANAGEMENT AT THE ENTERPRISE

Yandyganova L.V., Student of 2nd Year

Volga State Technological University,
424000 Yoshkar-Ola, Lenin Sq., 3

Every companies to reduce life-cycle costs of their products and to mitigate or avoid potential problems that may hinder the success of the enterprise. To achieve this goal requires a particular view about the core business, production technologies, and study of the main types of risks that enterprises need to manage.

Keywords: risk, risk management, risk reduction, the risk management process, features of risk, steps of risk management, the risk management system.

**СЕКЦИЯ 3. СПЕЦИАЛЬНАЯ СЕКЦИЯ
ДЛЯ СОТРУДНИКОВ ГУ МВД РОССИИ И ЮРИСТОВ**

**УДК 338.2
ББК 65.050**

**УПРАВЛЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ
ГОСУДАРСТВА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ**

**Гонцов Б.И., слушатель
Электронный адрес: gb67@yandex.ru
Военная академия Генерального штаба Вооруженных Сил
Российской Федерации, 119571, г. Москва, проспект
Вернадского, 100**

В статье рассматриваются основные подходы к управлению экономической безопасностью государства, в рамках Стратегии национальной безопасности РФ.

Ключевые слова: экономическая безопасность, управление экономической безопасностью, стратегия национальной безопасности, регулирование экономики, стратегические интересы, государственные интересы.

Происходящие изменения в международной обстановке положили начало новым подходам в сфере политических, экономических и военных отношений стран мирового сообщества. В этих условиях обеспечение национальной безопасности тесно связано с решением экономических вопросов. Вместе с тем, поскольку угроза войны в современном мире окончательно не снята, с особой остротой встает проблема обеспечения экономической безопасности государства и практических шагов в этом направлении [1, с. 5].

В рамках исследования управления национальной экономической безопасностью многими учеными используется системно-ситуационный подход, согласно которому общественная система выражается в виде взаимосвязанной совокупности субъектов с вмененными обязанностями по защите экономических интересов хозяйствующих субъектов, общественных структур и организаций, а также деятельности, сосредоточенной на достижении целей с учетом конкретных ситуаций и с дополнением выбора соответствующих методов. При этом субъектами деятельности выступают отдельные граждане и юридические лица. Таким образом, определение субъекта хозяйствования или организации базируется на объединении двух и более людей, деятельность которых координируется для достижения общей цели [2, с. 31]. При этом следует отметить, что субъекты реализуют деятельность в пределах границ формальной или неформальной организации. Как правило, специальной формой организации по своему влиянию на жизнь и деятельность населения, а также по своему предназначению является государство. Основным принципом деятельности субъектов экономической безопасности является целевая установка, которая направлена на всевозможное преобразование внешней среды с целью реализации экономических интересов или формирования условий для этого. В качестве базовой рассматривается действующая система управления и правоприменительная практика, которую целесообразно совершенствовать.

На основании данного системного подхода можно представить каждую социально-экономическую систему как совокупность организаций, с одной стороны, являющихся подсистемами, а с другой – являющихся социальными системами. В качестве наиболее важнейших свойств социально-экономических систем и организаций обозначены: сложная структура; открытый характер; динамика развития; упорядоченный характер происходящих процессов; способность к самоорганизации, в частности возобновление взаимодействия подсистем, принимающих решения.

Значимой характерной особенностью социально-экономической системы является наличие структур, осуществляющих управленческие функции. Данный факт позволяет представлять социально-экономическую систему и организацию в виде двух

подсистем – управленческой, которую в обобщенном виде рассматривают как субъект управления, и управляемой, что в обобщенном виде есть объект управления.

При взаимодействии субъекта и объекта управления реализуется процесс управления. Схема такого процесса в социально-экономических системах обладает универсальным характером, поэтому характерным свойством процесса является то, что он всегда имеет цель, основные функции управления и направленность на установленный объект управления.

При рассмотрении процесса управления экономической безопасностью системный подход означает, что объект управления в процессе хозяйственной или производственной деятельности реализует свои жизненно важные экономические интересы в виде получения прибыли, реализации продукции в зависимости от этапа воспроизводства. Как правило, чтобы в данном процессе управления не возникали угрозы экономической безопасности и не было ущемления интересов других хозяйствующих субъектов и государства субъект управления формирует экономическую среду и контролирует выполнение всеми участниками «правил поведения» имеющимися в его распоряжении методами: экономическими, правовыми и др. При возникновении угроз национальным интересам субъект управления использует меры по их предупреждению или пресекает действия, наносящие ущерб. Соответственно, управленческая деятельность субъекта управления обеспечивает координацию действий каждого хозяйствующего субъекта с другими в рамках обеспечения баланса интересов при установлении приоритетности национальных экономических интересов.

В научной литературе управление рассматривается как целенаправленный, систематический, сознательный процесс воздействия людей на социальную и общественную систему в целом и на отдельные ее элементы: производство, социальную и духовную жизнь, отрасли экономики – посредством познания и применения объективных закономерностей и прогрессивных тенденций, присущих обществу.

Исходя из этого, следует, что эффективное управление экономической безопасностью России в современных условиях невозможно без формирования современного организационно-экономического механизма взаимодействия субъектов и объектов управления. Структура предлагаемого организационно-экономического механизма обуславливает ряд коллективных функций, которые выполняются каждым субъектом управления независимо от сферы его деятельности. При этом должны быть определены конкретные направления взаимного обмена информацией, ее соответствующими объемами и характером информирования. Соответственно принимаемое управленческое решение и оказываемое воздействие на объект управления осуществляются во встречном направлении. Возможная модель данного механизма представлена на рисунке (рис.) [3, с. 144].

Структура такого механизма определяет ряд общих функций, выполняемых каждым субъектом управления, независимо от сферы (отрасли) деятельности. В то же время определены конкретные направления взаимного информирования и соответствующие объемы, и характер информации. Соответственно, принятие управленческого решения и оказание воздействия на объект управления реализуются во встречном направлении.

Следовательно, систему управления экономической безопасностью целесообразно реализовывать по принципу обратной связи, поскольку это будет способствовать состоянию равновесия системы, минимизируя возникающие отклонения, удерживая систему на траектории роста. Перераспределение между контрагентами их производственно-хозяйственных функций будет способствовать формированию новых организационно-управленческих структур. С этой целью необходимо иметь механизмы, интегрирующие в процесс обеспечения экономической безопасности, охватывающие максимальное количество сил и средств в неразрывном единстве и взаимодействии.

В данном случае государство рассматривается в виде сложной социальной системы с различными направлениями и видами деятельности, с соответствующими субъектами и объектами управления разных уровней, а также внутренними связями между

ними и внешними связями с субъектами и объектами других государств. Государственные органы власти обеспечивают политическую, экономическую, социальную, экологическую и оборонную безопасность и направляют усилия граждан на формирование условий, которые будут способствовать защите национальных интересов. Государство посредством системы своих органов принимает законы и другие нормативные акты и обеспечивает их реализацию всеми методами, находящимися в его распоряжении, а так же является монополистом в сфере законотворчества и принуждения его реализации. Следовательно, государственные механизмы участвуют в установлении и поддержании политических, экономических договоров и соглашений, в создании региональных организаций и союзов, деятельность которых направлена на защиту политических и экономических прав и свобод граждан. Следует отметить, что тем самым государство создает в обществе определенную идеологию, экономическую мотивацию, поощряя и развивая одни виды деятельности и ограничивая другие.

Таким образом, предметом деятельности государственных органов власти в сфере управления экономической безопасностью являются:

- установление и мониторинг факторов, регулирующих устойчивость социально-экономической системы;
- реализация преобразовательных процессов, смягчающих негативное воздействие этих факторов или устраняющих их в рамках единой программы экономической реформы и формирования экономической политики.

Управление экономической безопасностью является одним из основных национальных приоритетов, позволяющих преодолеть спад в экономике и восстанавливать экономику, а также осуществляющих переход к развитым рыночным отношениям в процессе рационального вступления в новые мирохозяйственные связи при условии обеспечения гарантии защиты национальных интересов на внутренних и внешних рынках. Соответственно, обозначенная задача является долговременной, стратегической, решение которой предполагает разработку и утверждение концепции стратегии экономической безопасности России, а также реализацию экономической политики.

В данном контексте интересным представляется мнение доктора экономических наук, профессора Мухина И.В., который считает, что «укреплению сферы экономической безопасности будет способствовать совершенствование государственного регулирования экономического роста путем разработки концептуальных и программных документов межрегионального и территориального планирования, создания комплексной системы контроля над рисками, включая: проведение активной государственной антиинфляционной, валютной, курсовой, денежно-кредитной и налогово-бюджетной политики, ориентированной на импортозамещение и поддержку реального сектора экономики; стимулирование и поддержку развития рынка инноваций, наукоемкой продукции и продукции с высокой добавочной стоимостью, развитие перспективных технологий общего, двойного и специального назначения» [4].

Управление экономической безопасностью России в настоящее время становится достаточно актуальным с учетом современных реалий, заключающихся в наложении экономических санкций в отношении России, а также взятыми Россией обязательствами в рамках правил ВТО и ЕАЭС, под влиянием которых интересы национальной безопасности страны находятся под угрозой и требуют выработки стратегии эффективного управления экономической безопасностью РФ.

События последних лет убедительно доказали, что воздействие внешних факторов и угроз на экономическую безопасность РФ становится решающим. Экономические и геополитические интересы ведущих стран становятся определяющим фактором развития мировой экономики.



Организационно-экономический механизм управления экономической безопасностью

В настоящее время происходящие в мире события подтверждают факт изменения мирового порядка, однополярность которого перестает существовать. В частности, многие страны объединяются с Россией в блоки и союзы, такие как: ШОС, БРИКС, Евразийский экономический союз, стремясь выйти из сфер влияния США и создать новое мироустройство в виде многополярного мира. Тем не менее, успех по формированию новых мировых центров влияния возможен при условии, что все объединившиеся государства и, прежде всего, Россия будут экономически сильны.

Осуществляемые государством в настоящее время мероприятия по созданию системы государственного управления экономической безопасностью уже привели к определенным результатам. В конце 2015 г. была принята обновленная Стратегия национальной безопасности, в которой намечены основные направления экономического роста страны с учетом того, что в настоящее время экономика нашей страны сохраняет и укрепляет свой потенциал в современных условиях, характеризующихся нестабильностью мировой экономики и применением экономических санкций, введенных против России странами Запада.

Следует отметить, что в рамках реализации Стратегии национальной безопасности «важнейшими факторами обеспечения экономической безопасности обозначены повышение эффективности государственного регулирования экономики в целях достижения устойчивого экономического роста, повышение производительности труда, освоение новых ресурсных источников, стабильность функционирования и развития финансовой системы, повышение ее защищенности, валютное регулирование и контроль, накопление финансовых резервов, сохранение финансовой стабильности, сбалансированности бюджетной системы, совершенствование межбюджетных отношений, преодоление оттока капитала и квалифицированных специалистов, увеличение объема внутренних сбережений и их трансформация в инвестиции, снижение инфляции» [5].

Итак, при реализации любого стратегического интереса страны, прежде всего, необходима достаточная материальная база, от состояния которой зависит возможность реализации и за-

щиты национальных интересов. В Стратегии национальной безопасности отмечено, что «совершенствование государственного управления на основе документов стратегического планирования Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и макрорегионов способствует укреплению экономической безопасности» [5]. Таким образом, эффективное управление экономической безопасностью Российской Федерации в современных условиях глобализации экономики должно обеспечивать суверенитет страны и ее национальную безопасность.

Список литературы

1. Гордиенко Д.В. Основы экономической безопасности государства. Курс лекций: учеб.- метод. пособие. М.: Финансы и статистика; ИНФРА-М, 2012. 224 с.
2. Мескон М.Х., Альбер М., Хедоури Ф. Основы менеджмента: Пер. с англ. М.: Дело, 2002. 704 с.
3. Мясникович М.В., Полоник С.С., Пузиков В.В. Управление системой обеспечения экономической безопасности. Минск: ИООО «Право и экономика», 2005. 264 с.
4. Мухин И.В. Экономическая безопасность современной России: угрозы и перспективы обеспечения // Экономические науки. 2012. № 1. С. 188–191.
5. О стратегии национальной безопасности Российской Федерации: Указ Президента Рос. Федерации от 31 дек. 2015 г. № 683 // Собр. Законодательства Рос. Федерации. 2016. № 1 (ч. II), ст. 212.

ECONOMIC SECURITY MANAGEMENT OF THE STATE IN MODERN ENVIRONMENT

Gontzov B.I., Officer Cadet

General Headquarters Military Academy of the Armed Forces
of the Russian Federation,

119571 Moscow, Vernadsky Ave., 100

The article deals with the main approaches to the economic security management of the state as a part of the national security strategy of the Russian Federation.

Keywords: economic security, economic security management, national security strategy, regulation in the economic affairs, strategic interests, interests of the state.

УДК 338.2
ББК 65.050

СОВРЕМЕННЫЕ АКЦЕНТЫ В УПРАВЛЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ СТРАНЫ

Гонцов Б.И., слушатель
Электронный адрес: gb67@yandex.ru
Военная академия Генерального штаба Вооруженных Сил
Российской Федерации, 119571, г. Москва, проспект
Вернадского, 100

В статье рассматриваются современные акценты в управлении экономической безопасностью страны, в рамках Стратегии национальной безопасности РФ.

Ключевые слова: экономическая безопасность, управление экономической безопасностью, стратегия национальной безопасности, регулирование экономики, стратегические интересы, государственные интересы.

В настоящее время с введением антироссийских санкций западными странами проблема обеспечения экономической безопасности России является достаточно актуальной, в связи с чем к данному вопросу резко возросло внимание политиков, экономистов и руководства страны.

Безусловно, предложенные Правительством Российской Федерации в 2015 году мероприятия антикризисного плана по защите от западных санкций в виде продовольственного эмбарго, поддержки процессов импортозамещения, направленных на

устойчивое развитие экономики и поддержание социальной стабильности, являются мерами по обеспечению экономической безопасности страны [1].

Тем не менее, следует отметить, что государственная деятельность по управлению экономической безопасностью не должна носить форс-мажорный характер в виде ответа на антироссийские экономические санкции, а должна быть стабильной деятельностью по разработке конкретных документов, определяющих развитие российской экономики, и формированию государственной экономической политики в целом.

В современных условиях нестабильной политической и экономической обстановки решение практических задач по социально-экономическому развитию Российской Федерации, представленных в Послании Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации от 3 декабря 2015 года, направлено, прежде всего, на управление экономической безопасностью с позиции обеспечения национальной безопасности страны. Вследствие чего актуальным представляется анализ основных параметров социально-экономического развития Российской Федерации именно с позиции экономической безопасности [2]. Такой анализ предполагает специфические научные и методические подходы и инструментарий, позволяющий выявить количественные изменения в уровне экономической безопасности страны и разработать меры по ее обеспечению.

Таким образом, такой инструментарий предполагает структурирование наиболее актуальных социально-экономических проблем в виде угроз национальным интересам России в экономической сфере, а также формирование перечня индикаторов экономической безопасности, отвечающих современным тенденциям. Для этого необходимо постоянно осуществлять мониторинг уровня экономической безопасности нашей страны, обладающий собственным механизмом реализации и структурой последовательных действий. Основным структурным действием такого мониторинга должно стать выявление и акцентирование внимания на социально-экономические проблемы, представляющие собой наиболее злободневные в современных условиях угрозы и вызовы национальным интересам страны в сфере экономики и требующие учета при формировании государственной

политики государства в области управления экономической безопасностью.

По мнению ученых Центра финансовых исследований Института экономики РАН под руководством В.К. Сенчагова, основным первоочередным этапом мониторинга экономической безопасности нашей страны является выявление и характеристика новых акцентов современного состояния экономики России, требующих обязательного учета.

При этом важнейшими акцентами при установлении уровня экономической безопасности и формировании государственной экономической политики обозначены следующие:

1. Сохраняющиеся на достаточно продолжительный период низкие стагнационные темпы экономического роста. Следует отметить, что Президентом Российской Федерации была определена задача по обеспечению в течение 3–4 лет среднемировых темпов прироста национальной экономики в 3,5% прироста ВВП в год. Таким образом, обозначенных темпов прироста ВВП наша страна должна достигнуть к 2018–2019 гг. Однако варианты прогнозов социально-экономического развития России до 2018 года, объявленные Минэкономразвития России, не предполагают эти темпы и к тому же не обеспечивают их доведение до 3,5% и на следующий трехлетний период. По мнению ученых ЦФФИЭ РАН, в целях решения стоящих перед Россией проблем социально-экономического развития наша страна должна показать ежегодный прирост ВВП к 2020 году не менее 5–6%, а к 2025 году – 6–7%. Тогда обозначенные темпы прироста ВВП действительно обеспечат экономическую безопасность России. Таким образом, чтобы защититься от угрозы длительно продолжающихся стагнационных темпов прироста, «важнейшая задача экономической политики государства в настоящее время – вырваться из-под тисков стагнационных темпов роста» [3].

2. С обострением политического и идеологического противостояния между Россией, США и странами Евросоюза ухудшаются внешние экономические условия развития России. Следует отметить, что представленные негативные внешнеэкономические и политические факторы для России, возможно, сохранятся на достаточно длительный период, поскольку антироссийские санкции, вызванные присоединением Крыма и Севастополя в состав

Российской Федерации, требуют специальных подходов к обеспечению экономической безопасности страны.

Также существует угроза, связанная с мало реальными сценарными условиями изменений мировых цен на нефть, заложенными в первоначально принятый бюджет на 2015 год. Скорее всего низкие цены в обозримом будущем уже не повысятся до 100 долл/барр, а бюджетная политика пока исходит из более высокой цены 40–50 долл/барр.

3. Стремительно меняющаяся ситуация на внешнем рынке определяет современные тенденции в трансформации научных подходов к обеспечению экономической безопасности страны: от применения внешнего спроса как главного фактора экономического роста на применение внутреннего спроса, формируемого увеличением инвестиций и денежных доходов населения. Таким образом, в государственной экономической политике основная направленность предполагает актуальность процессов импортозамещения с целью обеспечить определенную самодостаточность российской экономики. При этом следует отметить, что речь не идет об экономической изоляции нашей страны.

4. Влияние на российскую экономику неблагоприятных внешних ценовых, инвестиционных и финансово-кредитных факторов предполагает по мнению ученых Института экономики РАН, «полное переосмысление сущности национальной безопасности, включая обороноспособность, готовность вести в случае необходимости наступательные действия, но и социальные, научно-технические и организационные факторы поддержания дееспособности человеческого фактора и на достаточном уровне мобилизационного потенциала страны» [3].

Профессор В.К. Сенчагов и др. считают, что необходимо аккумулировать все расходы на отдельные элементы национальной безопасности в целостную систему бюджета национальной безопасности.

5. Недостаточный экономический рост, вызванный низкими темпами прироста инвестиций. Поскольку инвестиции являются основным фактором роста внутреннего спроса, который, в свою очередь, способствует стимулированию экономического роста. В 2000-х гг. наиболее экономически успешные темпы прироста инвестиций практически в 2–2,5 раза превосходили темпы

прироста ВВП, в результате чего доля инвестиций в основной капитал возросла с 16,5% в 2000 году, до 21% в 2008 году. Однако после кризиса 2008 года данный показатель снижался и уже в 2013 году составил 19,9%, а в 2014 году – 19%. Тем не менее, следует отметить, что Указом Президента России в 2012 году была сформулирована задача довести данный показатель до 25% в 2015 году и до 27% в 2018 году [4], но согласно принятой бюджетной политики доля инвестиций в основной капитал в 2018 году составит уже 17,7% [3].

Таким образом, наблюдается негативная тенденция не только отсутствия роста доли инвестиций с 2013 года, но и последние два года характеризуются абсолютным снижением объема инвестиций в основной капитал, тем самым влияя на стагнацию темпов прироста ВВП.

6. Следующим важнейшим фактором роста внутреннего спроса, а следовательно, и экономического роста является рост денежных доходов населения. За период 2000–2005 гг., наиболее успешный с точки зрения развития российской экономики, темпы прироста денежных доходов населения были выше, чем темпы прироста ВВП. Хотя к 2008 году данная тенденция была утрачена, а в 2014 году вообще данные показатели были отрицательными. При решении этой проблемы на современном этапе с позиции обеспечения экономической безопасности необходимо преодолеть отношение к денежным доходам населения, как к расходам государства, так и бизнеса. Поскольку для того, чтобы бизнес стабильно работал, необходимо увеличить внутренний спрос, а для этого у населения должны быть деньги. В настоящее время в России уровень бедности крайне высок и в 2014 году составлял 11,2% [3]. Следует отметить, что наибольший уровень бедности представлен в многодетных семьях и среди пенсионеров. Однако за последние годы среди бедных все чаще появляются также и работающие люди. Данный фактор обусловлен тем, что в нашей стране для определения бедности используется очень заниженный показатель прожиточного минимума. В развитых странах уровень социальной бедности определяют по сравнению со средними показателями. Если у нас применять такие же расчеты, то бедных в нашей стране будет примерно 30% населения.

7. В настоящее время в связи с антироссийскими санкциями западных стран возникла проблема импортозамещения. Хотя, ради справедливости, следует отметить, что данная проблема появилась гораздо раньше. Российский рынок был ориентирован на сырьевую модель развития. Таким образом, был ориентир на продажу нефти, газа, металла, а все остальное можно купить. Следовательно, в России не развивались должным образом машиностроение, сельское хозяйство, пищевая и легкая промышленность. Предъявленные санкции ясно дали понять, что зря экономика нашей страны была так «поплушна» перед рынком. Таким образом, в современных санкционных условиях возникла необходимость осуществлять государственную структурную политику.

8. В целях преодоления непрекращаемой приоритетности улучшения всех финансовых показателей, государственная экономическая политика развивалась, как правило, в ущерб решению важнейших социально-экономических задач по следующим этапам: в середине 90-х гг. – секвестрование бюджета; в 2000–2008 гг. – «стерилизация денежной массы»; в 2011–2015 гг. – «таргетирование инфляции». Таким образом, Россия достигала лучших, чем большинство развитых стран, финансовых показателей: мизерный госдолг, незначительный дефицит бюджета, а в 2002–2008 гг. – крупный профицит, использовавшийся на досрочное погашение внешнего госдолга. Следует отметить, что ни в одной развитой стране мира аналогичная экономическая политика не действует, поэтому срочно необходимо коренным образом менять денежно-финансовую политику Российской Федерации.

9. Крайне низкие показатели, характеризующие отставание нашей страны в реиндустриализации и инновационной инициативности. В России доля инновационной продукции в общем объеме отгруженной продукции составляет всего порядка 9%, а доля предприятий, реализующих технологические инновации меньше 10%. Следует отметить, что в развитых странах данные показатели составляют 30–50% и 50–70% соответственно.

10. Немаловажным фактором социальной напряженности являются условия функционирования здравоохранения, образования, сферы ЖКХ. В целях так называемой оптимизации системы здравоохранения и образования было ликвидировано

огромное количество фельдшерско-акушерских пунктов, малокомплектных школ в сельских территориях. В значительной мере недостаточность транспортной инфраструктуры в сельских населенных пунктах способствует невозможности получить своевременно помощь. Федеральная служба государственной статистики (Росстат) опубликовала данные о смертности в стране за первое полугодие 2015 года. Согласно представленным данным, общий уровень смертности вырос относительно первого полугодия 2014 года на 2,8% (почти на 27 тыс. смертей). В относительных показателях смертности – на 100 тыс. населения – прирост составил 2,6% [5].

Современное состояние сферы ЖКХ также характеризуется плохим качеством услуг при ежегодном росте их оплаты. С позиции обеспечения экономической и социальной безопасности угрозой является устаревший жилищный фонд, доставшийся еще от советских времен, а также отсутствие жилищного фонда в достаточном количестве. Необходимы срочные меры в государственном финансировании, поскольку увеличение дополнительных расходов на услуги ЖКХ в части капитального ремонта в условиях снижения реальных доходов населения, скрытой безработицы является катализатором новых потенциальных источников социальных конфликтов.

11. Обозначенные выше новые акценты развития государственной политики в сфере обеспечения экономической безопасности в виде усиления старых и появления новых угроз и вызовов, необходимости самодостаточного развития страны, соотношение внутренних и внешних факторов, противодействие санкциям западных стран, значимость оборонной и военной безопасности, национальные особенности социальной бедности и дискомфортные бытовые условия требуют совершенствования системы управления национальной экономической безопасностью.

Таким образом, как считают ученые Центра финансовых исследований Института экономики РАН «не может страна управляться ручным управлением и прогнозом». Необходимо использовать задания в качестве инструмента управления. Например, майские указы Президента 2012 года являются не прогнозами и пожеланиями, а заданиями [4, 6-15]. Аналогичный статус

необходимо распространить и на многие другие показатели социально-экономического развития России. Для этого необходим аппарат управления, способный разработать систему государственных заданий, согласованных с показателями Стратегии национальной безопасности между собой как с точки зрения финансовых ресурсов, так и приобретаемых результатов.

Резюмируя сказанное отметим, что на уровне государства требуется формирование специальных правовых инструментов и экономических стимулов обеспечения ответственности за выполнение заданий. В современных условиях развития новых информационных технологий и компьютеризации, актуальным, по мнению ученых, будет создание современного Центра стратегического планирования и управления. Как вариант, создание данного Центра возможно на базе Национального центра управления обороной Российской Федерации [16]. Основным инструментом Центра должен быть мониторинг и моделирование возможных кризисных потрясений, при этом одной из целевых задач необходимо предусмотреть мониторинг экономической безопасности, особенно в сферах, обеспечивающих оборону государства, а именно в сферах государственных закупок, финансового, материального, ресурсного обеспечения военной организации государства и др.

Список литературы

1. Об утверждении плана первоочередных мероприятий по обеспечению устойчивого развития экономики и социальной стабильности в 2015 году: Распоряжение Правительства Рос. Федерации от 27 янв. 2015 г. № 98-р // Российская газета 2012. 2 фев.
2. Послание Президента Российской Федерации Федеральному Собранию: 3 дек. 2015 г. // Российская газета 2015. 4 дек.
3. Сенчагов В.К., Иванов Е.А. Структура механизма современного мониторинга Экономической безопасности России // Сайт Института экономики Российской академии наук. 2016. Режим доступа: http://inecon.org/docs/Senchagov_Ivanov.pdf.
4. О долгосрочной государственной экономической политике: Указ Президента Рос. Федерации от 7 мая 2012 г. № 596 // Российская газета 2012. 9 мая.

5. Естественное движение населения в разрезе субъектов Российской Федерации за январь-июнь 2015 года // Федер. служба государственной статистики: сайт Росстата. 2015. Режим доступа: http://www.gks.ru/free_doc/2015/demo/edn06-15.htm.

6. О мероприятиях по реализации государственной социальной политики: Указ Президента Рос. Федерации от 7 мая 2012 г. № 597 // Российская газета 2012. 9 мая.

7. О совершенствовании государственной политики в сфере здравоохранения: Указ Президента Рос. Федерации от 7 мая 2012 г. № 598 // Российская газета 2012. 9 мая.

8. О мерах по реализации государственной политики в области образования и науки: Указ Президента Рос. Федерации от 7 мая 2012 г. № 599 // Российская газета 2012. 9 мая.

9. О мерах по обеспечению граждан Российской Федерации доступным и комфортным жильем и повышению качества жилищно-коммунальных услуг: Указ Президента Рос. Федерации от 7 мая 2012 г. № 600 // Российская газета 2012. 9 мая.

10. Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления: Указ Президента Рос. Федерации от 7 мая 2012 г. № 601 // Российская газета 2012. 9 мая.

11. Об обеспечении межнационального согласия: Указ Президента Рос. Федерации от 7 мая 2012 г. № 602 // Российская газета 2012. 9 мая.

12. О реализации планов (программ) строительства и развития Вооруженных Сил Российской Федерации, других войск, воинских формирований и органов и модернизации оборонно-промышленного комплекса: Указ Президента Рос. Федерации от 7 мая 2012 г. № 603 // Российская газета 2012. 9 мая.

13. О дальнейшем совершенствовании военной службы в Российской Федерации: Указ Президента Рос. Федерации от 7 мая 2012 г. № 604 // Российская газета 2012. 9 мая.

14. О мерах по реализации внешнеполитического курса Российской Федерации: Указ Президента Рос. Федерации от 7 мая 2012 г. № 605 // Российская газета 2012. 9 мая.

15. О мерах по реализации демографической политики в Российской Федерации: Указ Президента Рос. Федерации от 7 мая 2012 г. № 606 // Российская газета 2012. 9 мая.

16. Национальный центр управления обороной Российской Федерации // Министерство обороны Рос. Федерации: сайт Минобороны России. 2016. Режим доступа: http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/macro/prognoz/http://structure.mil.ru/structure/ministry_of_defence/details.htm?id=11206@egOrganization.

**MODERN TRENDS IN ECONOMIC SECURITY
OF THE COUNTRY**

Gontzov B.I., Officer Cadet

General Headquarters Military Academy of the Armed Forces
of the Russian Federation,
119571 Moscow, Vernadsky Ave., 100

Modern trends in economic security of the country in the context of the national security strategy of the Russian Federation are discussed in the article.

Keywords: economic security, economic security management, national security strategy, regulation in the economic affairs, strategic interests, interests of the state.

Научное издание

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ:
ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ, ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ**

Материалы IV Международной
научно-практической конференции

(15 декабря 2017 г.)

Издается в авторской редакции
Техническая подготовка материалов: *Ю. П. Поздникова*

Подписано в печать 22.12.2017
Объем данных 4,5 Мб

Размещено в открытом доступе
в электронной мультимедийной библиотеке ELiS

Издательский центр
Пермского государственного
национального исследовательского университета.
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15